

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Южно-Уральский государственный университет
Факультет экономики, управления, права**



**СБОРНИК ТРУДОВ
XXI НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
«СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ,
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНО-ПРАВОВЫЕ И
КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКИЕ КОМПОНЕНТЫ РАЗВИТИЯ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ»**

**г. Миасс
2024**

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ЮЖНО-УРАЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ФАКУЛЬТЕТ ЭКОНОМИКИ, УПРАВЛЕНИЯ, ПРАВА

**СБОРНИК ТРУДОВ
XXI НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

**«Социально-экономические,
институционально-правовые и
культурно-исторические компоненты
развития муниципальных образований»**

26 апреля 2024 года

**г. Миасс
2024**

Социально-экономические, институционально-правовые и культурно-исторические компоненты развития муниципальных образований. Сборник трудов XXI научно-практической конференции. (Миасс, 26 апреля 2024 г.).

Social and Economic, Institutional and Legal, Cultural and Historic Components of Municipal Entities Development. Collected Papers of XXI Research and Practice Conference. (Miass, Faculty of Economics, Management, Law).

Труды конференции посвящены социально-экономическим, институционально-правовым и культурно-историческим компонентам развития муниципальных образований. Представлены результаты исследований, посвященных развитию бизнеса в современном городе. Анализируется разнообразие форм и развитие институтов осуществления инноваций. Освещены актуальные институционально-правовые проблемы в развитии городов России. Рассмотрены историко-культурные и социально-психологические компоненты развития муниципальных образований. Сборник ориентирован на научных работников, муниципальных служащих, преподавателей вузов, аспирантов и студентов.

Ответственный редактор – С.Г. Соловьев, доктор юридических наук, профессор, действительный член Российской академии юридических наук

Редакционная коллегия:

Р.Ф. Зорина, кандидат исторических наук, профессор, член-корреспондент Академии военно-исторических наук

Н.В. Яковлева, доктор экономических наук, доцент, член-корреспондент Международной академии организационных наук

А.С. Кондратьев, кандидат исторических наук, доцент

Статьи публикуются в авторской редакции.

ОГЛАВЛЕНИЕ

РАЗДЕЛ 1. РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННОМ ГОРОДЕ: РАЗНООБРАЗИЕ ФОРМ И РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТОВ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ИННОВАЦИЙ.....	5
Гусарова Н.С. Направление обеспечения экономической безопасности бизнеса в разрезе финансовой составляющей.....	5
Колчина К.А. (научный руководитель Шипилова С.М.) Критерии для выбора алгоритма оценки финансовых активов.....	8
Кондратьев А.С. О механизме формирования долгосрочных сбережений граждан РФ.....	14
Красножон Е.А. Форензик, как инструмент обеспечения экономической безопасности компании.....	19
Кузминых А.Н. (научный руководитель Голубева Н.В.) Масштабы легализации теневой экономики	23
Фахрисламов Р.А. (научный руководитель Яковлева Н.В.) Оценка изменения уровня теневой экономики в мире и РФ.....	28
Чегодаев И.С. (научный руководитель Красножон Е.А.) Положительные и отрицательные воздействия теневого сектора на экономику России.....	39
Чепур А.С. (научный руководитель Гусарова Н.В.) Тенденция развития теневого сектора РФ на современном этапе.....	44
Шипилова С.М., Вяткина С.В. Роль инициативного бюджетирования в повышении комфорта городской среды (на примере Миасского городского округа).....	50
Яковлева Н.В., Кондратьев А.С. Недостатки в проведении тендеров на современном этапе.....	55
РАЗДЕЛ 2 ИНСТИТУЦИОНАЛЬНО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В РАЗВИТИИ ГОРОДОВ РОССИИ.....	61
Белова А.Ю. Проблемы правового регулирования потребительского кредитования в РФ.....	61
Боров А.В. Договор поставки: проблемы теории и практики.....	65
Гладких Н.М. Институт общественного наблюдения в избирательном процессе.....	70
Горбунов Н.М. Представительство в гражданском и арбитражном процессе.....	74
Дюсембаева К.А., Габриэль С.А. Компенсация морального вреда вследствие некачественного оказания медицинской помощи.....	80
Жукова Я.А. Проблемы правового регулирования алиментных обязательств в Российской Федерации.....	87
Казанцева О.А. Сравнение налогового стимулирования высокотехнологичных инноваций России с зарубежными странами: Казахстан, Беларусь, Германия.....	93
Ларина В.С. Проблемы правового регулирования защиты авторских прав.....	97
Латыпова Л.Р. Трудовой договор: современное состояние, проблемы и перспективы развития.....	103
Поддубный И.Д. Проблемы реализации конституционного права граждан на труд в Российской Федерации.....	107
Пузанкова Я.В. Строительный подряд: проблемы теории и практики.....	110
Соловьев С.Г. Проблемные аспекты правового статуса муниципальных общественных палат.....	115
Сумина Е.В. Россия и Балканы: взгляд сквозь века.....	123
Усанина С.В. Право человека на социальное обеспечение в Российской Федерации: теория и практика.....	129
Усманов А.Э. Анализ проблем, возникающих при разделе имущества супругов.....	133
Хайнакова А.А. Организация потребительского кредитования в РФ. Проблемы и современные тенденции развития.....	137
Холомякин А.П. Актуальные проблемы заключения, исполнения и расторжения договора подряда....	141
Четвергова А.В. К вопросу об имущественных отношениях между супругами в Российской Федерации.....	149
Шестакова Д.А. Проблемы правового регулирования лишения и ограничения родительских прав в Российской Федерации.....	154
Яковлева Я.О. Проблемы правового регулирования труда лиц, отбывающих уголовное наказание....	160

РАЗДЕЛ 3 МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ОБРАЗОВАНИЯ: ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНЫЕ И СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ.....	165
Афони́на М. Особенности звукоподражания животным в разных странах.....	165
Балдин С.А. Политическая философия – политическая идеология: проблемы восприятия.....	169
Ворони́на Е.П. Способы русификации дисплеев, не поддерживающих кириллицу.....	172
Латыпов М.В., Красев А.А. Особенности и нюансы перевода английских фразеологических единиц на русский язык.....	178
Недугова И.А., Комаров М.В. История моего города через историю моей семьи.....	182
Пичугина И.В. Повышение саморегуляции волевой сферы студентов в образовательном процессе университета.....	197
Садриева Ф.Н. Демография Северной Кореи.....	201
Сиреканян В.В., Добишев А.А., Корнилов А.С. Влияние континентальной Европы на формирование современного британского английского языка.....	207
Ситниченко К.Е. Книга, пригодная для чтения.....	214

РАЗДЕЛ 1. РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА В СОВРЕМЕННОМ ГОРОДЕ: РАЗНООБРАЗИЕ ФОРМ И РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТОВ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ИННОВАЦИЙ

УДК 658

НАПРАВЛЕНИЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА В РАЗРЕЗЕ ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ

Н.С. Гусарова, к.э.н., доцент кафедры ЭФиФП ФЭУП ЮУрГУ (НИУ)

Статья посвящена рассмотрению направлений по обеспечению экономической безопасности бизнеса в разрезе финансовой составляющей. Финансовая составляющая экономической безопасности бизнеса является основополагающей в условиях экономического кризиса, что предопределяет необходимость разработки и реализации различных мероприятий по обеспечению устойчивости данного направления.

Ключевые слова: экономическая безопасность бизнеса, финансовая безопасность предприятия, финансовая составляющая экономической безопасности.

Финансовая составляющая экономической безопасности во много является основой обеспечения экономической составляющей бизнеса. Элементы финансовой составляющей экономической безопасности могут быть определены как совокупность работ по обеспечению максимально высокого уровня платежеспособности предприятия и ликвидности его оборотных средств, наиболее эффективной структуры капитала предприятия, повышению качества планирования и осуществления финансово-хозяйственной деятельности предприятия по всем направлениям стратегического и оперативного планирования и управления технологическим и кадровым потенциалом предприятия, его основными и оборотными активами с целью максимизации прибыли и повышения уровня рентабельности бизнеса [3].

Обеспечение финансовой безопасности означает создание комплекса мероприятий, направленных на достижение приоритетных финансовых целей компании. Однако необходимо ранжировать эти финансовые интересы компании и выделить наиболее важные для ее развития, поскольку всех финансовых интересов компании может быть множество и достижение всех ее интересов возможно не всегда необходимо именно в

данный момент, также это может усложнить весь комплекс мероприятий по достижению финансовой безопасности и снизить возможности его реализации.

Прежде чем формировать комплекс мероприятий по обеспечению финансовой безопасности компании необходимо проанализировать и оценить внешние и внутренние угрозы, а также риски финансовой безопасности, уделяя особое внимание наиболее опасным их видам, а именно тем, которые могут привести к ощутимым последствиям и ущербу.

Основой финансовой безопасности предприятия является достижение стратегических целей компании, а также весь список целей и задач для устойчивого развития, как в краткосрочном, так и в долгосрочном периоде.

Краткосрочные цели и задачи компании в финансовом аспекте направлены на поддержание ее финансовой устойчивости, платежеспособности и ликвидности, рост доходности, финансовых результатов и рентабельности. Долгосрочные цели и задачи направлены на рост стоимости компании и ее инвестиционную привлекательность.

Обеспечение финансовой безопасности подразумевает управление финансами предприятия, а именно управление финансовыми отношениями, денежными фондами и денежными потоками.

Финансовые отношения предприятия, как отношения с другими предприятиями, финансово-кредитной системой, а также отношения внутри предприятия предполагают обеспечение платежеспособности, ликвидности, прибыльности и рентабельности предприятия. Достижение этих показателей зависит от максимизации прибыльности и стоимости самого бизнеса. Вместе с тем немаловажным является политика распределения прибыли: выбор в пользу дивидендов или в пользу развития предприятия. Максимизация стоимости компании зависит напрямую от ее постоянного развития и в конечном итоге способствует росту прибыли, завоеванию рынков и достижению социальной и материальной обеспеченности работников и собственников [2].

Управление денежными фондами включает управление собственными, привлеченными и заемными средствами, а также оперативными и прочими фондами. В данном аспекте для компании является необходимым наличие достаточного размера денежных средств и резервов, а также возможность своевременно и при необходимости получать заемные средства.

Для обеспечения финансовой безопасности бизнеса необходимо формирование резервов – денежных фондов для ведения хозяйственной деятельности, развития компании, покрытия непредвиденных расходов. При этом наличие резервов не только улучшает состояние финансовой устойчивости и платежеспособности, но и позволяет предприятию воспользоваться резервами для покрытия непредвиденных расходов, обязательств, ремонтов, различных выплат сотрудникам.

Формирование добавочного и резервного капитала также может являться одним из направлений обеспечения финансовой безопасности компании, эти резервы могут быть направлены на покрытие убытков и при недостатке источников оборотных средств на формирование запасов, а если у предприятия достаточно собственных источников резервный фонд можно направить в краткосрочные финансовые вложения. Таким образом, добавочный и резервный капитал оптимизируют структуру капитала компании.

Еще одним направлением обеспечения финансовой безопасности компании можно выделить управление денежными потоками. В результате анализа денежных потоков предприятие выявляет, откуда поступают денежные средства и на какие цели они используются, а также причины увеличения (уменьшения) денежного притока и увеличения (уменьшения) денежного оттока. Помимо этого, анализ денежных потоков позволяет увидеть взаимосвязь между активами и пассивами, изменения в источниках финансирования и принять решения по оптимизации выявленных проблем. В первую очередь можно рекомендовать анализировать денежные потоки с целью выявления дефицита источников для формирования запасов, чтобы принять решения по его устранению, так как именно этот дефицит повлечет за собой ухудшение платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия [2].

Для обеспечения финансовой безопасности бизнеса компании, разрабатывая свою финансовую политику, должны включать в нее план финансового оздоровления и использовать его своевременно при необходимости.

Кредитная политика компании должна быть гибкой и своевременно при повышении риска неплатежеспособности должна быть изменена в части сокращения объема коммерческого кредита, предоставляемого покупателям и заказчикам. Сокращение предоставляемого кредита может привести и к сокращению запасов. И то и другое может привести к снижению выручки и перебоям в производственном процессе. В данном случае предприятием должны быть проработаны мероприятия по минимизации рисков, которые подкреплены резервами.

Для обеспечения финансовой безопасности бизнеса немаловажным аспектом является системный и непрерывный финансовый анализ, который, прежде всего, нацелен на выявление результатов работы компании, недостатков в финансово-хозяйственной деятельности, а затем в разработке и реализации мероприятий по устранению выявленных проблем и улучшения текущего положения предприятия.

Таким образом, обеспечение финансовой безопасности бизнеса – это деятельность, связанная с принятием решений и реализацией комплекса мероприятий по управлению финансами и финансовой деятельностью

компании, которая обеспечивает ликвидность и платежеспособность, прибыльность и рентабельность, оптимальную структуру капитала компании.

Библиографический список

1. Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия. - 2-е изд. - К.: Эльга, 2009. - 776 с.
2. Управление финансами (финансы предприятий): Учебник / А.А. Володин и др. – М.: ИНФРА-М, 2004. – 504 с. – (Высшее образование)
3. Сорокина О.Н. Сущностные характеристики финансовой безопасности предприятия. – URL: <https://www.gramota.net/materials/1/2011/6/73.html>.

УДК 330.322.011

КРИТЕРИИ ДЛЯ ВЫБОРА АЛГОРИТМА ОЦЕНКИ ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

*К.А. Колчина, студентка гр. МиЭУП-433 кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),
(Научный руководитель – С.М. Шипилова, к.э.н. доцент кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ))*

В статье исследуются способы исчисления доходности и риска инвестиций.

Ключевые слова: Инвестиции, финансовые активы, долговые и долевыe ценные бумаги.

Финансовые активы – вложения в ценные бумаги, банковские депозиты и другие инвестиции, целью которых является получение текущего дохода (проценты, дивиденды, купоны) и (или) увеличение их первоначальной стоимости.

Главным свойством финансовых активов является их способность приносить доход.

Оценка стоимости финансовых активов зависит, как минимум, от 2 факторов:

- число профессиональных участников рынка
- методика расчета.

Существуют три основные теории оценки финансовых активов в зависимости от того, что является методологическим и информационным обеспечением процесса оценки:

- фундаменталистская;
- технократическая;
- теория «хотьбы наугад».

Фундаменталистская теория предполагает, что любая ценная бумага имеет присущую ей ценность, которая может быть количественно оценена как дисконтированная стоимость будущих поступлений, генерируемых данной бумагой. Т.е. оценка идет от будущего к настоящему. Точность оценки повышается, если оценка поступлений дополняется анализом общей ситуации на рынке, дивидендной и инвестиционной политики организации.

Технократическая теория предполагает, что оценка должна происходить из прошлого к настоящему, таким образом, для определения текущей внутренней стоимости ценной бумаги достаточно знать динамику ее цены в прошлом. Используя статистику цен, данные о котировках, объемах торгов, строятся краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные тренды и на их основе определяется, соответствует ли текущая цена актива его внутренней стоимости.

Теория «хотьбы наугад» (вероятностная) предполагает, что текущие цены финансовых активов объективно отражают релевантную информацию, включая оценку будущей стоимости ценных бумаг. Т.е. цена отражает всю необходимую информацию для принятия решения, а будущие ожидания отражаются в текущей цене. При этом внутренняя стоимость актива также, как и цена финансового актива является непредсказуемой и не зависит от предыдущей динамики.

Наиболее распространенной является фундаменталистская теория. В соответствии с ней текущая внутренняя стоимость ценной бумаги в общем виде рассчитывается по ожидаемому денежному потоку исходя нормы доходности, текущей внутренней стоимости ценной бумаги за определенный период.

При этом предполагается, что капитализация получаемых доходов равна ставке дисконтирования.

Приемлемая норма прибыли закладывается инвестором в анализ. Таким образом, она отражает доходность альтернативных вариантов вложения капитала, доступных инвестору. Приемлемая норма прибыли может устанавливаться следующим способами:

- в размере процентной ставки по банковским депозитам;
- исходя из процента, выплачиваемого банком за хранение средств и надбавки за риск инвестирования в данный актив;
- исходя из процента, выплачиваемого по государственным облигациям и надбавки за риск.

Полученная текущая внутренняя стоимость актива сравнивается с его рыночной ценой.

В том случае, если цена больше внутренней стоимости актива, то с позиции инвестора данный актив в настоящее время продается по завышенной цене, поэтому нет смысла его приобретать на рынке.

Если цена актива занижена, то есть смысл его купить.

Если цена отражает внутреннюю стоимость актива, то спекулятивные операции также не целесообразны.

Оценка долговых ценных бумаг:

Облигации являются долговыми ценными бумагами, как правило, приносят доход владельцам в виде фиксированного процента к нарицательной стоимости.

По срокам действия облигации разделяют на:

- краткосрочные (до 3-х лет);
- среднесрочные (от 3-7 лет);
- долгосрочные (от 7-30 лет);
- бессрочные.

Периодическая выплата процентов по облигациям осуществляется по купонам – вырезным талонам с указанной на нем цифрой купонной ставки. Оплата дохода сопровождается изъятием купона из прилагаемой к облигации карты. Периодичность выплаты определяется условиями займа и может быть квартальной, полугодовой и годовой.

По способам выплаты дохода различают:

- облигации с фиксированной купонной ставкой;
- облигации с плавающей купонной ставкой (процент может зависеть от уровня ссудного процента);
- облигация с равномерно возрастающей купонной ставкой (например, в зависимости от инфляции);
- облигации с нулевым купоном (эмиссионный курс облигации ниже номинального, а разница между ними – это доход инвестора, выплачиваемый в момент погашения облигации. Процент по облигации не выплачивается);
- облигации с оплатой по выбору (купонный доход может заменяться облигациями нового выпуска);
- облигации смешанного типа (сначала выплата производится по фиксированной ставке, затем – по плавающей).

По способу обеспечения облигации делятся на:

- облигации с имущественным залогом;
- облигации с залогом в форме будущих залоговых поступлений;
- облигации с залогом в форме поступлений от будущей хозяйственной деятельности;
- облигации с гарантийными обязательствами;
- облигации, не обеспеченные залогом.

По характеру обращения облигации делятся на:

- обычные;
- конвертируемые (могут быть обменены на определенных условиях на акции того же эмитента).

Облигации могут характеризоваться:

- нарицательной стоимостью. Она напечатана на облигации и используется в качестве базы для начисления процентов;
- конверсионной стоимостью. Это расчетный показатель, характеризующий стоимость облигации, при эмиссии которой предусмотрена возможность ее конвертации в акции эмитента при определенных условиях;
- выкупная цена – цена, по которой происходит выкуп облигации эмитентом по истечении срока займа или при досрочном погашении;
- рыночная (курсовая) цена.

Оценка стоимости облигаций рассчитывается по формулам:

1) Облигации с нулевым купоном: $V_t = \frac{CF}{(1+r)^n}$, (1)

где CF – сумма, выплачиваемая при погашении облигации;
 r – приемлемая (ожидаемая или требуемая) норма доходности;
 V_t – текущая внутренняя стоимость ценной бумаги в период;
 n – число лет, через которое произойдет погашение облигации.

2) Оценка бессрочных облигаций: $V_t = \frac{CF}{r}$, (2)

3) Оценка безотзывных облигаций с постоянным доходом:

$$V_t = C \times \sum_{i=1}^n \frac{1}{(1+r)^i} + \frac{M}{(1+r)^n}, \quad (3)$$

где C – сумма одинаковых поступлений за период;
 r – приемлемая (ожидаемая или требуемая) норма доходности за период;
 n – число периодов;
 M – нарицательная стоимость облигации.

4) Оценка отзывных облигаций с постоянным доходом.

Осуществляется по предыдущей формуле, но M заменяется на выкупную цену (P_c), а вместо n используется срок защиты от досрочного погашения (k).

Оценка долевых ценных бумаг:

Долевыми ценными бумагами являются различные виды акций. Акции могут характеризоваться:

- внутренней стоимостью – расчетный показатель, исчисленный по формулам;
- конверсионная стоимость – рассчитывается для привилегированных акций, в условиях эмиссии которых предусмотрена возможность их конвертации в обыкновенные акции;
- номинальная стоимость – стоимость, указанная на бланке акции;

- эмиссионная цена – цена по которой акция продается на первичном рынке;
- балансовая стоимость акций (отношение стоимости чистых активов к общему числу выпущенных облигаций);
- ликвидационная стоимость;
- курсовая цена – цена котировки на вторичном рынке;
- цена выкупа – цена, по которой эмитент выкупает акции в определенный момент времени при определенных условиях эмиссии.

Формулы оценки акций:

1) Оценка акций с равномерно возрастающими дивидендами:

$$V_t = \frac{C \times (1 + g)}{r - g}, \quad (4)$$

где C – базовая величина дивиденда;

r – приемлемая (ожидаемая или требуемая) норма доходности за период;

g – постоянный темп прироста дивиденда.

2) Оценка акций с изменяющимся темпом прироста дивиденда:

$$V_t = \sum_{i=1}^n \frac{C_{i-1} \times (1 + g_i)}{(1 + r)^i} + \frac{C_{n+1}}{(r - g')} \times \left(\frac{1}{1 + r} \right)^n, \quad (5)$$

где C_i – дивидендные выплаты на i -ый год;

g_i – изменяющиеся темпы прироста дивиденда в i -ый год;

n – число лет до стабилизации темпа прироста дивиденда;

C_{n+1} – прогнозируемая величина дивиденда ($C_{n+1} = C_n \times (1 + g')$);

g' – постоянный темп прироста дивиденда.

3) Оценка привилегированных акций: $V_t = \frac{C}{r}$. (6)

Однако, следует иметь ввиду, что Риск и доходность финансовых активов тесно взаимосвязаны. Риск и доходность в финансовом менеджменте рассматриваются как две взаимосвязанные категории. В общем виде под риском понимают вероятность возникновения убытков или недополучения доходов по сравнению с прогнозируемым вариантом.

Относительно финансовых активов используют следующую интерпретацию риска:

риск актива характеризуется изменением его доходности;

активы, с которыми связан больший размер возможных потерь, рассматриваются как более рискованные;

доход, обеспечиваемый каким-либо активом, состоит из двух частей – это доход от изменения стоимости актива и полученных процентов или дивидендов.

Для оценки риска финансовые менеджеры могут использовать ряд статистических коэффициентов: размах вариации, дисперсия, среднее квадратическое отклонение, коэффициент вариации.

1) Размах вариации:

где X – статистическая величина (максимальная и минимальная);

Данный показатель имеет недостатки:

- дает грубую оценку степени вариации значений признака;
- является абсолютным показателем, следовательно, его применение в сравнительном анализе ограничено;
- величина зависит от крайних значений ранжированного ряда.

2) Дисперсия:

3) Среднее-квадратическое отклонение: характеризует среднее отклонение значений признака относительно центра распределения.

4) Коэффициент вариации:

Если необходима оценка ожидаемых значений активов, то используется вероятностная оценка актива (пессимистическая, наиболее вероятная и оптимистическая).

Как видно из приведенных способов оценки, многообразие подходов и методов оценки доходности и риска активов сводится все-таки к предпочтениям инвесторов, их отношения к риску и ожидаемого дохода, поэтому видится целесообразным для каждого типа бумаг (которые также предполагают определенное соотношение риска к доходу), вводить поправочные коэффициенты, отдельно для долговых и отдельно для долевого капитала, делая таким образом поправку на срочность финансового актива. И соответственно для каждого вида бумаги предлагать инвестору тот или другой актив исходя из предполагаемого дохода и присущего ему риска. Что должно упростить подход к оценке финансовых активов, чтобы каждый раз не решать большую теоретическую экономическую проблему по оценке рыночной стоимости активов (по решению которой было присвоено четыре Нобелевских премии в области экономики).

Библиографический список

1. Абрамова М. А. Финансы рыночного хозяйства: Учебное пособие. М.: Экономическая литература, 2011.-с.474
2. Иванов И. В. Баранов В. В. Финансовый менеджмент. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2011.-с.709
3. Захарьин В.Р. Управление стоимостью компании как основная задача эффективного собственника// Я – бухгалтер. 2010. №7. 145с.
4. Карзаева Н.Н. Финансово-кредитные механизмы и инструменты в определении стоимости предприятия// Журнал экономической теории. 2011. №2. 130с.
5. Шаронова Е. Стоимость финансовых активов организации // Экономика и жизнь. 2010. № 42. 152с.

О МЕХАНИЗМЕ ФОРМИРОВАНИЯ ДОЛГОСРОЧНЫХ СБЕРЕЖЕНИЙ ГРАЖДАН РФ

*А.С. Кондратьев, к.и.н., доцент кафедры ЭФиФП ФЭУП ЮУрГУ
(НИУ)*

В статье раскрываются актуальные вопросы по внедрению в России нового накопительно-сберегательного инструмента - программы долгосрочных сбережений. Оцениваются ее перспективы в качестве финансовой «подушки» безопасности.

Ключевые слова: программа долгосрочных сбережений, софинансирование, налоговый вычет, инвестирование, гарантия, пенсионные накопления.

В июле 2023 года в России приняли закон, который регламентирует работу программы долгосрочных сбережений (ПДС) [1]. Участвовать в ней может любой гражданин РФ с 18 лет. Программа заработала в 2024 году. В середине января в ЦБ заявили, что согласовали программы первых девяти операторов ПДС [3].

Суть в том, что вы платите добровольные взносы, а оператор программы — негосударственный пенсионный фонд (НПФ) — инвестирует их, обеспечивая доходность вложений. Через 15 лет вы сможете воспользоваться деньгами с учетом накопленного дохода. Есть и варианты вывести сбережения раньше, например, при тяжелой болезни. Одно из главных преимуществ программы — обязательство государства софинансировать накопления людей.

Софинансирование от государства. Сбережения участников программы будут увеличивать за счет перечислений от государства. Деньги для этого возьмут из Фонда национального благосостояния (ФНБ) и резервов Социального фонда России (СФР, бывший ПФР). Максимальная сумма участия государства — 36 тысяч рублей в год.

Чтобы завлечь в программу людей с невысокими доходами, власти придумали для них самую выгодную формулу софинансирования. Всего их предполагается три:

1. Один к одному: на каждый вложенный рубль накоплений вносится еще один от государства. Доходы человека при этом не должны превышать 80 тысяч рублей в месяц. Максимальную доплату в 36 тысяч за год можно получить, если инвестировать в программу такую же сумму, то есть 3 тысячи рублей в месяц.

2. Один к двум: за рубль инвестиций дадут 50 копеек сверх. Формулу применяют к участникам с доходами от 80 до 150 тысяч рублей. Для получения максимальной доплаты им понадобится вкладывать минимум по 6 тысяч рублей в месяц.

3. Один к четырем, или 25 копеек от государства на каждый рубль от участника. Применимо к самым состоятельным россиянам, которые получают свыше 150 тысяч в месяц. От них потребуется 12 тысяч рублей ежемесячных инвестиций, чтобы получить софинансирование 36 тысяч рублей в год.

Важно, что государство будет поддерживать участников программы только в первые 3 года. То есть максимум, который может получить человек в дополнение к своим вложениям, — это 108 тысяч рублей. Это значимое ограничение, которое ощутимо снижает привлекательность программы. При обсуждении оно вызывало много споров. Например, некоторые НПФ предлагали увеличить срок софинансирования до 10 лет. Но Минфин на это не пошел, ограничившись добавлением в проект закона формулировки о том, что срок государственной поддержки может быть продлен по решению правительства [2].

Кстати, у одного человека может быть несколько счетов ПДС. Но получить больше денег от государства все равно не получится: софинансирование по всем счетам в сумме не превысит установленный лимит. При этом государство перестанет помогать деньгами через три года после того, как участник пополнит свой первый счет, независимо от того, когда открыли последующие.

Кроме софинансирования государство предлагает в ПДС и другие бонусы.

Использование замороженных пенсионных накоплений. Участники программы получают возможность привлекать в качестве взносов свои накопления, которые формировались в 2002—2013 годы. Они есть у всех россиян, кто в это время работал официально. По действовавшей тогда системе до 6% от заработка зачислялось на персональный счет работника. Эти деньги должны были в течение всего трудового стажа формировать индивидуальную прибавку к его государственной пенсии.

С 2014 года эту систему заморозили и деньги стали направлять на текущие выплаты пенсионерам. При этом уже сформированные накопления остались за их владельцами. Частично они продолжают числиться в СФР, а часть денег россияне вывели в НПФ. И если в нынешней конфигурации системы получить эти деньги можно только при выходе на пенсию, то при переводе их в программу долгосрочных сбережений доступ к накоплениям откроется по истечении срока договора, то есть через 15 лет. Для молодых участников это неплохой стимул. В законе отдельно

оговаривается, что вернуть сбережения в систему обязательного пенсионного страхования не получится [1].

Налоговые вычеты. Ежегодно можно будет получать дополнительный доход за счет возврата НДФЛ на сумму внесенных накоплений. Чем выше взносы, тем больше будет возврат. Но его максимальная сумма — 52 тысячи рублей в год. Чтобы вернуть налог по максимуму, нужно внести на счет 400 тысяч рублей.

Аналогично эта схема работает сегодня при использовании индивидуального инвестиционного счета (ИИС) с вычетом на взнос. При этом важно, что потолок по сумме распространяется на все инвестиционные инструменты, по которым предусмотрен вычет. Это ИИС, ПДС, ДСЖ и классические взносы в НПФ. То есть если вы инвестируете за год 400 тысяч через ИИС и получите вычет в полном объеме, то по программе долгосрочных сбережений эта опция для вас уже будет закрыта.

Страхование накоплений. Сбережения россиян будут защищены от возможных банкротств операторов программы. Если НПФ прогорит, то государство вернет участнику всю сумму накоплений в пределах 2,8 млн рублей.

Примерно так же сейчас страхуются банковские счета и вклады, но потолок компенсаций, кроме нескольких особых случаев, вдвое ниже — 1,4 млн рублей. Если сумма больше, то после разорения банка или отзыва лицензии вернуть деньги получится только через суд. Но если хранить деньги в разных банках, то каждый из вкладов будет защищен на такую же сумму.

Как и в случае с банками, деньги пострадавшим участникам НПФ будет выплачивать Агентство по страхованию вкладов (АСВ). С 2023 года система, гарантирующая страховую защиту накоплений, распространяется и на негосударственные пенсионные фонды, но для пенсионных накоплений — на те же 1,4 млн рублей, что и для вкладов.

Увеличение потолка вдвое для долгосрочных сбережений можно считать стимулирующей мерой государства, которое хочет показать безопасность таких вложений. Кстати, размер гарантий по программе может быть даже больше 2,8 млн рублей. В законе предусмотрено, что если человек перевел в качестве взноса средства пенсионных накоплений, то потолок компенсации увеличивается на эту сумму. Дополнительно он вырастет на сумму софинансирования со стороны государства [1].

Право наследования. Сбережения по программе можно будет наследовать, поэтому при смерти участника его накоплениями смогут воспользоваться дети или другие родственники. Исключение — случаи, когда по истечении срока накопления участник начнет получать деньги обратно и выберет вариант с пожизненными выплатами.

Разработчики программы не скрывают, что ее внедрение продиктовано не только заботой о благосостоянии россиян, но и желанием получить их деньги для нужд государства. «Программа долгосрочных сбережений направлена, с одной стороны, на получение гражданами дополнительного дохода в будущем, с другой стороны, на стимулирование источников внутреннего финансирования экономики» [2], — отмечали в Минфине, представляя программу в конце 2022 года.

Это значит, что добровольные накопления будут не просто храниться на счетах — их инвестируют в различные активы. Среди них облигации федерального займа (ОФЗ), инфраструктурные, корпоративные облигации и прочие ценные бумаги. То есть своими сбережениями россияне будут помогать федеральному бюджету и предприятиям, представленным на фондовой бирже.

Очевидно, что вкладывать в криптовалюту и прочие сверхволатильные активы государство не позволит. Контролировать инвестирование накоплений будет ЦБ, известный своей консервативной позицией в отношении подобных рисков. По действующим правилам НПФ не может держать в высокорискованных инструментах больше 10% клиентских денег.

Сегодня НПФ инвестируют пенсионные накопления россиян в основном в облигации — на корпоративные бумаги приходится 42% совокупного портфеля, на государственные — 37%. Для сравнения: в акции вложены только 6,4% накоплений пенсионеров [4].

Доход, полученный от участия в новой программе, будет приумножать накопления и реинвестироваться. Это как вклад с капитализацией процентов, которые начисляются каждый месяц, увеличивая сумму депозита и его доходность. С учетом длинного срока инвестирования сложный процент должен существенно увеличить сумму накоплений.

Договор об участии в программе накоплений будет заключаться минимум на 15 лет. То есть все эти годы участники программы будут делать взносы, чтобы по истечении срока начать получать доход на руки.

Есть несколько ситуаций, при которых сбережения позволят использовать досрочно.

При достижении пенсионного возраста. Но не в сегодняшних границах, а в тех, что были до пенсионной реформы. Для мужчин это 60 лет, для женщин — 55. То есть если начать копить в 50 лет, то ждать 15-летнего срока, чтобы воспользоваться сбережениями, точно не придется.

В случае болезни. Сбережения можно будет использовать для оплаты дорогостоящего лечения — вплоть до полной накопленной суммы. Перечень видов такого лечения отдельно утверждается правительством.

При потере кормильца. Если у участника программы умер родственник, который его содержал, доступ к накоплениям тоже откроют. Правило распространяется не на все случаи смерти близких, а только когда они вносили существенный вклад в семейный бюджет.

Примечательно, что в процессе разработки и обсуждения программы список чрезвычайных ситуаций, позволяющих вернуть накопления из НПФ, был шире. В презентации программы Минфин причислял к таким случаям, например, инвалидность, потерю работы, а еще — покупку первого в жизни жилья.

В последний момент из проекта закона исчезло и еще одно обстоятельство: оплата высшего образования ребенка. Так что условия в этой части программы выглядят теперь значительно менее выгодными для участников, чем те, что были представлены Минфином изначально [2].

Дополнительно в законе предусмотрено право участника программы договориться с НПФ о единовременной выплате на индивидуальных условиях. Но такая норма никаких обязательств на оператора не возлагает. То есть вы можете попросить деньги в том числе на образование ребенка, а фонд может вам в этом отказать — и будет юридически прав.

Также есть понятие выкупной суммы — это деньги, которые НПФ выплатит вам, если вы потребуете свои сбережения досрочно без уважительных причин, определенных законом. Но эта сумма может не только не включать инвестдоход, но и оказаться меньше суммы взносов. И в нее точно не войдут государственное софинансирование и пенсионные накопления. Порядок расчета выкупных сумм указывается в договоре с НПФ.

К 2030 году в программе долгосрочных сбережений будут задействованы средства не менее 9 млн россиян совокупным объемом свыше 1 трлн руб [3].

Библиографический список

1. Федеральный закон от 10.07.2023 № 555-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Опубликовано на официальном интернет-портале правовой информации <http://publication.pravo.gov.ru/>.

2. Минфин России. Программа долгосрочных сбережений. Проект - <http://t.me/minfin/1934>.

3. В ЦБ заявили о планах привлечь 9 млн россиян к долгосрочным сбережениям - <https://www.rbc.ru/economics/16/01/2024/>.

4. Как будет работать в России программа долгосрочных сбережений - <https://journal.tinkoff.ru/news/savings-program/>.

ФОРЕНЗИК, КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КОМПАНИИ

*Е.А. Красножон, ст. преподаватель кафедры ЭФиФП ФЭУП ЮУрГУ
(НИУ)*

В настоящее время рынок форензик в России растет и увеличивается спрос на всестороннюю проверку бизнеса. В работе рассмотрено понятие форензика, представлена история появления понятия «форензик», проанализированы данные Всемирного обзора экономических преступлений за 2020 и 2022 гг.

Ключевые слова: форензик, форензик-услуги, экономические преступления, мошенничество со стороны клиентов, незаконное присвоение активов, киберпреступления.

Форензик – достаточно новое для российских предприятий понятие. Но при этом те проблемы, которые позволяет решить форензик достаточно актуальны, практически для любого предприятия. В первую очередь следует разобраться, что же такое «форензик» и откуда пришел к нам этот термин. Существует несколько точек зрения на происхождение термина «форензик». По одной из версий, слово «форензик» происходит от латинского слова *forensis*. Это понятие пришло к нам из Древнего Рима. В процессе спора обвинитель и обвиняемый должны были привести ряд аргументов в поддержку своей позиции. Приоритет отдавался тому, чьи аргументы были наиболее убедительными. По другой версии, понятие «форензик» берет свои корни от английского «*forensic*», что дословно может быть переведено как «судебный» или «криминалистический».

Существует несколько точек зрения на появление и развитие услуги форензик. Так, например, факт использования методов форензик был зафиксирован также в Шотландии в XVIII в., об этом говорится в работе американских ученых «*Introduction to Forensic and Investigative Accounting*». По другой версии, считается, что первое применение форензик принадлежит канадским экспертам, которые в 1817 г. использовали словосочетание «*forensic accounting*» в судебном деле о банкротстве против *Steftona Meyer* [1].

Ряд авторов считают, что первое упоминание о форензике было в работах испанского политика и писателя Аларкона в 19 веке. Также существует версия, что в 20 веке в США бывшие сотрудники различных спецслужб объединились для борьбы с корпоративным мошенничеством, что и послужило появлению и развитию форензик-услуг. Понятие «форензик» первоначально относили к «мошенничеству белых

воротничков» описанного Эдвином Сатерлендом в 1939 году, которым он описывал незаконные виды деятельности, осуществляемые топ-менеджментом корпораций. Считается, что официально термин «форензик» был использован Морисом Пебуле в 1946 году. Что касается России, то первый форензик был проведен лишь в 1999 г. Однако форензик не получил достаточного распространения т.к. руководители не хотели «выносить сор из избы» и делиться всей информацией, в том числе затрагивающей «серые» операции.

Почему же в настоящее время форензик-услуги набирают популярность?

По данным Всемирного обзора экономических преступлений 2022, проводимого каждые два года специалистами PwC путем опроса более чем 5 000 респондентов из 99 стран, чуть менее половины организаций (46%) сообщили, что сталкивались с той или иной формой мошенничества или других экономических преступлений в течение последних 24 месяцев. Результаты исследования показали, что за анализируемый период практически в каждой компании было в среднем шесть инцидентов, связанных с мошенничеством. Среди наиболее распространенных видов экономических преступлений специалисты PwS выделили мошенничество со стороны клиентов - 35%, киберпреступления - 34%, незаконное присвоение активов - 31% (рисунок 1).



Рисунок 1 – Основные виды экономических преступлений

Наиболее значимые виды экономических преступлений по отраслям и по размеру организации представлены в таблицах 1-2.

Таблица 1 – Наиболее значимые виды экономических преступлений по отраслям (PwC's Global Economic Crime and Fraud Survey 2020) [2]

Отрасль	Вид экономического преступления		
Потребительские товары и услуги	Мошеннические действия клиентов	Незаконное присвоение активов	Киберпреступления
	18%	17%	16%
ТЭК и сырьевой сектор	Взяточничество и коррупция	Незаконное присвоение активов	Манипулирование данными бухгалтерского учета
	17%	16%	13%
Финансовые услуги	Мошеннические действия клиентов	Киберпреступления	Манипулирование данными бухгалтерского учета
	27%	15%	14%
Государственный сектор	Киберпреступления	Манипулирование данными бухгалтерского учета	Взяточничество и коррупция
	17%	17%	16%
Здравоохранение	Киберпреступления	Манипулирование данными бухгалтерского учета	Мошеннические действия клиентов
	16%	13%	13%
Производство промышленных товаров	Незаконное присвоение активов	Киберпреступления	Взяточничество и коррупция
	21%	15%	14%
Информационные технологии, СМИ, телекоммуникации	Киберпреступления	Манипулирование данными бухгалтерского учета	Мошеннические действия клиентов
	20%	16%	13%

Таблица 2 – Наиболее значимые виды экономических преступлений по размеру организации (PwC's Global Economic Crime and Fraud Survey 2022) [3]

Размер организации (объем выручки)	Вид экономического преступления		
Менее 100 млн. долл.	Киберпреступления	Мошеннические действия клиентов	Незаконное присвоение активов
	32%	27%	23%
От 100 млн. до 1 млрд. долл.	Киберпреступления	Мошеннические действия клиентов	Незаконное присвоение активов
	41%	32%	23%

От 1 до 10 млрд. долл.	Киберпреступления	Мошеннические действия клиентов	Незаконное присвоение активов
	42%	34%	23%
Свыше 10 млрд. долл.	Мошеннические действия клиентов	Киберпреступления	Незаконное присвоение активов
	35%	32%	31%

В России, самым распространенным видом экономических преступлений в настоящее время все еще является незаконное присвоение активов. По данным статистики МВД за первое полугодие 2023 года было выявлено более 45 тысяч преступлений в сфере экономики. При этом наибольшее число преступлений, а именно 39,9%, было направлено, на преступления против собственности.

При этом нельзя сказать, что большинство экономических преступлений связаны со злоупотреблениями сотрудников или, наоборот, с воздействием извне. По данным Всемирного обзора экономических преступлений 39% злоумышленников – это внешние мошенники, 37% - внутренние мошенники, в 20% мошеннических действий – это сговор между внутренними и внешними мошенниками. Почти пятая часть среди внешних мошенников (19%) являлись поставщики и контрагенты, на долю клиентов и покупателей приходится 26%. Среди внутренних мошенников лидирующие позиции занимают руководители среднего звена (34%) и производственный персонал (31%).

Почти 70% респондентов, которые столкнулись с мошенничеством по отношению к своей компании, отметили, что наибольший ущерб все-таки был нанесен в результате сговора внутренних и внешних мошенников, а также от действий извне.

Следует помнить, что тенденции мошенничества во времена потрясений проявляются не сразу. Часто требуется от 18 до 24 месяцев, чтобы об этих событиях стало известно. Большое количество внутреннего мошенничества может стать заметным в переходный период, поскольку поведение мошенников задерживает переход к новым целям.

Все это обуславливает возрастающий интерес руководителей и собственников к форензику. При этом форензик представляет собой комплекс услуг разных направлений: проверка и анализ финансовых документов, проведение судебно-бухгалтерской экспертизы, проверка благонадежности контрагентов и сотрудников компании, осуществление различных расследований внутри компании (финансовые, антикоррупционные корпоративное мошенничество), а также информационное сопровождение сделок, переговоров и разрешения судебных споров.

Форензик – это целый комплекс услуг, включающих в себя элементы аудита, юриспруденции, IT, бухгалтерского учета, а также психологии.

В настоящее время не существует отдельной нормативно-правовой базы регулирующей форензик. Также законодательно не установлены случаи обязательного проведения услуги форензик. При этом специалисты выделяют ряд ситуаций, при возникновении которых рекомендуется задуматься о привлечении форензик-специалистов. Например, при обнаружении признаков противоправных действий со стороны сотрудников, при подозрении на мошеннические действия со стороны контрагентов, при необходимости представления доказательств в суде по делам о мошенничестве, при расчете экономических потерь и т.д. [4].

В настоящее время рынок форензик в России растет и увеличивается спрос на всестороннюю проверку бизнеса. Использование наряду с официальными данными о компании сведений из различных источников позволяет представить заказчику полную ситуацию в проверяемой организации. При правильном и своевременном выполнении рекомендаций форензик-специалистов коррупционные риски значительно снижаются [5]. Что в свою очередь позволит обеспечить экономическую безопасность компании.

Библиографический список

1. Шкляева Н.А., Городилов М.А. Форензик: понятие, особенности, история возникновения и развития новой услуги. – Аудит - июнь 2019.

2. Всемирный обзор экономических преступлений за 2020 год, PwC - Режим доступа: <https://check-ib.ru/>

3. Всемирный обзор экономических преступлений за 2022 год, PwC Режим доступа: <https://www.pwc.com/>

4. Шкляева Н.А., Городилов М.А. Форензик в рамках экспертно-аналитической и аудиторской деятельности: теоретическое исследование понятия – Учет. Анализ. Аудит – т.5 – №2 – 2018.

5. На чистую воду. Как форензик помогает выявить корпоративное мошенничество - Режим доступа: <http://www.sia.ru/>

УДК 330.341.42

МАСШТАБЫ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

А.Н. Кузьминых, студентка гр. МиЭУП-433 кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),

(Научный руководитель – Н.В. Голубева, к.э.н. доцент кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ))

В статье на основании научных материалов и интернет-источников рассмотрены проблемы легализации теневого сектора в экономике России.

Ключевые слова: теневая экономика, экономическая безопасность.

Для определения тенденций в преодолении роста теневой экономики необходимо проведение оценки масштаба и легализации теневой экономики в мире на 2023 год. Система теневого сектора как наиболее сложная для оценки структура может иметь множество индикаторов, характеризующих процессы, происходящие внутри нее. Индикаторы проявления теневого сектора, по сути, представляют собой наиболее значимые параметры или величины, характеризующие ее объем.

Среди таких новых явлений следует назвать значительное расширение масштабов теневой экономики и усиление ее влияния на всю экономическую жизнь общества.

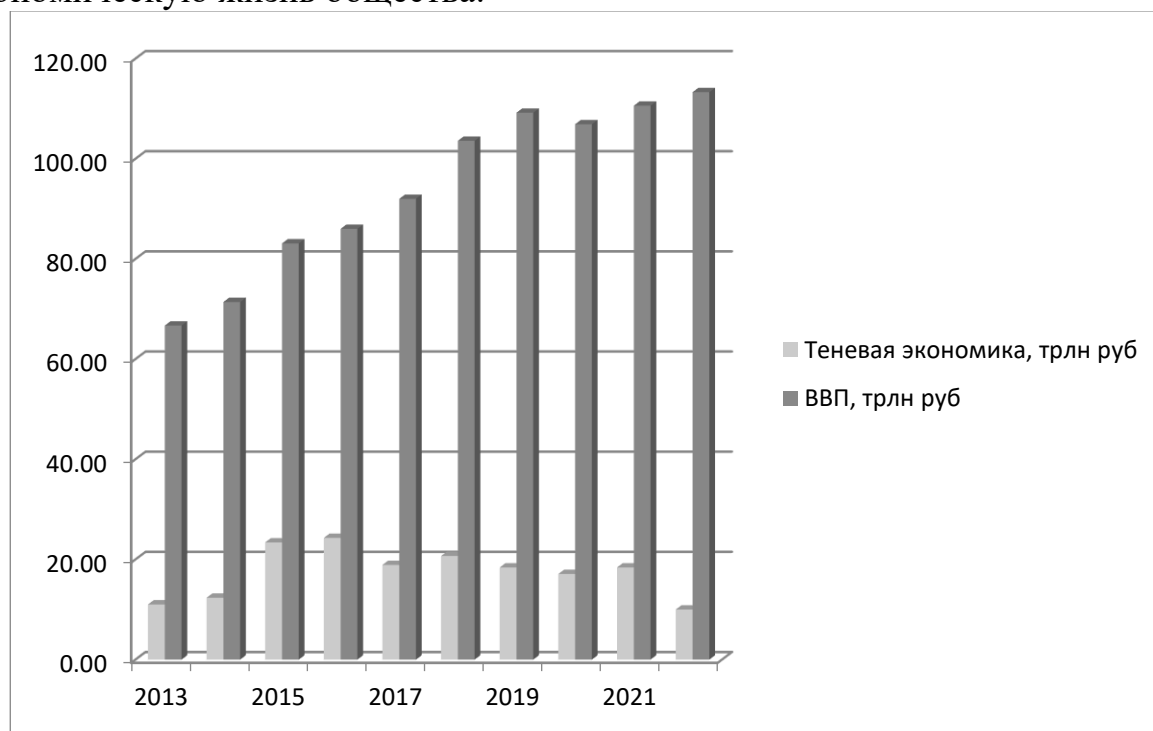


Рис. 1. Динамика теневой экономики, в трлн рублях

Исследование проблем теневой экономики является важным направлением в работах по экономической теории. Переход к рыночным отношениям, демократизация экономической жизни общества усиливают значимость этих проблем и делают их особенно актуальными в условиях переходной экономики России. Таким образом основной проблемой Российской экономики являются наиболее актуальными и в настоящее время.

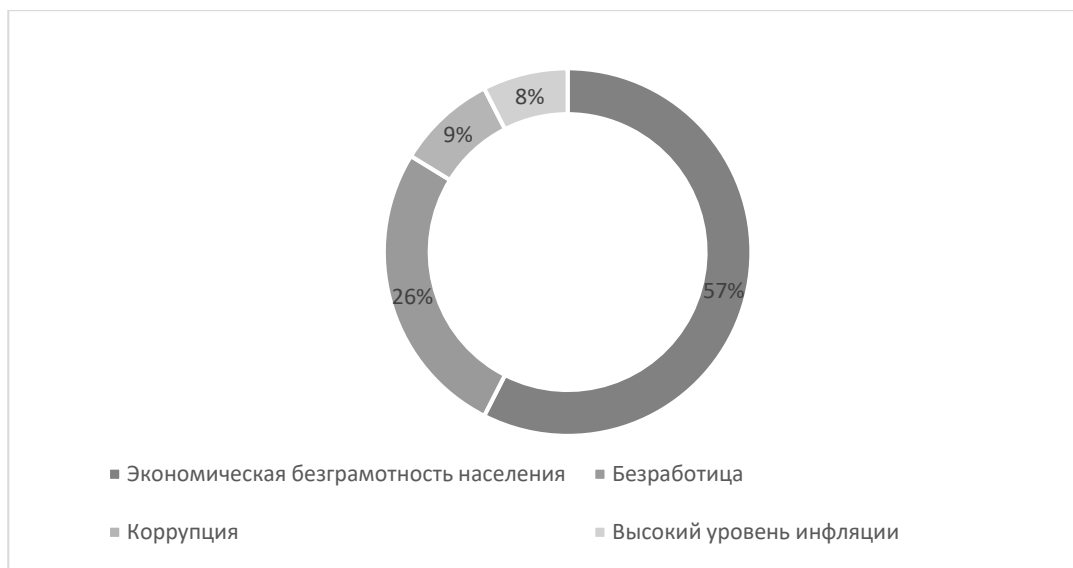


Рис. 2 - Основные проблемы Российской экономики

Теневая экономика отвлекает значительную массу трудовых, финансовых, материальных, денежных ресурсов из реального сектора в теневые виды деятельности, порождает значительные дополнительные «издержки нелегальности» - взятки, штрафы, подарки и т.д., усиливает криминализацию общества.

Вместе с тем, теневая экономика способствует решению проблем занятости, доходов населения, позволяет развивать и оснащать производство, решать инновационные и инвестиционные проблемы производства продукции и ее обмена. Поиски разрешения противоречий воздействия теневой экономики на хозяйственные процессы лежат на пути формирования и совершенствования механизма ее нормализации.

Росстат ведет расчеты показателей скрытой и неформальной экономики на основании косвенной информации, применения балансовых и других специфических методов и экспертных оценок. Под неформальным производством понимается производственная деятельность некорпорированных предприятий домашних хозяйств, производящих рыночную продукцию. В состав неформального производства включается также производство некорпорированными предприятиями домашних хозяйств продукции для собственного использования.

В первом полугодии 2023 года объемы подозрительных операций сократились на 9 % [1].

Объемы подозрительных операций с признаками вывода денежных средств за рубеж в указанном периоде составили 12 млрд рублей и сократились ко второму полугодю 2022 года почти в два раза, оставаясь на уровне первого полугодия 2022 года, когда в период перестройки логистики платежей объемы таких операций были минимальными за весь период мониторинга. В качестве основания для вывода денежных средств за рубеж в

основном использовались авансовые платежи за импортируемые товары без их последующего ввоза на территорию Российской Федерации (58%).

Объемы обналичивания денежных средств во всех секторах экономики в первом полугодии 2023 года уменьшились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 13%.

Объемы обналичивания в банковском секторе сократились на 5% и составили 32 млрд рублей. В структуре обналичивания отмечается снижение более чем в два раза объемов подозрительных операций по снятию наличных денежных средств со счетов юридических лиц. Этому способствовало внедрение Банком России Платформы «Знай своего клиента», позволившей достаточно оперативно выявлять клиентов с высоким уровнем риска и ориентировать кредитные организации на прекращение подозрительных операций по их счетам

В границы производства включается также скрытое и неформальное производство. В понятие скрытого производства включается экономическая деятельность, разрешенная законом, но скрываемая или преуменьшаемая по объему с целью уклонения от налогов и других обязательств перед государством. В производстве суммарная поправка на различные виды скрытой и неформальной деятельности и не учитываемые в обычном порядке экономические операции составляла в последние годы порядка 13-14%, в том числе около 4-5% приходилось на скрытые виды деятельности и 8-9% - на неформальные виды деятельности. Подходы Международного валютного фонда (МВФ) к методологии оценки теневой экономики делятся на прямые или косвенные. К прямым относят применение метода расхождений в системе статистики национальных счетов, а также репрезентативные опросы и опросы руководителей компаний.

• Косвенные подходы в основном носят макроэкономический характер и частично основаны на «спросе на валюту», а также несоответствиях:

- национальных расходов и доходов;
- официальной и фактической рабочей силы;
- объемов потребления электричества;
- денежных операций и денежной массы.

В связи с отсутствием единой методики оценки теневой экономики считаем возможным использование уровня налоговой нагрузки, как одного из показателей оценки доли теневой экономики. Основной спрос на теневые финансовые услуги в первом полугодии 2023 года, как и в аналогичном периоде прошлого года, формировался в строительной отрасли (37%), торговле (29%) и сфере услуг (19%).



Рис.3. Отрасли экономики, формировавшие спрос на теневые финансовые услуги

По некоторым данным официальной статистики на долю теневого сектора приходится 25% российского ВВП. А вот Министерство внутренних дел дает совершенно другую оценку, показывая, что доходы теневого сектора составляют 40% от совокупного дохода. В нем занято большое количество населения, что ведет к дестабилизации экономики. Если в западных странах проблемой теневой экономики занялись достаточно давно, то в России эта проблема только сейчас становится актуальной.

Деятельность в теневом секторе обычно направлена на достижение следующих целей: снижение налоговой нагрузки, ограничение риска, ограничение конкуренции, незаконное присвоение права на экономическое благо.

Выведение бизнеса из теневой экономики является первостепенной задачей, так как именно он обеспечивает нормальное развитие национального хозяйства. Законодательные нормы не должны отрываться от текущих экономических условий. Выведение из тени должно осуществляться постепенно, иначе можно получить обратный эффект.

Достижение положительных тенденций возможно при условии информирования предпринимателей, оказания им помощи и целевой поддержки для того, чтобы они могли чувствовать себя уверенно. Стабилизация национального хозяйства и макроэкономических показателей создаст условия для нормального функционирования предприятий.

Повышение доверия к власти и к системе в целом оказывает благотворное влияние на предпринимательский климат. Важным аспектом

является доработка налогового законодательства с целью снижения вероятности двойного налогообложения

Таким образом, «сжатие» теневого сектора требует достаточных сил как от страны, так и от общества в целом. Реальные антикоррупционные проявления могут значительно повысить уровень доверия общественности к действиям правительства и наладить продуктивный диалог между обществом и властью, что, в свою очередь, создаст правильную основу для успешной реализации определенных мер по сокращению теневой экономики.

Библиографический список

1. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 г. № 115-ФЗ.
2. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 г. № 390-ФЗ.
3. Центральный Банк РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.cbr.ru.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>.
5. Росфинмониторинг РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fedsfm.ru/>.
6. Буров, В.Ю. Опыт Российской Федерации по противодействию оттоку капитала за рубеж и легализации доходов, полученных преступным путем // Теневая экономика. – 2019. – № 3. – с. 153-164.
7. Сулакшин, С.С., Ахметзянова И.Р., Вилисов М.В., Максимов С.В., Сазонова Е.С. Доктрина государственной политики противодействия коррупции и теневой экономике в Российской Федерации (макет-проект). / Монография. - М.: Научный эксперт, 2009. – 216 с.
8. Федотов, Д.Ю. Отток капитала из России и теневая экономика // Теневая экономика. – 2021. – Том 5. – № 3. – С. 199-210.

УДК 330.341.42

ОЦЕНКА ИЗМЕНЕНИЯ УРОВНЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ В МИРЕ И РФ

*Р.А. Фахрисламов, студент гр. МиЭУП-335 кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),
(Научный руководитель – Н.В. Яковлева, д.э.н., доцент кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ))*

В статье на основании научных материалов и интернет источников исследуются особенности методов определения уровня теневой экономики на современном этапе (в мире и РФ).

Ключевые слова: методы, теневая экономика, анализ.

Измерение масштабов теневой экономики является сложной задачей. Это связано с тем, что теневая экономика носит скрытый характер и стремится избежать измерения. Однако оценка размеров теневой деятельности важна для анализа экономического развития и формирования государственной экономической политики - Рисунок 1.

ДОЛЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ К 2025 ГОДУ (%)

Источник: Международная компания АССА
(Ассоциация дипломированных сертифицированных бухгалтеров)

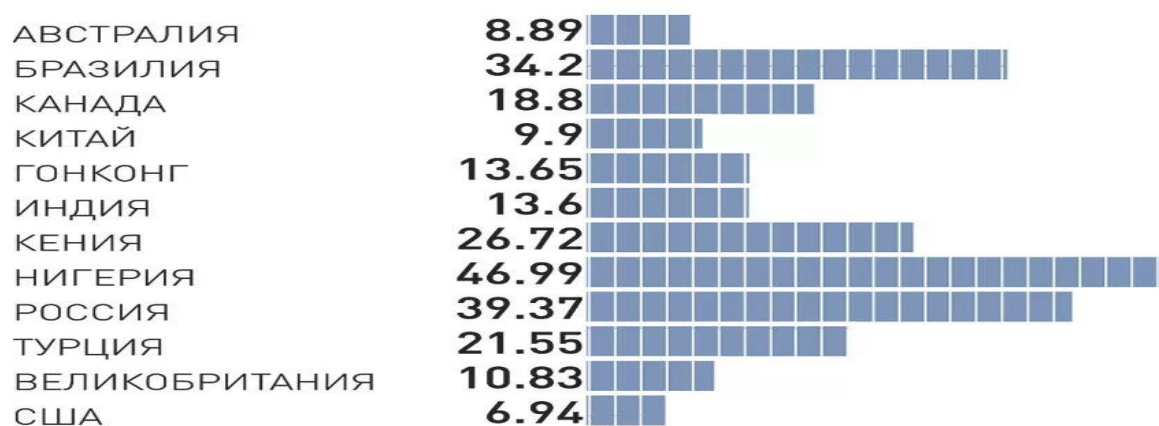


Рис. 1 – Прогнозируемая доля теневой экономики в разных странах

Современными экономистами разработаны многочисленные методы измерения теневой экономики, которые условно можно объединить в две группы:

- методы, используемые на микроуровне;
- методы, используемые на макроуровне.

Микрометоды измерения теневой экономики. На микроуровне для измерения теневой экономики используются прямые методы: опросы для оценки масштабов теневой экономики, методы открытой проверки и специальные методы экономико-правового анализа.

Опросы. Обследования путем опроса проводятся при помощи социологических исследований. Например, методом анонимного углубленного интервью. При этом участвующих в интервью респондентов можно, с известной долей условности, разделить на четыре группы:

- «теневики» - люди, непосредственно включенные в нелегальные экономические отношения и готовые в этом признаться.

- «включенные наблюдатели» - лица, находящиеся в теневой среде, наблюдающие ее изнутри, но о собственном участии в нелегальных сделках не упоминающие.

- «наблюдатели со стороны» - респонденты, которые судят о тех или иных проявлениях теневой экономики, не будучи сами в нее включенными или не решаясь в этом признаться.

- «жертвы» - люди, пострадавшие от коррупционеров и теневиков, но с ними никак не связанные.

С точки зрения достоверности безусловное предпочтение в опросах отдается «теневикам» и «включенным наблюдателям». Однако весьма ценными являются и сведения представителей двух других групп. [1]

Методы открытой проверки

Они обеспечивают выявление криминальной экономической деятельности лишь в той мере, в какой это позволяет делать открытость проверяемых субъектов. Применение методов открытой проверки находится в компетенции специально созданных контролирующих органов. Ими выявляются и пресекаются нарушения валютного, таможенного, банковского, налогового, антимонопольного законодательства, правил торговли, пожарной безопасности, санитарных норм и т.п. Результаты, полученные при использовании методов открытой проверки, могут впоследствии использоваться в учетно-статистических целях. [2]

Специальные методы экономико-правового анализа

Особенностью современной экономической преступности является ее скрытый характер, неочевидность самого события преступления. Адекватная оценка полученных преступных доходов и других значимых параметров экономического преступления является сложной задачей, которая имеет две особенности.

1. Во-первых, осуществление их адекватной оценки возможно лишь в процессе выявления их при расследовании преступлений и в процессе доказывания в уголовном или гражданском процессе.

2. Во-вторых, для их выявления и оценки необходимо применение специальных методов экономико-правового анализа.

Указанные методы позволяют эффективно применять специальные экономические и бухгалтерские познания в юридической практике (в оперативно-розыскной деятельности, уголовном и гражданском процессе). В зависимости от цели выделяются три направления экономико-правового анализа, каждый из которых опирается на систему методов. Оперативно-экономический анализ проводится негласно с целью выявления скрытых преступлений. Экономико-криминалистический направлен на выявление следов преступлений. Экономико-криминологический имеет целью выявление причин и условий способствующих совершению преступлений.

Конкретные методы экономико-правового анализа можно объединить в следующие категории:

- метод бухгалтерского анализа;
- метод документального анализа;
- метод экономического анализа.

Метод бухгалтерского анализа представляет собой системное исследование контрольных функций, элементов метода бухгалтерского учета (баланс счета и двойная запись; оценка и калькуляция инвентаризация и документация) для выявления учетных несоответствий и отклонений в нормальном течении экономической деятельности. Учетные несоответствия проявляются:

в нарушениях взаимосвязи между элементами метода бухгалтерского учета (баланс и счета калькуляция и счета и т.д.);

в отклонениях от обычного порядка отражения экономической деятельности в одном из элементов метода бухгалтерского учета (между аналитическим и синтетическим учетом между первичными и сводными документами и т.п.);

в нарушениях технологического процесса учетной работы (мнимое исправление учетных записей нарушение правил учета проведения инвентаризаций).

Метод документального анализа может быть представлен как ретроспективное исследование проявляющихся в особенностях внешнего оформления или в содержании учетных документов фактических обстоятельств, характеризующих процесс формирования бухгалтерских документов. Целью документального анализа является обнаружение деструктивных факторов хозяйственной деятельности, проявляющихся в форме специфических документальных несоответствий. [5]

Метод экономического анализа основан на учете взаимосвязи и взаимообусловленности различных экономических показателей, которые в условиях нормальной экономической деятельности находятся в сопряженном состоянии. Взаимосвязь показателей имеет, как правило, хорошо изученные характеристики и обусловлены взаимодействием экономических процессов.

При совершении экономических преступлений взаимосвязь и взаимообусловленность показателей нарушается и эти несоответствия являются достаточно характерными. Экономический анализ позволяет вскрыть причины отклонений от нормальной экономической деятельности. Существуют следующие методы выявления несоответствий экономических показателей, используемых для выявления экономических преступлений:

- метод сопряженных сопоставлений;
- метод специальных расчетных показателей;
- метод стереотипов;

- метод корректирующих показателей.

Метод сопряженных сопоставлений. Предпосылкой использования метода является гипотеза о неизбежности нарушения взаимосвязей между сопряженными показателями при взаимодействии события преступления с происходящими в сложной экономической системе предприятия материальными процессами. Метод включает в себя отбор показателей, характеризующих те или иные стороны экономической деятельности, построение блоков сопряженных показателей за несколько отчетных периодов, построение графиков динамических рядов, выявление противоречий в ходе их анализа. Такого рода противоречия могут быть обнаружены в изменении следующих пар показателей:

- потребление электроэнергии на технологические нужды и выпуск продукции;
- объем прибыли и выпуск продукции;
- потребление сырья и выпуск продукции и многие другие.

При использовании данного метода в качестве исходного принимается целостное представление об экономической системе предприятия и на этой основе ведется поиск любых экономических несоответствий. Конкретные стратегии и методики применения данного метода могут существенно различаться в зависимости от типа выявляемых правонарушений. На основе использования идеи сопряженных сопоставлений разработан ряд конкретных методов, доказавших свою эффективность при выявлении сокрытия доходов от налогообложения и отмывания денег. Внутренний сопоставительный анализ деятельности предприятия. При использовании данного метода сопоставляются сравнимые показатели деятельности предприятия за ряд периодов времени. Данный метод эффективен для выявления скрытых доходов отмывания денег. Вместе с тем его корректное применение предполагает относительное постоянство условий экономической деятельности предприятия в течение длительного периода времени. Смысл внутреннего сравнительного анализа состоит в том, что выявляются отклонения в величине прибыли за сравниваемые периоды времени и впоследствии исследуются причины этих отклонений. Такие колебания могут, например, объясняться изменениями в хозяйственном обороте или в издержках (изменения продажных или покупных цен, переносы сроков продажи и т.п.). Если убедительных объяснений найти не удастся, то это может свидетельствовать о нарушениях хозяйственного оборота издержек и могут быть связаны с сокрытием доходов от налогообложения. Проверка оборота (контрольная калькуляция) осуществляется на основании расчетных документов лица, облагаемого налогом на предмет того, какие обороты достигнуты, и тем самым позволяют сделать выводы о полученных доходах. Проверяющий при этом может основываться на данных налогоплательщика или получать

информацию из собственных источников. Контрольная калькуляция может дать доказательства тому, что формально правильно установленный результат учета является неверным. Это может явиться основой для продолжения проверки на предмет сокрытия доходов и отмыwania денег [3].

Метод специальных расчетных показателей. Специальными расчетными показателями называют аналитические показатели, найденные на основе отчетных данных или других источников информации с целью уменьшить или исключить влияние факторов, связанных с преступлением. Применение данного метода основано на следующих предпосылках.

1. Во-первых, существует возможность выделения такого показателя, который обязательно изменяется под влиянием события преступления.

2. Во-вторых, существует возможность рассчитать значение этого показателя для условий нормально работающего предприятия. Такой показатель получил название специального расчетного. Наличие разрыва между фактическим и эталонным значениями специального расчетного показателя может связываться с возможным событием преступления. [2]

Метод стереотипов.

Данный метод основан на выявлении алогичных связей, которые получили отражение в экономических показателях. Алогичная связь в экономических показателях, в известной степени отображающая особенности определенного способа совершения преступления, обозначается термином «стереотип». Метод стереотипов сводится к использованию этих связей, как для первичного поиска признаков преступления, так и для собирания доказательств при расследовании уголовного дела. Данный метод исходит из целостного подхода к событию преступления как реальной совокупности определенным образом организованных действий и процессов и рассчитан на поиск необычных зависимостей между экономическими показателями, которые отражают внутреннюю структуру и внешние связи события преступления и достаточно редко встречаются в обычных условиях экономической деятельности. Популярным и широко распространенным применением этой идеи является метод «красных флажков» - признаков, сигнализирующих о возможных нарушениях и злоупотреблениях. Например, признаками такого преступления как кайтинг или выписки чеков против неинкассированных сумм являются:

- частое выписывание чеков на одно и то же лицо или компанию;
- выписывание чеков на одно и то же имя на счета в разных банках;
- частые запросы со стороны вкладчика проверить его баланс.

Перечень красных флажков иных экономических преступлений приведен при рассмотрении их конкретных видов. [2]

Разновидностью данного метода является метод расхождений, который основан на сравнении двух или более источников информации. Его

модификации широко используются для выявления доходов, скрытых от налогообложения и отмывания денег. Рассмотрим основные варианты применения этого метода.

Метод анализа чистой стоимости.

Данный метод, называемый также в различных источниках методом оценки основного капитала, чистого капитала, является очень эффективным для выявления у налогоплательщика теневых денежных средств, скрытых доходов. Особенностью данного метода является то, что для выявления скрытых доходов не требуется проведение бухгалтерского учета и определение размеров прибыли. В основе данного метода лежит идея о том, что увеличение состояния налогоплательщика за определенный период времени может произойти только за счет доходов, подлежащих обложению налогом, доходов, не облагаемых налогом и разовых денежных поступлений, если не было актов распоряжения имуществом частного характера (подарки, удовлетворение жизненных потребностей и т.п.). Если при подсчете будет установлено, что прирост имущества и личное потребление с учетом определенных начислений и отчислений превышают доходы, за которые уплачены налоги, то отсюда следует, что прирост имущества не относится к декларированным доходам и поэтому носит незаконный характер. При невозможности документально точно определить потребительские расходы используют информацию о прожиточном минимуме и средних расходах на ведение домашнего хозяйства, которая в развитых странах регулярно публикуется государственной статистической службой и собирается на основе репрезентативных и добровольных выборочных обследований домашних хозяйств. Среди методов, основанных на проверке денежного обращения, широко используется расчет кассового дефицита и расчет денежного оборота. [6]

Метод расчета кассового дефицита.

Данный метод проверки денежного оборота может применяться при ревизии малых и средних предприятий, в кассы которых поступают наличные денежные средства, учитываемые в кассовой книге. Основой исчисления кассового дефицита является то, что владелец предприятия не может выдать денег больше, чем имеется в кассе. Если расходы за определенный период времени превышают сумму начальной кассовой наличности и денежных поступлений за тот же период времени, то это свидетельствует о кассовом дефиците и может служить основанием для более обстоятельной проверки предприятия. При отсутствии правдоподобных объяснений причин кассового дефицита может быть выдвинута версия о сокрытии доходов.

Метод расчета денежного оборота.

Данный метод проверки и оценки является разновидностью метода расчета прироста имущества. Расчет денежного оборота ограничивается только анализом доходов и расходов. Существует два вида расчета денежного оборота: подсчет общего денежного оборота, распространяющийся на производственную и частную сферу, и подсчет денежного оборота, при котором учитываются только производственные или только частные денежные поступления и платежи. Основной идеей метода расчета денежного оборота является то, что налогоплательщик за рассматриваемый период времени не может израсходовать или накопить денег больше, чем он имеет из доходов и других источников. В странах с развитой рыночной экономикой порядок проведения расчета денежного оборота подробно регламентируется нормативными документами либо судебными постановлениями.

Метод расчета покрытия расходов. При использовании данного метода сопоставляются фактически произведенные наличные платежи с теми суммами денег, которые имелись у проверяемого лица. Этот метод представляет собой упрощенную модификацию метода расчета денежного оборота. При исчислении покрытия расходов учитываются также те деньги, которые налогоплательщик имеет не от места официальной работы по найму. Этот метод может использоваться в тех случаях, когда отсутствует достаточная информация об имущественном положении налогоплательщика.

Метод корректирующих показателей.

Данный метод заключается в сопоставлении экономических показателей с факторами внешней среды, в которой функционирует данное предприятие. В качестве примера можно привести сопоставление динамики объема продаж какого-либо товара конкретным предприятием и изменением конъюнктуры рынка данного товара. Требуется выяснения, например, существенный рост реализации в условиях снижающегося спроса. Данный метод может быть использован при сравнении цен тарифов, по которым реализуются товары, со среднерыночными. Рассмотренные специальные экономико-правовые методы являются необходимым, но недостаточным элементом системы методов выявления криминальной экономической деятельности. Нельзя недооценить значение специальных традиционных методов выявления и расследования преступлений, изучение которых осуществляется в рамках специальных юридических дисциплин (криминологии, криминалистики, оперативно-розыскной деятельности, юридической психологии и т.д.).

Макрометоды измерения теневой экономики.

На макроуровне для измерения теневой экономики используются косвенные методы, основанные преимущественно на макроэкономических показателях официальной статистики, данных налоговых и финансовых

органов. К макрометодам относятся: метод расхождений, метод по показателю занятости («итальянский метод»), монетарный метод, метод технологических коэффициентов, экспертный метод, структурный метод, метод мягкого моделирования (оценки детерминантов). [6]

Метод расхождений.

Основан на сравнении двух или более источников данных или статистических документов. При этом предполагается, что источники данных и статистические документы содержат информацию об одних и тех же экономических показателях или используются разные методы для получения данных их одних и тех же источников. Примерами использования данного метода является сравнение доходов, измеренных разными способами; сравнение доходов и расходов; метод товарных потоков, альтернативные оценки макроэкономических показателей. Альтернативные оценки макроэкономических показателей. Данная группа методов базируется на использовании косвенных данных для расчета реального объема ВВП с последующим определением величины теневого сектора путем сравнения скорректированного показателя с данными официальной статистики. Классическим примером расчета темпов реального роста экономики на основании косвенных методов является исследование, проведенное МВФ в Китае, когда в качестве индикатора роста экономики был применен показатель потребления электроэнергии. Аналогичные расчеты для России не увенчались успехом вследствие специфических особенностей энергопотребления в России. В связи с этим следует с определенной осторожностью относиться к оценкам объемов теневой экономики, полученным с использованием этого показателя. Положительные результаты были получены при использовании этого метода в России при оценке скрытого объема производства в строительстве. При этом рост реального производства был связан с темпом роста производства и импорта основных типов строительных материалов – кирпича, цемента, железобетонных конструкций, деревянных строительных материалов, и на этой основе были скорректированы итоги, полученные на основе отчетов строительных организаций. При применении косвенных показателей в качестве определяющих главную тенденцию факторных признаков в отношении всех других факторных признаков принимаются гипотезы об их неизменности или оценивать их экспертно.

Метод товарных потоков.

Смысл этого метода заключается в том, что товарный поток, то есть движение стоимости от производства до использования, строится для отдельных важнейших продуктов и товарных групп. Цель применения данного метода состоит в построении специфической балансовой модели и обнаружении слабых мест в имеющейся информационной базе. Например, если по какому-либо товару производство и импорт меньше суммарного

использования, то необходимо решить какая часть информации (данные по производству или по импорту) более надежна и досчитать другую часть. В России балансовые монопродуктовые модели используются с советских времен, однако они касаются в основном продукции производственного назначения (энергетический баланс, балансы зерна, металла и др.). Ведутся работы по построению балансов потребительских товаров особенно важных с точки зрения измерения параметров теневой экономики. Данный метод отличается высокой эффективностью. Его применение в России позволило дать количественную характеристику внешнеэкономическому посредничеству, в том числе масштабам «челночного» бизнеса. [5]

Метод по показателю занятости (итальянский метод).

Итальянская статистическая служба ИСТАТ является сегодня наиболее авторитетной в вопросах определения параметров теневой экономики. Итальянские статистики основной акцент сделали на обследовании затрат рабочей силы. Первичные данные получаются в результате специально организованного обследования домашних хозяйств. Домашние хозяйства обследуются на основании случайной выборки. Задаваемые при обследовании вопросы касаются количества часов, отработанных опрашиваемыми в той или иной отрасли. Достоинство такого подхода состоит в том, что людям, которых не спрашивают о доходах, нет смысла скрывать или искажать информацию о рабочем времени. Затем информация распространяется на генеральную совокупность и пересчитывается в средние отработанные человеком дни. Обследованием охватываются также предприятия с целью определения нормальной выработки в отрасли.

В настоящее время Госкомстат России сотрудничает с ИСТАТ в рамках международного проекта с целью разработки и апробации в России методологии определения параметров теневой экономики на основе итальянского метода. [3]

Монетарные методы.

Эта группа методов основана на использовании такой особенности нелегальной экономики, как предпочтение, отдаваемое наличным деньгам при совершении сделок. Чеки, векселя и другие платежные документы могут быть обнаружены и использованы в качестве доказательства правоохранными органами.

В основе метода лежат следующие предположения:

- в нелегальной экономике в качестве средства платежа используются в основном наличные деньги;
- скорость обращения денег приблизительно одинакова в теневой и официальной экономике;
- в легальном секторе экономики в течение определенного времени соотношение между количеством банкнот у населения с одной стороны и общими вложениями населения в банки - с другой остается постоянным;

- существовал период, когда теневой экономики не было либо ее доля была пренебрежимо мала.

Структурный метод.

Основан на использовании информации о размерах теневой экономики в различных отраслях производства.

Экспертный метод.

Использование экспертных оценок является необходимым условием исследования такого сложно малоизученного явления, как теневая экономика. Суть этого метода в следующем. Сначала эксперт определяет, насколько можно доверять данным по какой-либо отрасли, виду преступной деятельности и т.п. А затем после сбора данных из обычных источников их автоматически досчитывают на определенную величину. Методология экспертных оценок определяется самим экспертом. Многие связи и отношения, которые представляются эксперту очевидными и которые он использует для оценки, трудно поддаются количественному описанию. Проблема использования данного метода состоит в том, чтобы найти достаточно квалифицированного эксперта, способного дать оценку, правильность которой может подтвердиться лишь спустя определенное время после получения дополнительной информации или так и останется рабочей гипотезой, положенной в основу расчета. Подобным образом оценивается такая характеристика экономических преступлений, как их латентность. [6]

Таким образом, можно сделать вывод о том, что все вышеперечисленные методы помогают выявить теневой сектор в странах, а это значит, что при помощи выявления и оценки теневого сектора – можно будет бороться с теневой экономикой и уменьшать ее масштабы.

Библиографический список

1. Национальный план противодействия коррупции. Текст доступен на веб-странице Совета по противодействию коррупции. Режим доступа: <http://state.kremlin.ru/council/12/news/996>.
2. Методы измерения теневой экономики. Режим доступа: <https://studfile.net/preview/3102622/page:5/>.
3. Барсукова С. Ю. Коррупция: научные дебаты и российская реальность // Общественные науки и современность. - 2008. - № 5. - С. 36-47.
3. Гражданские инициативы и предотвращение коррупции / Под ред А.Ю. Сунгурова - СПб.: Норма, 2000.- 224 с.
4. Мировой кризис. Текст доступен на веб-странице. Режим доступа: <http://worldcrisis.ru/crisis/4173412>. коррупции: проблемы реализации в России // Полис. - 2011. - № 1.- С. 165-176.

5. Охотский Е.В. Коррупция: сущность, меры противодействия // Социологические исследования. - 2009.-№ 9.- С. 25-33.

УДК 330.341.42 (470+571)

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ ТЕНЕВОГО СЕКТОРА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

*И.С. Чегодаев, студент гр. МиЭУП-237 кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),
(Научный руководитель – Е.А. Красножон, ст. преподаватель кафедры
ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ))*

В статье на основании научных материалов и интернет-источников рассмотрены положительные и отрицательные воздействия теневого сектора на экономику России.

Ключевые слова: теневая экономика, экономическая безопасность.

В настоящее время проблема расширения теневого сектора экономики является актуальной для экономической безопасности государства. На сегодняшний день, по оценкам Росстата, доля теневой экономики в России составляет 15-16% ВВП, но есть секторы, где доля неформальной экономики достигает почти 50%. Данный показатель говорит о серьезном характере явления, которое в значительной степени способно подорвать экономическую безопасность государства.

Масштабы теневого сектора и его составляющих из года в год растут, и на сегодняшний день приобрели в РФ настолько массовый характер, что создают реальную угрозу экономической безопасности страны. Данный рост всегда влечет за собой не поступление в бюджеты всех уровней огромных денежных сумм по причине того, что доходы от деятельности не облагаются налогом. Это, как следствие, ведет к тому, что государство не в силах надлежащим образом исполнять свои обязанности по отношению к своим гражданам, в связи с чем происходит сокращение заработной платы работников, занятых в бюджетной сфере, сокращение пособий отдельных нуждающихся категорий граждан, индексация пенсий. Из-за недостаточного финансирования также сокращаются и закрываются программы по развитию науки, здравоохранения, инфраструктуры и т.д.

Согласно данным Федеральной службы по финансовому мониторингу, а также Росстата, приведенным в таблице, за период с 2013 по 2022 год объем теневой экономики РФ составил около 20 триллионов рублей, или от 18% до 20% размера ВВП за временный период. В данный состав были включены: нелегальные и некорректно зарегистрированные импортные

товары, неофициальная заработная плата. Более 25% от общей суммы «чёрных» зарплат и доходов криминального бизнеса.

Таблица 1. Размер теневой экономики в России, в трлн рублях

Год	Теневая экономика, трлн руб	Темп роста теневой экономики к предыдущему году	ВВП, трлн руб	Темп роста ВВП к предыдущему году
2013	11,01		66,7	
2014	12,35	1,12	71,4	1,07
2015	23,4	1,89	83,1	1,16
2016	24,3	1,03	86	1,03
2017	18,9	0,77	92	1,06
2018	20,7	1,09	103,6	1,12
2019	18,4	0,88	109,2	1,05
2020	17,1	0,92	106,9	0,97
2021	18,4	1,07	110,6	1,03
2022	10,0	0,54	113,3	1,02

По данным Центрального банка объем сомнительных операций в банковском секторе в 2020 г. сократился на 26%, что, несомненно, повлияло на «осветление» экономики. По данным приведенным в таблице 1, можно сделать вывод, что доля теневой экономики уменьшится за счет роста ВВП России, но ее объем останется достаточно высоким.

Масштабы теневого сектора экономики замедляют развитие экономики государства в целом, ухудшают такой важный макроэкономический показатель как ВВП. Также нарушается конкуренция и эффективность функционирования рыночного механизма. За счет того, что нелегальные предприниматели уклоняются от уплаты налогов, они производят продукцию по более низким ценам, нежели легальные предприниматели.

В результате чего легальные предприятия находятся в ущербном состоянии по сравнению с предприятиями теневого сектора экономики, так как теряют свои рынки сбыта.

Объем скрытой экономики в России достаточно большой. По данным Федеральной службы по финансовому мониторингу Российской Федерации (Росфинмониторинг), теневой сектор оценивается примерно в 18,4 трлн руб., что составляет 16,9% от ВВП России. (Рисунок 1). Объем теневой деятельности в РФ практически сопоставим с доходами Федерального бюджета.

В 2015-2017 гг. рост серой экономики прекратился, и ее доля в общем объеме ВВП стала снижаться. Российский бизнес адаптировался к условиям санкций, наладилось собственное производство в рамках политики импортозамещения. Однако в 2018 г. очередной виток кризиса доставил

ощутимый дискомфорт для ряда ведущих отраслей страны, спровоцировал отток иностранных активов из России и рост доли теневой экономики.

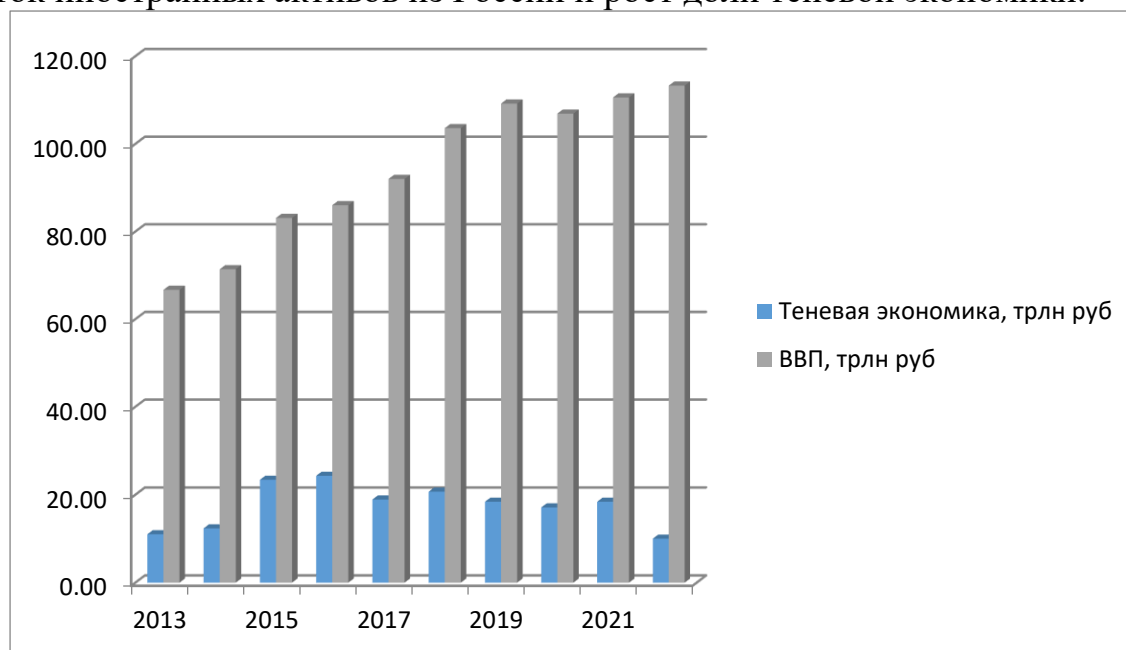


Рис. 1. Динамика теневой экономики, в трлн рублях

На рисунке 2 можно проследить темпы роста теневой экономики России к её ВВП.

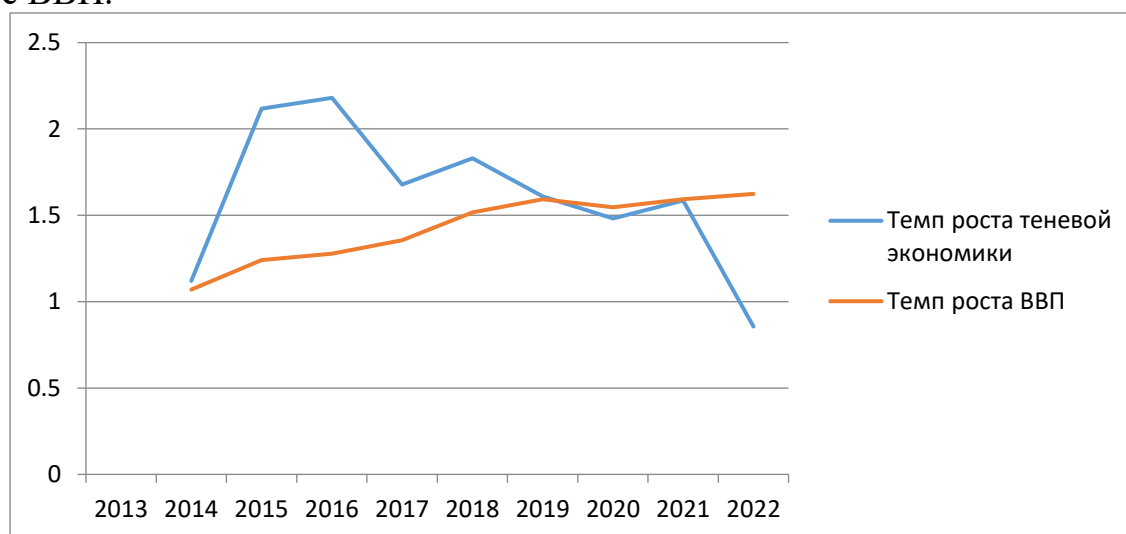


Рис. 2. Темп роста теневой экономики в сравнении с темпом роста ВВП

Таким образом, теневая деятельность в экономике негативно влияет на экономическую безопасность страны, но любые явления противоречивы, т.е. если есть отрицательная сторона, то обязательно найдется и положительная. При этом зачастую противоречия выступают в роли движущей силы и источника развития.

Переходя к рассмотрению положительного влияния теневого сектора экономики на экономическую безопасность государства, хотелось бы отметить, что важно, чтобы данный сектор был не чрезмерен.

Во-первых, положительная сторона теневого сектора экономики заключается в том, что он предоставляет определенную социальную поддержку слою населения, который подвержен проблеме безработицы. В этом случае «плюс» как для безработных, так и для государства: безработные имеют возможность получать заработок от деятельности в теневом секторе экономики, а государство экономит денежные средства бюджета на пособиях по безработице.

Во-вторых, теневой сектор экономики имеет свойство сглаживать протекание кризисного периода. Он минимизирует скорость падения экономики страны посредством предоставления возможности рабочему населению самостоятельно обустроиться и расходовать деньги, увеличивая потребительский спрос.

Фридрих Штайдер отметил, что теневая экономика является лучшим способом противодействия рецессии, поскольку деньги, которые люди зарабатывают нелегально, не откладываются в банки, а тратятся немедленно, увеличивая тем самым потребительский спрос.

В - третьих, в теневом секторе экономики проще осуществляется вход в малый бизнес. Если в формальном секторе экономики есть ряд барьеров (например, высокий уровень налогообложения, проблемы с доступом к кредитам и займам), то неформальный сектор минимизирует все затраты, связанные с организацией, управлением и ведением малого бизнеса.

Экономист, профессор МГИМО Валентин Катасонов отметил следующее: «В России, именно "тень" зачастую помогает выжить малому и среднему бизнесу. Если бы малый бизнес в России выплачивал все налоги, то его бы просто не существовало».

Борьба с теневым сектором экономики представляет собой еще более сложную задачу, чем определение ее масштабов. Главная цель - легализация неофициальной экономики и сокращение, а лучше ликвидация, криминальной. Поскольку на развитие теневой экономики влияют многочисленные факторы, то и средства борьбы с ней должны быть комплексными. Они должны включать экономические, правовые и социальные аспекты.

В настоящее время применяются такие меры как:

- реформирование налоговой системы, способствующее выводу части дохода из теневой сферы;
- ужесточение борьбы с коррупцией;
- меры по возвращению вывезенных из страны капиталов и прекращению такого вывоза за счет создания более привлекательного инвестиционного климата в стране;

- выявление подпольного производства и пресечение их деятельности;
- усиление контроля над финансовыми потоками, препятствующее отмыванию грязных денег;
- разработка проекта детенизации экономики.

В заключении, можно сказать, что сектор теневой экономики неоднороден и противоречив, он может оказывать как отрицательное, так и положительное влияние на экономическую безопасность государства. Чем выше масштабы данного сектора экономики, тем значительней проявляются его негативные последствия, но если теневой сектор не избыточный, то мы можем наблюдать за его положительным влиянием на экономическую безопасность государства.

В любом государстве идет борьба с теневой экономикой, однако добиться ее полного излечения, как известно, пока не удалось никому. Одновременно с ужесточением наказаний для участников теневого рынка, существует необходимость создания благоприятного климата в легальной экономике.

При этом всегда стоит помнить, что любая нелегальная деятельность наказывается. За несоблюдение законодательства предусмотрена ответственность как собственников, организаторов теневого бизнеса, так и фактически его участников.

Библиографический список

9. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 г. № 115-ФЗ
10. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 г. № 390-ФЗ
11. Центральный Банк РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.cbr.ru.
12. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
13. Росфинмониторинг РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fedsfm.ru/>
14. Буров, В.Ю. Опыт Российской Федерации по противодействию оттоку капитала за рубеж и легализации доходов, полученных преступным путем // Теневая экономика. – 2019. – № 3. – с. 153-164.
15. Сулакшин С.С., Ахметзянова И.Р., Вилисов М.В., Максимов С.В., Сазонова Е.С. Доктрина государственной политики противодействия коррупции и теневой экономике в Российской Федерации (макет-проект). / Монография. - М.: Научный эксперт, 2009. – 216 с.
16. Федотов, Д.Ю. Отток капитала из России и теневая экономика // Теневая экономика. – 2021. – Том 5. – № 3. – С. 199-210.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТЕНЕВОГО СЕКТОРА РФ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

*А.Н. Чепур, студент гр. МиЭУП-335 кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),
(Научный руководитель – Н.С. Гусарова, к.э.н., доцент кафедры ЭФиФП
ФЭУП ЮУрГУ (НИУ))*

Представлены методика анализа ущерба от теневого сектора. Проанализирована динамика развития теневой экономической деятельности в разных регионах России. Рассмотрены факторы определяющие тенденции развития теневого сектора на ближайшее будущее.

Ключевые слова: Экономическая безопасность, теневая экономика, коррупция, экономически угрозы.

В настоящее время значительно возросла потребность контроля над теневой экономикой и коррупцией. Во времена предшествующих кризисов в нашей стране, интерес к долгосрочному прогнозированию таких вопросов как развитие теневого сектора был утрачен, в силу значительных экономических потрясений и формирования мероприятий по их стабилизации, и только сейчас, после нескольких лет восстановительного подъема, вновь появляется востребованность в подобных исследованиях и прогнозированиях.

На фоне масштабных пакетов санкций, которые медленно, но верно сжимают кольцо вокруг “дыхательных путей” экспорта в другие страны, остро встает вопрос о переориентировании экономической политики с продажи сырья и полезных ископаемых на улучшение и модернизацию внутренней рыночной инфраструктуры и снижение влияния теневой экономики на благосостояние страны.

Для углубления в данную тему, рассмотрим разработанную в Институте экономики УрО РАН методику определения ущерба экономике региона от деятельности теневой экономики применена для оценки влияния теневой экономики на социально-экономическую обстановку в Уральском федеральном округе в 2011–2020 гг. [1].

Таблица 1. -Отношение ущерба, наносимого теневой экономикой, к валовому региональному продукту, %

Год	УрФО	Курганская область	Свердловская область	Челябинская область	Тюменская область (без автономных округов)	Ханты-Мансийский АО	Ямало-Ненецкий АО
2011	21,62	38,13	32,92	33,31	37,34	14,11	13,01
2012	20,26	43,99	28,41	31,24	39,16	12,73	13,20
2013	19,28	39,65	29,23	33,68	33,15	10,35	13,39
2014	23,77	36,59	30,06	32,78	36,57	15,21	13,77
2015	14,53	25,76	18,18	19,15	27,70	11,40	10,93
2016	12,97	26,88	17,91	18,89	24,72	9,09	8,42
2017	14,96	30,05	22,44	25,62	21,53	5,76	13,81
2018	19,22	33,57	30,60	32,55	28,36	7,25	15,77
2019	18,42	32,67	29,12	32,18	27,15	7,22	15,23
2020	18,34	32,30	28,54	31,87	26,80	7,10	14,94

В период 2011–2016 гг. наблюдается снижение ущерба от теневой экономики (таблица 1), однако в период 2017–2018 гг. заметен рост ущерба, наносимого теневой экономикой субъектам УрФО. Так, рост ущерба в 2017 и 2018 гг. по отношению к предыдущему году составил 25,3 и 36,4 % соответственно.

Теневая экономика выступает неким индикатором, лакмусовой бумажкой, которая показывает состояние экономики в целом.

Но каким же образом возможно снизить долю теневого сектора экономики, при этом, не затрагивая «чистую» часть.

Для этого, обратимся к опыту научной статьи, посвященной анализу динамики теневой экономической деятельности, исследование которой выполнялось в рамках государственного контракта по конкурсу «Проведение поисковых научно-исследовательских работ по направлению «Экономические науки» [4].

В результате проведенной работы был разработан комплекс мероприятий по снижению доли теневого сектора экономики в среднесрочной и долгосрочной перспективе. Планируемые мероприятия сгруппированы в три основных блока, которые представлены ниже.

Таблица 2 - Мероприятий по снижению доли теневого сектора экономики

I. Стимулирование инвестиционной активности как элемент государственной политики по снижению уровня теневой активности.	Стимулирование инвестиционной активности закладывает предпосылки для успешной реализации оптимистичного сценария социально- экономического развития, в соответствии с которым уровень теневой экономики снижается наиболее быстрыми темпами по сравнению с другими сценариями, что в свою очередь зависит от совершенствования налогообложения операций с
---	---

	ценными бумагами, а также расширения перечня иностранных инвесторов, освобожденных от уплаты налога на прибыль в инвестиционно непривлекательных отраслях экономики и т.п.
II. Стимулирование инновационной активности как элемент государственной политики по снижению уровня теневой активности.	В качестве мероприятий по снижению уровня теневой активности представляется необходимым активизация мер стимулирования инновационной деятельности, поскольку преобразование научно-технического уровня промышленного производства будет способствовать обновлению основных фондов и, следовательно, повышению фондоотдачи, росту производительности труда и рентабельности экономической деятельности, а также улучшению культуры производства и предпринимательства.
III. Снижение уровня теневой экономической деятельности в хозяйственной практике малых предприятий.	Малые предприятия являются наиболее подверженной применению теневых форм хозяйствования группой налогоплательщиков, необходимо внедрение мер по повышению привлекательности официальных форм экономической деятельности. В частности, приоритетным является совершенствование применения специальных налоговых режимов.

Нельзя отрицать, что при выполнении приведенных выше блоков будет оказан весьма положительный эффект на экономику страны в целом. Поэтому можно утверждать, что при исполнении данных мероприятий, можно не только упростить процесс определения тенденций развития теневой экономики, но и усилить контроль над ней в целом.

Но к сожалению, нынешняя экономическая политика похожа не столько на четкий алгоритм слаженных действий, сколько на паническое барахтанье утопающего в воде: Центробанк РФ меняет ключевую ставку как перчатки, инвестиции во многие зарубежные компании заморожены или облагаются чудовищными комиссиями, а при помощи рычагов денежной политики прямо и косвенно изымается валюта у населения, что мешает рыночной экономике исполнять свою прямую функцию - самовосстанавливаться.

Все данные события происходят на фоне вынужденного повышения расходов на оборонно-промышленный комплекс. В силу необходимости сокрытия трат на ОПК, встал особенно важен вопрос коррупции в военной отрасли. Ведь как известно, там, где деньги текут рекой, всегда найдутся желающие утолить свою жажду в этой реке.

Также, в настоящее время становится всё более популярными криптовалюты и онлайн транзакции, контроль за которыми трудно установить.

Все вышеперечисленные факторы формируют тенденции развития теневого сектора на ближайшее будущее, следовательно, они создают ущерб и риски для благополучия экономики и страны в целом, а значит требуют скорейшего научного анализа и формирования мероприятий по снижению их негативного влияния.

При подготовке контрмер для сказанного ранее, необходимо помнить об “уникальности” Российской теневой экономики. Это связано с такими явлениями как уход от налогов, бегство капитала за рубеж, двойная бухгалтерия, челночная торговля, скрытая безработица, коррупция, торговля наркотиками и оружием. Учитывая тот факт, что в подпольной экономике создают товары и услуги, которые, несмотря на свой деструктивный характер, приобретаются за реальные денежные средства, это приводит к росту спроса на национальную валюту, ее удорожанию относительно других стран и, соответственно, к уменьшению чистого экспорта. При сокращении потребительских расходов на внутреннем рынке и экспортных возможностей предприятий легального сектора экономики будет происходить падение объемов производства, что приведет к следующим последствиям: рост уровня издержек в легальном секторе, инфляция, сокращение доходов населения и рост уровня безработицы.

Последние два фактора будут провоцировать не только развитие теневых отношений, но и толкать людей в чисто уголовную сферу. Таким образом, будет воспроизводиться цепь: распространение криминальных отношений – уменьшение легального производства – уменьшение доходов населения и рост безработицы – рост криминализации общества. Рост криминализации экономики будет негативно влиять на потенциальных инвесторов и стимулировать отток капитала и наиболее интеллектуальной части населения из страны.

Необходимо также учитывать тот факт, что воспроизведение уголовных отношений происходит за счет самой молодой части населения, которая наиболее подвержена влиянию деструктивных последствий. Это ведет к уменьшению воспроизводства рабочей силы и деградации общественных сфер жизни в долгосрочном периоде.

Помимо этого, огромную угрозу для экономической безопасности России представляют теневые процессы нелегального вывоза капитала. Одной из наиболее сложных проблем для страны за годы экономических преобразований можно считать проблему миграции капитала, в том числе его незаконную утечку [5]. Частный сектор продолжает экспортировать капитал преимущественно в форме его утечки, в формировании которой превалирует несанкционированная составляющая.

Таблица 3- Основные мотивы вывоза капитала за границу

Комплексная задача	Конкретная цель
--------------------	-----------------

Развитие бизнеса, инвестиционные проекты	- создание предсказуемых условий для инвестирования; - использование эффективных методов реализации контракта; - страхование от инфляции
Сбережения на случай кризиса (преследований)	- отмывание денег; - сбережения «на черный день», на случай кризиса в России или наказания за нарушение закона
Минимизация риска предпринимательской деятельности	- уход от коррупции, чиновничьего произвола, высокого риска и неопределенности

Еще одной характерной чертой отечественной теневой экономики стало широкое распространение скрытой занятости. Согласно исследованиям, 27 % трудоспособных россиян (21 млн чел.) имеют неофициальную вторую работу, причем около половины из них заняты в «посреднической деятельности», треть – в розничной торговле, а оставшиеся – в челночном бизнесе.

Таким образом, основным негативным тенденциями в развития теневой экономики является деформация структуры экономики, проявляющаяся в увеличении инвестиционных рисков и сокращении объемов инвестиций. В первую очередь, происходит сокращение объемов инвестиций в реальный сектор экономики, что негативным образом отражается на развитии отечественного производства, росте доли импортной продукции в удовлетворении спроса. С другой стороны, теневая экономика способствует развитию наиболее подверженных «теневизации» сфер деятельности, таких как торгово-посредническая и финансовая. Кроме того, распространение теневой экономики способствует усилению дифференциации доходов за счет обогащения субъектов нелегального и скрытого бизнеса. В России доходы самых богатых слоев населения в 16 раз превышают доходы бедных [7].

Значительный ущерб теневая экономика наносит и бюджету страны вследствие уклонения от уплаты налогов субъектов экономической деятельности. В результате снижения бюджетных доходов государство не в силах в полном объеме осуществлять финансирование ключевых сфер экономики, происходит усиление налоговой нагрузки на официальный бизнес и общество.

Таким образом, теневые отношения и коррупция в нашей стране сегодня представляют собой реальную угрозу экономической безопасности и обеспечению демократического развития общества, оказывая губительное влияние на все сферы жизнедеятельности общества: экономику, политику, социальную и правовую сферы, общественное сознание, международные отношения [8].

В заключении хотелось бы сказать, что теневой сектор продолжает развиваться в настоящее время, но его размер и характер могут различаться в разных регионах нашей страны.

Для России проблема теневой экономики стала тяжелой системной проблемой национальной безопасности, решить которую можно только путем реализации целенаправленного комплекса мер во всех сферах жизнедеятельности государства и общества. Среди факторов, способствующих развитию теневых секторов, могут быть недостаточная прозрачность и коррупция в государственных структурах, высокие налоговые ставки, сложные процедуры регистрации и лицензирования бизнеса, а также низкий уровень доходов и социальной защищенности населения. Необходимо подчеркнуть, что успех борьбы с теневой экономикой и коррупцией возможен лишь при условии сознательной массовой поддержки этой борьбы в обществе, что достижимо только при высоком уровне доверия граждан к государственным органам управления и властям.

Это может включать улучшение налоговой системы, повышение прозрачности государственных процедур, укрепление правил борьбы с коррупцией и улучшение социальной защищенности населения.

Библиографический список

1. Агарков Г. А. Влияние теневой экономики на социально-экономическое развитие региона // Вестник УГТУ- УПИ. 2008. № 1. С. 75-79. (Экономика и управление).
2. Агарков Г. А., Найденов А. С., Чусова А. Е. Влияние социально-экономических последствий мирового экономического кризиса на теневой сектор экономики региона // Экономика региона. 2009. № 4. С. 207-210.
3. Методы нелинейной динамики в анализе и прогнозировании экономических систем регионального уровня / Коршунов Л. А., Быстрой Г. П., Охотников С. А., Лыков И. А., Никулина Н. Л. // Журнал экономической теории. 2010. № 3. С. 103-114.
4. Агарков Г. А., Найденов А. С., Чусова А. Е. Оценка тенденций развития теневой экономики // Экономика. Налоги. Право. 2009. № 6. С. 139-146.
5. Радюкова Я. Ю., Федорова М. А. Некоторые аспекты государственного противодействия теневой экономике // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2014. Т. 9. № 11. С. 154-159.
6. Купрещенко Н. П. Противодействие теневой экономики в системе обеспечения экономической безопасности России (теоретико-методологический подход): автореф. дис. ... д-ра экон. наук. Москва, 2008.
7. Давыденко Д. Е., Дук Я. И. Теневая экономика и экономическая безопасность страны. URL: [http:// pdf/d01/s46/s46_008.pdf](http://pdf/d01/s46/s46_008.pdf)
8. Попова Л. Н. Теневая экономика как фактор угрозы безопасности финансовой системы государства // Актуальные вопросы безопасности

финансовой системы государства: сборник науч. трудов Междунар. науч.-практ. интернет-конф. Харьков, 21 февр. 2014.

УДК 336.14:352

РОЛЬ ИНИЦИАТИВНОГО БЮДЖЕТИРОВАНИЯ В ПОВЫШЕНИИ КОМФОРТА ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ (НА ПРИМЕРЕ МИАССКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА)

*С.М. Шипилова, к.э.н., доцент кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),
С.В. Вяткина, преподаватель, филиал ФГБОУ ВО ЧелГУ в г. Миассе*

В статье представлены возможности и роль инструмента местного самоуправления «инициативное бюджетирование» в повышении комфорта городской среды на примере Миасского городского округа.

Ключевые слова: муниципальное образование, инициативное бюджетирование, городская среда.

Одной из базовых потребностей человека является потребность в комфортной среде обитания. В демократическом обществе механизм принятия решений должен максимально учитывать потребности людей, чьи интересы они затрагивают. Осознание актуальности этой задачи отчётливо прослеживается в динамике содержания федеральных нормативно-правовых актов, регулирующих вопросы формирования комфортной городской среды.

Также одной из современных новаций бюджетного процесса в Российской Федерации является активное участие в нем граждан. Демократическое общество предопределяет участие граждан в жизни страны, в том числе их участие в бюджетном процессе, одной из форм которого и является инициативное бюджетирование [1].

Кроме того, с 2017 года реализуется федеральный проект «Формирование комфортной городской среды» (далее – федеральный проект) национального проекта «Жильё и городская среда». Среди целей национального проекта — рост доли городов с благоприятной средой от общего количества городов до 60% в 2024 году. За время реализации национального проекта благоустроены более 56 тыс. общественных пространств и придомовых территорий. Установлена национальная цель по улучшению городской среды в 1,5 раза к 2030 году [2].

Анализ реализации, как федерального проекта, так и инициативного бюджетирования показал, что оба инструмента местного самоуправления набирают обороты, следовательно, изучение возможного синергетического

эффекта на наш взгляд является достаточно актуальным как в теоретическом, так и в практическом плане.

По совокупности применения двух представленных механизмов в синергии выделяют такое новое понятие как: «соучаствующее проектирование — процесс проектирования с участием всех заинтересованных сторон для выявления истинных проблем и потребностей людей, совместного принятия решений, разрешения конфликтов и повышения эффективности проекта. Цель — создать место (проект), которое люди действительно будут любить, развитием и содержанием которого они смогут самостоятельно заниматься» [3].

Данное понятие указывает на повышение эффективности использования данных механизмов, в том числе за счет привлечения к участию всех заинтересованных сторон, в том числе и представителей бизнес-сообщества (рисунок 1) [4].

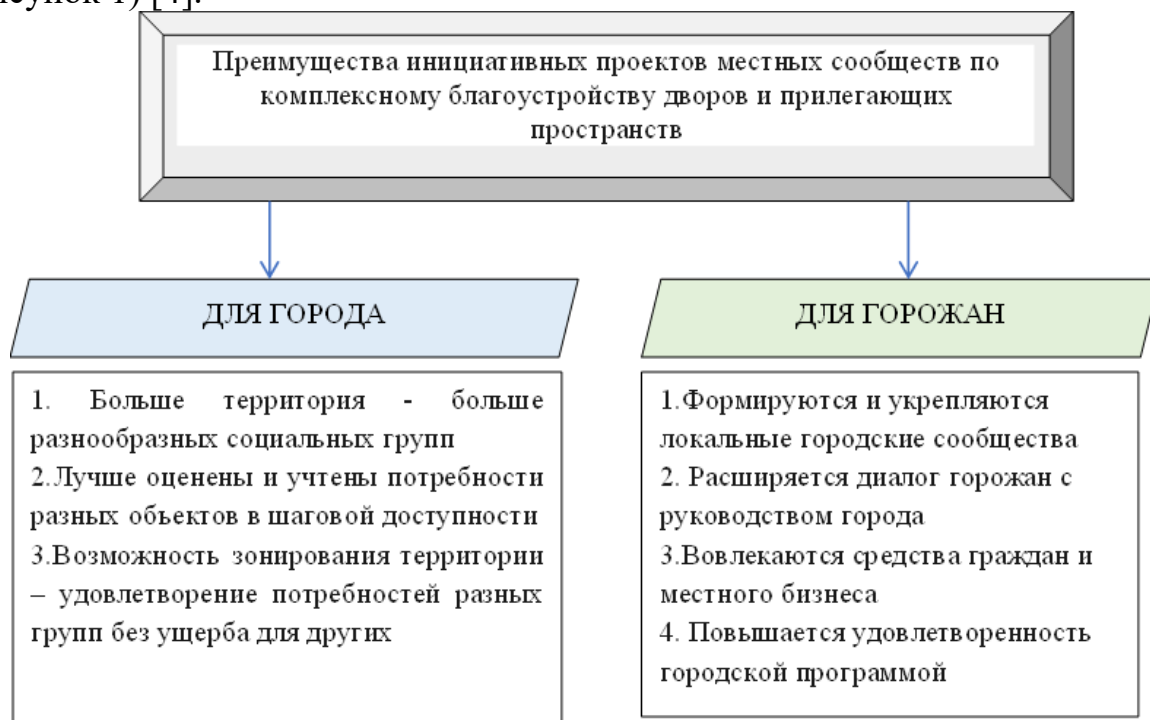


Рис. 1 - Преимущества инициативных проектов

Среди показателей эффективности использования в управленческой деятельности обоих инструментов является то, что результатами пользуются благополучатели (рисунок 2).

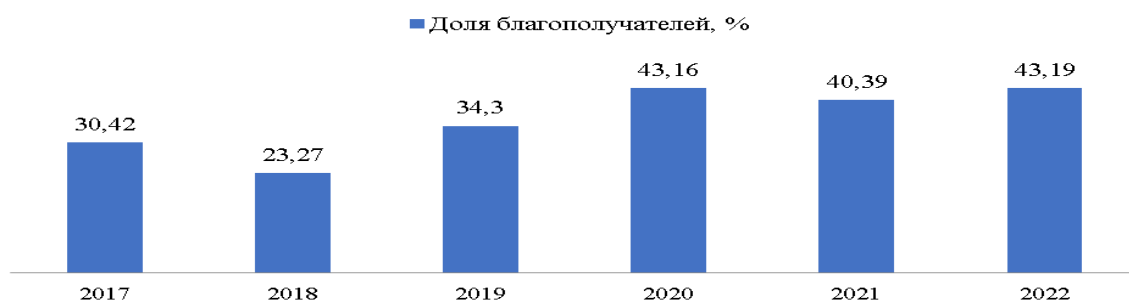


Рисунок 2 - Доля благополучателей проектов инициативного бюджетирования в России (%)

Инициативное бюджетирование получило свое развитие на территории Миасского городского округа начиная с 2021 года. За время реализации механизма в Округе было одобрено 39 проектов (таблица 1).

Таблица 1 – Одобренные проекты в МГО за 2021-2023 гг.

№ п/п	Направление	Год			За период 2021-2023 гг	
		2021	2022	2023	ед.	Доля, %
1	Организация условий для развития физической культуры школьного спорта и массового спорта, проведение культурных мероприятий	1	4	2	7	18,0
2	Организация благоустройства территории МО или его части	10	13	5	28	72,0
3	Организация благоустройства объектов социальной инфраструктуры	1	-	1	2	4,5
4	Дорожная деятельность в отношении автомобильных дорог местного значения	-	1	1	2	4,5
ИТОГО		12	18	9	39	100

Более 70% из одобренных и реализованных проектов были направлены на благоустройство отдельных территорий муниципального образования.

Следовательно, можно сделать вывод о том, что реализация данного инструмента однозначно способствует целям развития городской среды.

Несмотря на снижение, вдвое числа реализованных в 2023 году проектов динамика выделенных средств на реализацию инициативного бюджетирования имеет обратную тенденцию (таблица 2). Это свидетельствует о росте стоимости реализуемых проектов.

Таблица 2 – Объемы средств, направленных на реализацию проектов за анализируемый период

№ п/п	Направление	Год			За период 2021-2023 гг	
		2021	2022	2023	млн. руб.	Доля, %

1	Организация условий для развития физической культуры школьного спорта и массового спорта, проведение культурных мероприятий	14,63	12,8	13,2	40,63	15,0
2	Организация благоустройства территории МО или его части	8,62	54,0	118,7	181,32	69,0
3	Организация благоустройства объектов социальной инфраструктуры	3,8	-	5,65	9,45	1,3
4	Дорожная деятельность в отношении автомобильных дорог местного значения	38,55	-	1,28	39,83	14,7
ИТОГО		65,6	66,8	138,9	271,23	100

Общая стоимость реализованных проектов составила более 270 млн руб., в том числе стоимость проектов, связанных с благоустройством территории, находилась в пределах: 2021 г – 12,42 млн руб., 2022 г – 54,0 млн руб., 2023 г. -124,35 млн. руб.

В совокупности периода были благоустроены территории на сумму 190,77 млн. руб. Динамика показателя финансирования проектов данной направленности представлена следующими результатами: рост в 2022 году – в 6,3 раза по сравнению с 2021 годом, в 2023 году – в 2,2 раза по сравнению с 2022 годом.

Следовательно, все благоустроенные объекты на средства инициативного бюджетирования автоматически будут развивать комфорт городской среды, сделав территории проживания граждан более ухоженными, современными и комфортными для проживания соответственно.

Несмотря на положительную тенденцию, наблюдается также и наличие непрошедших конкурс проектов (таблица 3).

Таблица 3 – Данные о не одобренных конкурсной комиссией проектах

№ п/п	Направление	Год			За период 2021-2023 гг	
		2021	2022	2023	Ед.	Доля, %
1	Организация условий для развития физической культуры школьного спорта и массового спорта, проведение культурных мероприятий	0	1	7	8	10,7
2	Организация благоустройства территории МО или его части	10	3	46	59	77,3
3	Организация благоустройства объектов социальной инфраструктуры	3	2	1	6	0,7
4	Дорожная деятельность в отношении автомобильных дорог местного значения	1	-	3	4	11,3
ИТОГО		14	6	59	75	100

Общее количество проектов, получивших отказ и отозванных за анализируемый период, составило - 75, что более чем в 2 раза превышает

количество одобренных и реализованных проектов за анализируемый период. В том числе 77% это проекты, направленные на благоустройство территории.

Представленные проекты, направлены, прежде всего, на укрепление значимости участия населения в формировании комфортной среды проживания, а, следовательно, это невозможно без процессов, связанных с благоустройством общественных территорий, значимых объектов, а также территорий проживания и территорий, представляющих историческую и урбанистическую ценность для местного сообщества.

Действующий в Округе инструмент инициативного бюджетирования только набирает обороты, так как срок реализации мал.

В связи этим, считаем, что реализация предложенных и отклоненных проектов может положительно сказаться на развитии благоустройства территории Округа

Таким образом, полученный симбиоз совершенствования применения двух инструментов должен дать новый импульс развитию процессов благоустройства территории Миасского городского округа. Что в свою очередь обеспечить комфортное проживание жителям Округа и комфортную городскую среду для гостей города.

Представленные проекты, направлены, прежде всего, на укрепление значимости участия населения в формировании комфортной среды проживания, а, следовательно, это невозможно без процессов, связанных с благоустройством общественных территорий, значимых объектов, а также территорий проживания и территорий, представляющих историческую и урбанистическую ценность для местного сообщества.

Библиографический список

1. Баранова, И.В. Развитие инициативного бюджетирования и его влияние на финансовую и бюджетную безопасность региона / И.В. Баранова. Из-во: Финансы. 1.2022 Москва. С.64-70. DOI: <https://doi.org/10.34020/1993-4386--2022-1-64-7>.

2. Об утверждении муниципальной программы Формирование современной городской среды на территории Миасского городского округа на 2018-2024 годы: Постановление Администрации Миасского городского округа от 29.03.2018г. № 1422.

3. Формирование комфортной городской среды. Текст электронный — URL: «Формирование комфортной городской среды» — инициатива проекта «Жилье и городская среда» (xn--80aаратрепссчfmo7a3с9ehj.xn--p1ai) (дата обращения 01.02.2024).

4. Шикалов, Е.Н. Инициативное бюджетирование на муниципальном уровне: тенденции развития и лучшая практика / Е.Н. Шикалов, В.В.

УДК 338.242+343.352.4

НЕДОСТАТКИ В ПРОВЕДЕНИИ ТЕНДЕРОВ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

*Н.В. Яковлева, д.э.н., доцент кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),
А.С. Кондратьев, к.и.н. доцент кафедры ЭФиФП ЮУрГУ (НИУ),*

В статье, основанной на научных материалах и информации из интернет-источников, исследуются недостатки тендеров в контексте борьбы с коррупцией в России. Анализируются особенности процесса тендеров, которые могут способствовать взятию взяток и распространению коррупционных схем. Предлагаются способы снижения влияния коррупции на общество и экономику через устранение данных недостатков в процессе тендеров.

Ключевые слова: тендер, устранение недостатков.

Тендерная система является одним из наиболее распространенных методов государственных закупок, который применяется во многих странах мира. Эта система позволяет государственным организациям привлекать поставщиков товаров и услуг через конкурентное предложение. Несмотря на многочисленные преимущества тендерной системы, существуют и некоторые недостатки, которые следует учитывать.

Основные недостатки:

1. Ограниченность доступа.

Первым недостатком тендерной системы является ограниченность доступа к участию в торгах. Поставщики товаров и услуг могут столкнуться с определенными требованиями для участия в тендерах, такими как наличие определенного опыта, технические возможности или ресурсы. Это может привести к исключению многих малых и средних предприятий из процесса конкуренции.

2. Бюрократические процессы.

Другой недостаток тендерной системы связан с его бюрократическими процессами. Во многих случаях, тендерный процесс может быть долгим и сложным, требующим больших затрат времени и ресурсов со стороны поставщика. Это может создать трудности для компаний, особенно для малых и средних предприятий, которые не всегда имеют достаточное количество персонала и экспертов для осуществления таких процессов.

3. Ограничения инноваций.

Еще один недостаток тендерной системы заключается в том, что она может ограничивать развитие и внедрение новых инновационных решений. Во время подготовки тендерной документации заказчик обычно описывает требования и условия, основываясь на уже существующих решениях, что делает сложным внедрение новых или улучшенных технологий. Это может замедлить развитие и инновации, а также создать преимущества для устоявшихся компаний, которые уже имеют опыт работы в данной отрасли.

4. Склонность к коррупции.

В тендерной системе существует определенная склонность к коррупции. Предполагается, что поставщик будет выбран на конкурентной основе, но в некоторых случаях может возникать сотрудничество между организаторами тендера и определенными поставщиками, что может влиять на объективность процесса выбора. Это несправедливо по отношению к другим поставщикам и может привести к неправильным решениям.

Согласно нормам международного права, коррупционными считаются действия, которые отличаются наличием следующих атрибутов:

- Совершаются особыми субъектами (например, государственными служащими, имеющими широкий круг обязанностей);
- Должностное лицо умышленно использует свое служебное положение и полномочия с целью получить для себя выгоду;
- Субъект своими действиями нарушает правовые интересы государства.

Отрасль государственных закупок является сферой, где коррупционные схемы достаточно распространены. Государственный тендер или госзаказ считается коррупционным в следующих ситуациях:

1. Уровень цены контракта. Причем под понятие коррупционной может подпадать завышенная или заниженная НМЦК. Стоимость некоторых видов продукции или услуг определить довольно просто. Иначе дело обстоит с товарами или подрядами, являющимися технически сложными. Невысокая цена на такие изделия может являться свидетельством того, что участники закупки затеяли аферу, работы на самом деле выполняться не будут, а единственная цель мошенников — получить и поделить прибыль.

2. Сроки выполнения работ далеки от реальных. Чаще всего имеются в виду чрезмерно сжатые сроки, в которые исполнитель обязуется исполнить обязательства по контракту. Данное обстоятельство может являться свидетельством того, что работа на самом деле уже выполняется или завершена «нужной» фирмой, чтобы доступ к тендеру оказался закрыт для остальных возможных участников.

3. У участников закупки запрашиваются документы, не являющиеся необходимыми для производства данного вида работ в пользу заказчика.

4. Несколько независимых лотов объединяют в один. Такая уловка используется для ограничения конкуренции, поскольку выполнить сразу

несколько несвязанных между собой условий сможет далеко не каждый участник тендера.

5. Непонятное техзадание. Техническое задание в таком случае составляется для заранее определенного поставщика, а для остальных претендентов это будет просто невнятный текст.

6. Закупка, в которой отсутствует здравый смысл. Наглядный пример: для рядовых государственных служащих на бюджетные средства производится закупка дорогих импортных автомобилей.

7. Потенциальный поставщик заключает негласный договор с заказчиком и в заявке на участие указывает наиболее низкую цену.

8. Возможно искусственное завышение не только цены контракта, но и объема работ по договору.

9. При исполнении госзаказа для большинства поставщиков предлагается наименее привлекательный вариант получения оплаты за выполненные работы (длительная отсрочка платежа, оплата по частям и т.п.).

10. Результаты конкурса трактуются некорректно для того, чтобы присудить победу конкретному партнеру.

Анализ и статистика уровня коррумпированности тендеров в различных сферах.

При проведении которых незаконные коррупционные схемы используются наиболее часто были и остаются:

1. Работы по строительству — 34%;
2. Услуги по ремонту дорожных покрытий — 27%;
3. Услуги различного рода — 18%;
4. Сфера оказания услуг в области медицины — 12%;
5. Другие отрасли — 9%.



Рис. 1 - Уровни коррумпированности тендеров в различных сферах

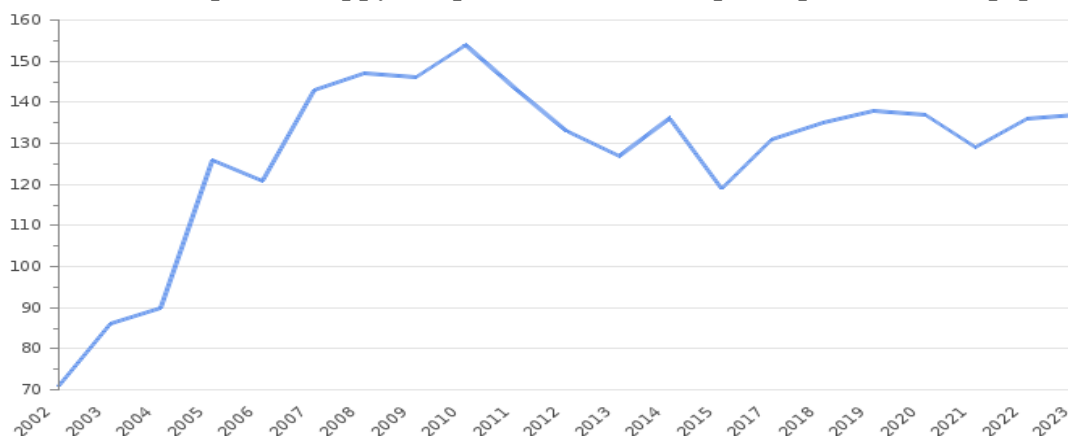


Рис. 2 – Динамика суммы ущерба от коррупции

Анализируя представленные данные, можно сделать вывод о наличии проблемы коррупции в сфере строительства, услуг по ремонту и медицине. В 2007 году общая сумма ущерба от коррупции в этих сферах составляла 140 миллионов. В последующие годы, до 2010 года, наблюдался некоторый рост этой суммы, достигая 154 миллионов.

Однако, в 2013 году произошло снижение удельного вклада коррупции в сфере строительства, услуг по ремонту и медицине, а именно до 128 миллионов. В 2015 году данное снижение продолжилось, сумма составила 120 миллионов. В 2019 году был отмечен некоторый рост ущерба от коррупции до 138 миллионов. Прогноз на 2023 год был на дальнейшее повышение этой суммы до 137 миллионов, который, по предварительным данным, более чем оправдался.

Таким образом, можно сделать вывод о постепенном снижении ущерба от коррупции в сфере строительства, услуг по ремонту и медицине после пиковых значений в 2008 и 2010 годах. Однако, данное явление все еще остается проблемой и требует дальнейших усилий в борьбе с коррупцией в данных сферах.

Для предотвращения вышеупомянутых случаев коррупции в сфере тендеров, можно применять следующие меры:

1. Усиление контроля над процессом тендеров: включает структурный контроль и мониторинг со стороны независимых организаций, а также привлечение независимых экспертов для оценки цен и реалистичности сроков работ.

2. Установление жестких требований и критериев для участия в тендерах: заказчик должен определить требуемые качество товаров или услуг, а также установить минимальные требования к опыту, финансовой устойчивости и репутации поставщиков.

3. Прозрачность и открытость процесса тендеров: все этапы процедуры должны быть открытыми и доступными для общественности. Это включает публикацию информации о тендере, документы, связанные с процедурой, и результаты закупки.

4. Конкуренция и диверсификация поставщиков: важно создать условия для максимального участия потенциальных поставщиков в тендерах, в том числе малых и средних предприятий. Создание равных условий для всех участников поможет предотвратить монополизацию и фиктивные конкурсы.

5. Повышение осведомленности и обучение: проведение обучающих программ для госслужащих, заказчиков и поставщиков о коррупции, этических стандартах и правилах конкуренции. Это поможет им понять и различать коррупционные схемы и недобросовестные практики.

6. Аудит и независимое оценивание: использование независимых экспертов, аудиторов и консультантов для проверки технических и финансовых аспектов тендерных процедур, а также оценки цен и качества.

7. Прозрачность при принятии решений: все решения, связанные с выбором поставщика и заключением контракта, должны быть объективными и основываться на ясных критериях и объективных оценках.

8. Укрепление ответственности: преследование и наказание виновных в коррупционных схемах и нарушениях, включая заказчиков, поставщиков и государственных служащих, согласно действующему законодательству.

9. Регулярный мониторинг и анализ: проведение независимого мониторинга тендерных процедур и анализа данных для выявления потенциальных признаков коррупции, несоответствия или нарушений правил.

Важно отметить, что эти меры должны быть реализованы в комплексе и постоянно улучшаться, чтобы эффективно снизить сумму убытков от коррупции в сфере тендеров.

В заключении, можно сказать, несмотря на свою популярность и предполагаемые преимущества, тендерная система также имеет свои недостатки. Для преодоления этих недостатков необходимо стремиться к совершенствованию и улучшению данной системы. Это может включать в себя более открытые и прозрачные процессы, упрощение бюрократических процедур, защиту от коррупции и большую гибкость для инноваций. Только с учетом этих изменений тендерная система сможет реализовать свой потенциал в полной мере и стать эффективным инструментом государственных закупок.

Необходимо признать, что недостатки тендерной системы требуют дополнительного изучения и анализа. Учитывая их присутствие, органы государственного управления и организации должны постоянно стремиться к улучшению тендерных процедур, с целью обеспечения более

справедливых и конкурентоспособных условий для поставщиков и максимального использования государственных ресурсов.

Основной и главной причиной является коррупция в тендерах. Коррупция в тендерах препятствует развитию свободной и открытой экономики, ограничивая возможности для малых и средних предприятий, стимулирующая монополистическое поведение и приводящая к нерентабельным государственным проектам. Она также влияет на бюджет государства, поскольку средства, выделенные на проекты, могут быть использованы неэффективно или украдены. В результате, общественные ресурсы тратятся не на благо общества, а на личное обогащение и поддержание коррупционных схем.

Библиографический список

1. Коррупция в тендерных и госзакупках. – URL: <https://finaxe.ru/article/korruptsiya-v-tenderax>.
2. Гражданское общество против коррупции в России / Под ред М.Б. Горного. – СПб.: Норма, 2002.- 376 с.
3. Кордонский С. Государство, гражданское общество и коррупция //Отечественные записки. Режим доступа: <http://www.strana-oz.ru/?article=1168>.
4. Нисневич Ю. А. Гражданский контроль как механизм противодействия-коррупции: проблемы реализации в России // Полис. - 2011. - № 1.- С. 165-176.
5. Газета.ru.Текст доступен на веб-странице. Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/social/news/2022/07/22/18177242.shtml>.
6. Госзакупки по 44-ФЗ Закупки по 223-ФЗ Коммерческие закупки. Режим доступа: https://www.roseltorg.ru/knowledge_db/actual/commercial-tenders.
7. Преимущества и недостатки в тендере Режим доступа: <https://izhtender.ru/stati/tender/preimushchestva-i-nedostatki-tenderov-dlya-biznesa/>
8. Кузнецов, К.И. Конкурентные закупки: торги, тендеры, конкурсы/ К.И. Кузнецов – Санкт-петербург: Питер, с.368-2005.
9. Шелег, Н.С. Тендерные торги: теория практика, документация курс лекций/ Н.С. Шелег. – Минск БЭГУ,2006.
10. Ланкастер, Д., Джоббер, Д. Организация сбыта. –Мн., Амалфея, 2000.
11. Яровая Н.П. Организация внешнеторговой деятельности: пособие для студентов ВУЗОВ / Н.П. Яровая – Минск: БЭГУ, с.209-2007.
12. Гурова Мирояная экономика /И.П. гурова – Москва: Экономист 2006
13. Рэпп С., Коллинз Т. Новый макси маркетинг / Пер с англ. Т.Л. Лашенко. - Челябинск: Урал ЛТД, 535 с -1997.

РАЗДЕЛ 2. ИНСТИТУЦИОНАЛЬНО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В РАЗВИТИИ ГОРОДОВ РОССИИ

УДК 347.457

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РФ

А.Ю. Белова, студентка группы ФСЭиП-301 ЮУрГУ (НИУ), г. Златоуст

В работе рассмотрены ключевые теоретические и практические проблемы, связанные с актуальными аспектами механизма правового регулирования потребительского кредитования.

Ключевые слова: потребительский кредит, правовое регулирование кредитования, финансовая грамотность, закредитованность.

Потребительские кредиты занимают существенное место в структуре банковских продуктов, от развития данного сегмента зависит потребительский спрос на товары длительного пользования.

Актуальность исследования подтверждается тем, что потребительский кредит является связующим звеном в цепи денежных средств физических лиц, что является предпосылкой стремительного развития розничного кредитования в России. Современное состояние рынка характеризуется сокращением вновь выдаваемых кредитов и растущим объемом просроченной задолженности по ранее выданным кредитам.

Согласно п. 1 ст. 3 ФЗ «О потребительском кредите (займе)» [3] потребительский кредит – денежные средства, предоставленные кредитором заемщику на основании кредитного договора, договора займа, в том числе с использованием электронных средств платежа, в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, в том числе с лимитом кредитования.

То есть, основным отличием потребительского кредита от иных форм банковского кредитования является то, что он имеет исключительно потребительский характер [9].

Конституцией РФ в Российской Федерации гарантируется единство экономического пространства [1], а также свободное перемещение различных финансовых средств [10].

Стоит отметить, что требования к кредитованию установлены в главе 42 ГК РФ [2], где определены общие положения оформления договорных отношений между кредитными организациями и заемщиками, исполнения соответствующих договоров.

Также сфера правового регулирования потребительского кредитования не лишена проблем.

Стоит отметить, что население обладает низким уровнем правовых и экономических знаний в данной области, что приводит к тому, что граждане не могут соблюдать условия кредитования. Несоблюдение условий кредитования гражданином может негативно сказаться на финансовой деятельности банка. Необходимо существенное повышение финансовой грамотности населения в сфере потребительского кредитования [7].

Предыдущая проблема имеет достаточно тесную связь с проблемой недобросовестности многих банков. Часто банки утаивают сведения о наличии скрытых платежей, что приводит к тому, что заемщику со временем приходится оплачивать дополнительные платежи [8].

Подтверждением проблемной ситуации в области недобросовестности банков и навязывания дополнительных услуг может послужить Определение Верховного суда РФ от 05 августа 2019 года по делу № А60-29487/2018 [5].

По обращению Устюгова О.С. административный орган провел внеплановую документарную проверку деятельности ПАО «Почта Банк», по итогам проверки установлено нарушение банком законодательства о защите прав потребителей и о потребительском кредите, выразившееся в том числе в навязывании гражданину Устюгову О.О. дополнительных услуг. Банк не согласился с указанным решением и неоднократно обжаловал его в суде. Судья Верховного изучив кассационную жалобу ПАО «Почта Банк» определил, что оснований для отмены либо изменения судебных актов, предусмотренных статьей 291.11 АПК РФ, в содержании доводов жалобы не усматривается. Банк, действительно, противоправно навязал дополнительные услуги гражданину.

Также немаловажная проблема – рост закредитованности населения. Закредитованность населения влияет на то, что практически все платежеспособное население уже обладает потребительскими кредитами.

Стоит отметить, что в судебной практике можно видеть последствия закредитованности населения в виде увеличившихся обращений о признании банкротом.

Так, решением Арбитражного суда Республики Мордовия от 11 апреля 2019 года по делу № А39-10452/2018 о признании Капаева В.Н. о несостоятельным (банкротом), его заявление удовлетворено. В ходе судебного разбирательства и из материалов дела установлено, что у гражданина Капаева В.Н. имеются неисполненные обязательства по кредитным договорам перед следующими кредиторами: ПАО; АО «Банк русский Стандарт».

Также, рассмотрев Определение Верховного суда РФ по делу №67-КГ19-2 от 14.05.2019г. [6], мы видим и еще одну проблему в сфере потребительского кредитования – передача прав банками коллекторам.

В своем Определении Верховный суд, опираясь на Пленум Верховного Суда Российской Федерации от 28 июня 2012 года № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» указал, что банк не должен передавать право требования по кредитному договору с потребителем (физическим лицом) лицам, не имеющим лицензии на право осуществления банковской деятельности (коллекторам), если иное не предусматривает договор.

Подводя итог, укажем, что все проблемы взаимосвязаны и имеют своей первопричиной недостатки в области правового регулирования потребительских кредитов, и, в связи с этим, следует внести следующие предложения по совершенствованию законодательства.

Во-первых, статья 45.6 Федерального закона от 10 июля 2002 года № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» [6] указывает, что в качестве меры, направленной на снижение угроз финансовой стабильности Российской Федерации, Банк России на основании решения Совета директоров вправе устанавливать для кредитных организаций и (или) микрофинансовых организаций максимально допустимую долю отдельных видов кредитов (займов), предоставляемых физическим лицам кредитной организацией или микрофинансовой организацией, то есть макропруденциальный лимит, а также срок действия макропруденциальных лимитов.

Однако, макропруденциальные лимиты никак не зависят от платежеспособности заемщиков и не решают проблемы низкой возвратности кредитов и закредитованности населения.

Предлагается внести следующую формулировку в статью 45.6 Федерального закона от 10.07.2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»: «В качестве меры, направленной на снижение угроз финансовой стабильности Российской Федерации, Банк России на основании решения Совета директоров вправе устанавливать для кредитных организаций и (или) микрофинансовых организаций максимально допустимую долю отдельных видов кредитов (займов), предоставляемых физическим лицам кредитной организацией или микрофинансовой организацией, основанную на платежеспособности физического лица».

Это позволит повысить возвратности кредитов, так как физические лица будут получать только те кредиты, которые могут выплатить. Целью чего является снижение кредитной нагрузки на население.

Во-вторых, в соответствии со статьей 12 Федерального закона «О потребительском кредите» кредитор вправе осуществлять уступку прав

(требований) по договору потребительского кредита (займа) коллекторам, если запрет на осуществление уступки не предусмотрен федеральным законом или договором, содержащим условие о запрете уступки, согласованное при его заключении в порядке, установленном настоящим Федеральным законом.

Ряд слоев населения испытывает трудности с погашением кредитов, например, молодежь, пенсионеры, лица предпенсионного возраста. Коллекторы используют грубые методы, психологическое давление, что никоим образом не увеличивает возвратность кредитов. Также передача прав коллекторам лишь показывает безответственность банков и их неспособность самостоятельно добиться возврата задолженности.

Следует внести следующее изменение в статью 12 Федерального закона «О потребительском кредите»: «Кредитор не вправе осуществлять уступку прав (требований) по договору потребительского кредита (займа) коллекторам, условие о возможности уступки прав по договору потребительского кредита не может предусматриваться договором», что защитит права лиц, имеющих долги перед кредитными организациями, спровоцирует кредитные организации подходить к вопросу возврата кредитов более обстоятельно.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года // Собрание законодательства РФ. – 1993. – № 31. – Ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс».

3. Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» от 21.12.2013 г. № 353-ФЗ // официальный текст опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

4. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10.07.2002 г. № 86-ФЗ // Справочная правовая система «КонсультантПлюс».

5. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от РФ от 05 августа 2019 года по делу № А60-29487/2018 // Документ официально опубликован не был. «СПС КонсультантПлюс».

6. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 14.05.2019г. по делу №67-КГ19-2 // Документ официально опубликован не был. «СПС КонсультантПлюс».

7. Гурьянов, М.М. Потребительское кредитование в России: проблемы и перспективы / М.М. Гурьянов // Молодой ученый. – 2020. – № 5 (295).

8. Кудинова М.Г. Особенности управления финансовыми рисками в коммерческом банке / М.Г. Кудинова, Е.В. Гетманец, А.Н. Медведев // Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы, практика решения. Сборник научных статей IX Международной научно-практической конференции. В 2-х частях. – 2019.

9. Макаров, И.А. Актуальные проблемы потребительского кредитования / И.А. Макаров // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – №5-1.

10. Шоханов, С.А. Понятие и правовое регулирование потребительского кредитования / С.А. Шоханов // Молодой ученый. – 2020. – № 44.

УДК 347.45/.47

ДОГОВОР ПОСТАВКИ: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

А.В. Боров, студент группы МиЭУПв-221 кафедры СГиПД ЮУрГУ (НИУ)

В статье рассматриваются конфликтные ситуации с покупателями, вызванные неграмотными и непродуманными действиями при заключении договора поставки и соблюдении требований законодательства.

Ключевые слова: договор поставки, сторона договора, предмет договора, форма договора, спецификация, срок поставки.

Сегодня договор поставки обладает большим значением в сфере организации хозяйственной деятельности, занимая одно из ведущих мест в гражданском обороте. Множество фирм осуществляет стабильное и долгосрочное сотрудничество с поставщиками разного рода товаров. Для того чтобы обозначить более детальное регулирование передачи товаров, определить главные положения, заключается договор поставки, в котором поставщик и покупатель прописывают все существенные условия поставки, а также стороны устанавливают ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение условий. Наиболее актуальным остается вопрос об ответственности сторон по договору поставки товаров.

В современных условиях договор поставки – достаточно распространенный вид предпринимательского обязательства, известный еще с древних времен. Первые упоминания о нем в науке гражданского права мы можем найти уже во второй половине XIX столетия.

Согласно ст. 506 ГК РФ договор поставки – это договор, по которому «поставщик – продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки,

производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием» [1]. Поэтому договор поставки применяется, как правило, для урегулирования взаимоотношений между профессиональными участниками, занимающимися производством и оптовой торговлей. Между тем в юридической практике достаточно часто встречаются конфликтные ситуации с покупателями, вызванные неграмотными и непродуманными действиями при заключении договора поставки и соблюдении требований законодательства. В этой связи представляется целесообразным исследовать особенности договора поставки, предопределяющие применение к нему специальных правил и проанализировать часто встречающиеся в юридической практике ошибки при заключении и исполнении данного вида гражданско-правового обязательства.

Договор поставки является одним из наиболее используемых договоров в деятельности предпринимателей. Он определяет возмездные отношения в среде оборота товаров, играя важную роль в хозяйственной деятельности. Благодаря такому перемещению материальных благ, осуществляется функционирование экономики [4].

Договор поставки отличается от других видов гражданско-правовых договоров особенностями реализуемого товара. Так, в договоре купли-продажи в качестве предмета может выступать абсолютно любая вещь, не изъятая из гражданского оборота, определяемая не только родовыми признаками, но индивидуально-определенными. При этом по договору купли-продажи вещь отчуждается на праве собственности покупателю. Напротив, по договору поставки товар может быть передан другой стороне, как на праве собственности, так и на праве оперативного управления или праве хозяйственного ведения, если участником сделки выступает государственное или муниципальное унитарное предприятие либо казенное предприятие. Причем ценные бумаги, имущественные права не могут быть предметом договора поставки. Кроме того, при заключении договора поставки в качестве предмета выступают вещи, определенные, как правило, родовыми признаками. Однако на практике достаточно распространены случаи использования в договоре поставке товаров, определяемых индивидуально-определенными признаками [3], и подобное положение дел ГК РФ не исключает.

Говоря о форме заключения договора, важно отметить, что законодатель не определяет форму договору. Поэтому на практике стороны зачастую уклоняются от письменного оформления договора, ограничиваясь составлением товарных накладных или иных передаточных актов. В дальнейшем поставщик рассчитывает взыскать в свою пользу основной долг по оплате товара с получателя товара, а также санкции за просрочку

исполнения договорного денежного обязательства ввиду нарушения норм ГК РФ о поставке товара. Вместе с тем следует согласиться с мнением А.Ф. Бакулина, отмечающего неизбежность специальной квалификации возникшего гражданско-правового обязательства на основании норм о кондикции ввиду передачи товара только по акту без заключения договора в письменной форме. В таком случае должник обязан оплатить полученный товар, будучи лицом, которое без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований приобретшим или сберегшим имущество (приобретатель) за счет другого лица (потерпевшего). При этом неосновательное обогащение может быть взыскано по правилам пункта 1 статьи 1105 ГК РФ. [2]

В судебно-арбитражной практике встречаются ситуации, когда индивидуальные предприниматели обращаются в суды с исковыми заявлениями о взыскании с ответчика неосновательно полученных денежных средств со ссылкой на ст. 1102 и 1103 ГК РФ. При этом счета на оплату поставленных товаров указываются в платежных поручениях, где имеются ссылки на договор поставки. Однако суды вправе признать договор поставки незаключенным по ряду причин, о которых речь пойдет ниже, а значит, денежные средства, уплаченные в счет исполнения сделки, письменно надлежащим образом не оформленной в качестве договора поставки, не могут быть истребованы по правилам о неосновательном обогащении. Более того, в юридической практике распространены случаи, когда исполнение договора поставки, заключенного в устной форме, хотя и с оформлением документов о передаче товаров покупателю, признается разовой сделкой купли-продажи. [6]

В некоторых случаях суды могут признать вышеуказанные договора незаключенными по нескольким причинам, тем самым, и денежные средства, которые были уплачены и получены в счет исполнения сделки, которая надлежащим образом не была оформлена в виде договора поставки, не могут быть возвращены по правилам неосновательного обогащения.

Примером является Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 18.04.2013 г. по делу № А43-17945/2012. Так, общество с ограниченной ответственностью «Верес» обратилось в Арбитражный суд Нижегородской области с иском к другому акционерному обществу «ПИРС» о взыскании 123 605 рублей 76 копеек в виде неосновательного обогащения. Исковое заявление было удовлетворено, в апелляционном порядке решение также было остановлено без изменения.

Рассмотрев кассационную жалобу, Федеральный арбитражный суд Волго-Вятского округа также не нашел оснований для ее удовлетворения [5].

Согласно ст. 1102 ГК РФ «лицо, которое без установленных законом, иными правовыми актами или сделкой оснований приобрело или сберегло

имущество (приобретатель) за счет другого лица (потерпевшего), обязано возвратить последнему неосновательно приобретенное или сбереженное имущество (неосновательное обогащение), за исключением случаев, предусмотренных статьей 1109 настоящего Кодекса. Правила, предусмотренные настоящей главой, применяются независимо от того, явилось ли неосновательное обогащение результатом поведения приобретателя имущества, самого потерпевшего, третьих лиц или произошло помимо их воли».

Исходя из анализа вышеуказанной статьи, обязательства из неосновательного обогащения должны возникать только при наличии следующих условий, а именно:

- неосновательное сбережение средств ответчиком;
- отсутствие правовых отношений для того, чтобы средства были получены ответчиком;
- размер такого обогащения.

Исходя из анализа представленных доказательств, суд сделал вывод о том, что материалы дела не подтверждают факт заключения договора поставки между ответчиком и истцом, в счет исполнения которого были перечислены денежные средства, и соответственно кассационная жалоба не подлежала удовлетворению.

Довольно много на сегодняшний день на практике встречаются ситуаций, согласно которым сторона устанавливает существенные условия поставки, не в договоре, а в других документах, таких как, например, спецификация.

Арбитражная практика также знает много примеров, по которым договор поставки признается незаключенным между сторонами, поскольку отсутствует подписанная спецификация, в которой указаны ассортимент и количество товара.

Анализируя судебную практику по договорам поставки, стоит сделать вывод о том, что в действительности существует немало примеров, согласно которым договор поставки был признан незаключенным по различным основаниям в судебном порядке. Стороны довольно часто обращаются за защитой своих прав и интересов в арбитражный суд с различными требованиями, в том числе и по возмещению денежных средств и неосновательного обогащения. Для устранения подобных казусов предлагается совершенствовать законодательство следующим образом.

Во-первых, согласно п. 2 ст. 467 ГК РФ «если ассортимент в договоре купли-продажи не определен и в договоре не установлен порядок его определения, но из существа обязательства вытекает, что товары должны быть переданы покупателю в ассортименте, продавец вправе передать покупателю товары, в ассортименте исходя из потребностей покупателя, которые были известны продавцу на момент заключения договора, или

отказаться от исполнения договора». Считается, что договор поставки будет заключен, когда в нем имеются сведения о наименовании, количестве, а также об ассортименте товаров. Стоит упомянуть, что в соответствии с законодательством стороны самостоятельно решают согласовать им ассортимент товара или нет. Возникает вопрос о том, что делать в случае, если стороны не согласовали данные положения, либо речь идет о большой торговой сети магазинов, которая занимается продажей различных товаров.

В условиях нынешнего хозяйственного товарооборота необходимо статью 467 ГК РФ дополнить следующим образом: «при поставке товаров в розничную сеть ассортимент товаров (групповой и внутригрупповой) определяется в договоре в соответствии с потребностями покупателя. Сроки согласования годовых, квартальных и других видов спецификаций определяются в договоре с учетом сезонности, изменений спроса на товары и других факторов», что позволит защитить права и законные интересы сторон договора.

Во-вторых, пункт 2 ст. 515 ГК РФ на сегодняшний день изложен так: «невыборка покупателем (получателем) товаров в установленный договором поставки срок, а при его отсутствии в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров дает поставщику право отказаться от исполнения договора либо потребовать от покупателя оплаты товаров». Однако это положение противоречит п. 1 и п. 3 ст. 523 ГК РФ.

Предлагается из п. 2 ст. 515 ГК РФ устранить формулировку «отказаться от исполнения договора либо» и изложить п. 2 ст. 515 в следующей редакции: «Невыборка покупателем (получателем) товаров в установленный договором поставки срок, а при его отсутствии в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров дает поставщику право потребовать от покупателя оплаты товаров». Таким образом, если договором поставки предусмотрена однократная поставка, то длительное неисполнение поставщиком обязанности по поставке товаров будет свидетельствовать о существенном нарушении поставщиком договора.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996г. № 14-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. – № 5. – ст. 410.
2. Бакулин А.Ф. Договор поставки в деятельности корпоративного юриста / А.Ф. Бакулин // Марийский юридический вестник. – 2021. – № 1 (12). – С. 122-130.
3. Иванов Н.В. Заключение договора поставки: правовые аспекты / Н.В. Иванов // Вестник Чувашского университета. – 2019. – № 3. – С. 270-274.

4. Пестов А.А. Договор поставки // Вестник науки и образования. – 2020. – № 9. – С. 68-70.

5. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 18.04.2013 г. по делу № А43-17945/2012 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

6. Доказывание передачи вещи при разрешении споров по договорам поставки и купли-продажи (Утверждено постановлением Президиума Арбитражного Суда Республики Марий Эл № 27 от 08 октября 2012 года) // Официальный сайт Арбитражного суда Республики Марий Эл [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mari-el.arbitr.ru>.

УДК 342.8

ИНСТИТУТ ОБЩЕСТВЕННОГО НАБЛЮДЕНИЯ В ИЗБИРАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Н.М. Гладких, ст. преподаватель кафедры СГПД ФЭУП ЮУрГУ (НИУ)

В статье рассматриваются роль и значение общественного наблюдения в развитии институтов гражданского общества.

Ключевые слова: Общественный контроль, институт общественного наблюдения, общественный наблюдатель, Общественная палата Российской Федерации.

Механизм осуществления общественного контроля на выборах в демократическом государстве является неотъемлемой частью электоральной культуры и избирательного процесса. Формы контроля граждан и их институтов за ходом организации и проведения выборов, осуществления избирательных действий и процедур имеют различные способы выражения. Механизм их реализации во многом предопределен историей становления института выборов, а также особенностями применения избирательной системы.

Необходимо отметить, что одними из важнейших принципов правовой государственности, закрепленных Конституцией Российской Федерации, являются народовластие, и неразрывно связанное с последним участие граждан в управлении делами государства [1]. Данные принципы нашли последующее развитие в федеральном законодательстве РФ. Так, преамбула Федерального закона от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» гласит: «Демократические, свободные и периодические выборы в органы государственной власти, органы местного самоуправления, а также референдум являются высшим непосредственным выражением принадлежащей народу власти. Государством гарантируются

свободное волеизъявление граждан Российской Федерации на выборах и референдуме, защита демократических принципов и норм избирательного права и права на участие в референдуме» [2]. Очевиден тот факт, что практическая реализация отмеченных выше конституционных принципов объективно обуславливает необходимость законодательно установленных гарантий. Одной из них является институт общественного контроля за выборами, нормативную основу которого помимо Основного Закона составляют нормы которого тесно взаимосвязаны с положениями иных смежных нормативно-правовых актов.

Федеральный закон от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» содержит следующее легальное определение (п. 42 ст. 2): «наблюдатель – гражданин Российской Федерации, уполномоченный осуществлять наблюдение за проведением голосования, подсчетом голосов и иной деятельностью комиссии в период проведения голосования, установления его итогов, определения результатов выборов, референдума, включая деятельность комиссии по проверке правильности установления итогов голосования и определения результатов выборов, референдума»

Указанным законом предусмотрено, что наблюдателем на выборах (референдуме) может быть любой гражданин Российской Федерации, обладающий активным избирательным правом (правом на участие в референдуме) на указанных выборах (референдуме). Это означает, что наблюдателем может быть только дееспособное лицо, не содержащееся в местах лишения свободы, которому на день голосования исполнилось не менее 18 лет. Закон об основных гарантиях содержит закрытый перечень субъектов, которые не могут быть назначены наблюдателями. К ним отнесены выборные должностные лица, депутаты, руководители высших исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации, главы местных администраций, лица, находящиеся в их непосредственном подчинении, судьи, прокуроры, члены комиссий с правом решающего голоса, за исключением членов комиссий, полномочия которых были приостановлены в соответствии с пунктом 7 статьи 29 настоящего Федерального закона. На практике огромное значение имеет норма, определяющая количество наблюдателей от каждого субъекта назначения. В соответствии с частью 4 статьи 30 рассматриваемого нами нормативного правового акта политическая партия, иное общественное объединение, субъект общественного контроля, зарегистрированный кандидат или в случаях, предусмотренных федеральным законом, доверенное лицо зарегистрированного кандидата, вправе назначить в каждую участковую комиссию, территориальную комиссию и окружную комиссию не более трех наблюдателей (в случае принятия решения о голосовании в течение нескольких дней – из расчета не более трех

наблюдателей на каждый день голосования), которые имеют право поочередно осуществлять наблюдение. При этом, одно и то же лицо может быть назначено наблюдателем только в одну комиссию, если иное не предусмотрено федеральным законом. Процедура допуска наблюдателя на избирательный участок не обладает уникальностью. Для подтверждения своих полномочий назначенный наблюдатель обязан предоставить одновременно два документа: направление и паспорт гражданина Российской Федерации (либо документ, заменяющий паспорт гражданина Российской Федерации). Направление должно содержать установленный законом перечень сведений о наблюдателях и печать, а в случае направления наблюдателя кандидатом, его доверенным лицом и проставление печати не требуются. Последнее положение, в свою очередь, на практике создает реальную возможность подделки направления, так как закон не содержит требований по наличию средств защиты указанного документа, кроме подписи кандидата (доверенного лица кандидата), которую достаточно легко воспроизвести. Следовательно, законодательно необходимо устранить возможность подделки направления от кандидата.

Для наблюдения за проведением голосования и подсчетом голосов участников голосования, за установлением итогов голосования в соответствии с пунктом 16 статьи 2 закона Российской Федерации «О поправке к Конституции Российской Федерации» от 14 марта 2020 года №1-ФКЗ Общественная палата Российской Федерации и общественные палаты субъектов Российской Федерации назначают наблюдателей [3]. Там же указано, что порядок приема предложений о кандидатурах для назначения наблюдателями, назначения наблюдателей устанавливается Общественной палатой Российской Федерации. В соответствии с п. 3 Положения «О порядке приема предложений о кандидатурах для назначения наблюдателями, назначения наблюдателей за проведением общероссийского голосования по вопросу одобрения изменений в Конституцию Российской Федерации, подсчетом голосов участников голосования и установлением его итогов», утвержденного решением совета Общественной палаты Российской Федерации от «23» марта 2020 г. № 29-С правом на внесения предложений о кандидатурах для назначения наблюдателями за общероссийским голосованием обладали не только политические партии, но и иные общественные объединения, в том числе профессиональные союзы, творческие союзы, объединения работодателей и их ассоциаций, профессиональные объединения, а также иные некоммерческие организации, созданные для представления и защиты интересов профессиональных и социальных групп. Таким широким представительством отчасти можно объяснить рекордное число наблюдателей за общероссийским голосованием по поправкам к Конституции в 2020 году.

Необходимо обратить внимание на высказывание председателя Общественной палаты Челябинской области, руководителя Общественного штаба по контролю и наблюдению за выборами Президента РФ 2024 года Николая Дейнеко, который отметил, что избирательная система совершенствуется с каждым годом, а вместе с ней – институт общественного наблюдения.

«Я не сомневаюсь, что выборы пройдут спокойно, потому что и региональная избирательная комиссия подготовила членов участковых и территориальных избирательных комиссий, и мы сформировали корпус наблюдателей, которые успешно прошли обучение. Мы уверены, что эти наблюдатели достойно представят гражданское общество на выборах Президента Российской Федерации» [4].

Заслуживает внимание мнение Сергея Зырянова «Институт общественного контроля действует в рамках установленных правовых норм, при этом используются не только прямо определенные инструменты, но и задействуются практики, выработанные на основании многолетней работы по наблюдению и контролю за выборами. В сфере внимания общественного наблюдения — мониторинг избирательного процесса на избирательных участках, а также голосования вне помещения для голосования, видеонаблюдение в центрах общественного наблюдения, очное и дистанционное наблюдение за ДЭГ. Для этого используется разнообразный и весьма широкий круг дополнительных инструментов быстрого реагирования, обеспечивающих не только фиксацию спорных ситуаций, но и оперативное определение их правового статуса. Итак, общественный контроль за выборами – действенный инструмент обеспечения легитимности и легальности хода голосования и определения его результатов [5].

В качестве вывода следует отметить, что институт общественного наблюдения на выборах в Российской Федерации все еще находится на этапе своего становления, но уже можно говорить о его популярности у участников избирательного процесса, что подтверждается растущим год от года числом наблюдателей, участвующих в избирательных кампаниях федерального уровня. Однако законодателю следует устранить некоторые недочеты нормативно-правового регулирования наблюдения на выборах для снятия обвинений в возможной ангажированности общественных контролеров, которая как следствие может поставить вопрос о легитимности, прозрачности и открытости выборов в России.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации, принятая всенародным голосованием 12 декабря 1993 года // Российская газета. – 1993. – № 237.

2. Федеральный закон Российской Федерации от 12.06.2002 № 67-ФЗ «Об основных гарантиях избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 24. – Ст. 2253. СПС «КонсультантПлюс».

3. Федеральный закон Российской Федерации от 14 марта 2020 года «О поправке к Конституции Российской Федерации» №1-ФКЗ // Собрание законодательства РФ. – 2020. – № 24. – Ст. 2253. СПС «КонсультантПлюс».

4. Николай Дейнеко: «Наши наблюдатели достойно представляют гражданское общество на выборах Президента РФ» – URL: <http://op74.ru/news/nikolay-deyneko-nashi-nablyudateli-dostoino-predstavlyat-grazhdanskoe-obschestvo-na-vyborah-prezidenta-rf.html> (дата обращения: 16.03.2024).

5. Челябинские эксперты обсудили организацию общественного наблюдения в стране – URL: <http://op74.ru/news/chelyabinskie-experty-obsudili-organizatsiyu-obschestvennogo-nablyudeniya-v-strane.html> (дата обращения: 16.03.2024).

УДК 347.9

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

*Н.М. Горбунов, студент группы ФСЭИП–301 ЮУрГУ (НИУ),
г. Златоуст*

В работе анализируются теоретические и практические проблемы, связанные с правовым регулированием отношений судебного представительства в гражданском и в арбитражном процессуальном праве Российской Федерации.

Ключевые слова: представительство, правовое регулирование, судебный процесс.

Ст. 48 Конституции Российской Федерации [1] говорит, что каждому гарантируется право на квалифицированную юридическую помощь. Продолжением этой нормы является ст. 48 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации [2] (далее – ГПК РФ) и ст. 59 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации [3] (далее – АПК РФ): «Граждане вправе вести свои дела в суде лично или через представителей. Личное участие в деле гражданина не лишает его права иметь по этому делу представителя». Так, институт представительства в гражданском процессуальном праве способствует реализации конституционного права каждого на судебную защиту.

Его истоки уходят к римскому частному праву. В целях защиты интересов других лиц в римских процессах действовали *actores* (представители юридического лица), *tutores* (опекуны) и *curators* (попечители), *procurators* (поверенные по договору), *advocates* (судебные советники).

В наши дни роль судебного представительства значительно возросла: если ранее представительство объяснялось фактической невозможностью участия лица в процессе, то сегодня граждане всё чаще обращаются за помощью к профессионалам для защиты в суде своих интересов. Такую тенденцию можно объяснить тем, что в связи развитием экономических отношений усложняются общественные отношения, развивается законодательство, появляются новые, все более сложные категории дел, успешное разрешение которых уже не представляется возможным без помощи профессионала.

Кроме того, рассмотрение вопросов правового регулирования представительства в гражданском и арбитражном процессе представляет сегодня особый интерес в преддверии принятия нового Единого гражданского процессуального кодекса, целью которого является унификация гражданского и арбитражного процессуального законодательства.

В настоящее время существует множество подходов к определению процессуального представительства как института, в основу которых положен предметный критерий: ряд ученых, предлагают рассматривать представительство как самостоятельный отраслевой институт.

Сторонники иной позиции, предлагают рассматривать представительство как комплексный межотраслевой институт. Данная позиция объясняется тем, что гражданское процессуальное правоотношение состоит из двух составляющих: внутренней (отношения между представителем и представляемым), урегулированной нормами материального права и внешней (отношения между представителем и участниками гражданского процесса, судом), урегулированные процессуальными нормами.

Согласно п.1 ст. 48 ГПК РФ и п.1 ст. 59 АПК РФ, граждане вправе вести свои дела в суде лично или через представителей. Данное положение является основополагающим, поскольку обуславливает само наличие института представительства в рамках в рамках судебного процесса.

Далее в данных нормах следует положение о том, что наличие представителя по делу не исключает личного участия представляемого лица, однако формулировки данного положения различны. Так, п. 1 ст. 48 ГПК РФ говорит: «Личное участие в деле гражданина не лишает его права иметь по этому делу представителя». При текстуальном толковании данной нормы можно сделать вывод, что понятие «личное участие гражданина» в

процессе шире, чем «понятие ведение дела в суде». Дело в том, что лицо может участвовать в процессе исключительно для дачи объяснений по обстоятельствам дела, что довольно важно, например, при рассмотрении споров, вытекающих из семейных правоотношений. При этом лицо не будет иметь непосредственного отношения к ведению дела и отношения представительства в целом затрагиваться не будут, поэтому данная формулировка несколько неудачна.

В Концепции единого Гражданского процессуального кодекса РФ выдвинуто предложение изложить положение вышеуказанных статей, используя сочетание союзов «и/или». Думается, что данная формулировка является наиболее удачной с точки зрения законодательной техники и наиболее доступной с точки зрения понимания правовой нормы.

В п.1 ст. 48 ГПК РФ и п. 1 ст. 59 АПК РФ говорится, что граждане вправе вести свои дела в суде лично или через представителей. Соответственно, можно сделать вывод, что количество представителей участника судебного процесса законом не ограничено. Кроме того, невозможность участия представителя в судебном процессе не является уважительной причиной неявки в судебное разбирательство, так как не препятствует реализации права на судебную защиту через других представителей.

Об этом свидетельствуют и материалы судебной практики: в Постановлении арбитражного суда Восточно-Сибирского округа от 05 декабря 2022 года № Ф02-5153/2022 суд счел невозможность участия в судебном заседании представителя в связи с участием в иных судебных заседаниях в данный период неуважительной причиной для отложения рассмотрения кассационной жалобы. В обосновании данной позиции суд указал: «Согласно части 4 статьи 59 АПК РФ дела организаций ведут в арбитражном суде их органы, действующие в соответствии с федеральным законом, иным нормативным правовым актом или учредительными документами организаций. Представителем в арбитражном суде может быть дееспособное лицо с надлежащим образом оформленными и подтвержденными полномочиями на ведение дела, за исключением лиц, указанных в статье 60 АПК РФ (часть 6 статьи 59).

Таким образом, участие представителя ООО в иных судебных заседаниях само по себе не может свидетельствовать об уважительности причин неявки в судебное заседание суда округа, так как не препятствует реализации истцом права на защиту своих интересов в суде кассационной инстанции через иных представителей».

Согласно ст. 49 ГПК РФ представителем может быть лицо, обладающее общегражданской дееспособностью и имеющее надлежащим образом оформленные полномочия. Те же требования предъявляются к представителю и в арбитражном процессе согласно ч.6 ст. 59 АПК РФ. Так

же п.6 ст. 60 АПК РФ указывает, что полномочия должны быть подтвержденными надлежащим образом. Под оформлением полномочий понимается их закрепление в предусмотренном законом документе. По общему правилу, полномочия представителя оформляются доверенностью. Под подтверждением полномочий следует понимать представление суду документов, из которых вытекают полномочия представителя. То есть, отсутствие положения о необходимости подтверждения полномочий вовсе не исключает необходимости совершения данного действия, об этом свидетельствует положение ст. 132 ГПК РФ, согласно которому к исковому заявлению прилагается доверенность или документ, подтверждающий полномочия представителя истца. Соответственно, можно сделать вывод об идентичности требований, предъявляемых к представителю в гражданском и арбитражном процессе. А также отметить необходимость дополнения ст. 49 ГПК РФ положением о необходимости подтверждения полномочий.

В ч. 3 ст. 52 ГПК РФ содержится описание полномочий законного представителя. Отсутствие соответствующего описания в АПК РФ не меняет сути полномочий законного представителя. Это можно объяснить отсутствием специальной нормы о законном представительстве в АПК РФ. Кроме того, данное положение ГПК РФ можно считать излишним, поскольку, по сути, оно дублирует положение ст. 54 ГПК РФ.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что принципиальных различий в правовом регулировании законного представительства нет.

Общие процессуальные полномочия судебных представителей в гражданском и арбитражном процессе не имеют принципиальных отличий. Следует отметить, что перечень общих полномочий является открытым и в гражданском, и в арбитражном процессе и ограничен он соответствующим процессуальным законодательством.

Ученые приходят к выводу, что в арбитражном процессе круг нормативно-правовых актов, определяющих иные процессуальные права лиц, участвующих в деле шире, чем в гражданском процессе, поскольку, согласно ч.1ст. 41 АПК РФ, права предоставляются АПК РФ и другими федеральными законами. А согласно ч.1 ст.35 ГПК РФ, иные процессуальные права закрепляются в законодательстве о гражданском судопроизводстве.

Думается, что такой подход ошибочен, так как ст. 1 ГПК РФ предписывает понимать под законодательством о гражданском судопроизводстве Конституцию РФ, ФКЗ «О судебной системе РФ» [5], ГПК РФ и принимаемые в соответствии с ним иные федеральные законы.

Представитель не вправе совершать процессуальные действия, влияющие на динамику судопроизводства или связанные с получением материальных ценностей, если эти полномочия не были специально оговорены представляемым. Такие полномочия поименованы в ст.54 ГПК

РФ и ч. 2 ст. 62 АПК РФ. Данные статьи содержат исчерпывающий перечень специальных полномочий.

Законодателю следует внести широкий перечень полномочий в ст. 54 ГПК РФ и ч.2 ст. 62 АПК РФ либо изменить формулировку данных статей, сделав перечень полномочий открытым. Данные изменения необходимы, поскольку неуказание в доверенности одного из этих полномочий может повлечь неблагоприятные процессуальные последствия для представляемого вплоть до утраты возможности защиты нарушенного права, к примеру, в случае истечения в этот период сроков исковой давности.

Подводя итог, можно сказать, что в современном гражданском и арбитражном процессе имеются серьезные основания для реформирования действующего законодательства в части определения общих и специальных полномочий представителя. В ходе проделанной работы не удалось выявить оснований, исходя из которых законодатель закрепляет различный объем процессуальных полномочий в ст. 54 ГПК РФ и ч. 2 ст. 62 АПК РФ. Вместе с тем, проделанный анализ позволил выявить ряд проблемных моментов в определении объема полномочий конкретного представителя и способах их реализации, требующих законодательного устранения для придания единообразия институту судебного представительства и ликвидации процессуальной путаницы.

В ч. 1 ст. 49 ГПК РФ «Лица, которые могут быть представителями в суде» отсутствует указание на необходимые представителю признаки, а именно соответствующая квалификация. Предлагается внести дополнение в ч. 1 ст. 49 ГПК РФ, изложив ее следующим образом: «Представителями в суде могут быть дееспособные лица, имеющие высшее юридическое образование, при наличии надлежащим образом оформленных полномочий на ведение дела, за исключением лиц, указанных в ст. 51 ГПК РФ. Лица, указанные в ст. 52 ГПК РФ, имеют полномочия представителей в силу закона», что позволит избежать некоторых проблем при рассмотрении дела, а также будет способствовать в осуществлении помощи суду принять более правильное и обоснованное решение.

В связи с этим предлагается заимствовать норму из ч. 1 ст. 55 КАС РФ [6] о наличии высшего юридического образования как обязательного требования, предъявляемого к представителю в суде.

Завершая исследование, следует кратко остановиться на основных выводах, которые были сделаны в ходе изучения выбранной темы.

Представительство в гражданском процессе – урегулированное нормами гражданского процессуального права общественное правоотношение, в силу которого представитель от имени представляемого осуществляет деятельность по оказанию помощи в судебной защите его законных прав и интересов в пределах предоставленных ему полномочий.

Основной целью представительства является оказание процессуальной помощи лицам, участвующим в деле, в осуществлении их процессуальных прав и обязанностей для достижения наиболее благоприятного исхода для представляемой стороны. В соответствии с поставленной целью задачами являются: обеспечение процессуальной защиты интересов лица, которое не может самостоятельно участвовать в процессе, замена стороны или третьего лица в рамках гражданского процесса, оказание квалифицированной юридической помощи участнику процесса.

Анализ правового массива свидетельствует о незначительных различиях в правовом регулировании представительства в гражданском и арбитражном процессе, что соответствует о реальности унификации, которую было решено провести путем принятия Единого гражданского процессуального кодекса.

В данной работе представлены предложения по устранению многих текстуальных неточностей действующего законодательства, с целью придания единообразия формальному толкованию правовых норм. Кроме того, проведенный анализ позволил установить ряд особенностей, присущих конкретным отраслям процессуального права, а также выявить ряд проблем и предложить пути их решения.

Так, представительство по назначению суда для защиты интересов в суде ответчика, место жительства которого неизвестно, предусмотрено только в рамках гражданского процесса. Думается, что это связано со спецификой дел, подведомственных судам общей юрисдикции.

Предлагается дополнить существующие ограничения к лицам, которые не могут быть представителями, положениями п. 2 ч. 4 ст. 6 ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в РФ» [4]: «адвокат не вправе принимать от лица, обратившегося к нему за оказанием юридической помощи, поручение в случаях, если он: имеет самостоятельный интерес по предмету соглашения с доверителем, отличный от интереса данного лица; участвовал в деле в качестве судьи, третейского судьи или арбитра, посредника, прокурора, следователя, дознавателя, эксперта, специалиста, переводчика, является по данному делу свидетелем, а также, если он являлся должностным лицом, в компетенции которого находилось принятие решения в интересах данного лица; состоит в родственных или семейных отношениях с должностным лицом, которое принимало или принимает участие в рассмотрении дела данного лица; оказывает юридическую помощь доверителю, интересы которого противоречат интересам данного лица. Данные требования носят практический обоснованный характер. В свою очередь, нормативное закрепление вышеназванных требований позволит учесть не только интересы сторон и обеспечить справедливое судебное разбирательства, но поставит всех представителей в равное положение.

В ходе проделанной работы не удалось выявить оснований, исходя из которых законодатель закрепляет различный объем процессуальных полномочий в ст. 54 ГПК РФ и ч. 2 ст. 62 АПК РФ. Вместе с тем, проделанный анализ позволил выявить ряд проблемных моментов в определении объема полномочий конкретного представителя и способах их реализации, требующих законодательного устранения.

Таким образом, можно сделать вывод, что действующее законодательство, регламентирующее исследуемые отношения, не в полной мере отвечает требованиям полноты, согласованности и определенности.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СПС «КонсультантПлюс».

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 г. № 138-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

3. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 г. № 95-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

4. Федеральный закон от 31.05.2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».

5. Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 г. №1-ФКЗ (ред. от 169.04.2022 г.) «О судебной системе Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».

6. «Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации» от 08.03.2015 г. № 21-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

УДК 347.426.42

КОМПЕНСАЦИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА ВСЛЕДСТВИЕ НЕКАЧЕСТВЕННОГО ОКАЗАНИЯ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ

*К.А. Дюсембаева, преподаватель кафедры СГиПД ФЭУП ЮУрГУ (НИУ)
С.А. Габриэль, студентка кафедры ФЭУП ЮУрГУ (НИУ)*

В статье рассматриваются проблемы компенсации морального вреда ввиду дефектов оказания медицинской помощи, предлагаются способы защиты прав как пострадавших, так и медицинских работников при рассмотрении исков о компенсации, а также предлагается проведение судебно-психологической экспертизы для некоторых категорий истцов.

Ключевые слова: моральный вред, дефекты медицинской помощи, суд, компенсация.

Защита прав и свобод гражданина регламентирована Конституцией РФ [1]. В качестве одного из способов защиты законодатель избрал возможность компенсации морального вреда в соответствии с положениями статей 12, 151 Гражданского кодекса Российской Федерации [2].

Под компенсацией морального вреда в толковании Постановления Пленума Верховного Суда РФ [3] «...понимаются нравственные или физические страдания, причиненные действиями (бездействием), посягающими на принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона нематериальные блага или нарушающими его личные неимущественные права...». В частности, право на компенсацию морального вреда возникает в случае причинения вреда жизни, здоровью в результате оказания ненадлежащей медицинской помощи. Однако проблема определения размера компенсации стоит достаточно остро в правоприменительной практике сегодняшнего дня.

Так, изучая вопрос в каком размере оцениваются страдания гражданина и анализируя российское законодательство, судебную практику, с сожалением можно отметить, что ни нижнего, ни верхнего пределов сумм ко взысканию единообразно определить не представляется возможным. Система отечественного законодательства не дает выделить какие-либо четкие критерии, дающие понимание стоимостного выражения страданий человека (физических либо нравственных) от некачественной медицинской помощи.

В Великобритании и США при определении размера компенсационных выплат за причинение морального вреда действуют три основных подхода: концептуальный (проводящий аналогию с имущественным ущербом и дающий системы тарифов для определения размера компенсации), личностный (предусматривающий оценку личности пострадавшего и дающий основания для взыскания «разумного утешения») и функциональный (оценивающий боль и страдания истца от ухудшения работоспособности отдельных органов, потерю привлекательности) [20, 9].

Так в Великобритании при концептуальном подходе «потеря глаза оценивается в 28 750–34 000 фунтов, полная слепота – около 140 000 фунтов, тяжелые увечья лицевой области у женщин – в 25 000–50 000 фунтов». Эти цифры отражают существующую тенденцию увеличения размеров компенсации в отношении более тяжких увечий [19].

Суды Германии используют прецеденты для определения размера компенсации и устанавливают ее размер, включая индексацию, с учетом экономической и социальной ситуации в стране [18].

Долгое время российский законодатель не пытался унифицировать правила компенсации морального вреда. В 2019 году стали звучать предложения о введении пороговых значений [4], в обсуждениях подчеркивалось, что незначительный размер компенсации является неправильным, не отвечает целям и функциям данного гражданского института.

В ноябре 2022 года Пленум Верховного суда РФ включил эти нормы в свое постановление [3], но все же отказался вводить конкретные значения, из которых суд мог бы произвести расчет. Приходится сожалеть, что критерии определения размера компенсации морального вреда по фактическим обстоятельствам дела, индивидуальным особенностям гражданина, степени вины причинителя вреда и другим условиям, прописанные в вышеуказанном постановлении, не дали и до сих пор не дают ответа на вопрос, почему суды при схожих обстоятельствах взыскивают кардинально разные суммы.

Единственным реальным мерилom для определения итоговой цифры является усмотрение суда. Так, например, при анализе картотеки гражданских дел Миасского городского суда [13] установлено, что за период с 2016 по декабрь 2023 года было рассмотрено 18 исков о компенсации морального вреда, предъявленных к медицинским учреждениям города. Среди них в одном случае решением апелляционной инстанции размер компенсации был увеличен в 10 раз, в другом случае в 12,5 раз. По двум делам, по которым в удовлетворении требований было отказано, но апелляционная инстанция пришла к противоположным выводам, приняв по делам новые решения. В целом по Миасскому городскому округу предельный размер компенсации морального вреда по данной категории не превышал 500 000 рублей. Нижний предел составил 20 000 рублей.

За аналогичный период Саткинским городским судом [14] рассмотрено 6 дел данной направленности. Предельный размер компенсации также составил 500 000 рублей, нижний – 20 000 рублей. В апелляционной инстанции дела не пересматривались.

В среднем же по России размер компенсации морального вреда составил 81 707 рублей [10].

Мотивировочная часть решений по подобным искам не изобилует описанием действительных и проверяемых критериев, ввиду которых суд

приходил к выводу о компенсации в том или ином размере. Суды используют в основном формулировки, имеющиеся в законах и Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 15.11.2022 N 33, которые, как было отмечено ранее, также конкретных критериев не содержат.

Анализ решений, опубликованных на сайтах судов, показывает, что критерий личности рассматривается, но в полной ли мере? В этой связи мы разделяем мнение, высказанное в дискуссии [5] "...судья должен стараться поставить себя на место потерпевшего, а не пытаться поставить потерпевшего на свое место...". По сути, судья при рассмотрении данной категории должен не только продемонстрировать знание закона, оценить медицинскую составляющую дела (не без помощи специальных знаний, полученных из заключения эксперта), но и, придя к выводу об удовлетворении требований о компенсации морального вреда, при определении его размера проявить эмпатию, поставить себя на место потерпевшего, почувствовать страдания, о которых заявляет истец.

В научной литературе [15, 20, 9] встречаются различные предложения по решению проблемы определения критериев и методики расчета компенсации морального вреда. Возможно, опыт зарубежных стран в этой части может послужить маяком, и одним из вариантов может стать привязка минимального и максимального порогов к поврежденному органу, тяжести вреда здоровью, категории истца. Мы поддерживаем мнение о том, что минимальные значения сумм, взыскиваемых по данной категории дел, могут быть привязаны к прожиточному минимуму, поскольку данный метод будет учитывать, в том числе, экономическую ситуацию в регионе.

Несмотря на то, что авторы склоняются к необходимости установления нижних значений компенсации, следуя дискуссиям в юридическом сообществе [6,7], у этого предложения, безусловно, есть и обратная сторона. После установления таких лимитов недобросовестные граждане наверняка попытаются сделать "бизнес" на подаче мошеннических исков, что, на наш взгляд, является темой для отдельного обсуждения.

Вышеупомянутое Постановление Пленума Верховного Суда РФ значительно расширило возможности граждан по компенсации морального вреда, качнув маятник в сторону от медицинских работников, тем самым оживив вторую проблему, обсуждаемую авторами. По опыту зарубежных стран, полагаем, что инициатива по страхованию медицинской деятельности не лишена смысла и поддерживается научным сообществом и депутатским корпусом [8, 11, 12, 16].

Предусмотрев порядок страхования ответственности и выплат при подтверждении обоснованности претензий, можно достигнуть сокращения срока ожидания пострадавшим лицом восстановления его прав, частичного снятия нагрузки с судебной системы.

Третьей проблемой, отмеченной автором, является сама процедура возмещения вреда в рамках гражданского судопроизводства. Оставив в стороне способ защиты права путем подачи заявления в Следственный комитет РФ о привлечении к уголовной ответственности медицинского работника за ненадлежащее оказание медицинской помощи, повлекшее причинение вреда здоровью или смерть, что, конечно, не может не вызывать бурных дискуссий, рассмотрим вопросы компенсации морального вреда в рамках гражданского судопроизводства.

Даже получив постановление следователя об отказе в возбуждении уголовного дела в связи с отсутствием состава преступления в действиях медицинского персонала, однако, в котором будет сформулирован вывод о дефектах оказания медицинской помощи, пациент все равно имеет право обратиться за компенсацией морального вреда в порядке гражданского судопроизводства. Истцу необходимо лишь доказать факт причинения страданий (физических или нравственных). В связи с чем истцами предоставляется набор документов: акты проверок Министерства здравоохранения области и территориальных фондов обязательного медицинского страхования по качеству медицинской помощи. По таким делам могут проводиться судебно-медицинские экспертизы для выяснения вопроса о наличии или отсутствии дефектов оказания медицинской помощи; о степени тяжести вреда, причиненного здоровью пациента; о наличии и характере причинно-следственной связи между дефектами и неблагоприятным исходом.

Вместе с тем, этот пакет документов не позволяет оценить страдания (особенно моральные). Этот вопрос особенно актуален в случае подачи иска родственниками пациента. Да, закон не запрещает подавать иск таким категориям граждан, но определение степени страданий человека, фактически не получившего медицинской помощи, становится еще более сложной задачей для суда при разрешении дела.

В этой связи заслуживает внимания предложение, что можно установить стандарты судебно-психологической экспертизы для истцов, не являющихся непосредственными жертвами, поскольку «современная СПЭ с помощью психодиагностики позволяет выявить особенности психических переживаний в отношении конкретной ситуации и преобразовать субъективные высказывания истца (потерпевшего) в объективные в

результате сформировать конкретную, полную и обоснованную доказательственную основу по гражданскому иску о возмещении морального вреда» [17].

Поводя итог, мы считаем, что установление нижних порогов компенсации морального вреда необходимо и будет способствовать соблюдению интересов истцов, не ставя их страдания в полную зависимость от судебного усмотрения. Обязательное страхование ответственности медицинских работников защитит их от необоснованных нападков и позволит более спокойно выполнять свои профессиональные обязанности. Вопрос подтверждения страданий истцов - родственников пациентов - с помощью судебно-психологических экспертиз соответствует духу времени, развитию смежных отраслей и будет способствовать формированию судебного усмотрения.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изм., одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). – URL: <http://pravo.gov.ru> (дата обращения 17.03.2024)

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2022) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.11.2022 N 33, [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»

4. Верховный суд Российской Федерации. – URL: https://www.vsrp.ru/press_center/mass_media/27688/ (дата обращения 14.03.2024)

5. Компенсация морального вреда: курс на совершенствование. - URL: <https://www.garant.ru/article/1466521/> (дата обращения 14.03.2024).

6. Государство не вправе устраняться от решения проблем возмещения морального вреда - URL: <https://www.advgazeta.ru/mneniya/gosudarstvo-ne-vprave-ustranyatsya-ot-resheniya-problem-vozmeshcheniya-moralnogo-vreda/> (дата обращения 14.03.2024).

7. Храмова, Д. Р. Компенсация морального вреда как Гражданско-правовой способ защиты прав при оказании медицинских услуг / Д. Р. Храмова // Актуальные проблемы управления здоровьем населения: Тематический сборник научных трудов по результатам второй всероссийской научно-практической конференции с международным участием –2019. – С. 207-212.

8. Имангалиев, Н. К. Некоторые вопросы компенсации вреда за врачебные ошибки и обеспечение прав пациентов: опыт зарубежных стран / Н. К. Имангалиев // Вестник Карагандинской академии Министерства внутренних дел Республики Казахстан им. Баримбека Бейсенова. – 2022. – № 4(78). – С. 149-154.

9. Дулясова, М. В. Практика возмещения морального вреда в России и за рубежом / М. В. Дулясова, Н. В. Стрижкова // Электронный научный журнал Нефтегазовое дело. – 2003. – № 2. – С. 11.

10. Ожидание и реальность: компенсация морального вреда в российских судах. – URL: <https://pravo.ru/story/216353/> (дата обращения 17.03.2024)

11. Игбаева, Г. Р. Перспективы развития страхования профессиональной ответственности врачей и других медицинских работников / Г. Р. Игбаева // Социальное и пенсионное право. – 2007. – № 2. – С. 37-39.

12. Статья «Депутаты готовят закон о страховании профессиональной ответственности медиков». – URL: <https://vademec.ru/news/2023/08/25/deputaty-gotovyat-zakon-o-strakhovanii-professionalnoy-otvetstvennosti-medikov/> (дата обращения 17.03.2024).

13. <https://miass--chel.sudrf.ru/> [Электронный ресурс] //(дата обращения 17.03.2024).

14. <http://satka.chel.sudrf.ru/> /[Электронный ресурс] //(дата обращения 17.03.2024)

15. Вирченко, Ю. А. Компенсации морального вреда как гражданско-правовой способ защиты прав при оказании медицинских услуг / Ю. А. Вирченко // Современная наука. – 2010. – № 3. – С. 13-15.

16. Петрова, Г. И. Компенсация морального вреда при оказании некачественных медицинских услуг / Г. И. Петрова, Ю. С. Тимохович // Молодёжь Сибири - науке России: Материалы международной научно-практической конференции – 2015. – С. 272-274.

17. Попова, О. С. Общие положения производства судебно-психологической экспертизы при рассмотрении дел о компенсации морального вреда / О. С. Попова // Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: достижения и проблемы применения: сборник научных статей V Международной студенческой научно-практической конференции – 2019. – С. 179-182.

18. Боровик, Н. В. Международный опыт и правовые аспекты компенсации морального вреда в России / Н. В. Боровик // Журнал юридических исследований. – 2020. – Т. 5, № 1. – С. 49-58.

19. Статья «Британский подход к проблем разрешения последствий врачебных ошибок» Панов А.В. - URL: http://pravo-med.ru/articles/7441/?PAGEN_1=5 // (дата обращения 18.03.2024).

20. Тоточенко, Д. А. Компенсация морального вреда при ненадлежащем оказании медицинской помощи в России и за рубежом / Д. А. Тоточенко // Актуальные проблемы экономики и права. – 2013. – № 2. – С. 206-211.

УДК 347.635

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Я.А. Жукова, студентка группы МиЭУПз-362 кафедры СГиПД ЮУрГУ (НИУ)

В статье анализируется содержание проблем правового регулирования алиментных обязательств в Российской Федерации. Предложен комплекс правовых мер, направленных на совершенствование содержания анализируемой правовой конструкции.

Ключевые слова: Семейный Кодекс Российской Федерации, алименты, алиментные обязательства.

На территории Российской Федерации право на получение алиментного содержания возникает у различных категорий граждан. В первую очередь, оказывать финансовую поддержку обязаны родители своим несовершеннолетним детям, а также нетрудоспособным совершеннолетним детям, нуждающимся в помощи. В свою очередь трудоспособные совершеннолетние дети обязаны содержать и заботиться о своих нетрудоспособных родителях.

Практика рассмотрения дел, связанных с исполнением алиментных обязательств, позволяет заметить, что положения действующего законодательства, регламентирующие алиментные правоотношения членов семьи, с нашей точки зрения нуждаются в совершенствовании. Актуальность работы заключается в том, что проблемы взыскания алиментов остаются насущными, вследствие нестабильности семейных отношений и частых случаев распада семей, а также из-за недостатка правового регулирования алиментных правоотношений.

В современных экономических условиях развития российского государства проблема взыскания и уплаты алиментов остается одной из наиболее распространенных. В настоящее время законодательство РФ не содержит правовых норм, которые действительно бы предоставляли возможность получателю алиментов эффективным образом взыскивать содержание на несовершеннолетних детей.

Тщательно изучив тему исследования, можно выделить следующие проблемы:

1. На сегодняшний день актуальную проблему представляет определение злостности неуплаты алиментов, поскольку сейчас суды применяют аналогию права. Иными словами, уклонение признается злостным, когда деяние совершается неоднократно либо носит длящийся характер, должник скрывает свое место пребывания или создает другие трудности для взыскания алиментов. В связи с этим находим целесообразным на нормативно-правовом уровне обозначить критерии определения злостной невыплаты алиментов.

Среди преступлений, которые совершаются в области семейных отношений, особое место занимает злостное уклонение родителей от уплаты по судебному решению средств на содержание несовершеннолетних детей либо от содержания совершеннолетних нетрудоспособных детей уголовная ответственность, за которые предусмотрена ч. 1 ст. 157 УК РФ [1]. В юридической литературе подчеркивается, что в качестве форм злостного уклонения родителей от уплаты по решению суда средств на содержание своих детей и уклонения детей от уплаты средств на содержание своих родителей: прямой отказ от данной уплаты; сокрытие виновным своего реального заработка; смена места жительства или места работы в целях избежания удержаний по исполнительному документу; уклонение с аналогичной целью от устройства на работу; другие действия, которые свидетельствуют об уклонении от уплаты алиментов [6].

Необходимо отдельно подчеркнуть, что за уклонение от уплаты алиментов уголовная ответственность согласно действующему законодательству может наступить лишь в случае, если алименты должны выплачиваться по судебному решению. Если же супруги заключили алиментное соглашение, то несоблюдение данного соглашения, как правило, должно порождать ответственность, установленную подобным соглашением, уголовная ответственность в данном случае не представляется возможным. Вследствие этого, находим целесообразным внести необходимые изменения в ст. 157 УК РФ, согласно которым уголовная ответственность за злостное уклонение от уплаты алиментов может наступать не только в случае, если алименты выплачиваются по судебному решению, но и по соглашению сторон алиментного обязательства.

2. На законодательном уровне не установлен объем необходимого содержания ни относительно минимального размера оплаты труда или уровня прожиточного минимума, а также неизвестно, какая сумма задолженности по алиментным платежам в отношении несовершеннолетних детей доказывает злостное уклонение лица от уплаты алиментов.

В ходе рассмотрения иска о взыскании алиментов возможно заключение мирового соглашения, которое подлежит утверждению судьей при условии соблюдения норм СК РФ о приоритетности защиты прав детей.

В соответствии ч. 1 ст. 81 СК РФ [2] алименты на несовершеннолетних детей взыскиваются судом с их родителей ежемесячно в размере: на одного ребенка - одной четверти, на двух детей - одной трети, на трех и более детей - половины заработка и (или) иного дохода родителей. При этом ни законодатель, ни Верховный Суд РФ не дают указаний о минимальном размере алиментов, подлежащих уплате для удовлетворения минимальных потребностей ребенка в пище, жилье, образовании и т.д.

Нередки случаи сокрытия доходов. Заметим, что правоприменительная практика придерживается пути не привлечения плательщика алиментов к уголовной ответственности, если он платит, хотя бы незначительную сумму. В частности, лицо ежемесячно выплачивает 2000 рублей на содержание своего несовершеннолетнего ребенка (треть официального дохода), которых, естественно, недостаточно для содержания собственного ребенка. При этом, даже намеренно скрывая свой реальный заработок, данное лицо не признается злостным неплательщиком алиментов.

В целях защиты прав несовершеннолетних детей представляется необходимым установить минимальный размер алиментов, подлежащих уплате родителем, – 1/2 доли прожиточного минимума по соответствующему субъекту РФ, утвержденного для детей. Указанные нормы уже применяются: при взыскании алиментов в твердой денежной сумме мировой судья ориентируется на прожиточный минимум по субъекту РФ для детей с последующей индексацией.

Например, как указал в своем решении Свердловский областной суд, рассматривая дело о признании незаконными постановлений судебного пристава-исполнителя о расчете задолженности по алиментам, ФИО1 являясь должником по исполнительному производству от 15 января 2014 года № 365/14/10/66 о взыскании с ФИО1 в пользу К. на содержание несовершеннолетнего ребенка Т.А. алиментов в твердой денежной сумме ежемесячно в размере 0,5 доли величины прожиточного минимума, установленного для детей в Свердловской области, с последующей индексацией пропорционально увеличению величины прожиточного минимума, установленного для детей в Свердловской области... ФИО1 указывает, что оспариваемые постановления являются незаконными, поскольку индексация взысканных в твердой денежной сумме алиментов производится пропорционально росту величины прожиточного минимума, являются неверными расчет суммы задолженности на 01 января 2014 года и расчет суммы уплаченных алиментов за 2016 год [4].

Челябинский областной суд, рассматривая дело о признании незаконными действий (бездействия) судебного пристава-исполнителя,

возложении обязанности устранить допущенные нарушения в своем решении указал, что в отношении ФИО1 в Ленинском РОСП города Челябинска имеется исполнительное производство, возбужденное на основании исполнительного листа, выданного мировым судьей судебного участка № 6 Ленинского района города Челябинска на основании решения от 09 апреля 2018 года. Предметом исполнения является взыскание алиментов с ФИО1 на содержание несовершеннолетнего ребенка – ***, *** года рождения, в размере V^* части всех видов заработка и (или) доходов в размере 0,5 величины прожиточного минимума в Челябинской области, что составляет 4629 рублей с последующей индексации. 14 мая 2018 года судебным приставом-исполнителем окончено исполнительное производство и вынесено постановление об обращении взыскания на пенсию должника без указания на необходимость удержания 1/2 части его пенсии. 03 июня 2018 года изменено постановление от 14 мая 2018 года, указано на удержание 1/2 части пенсии, определена задолженность, но не указана дата, с которой необходимо производить удержание. На обращение 14 сентября 2018 года с заявлением 28 сентября 2018 года старшим судебным приставом предоставлен ответ, но само заявление С. по существу рассмотрено не было [3].

С учетом изложенного при заключении мирового соглашения в суде о размере, порядке и условиях уплаты алиментов, а также в случае удовлетворения иска о взыскании алиментов должен быть установлен минимальный размер алиментов, подлежащих взысканию на содержание ребенка, в размере 1/2 доли прожиточного минимума по соответствующему субъекту РФ, установленного для детей.

3. Не лишним на период розыска граждан-должников по алиментным обязательствам закрепить за государством обязанность данных выплат и осуществлять их из специального фонда с дальнейшим взысканием с должников всех расходов по содержанию ребенка. Аналогично государство должно действовать и в ситуациях, когда плательщик алиментов ввиду причин объективного характера, в частности, отсутствия адекватных источников дохода, не в состоянии выполнить долговые обязательства перед своим ребенком или родителями.

Должны быть более эффективным образом задействованы местные органы, которые согласно действующему законодательству обязаны вести работу с неплательщиками алиментов, ведущими асоциальный образ жизни. При этом должна быть создана отдельная специализированная организация, которая отвечала бы за конечный результат, - обеспечение ребенка или родителями алиментами. В целях обеспечения единства деятельности всех заинтересованных органов необходимо создание Государственного алиментного фонда с функцией отслеживания ситуации и координации усилий [5].

Создание государственного алиментного фонда предоставит возможность поддержать незащищенных несовершеннолетних граждан, не получающих помощи от родителей. Кроме того, специалисты данной госструктуры получат рычаги для официального привлечения уклонистов к ответственности, взыскания не только сумм задолженности, но и дополнительных средств в качестве наказания.

На основании изложенных и проанализированных ранее проблем алиментных обязательств в Российской Федерации можно выдвинуть обоснованные направления на их разрешения, оформленных в виде предложений по совершенствованию действующего законодательства в сфере алиментных обязательств:

1. На законодательном уровне требуется определить понятие «злостность», добавив к ст. 157 УК РФ примечание следующего характера: «Под злостностью в настоящей статье необходимо понимать умышленные действия, нацеленные на неисполнение обязанностей, возложенных на него судом либо соглашением сторон по содержанию несовершеннолетних детей, а равно нетрудоспособных детей, достигших совершеннолетия, либо нетрудоспособных родителей, в течение трех месяцев с момента письменного предупреждения судебным приставом-исполнителем и выраженные в сокрытии своего материального положения, источников дохода, с которых должно быть произведено удержание, места работы, места жительства, либо если общая сумма задолженности по уплате алиментов равно либо превышает величину 1/2 доли прожиточного минимума по соответствующему субъекту РФ. Лицо признается злостным неплательщиком алиментов вплоть до полной уплаты всей суммы задолженности». Согласно данным изменениям уголовная ответственность за злостное уклонение от уплаты алиментов будет наступать не только в случае, если алименты выплачиваются по судебному решению, но и по соглашению сторон алиментного обязательства.

2. Необходимо дополнить статью 81 СК РФ пунктом 3 следующего содержания: «Минимальный размер алиментов, подлежащих взысканию с каждого из родителей согласно п. 1 ст. 81 СК РФ, в месяц на одного ребенка должен составлять не менее 1/2 доли прожиточного минимума по соответствующему субъекту РФ, установленного для детей». Данное предложение позволит восполнить существующий правовой пробел, т.к. законодатель при урегулировании алиментных правоотношений неоднократно прибегает к употреблению категории прожиточный минимум (индексация алиментов и др.) но не говорит о том, каким образом определять минимальный размер алиментов (несмотря на то, что судьи на практике прибегают при определении минимального размера алиментов к прожиточному минимуму определенного субъектом федерации).

3. Разработав государственный алиментный фонд с функцией отслеживания ситуации и координации усилий СК РФ следует дополнить статьей 110.1 «Алиментный фонд субъекта Российской Федерации», в соответствии с которой:

«1. Имущество алиментного фонда субъекта Российской Федерации формируется за счет средств бюджета субъекта Российской Федерации, субсидий из федерального бюджета, предоставляемых бюджетам субъектам РФ на осуществление выплат в счет алиментов на несовершеннолетних детей, а также нетрудоспособных совершеннолетних детей, добровольных имущественных взносов и пожертвований, других источников, которые не запрещены действующим законодательством.

2. При наличии решения суда или соглашения об уплате алиментов выплаты из алиментного фонда субъекта РФ производятся на несовершеннолетних детей, а также нетрудоспособных совершеннолетних детей, родители которых не выплачивают алименты в связи с болезнью или другими уважительными причинами; выездом на постоянное место жительства в иностранное государство; уклонением от уплаты алиментных платежей; другими обстоятельствами, предусмотренными законодательством субъекта РФ.

3. Выплаты из алиментного фонда субъекта РФ производятся полностью в размере, который установлен решением суда или алиментным соглашением, при этом указанный размер не может быть ниже минимального размера алиментов, обозначенного п. 3 ст. 81 СК РФ.

4. Выплаты, произведенные из алиментного фонда субъекта РФ, могут быть взысканы судом с лица, обязанного уплачивать алименты, в порядке предъявления обратного требования (регресса)».

Ввиду того, что родителям требуются средства, чтобы содержать ребенка (в частности, покупать продукты и одежду), предлагаемая минимальная денежная сумма, которая будет выплачиваться из алиментного фонда, не станет большим бременем для государства и, несомненно, окажет определенную помощь нуждающимся.

Библиографический список

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996г. № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 89. – Ст. 157.

2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995г. № 223-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1996. - № 1. – Ст. 81.

3. Апелляционное определение Челябинского областного суда от 04.03.2019г. № 11а-2644/2019 // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 23.08.2023).

4. Апелляционное определение Свердловского областного суда от 05.07.2017г. № 33а-11081/2017 // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 23.08.2023).

5. Абульмамбетова Ю.Н., Ерохина Е.В. Алиментный фонд как способ решения проблемы взыскания алиментов на детей // Наука среди нас. – 2017. – № 3. – С. 198-203.

6. Звенигородская Н.Ф. Свобода выбора партнера в семейно-правовом договоре // Семейное и жилищное право. – 2012. – № 2. – С. 6.

УДК 336.22

СРАВНЕНИЕ НАЛОГОВОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ ИННОВАЦИЙ РОССИИ С ЗАРУБЕЖНЫМИ СТРАНАМИ: КАЗАХСТАН, БЕЛАРУСЬ, ГЕРМАНИЯ

*О.А. Казанцева, студентка группы МиЭУПв-325 кафедры СГиПД ЮУрГУ
(НИУ)*

В статье анализируется состояние современной налоговой политики в области стимулирования инноваций в различных странах и разработка предложений по адаптации успешного зарубежного опыта в России для перехода отечественной экономики на качественно новый уровень экономического роста и повышения конкурентоспособности.

Ключевые слова: налоговое стимулирование инноваций в России, ВВП Российской Федерации, экономика, экономический рост.

В последние годы все в большей степени динамику экономического роста РФ, определяют научные достижения и уровень технического развития страны в целом. Наблюдается возрастающая роль науки в экономическом прогрессе: развитие производства приобретает инновационный характер.

Актуальность проведения работы подтверждается тем, что на сегодняшний день в РФ имеются значительные технологические и фундаментальные разработки, а также уникальная научно-производственная база. При этом инновационный сектор РФ развивается крайне медленно. Наблюдается слабая ориентация существующего инновационного потенциала на реализацию научных достижений, особенно в сфере создания и внедрения нового оборудования и технологий, также существует диспропорции между возможностями и их реальным

воплощением на практике. Для того чтобы изменить сложившуюся ситуацию необходимо использовать весь спектр финансовых инструментов, прежде всего налоговое стимулирование.

Наука, техника и инновации являются основным инструментом реализации SDGS Организации Объединенных Наций в рамках «Повестки дня 2030», принятой в Российской Федерации (2016-2030). Они позволяют повысить экономическую, социальную и экологическую эффективность, разработать новые пути достижения целей и повысить способность развивать потенциал и организовывать свое будущее для каждого человека.

В ведущих мировых научных странах государство, с одной стороны, напрямую финансирует научные исследования, а с другой-стимулирует расходы частного сектора на исследования и разработки с помощью налоговых мер.

Преимущество позволяло не включать в базу подоходного налога необработанные доходы от инвентаризации интеллектуальной собственности. Такие «налоговые каникулы», которые проходили в рамках прошлых лет, были направлены на то, чтобы компании выравнивали свои существующие нематериальные активы по отчетным данным, а доля РФ в этих активах принадлежала компаниям с государственным участием.

Также планируется продолжать стимулировать компании инвестировать в новые разработки за счет различных налоговых льгот. Для ряда расходов НИОКР уже применяется коэффициент увеличения на 1,5 для капитализации затрат и создания нематериальных активов.

Следующие шаги в стратегии Минфина РФ по развитию НИОКР должны быть выполнены в рамках проверенного механизма инвестиционного налогового вычета. Предусмотрено, что субъекты Российской Федерации имеют право на инвестиционный налоговый вычет в отношении расходов на исследования, чтобы предоставить регионам дополнительные возможности для продвижения инноваций.

Уровень институционального развития страны играет важную роль в успехе фискальных стимулирующих мер. Нет сомнения, что для налоговых инструментов поддержки инноваций для правильной работы необходимы защита собственности, предсказуемость налоговой нагрузки, непрерывность налоговой политики, справедливая процедура система, отсутствие административных барьеров и чрезмерная «регулируемость», презумпция невиновности работодателя и налогоплательщика, общая политика и экономическая стабильность.

Однако, если эти рамки не выполнены, фискальные инструменты для стимулирования инноваций не работают и, следовательно, могут ошибочно считаться неэффективными.

Для предпринимателей получение налоговых льгот становится дорогостоящим делом-не уверенность в том, что выгода выгоды

перевешивает затраты на ее получение. Другими словами, эффективность фискальных инструментов не может быть исключительно проанализирована экономический и институциональный контекст.

В Германии, например, нет специальных фискальных инструментов поддержки инноваций, но все государственные усилия направлены на создание благоприятного инвестиционного и налогового климата для всех отраслей экономики [2]. Такая концепция предполагает, что благоприятная бизнес-среда дает возможность всем предпринимателям, которые выбирают инвестиции в инновации, делать это без дополнительных стимулирующих мер.

В Казахстане на сегодняшний день проводится значительная работа по развитию инноваций и построению инновационной экосистемы, созданию наукоемкой экономики. Так, в рамках реализации Национального плана развития Республики Казахстан, Государственных программ Цифровой Казахстан, индустриально-инновационного развития Республики Казахстан [3].

В конце 2020 года проект Всемирного банка «Стимулирование продуктивных инноваций» был продлен еще на 2 года, что позволило привлечь средства в объеме порядка 5 млрд. тенге на развитие технологическим консорциумов, создание центров компетенций и реализацию инновационных программ. Предпринимаемые меры направлены на формирование инновационной экосистемы, источником новых технологий, новых отраслей, новых материальных благ и важных для страны преимуществ, созданию уникальных продуктов с высокой добавленной стоимостью.

Также для сравнения можно взять соседнее с нами государство – Белоруссию. Так, в целях стимулирования развития и повышения эффективности национальной инновационной системы для субъектов хозяйствования Республики Беларусь, осуществляющих научную, научно-техническую и инновационную деятельность, в Налоговом кодексе Республики Беларусь предусмотрен широкий спектр налоговых льгот [4].

Основными направлениями государственной инновационной политики Республики Беларусь являются реализация стимулирующей инновационную деятельность организаций бюджетно-налоговой, денежно-кредитной и инвестиционной политики.

Одним из стимулов в налоговой сфере является льгота по налогу на прибыль. Освобождается от налогообложения прибыль организаций, полученная от реализации инновационных товаров собственного производства, включенных в перечень инновационных товаров.

Таким образом, в перечень инновационных товаров включаются товары, которые не только являются новыми, но и разработаны на основании новых изобретений. Подводя итог, можно сказать, что с точки зрения

стимулирования именно инновационной активности было бы логично переосмыслить имеющуюся льготу и вычитать из налогооблагаемой базы НДФЛ объем средств, потраченных физическим лицом на НИОКР, вне зависимости от того, в какую организацию (коммерческую или некоммерческую) были перечислены средства.

Для повышения эффективности стимулирования инновационной активности российских компаний необходимо ввести следующие меры налогового законодательства:

1) Формирование территорий с льготным режимом налогообложения – специальных экономических зон, промышленных парков и т.п. в местах концентрации промышленных предприятий, научных и образовательных организаций. При этом налоговые льготы должны предоставляться как по региональным и местным налогам, так и по федеральным;

2) Дифференциация инвестиционного налогового кредита, предоставляемого промышленному предприятию на проведение НИОКР в соответствии со ст. 67 НК РФ [1]:

- по направлениям инновационного (высоко-, средне-, низкотехнологичное);
- по глубине инновационного развития;
- по базе (объем или прирост);
- по ставке;
- по размеру предприятия;
- по срокам использования.

Эта предельно важная по своему экономическому содержанию мера государственного налогового регулирования, которая дает основу для постоянного обновления материально-технической базы науки и техники как в самих предприятиях промышленности, так и в научных и образовательных организациях, что является своеобразной модернизацией технологической базы академической науки и промышленных предприятий.

Библиографический список

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000г. № 117-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

2. Суслина А.Л, Леухин Р.С Работает ли налоговое стимулирование инноваций? Оценка эффективности в России и в мире [электронный ресурс] / А.Л. Суслина, Р.С. Леухин – Financial Journal. – №5 2018. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/rabotaet-li-nalogovoe-stimulirovanie-innovatsiy-otsenka-effektivnosti-v-rossii-i-v-mire> (дата обращения 11.09.23).

3. Министерство цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности Республики Казахстан [электронный ресурс]. – URL:

<https://www.gov.kz/memleket/entities/mdai?lang=ru> (дата обращения 17.09.23).

4. Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь [электронный ресурс]. – URL: http://www.nalog.gov.by/ru/o_ministerstve_ru/ (дата обращения 17.09.23).

УДК 347.78

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗАЩИТЫ АВТОРСКИХ ПРАВ

В.С. Ларина, студентка группы ФСЭиП-301 ЮУрГУ (НИУ), г. Златоуст

Данная статья посвящена исследованию понятия авторского права и проблем, связанных с их правовой защитой. Анализируется действующее гражданское законодательство РФ с целью разработки правовых норм, направленных на повышение эффективности охраны авторского права.

Ключевые слова: автор, авторское право, интеллектуальные права, защита прав, соавторство, новизна, оригинальность, интернет.

Под объектом авторских прав понимается результат интеллектуальной деятельности, который носит творческий характер. Правовое регулирование авторских прав в российском законодательстве содержится в разделе VII Гражданского кодекса РФ [2] (далее – ГК РФ), посвященном правам на результаты интеллектуальной деятельности, в частности главам 69-70 настоящего кодекса.

В настоящее время авторам своих произведений очень трудно защитить свои права, особенно защита авторских прав все более усложняется в условиях развития сети Интернет. После того, как произведение увидело свет, возникает множество спорных ситуаций, в которых авторам нужно постараться, чтобы доказать, что конкретное произведение (результат творческого труда) принадлежит именно ему. Эти обстоятельства и определяют актуальность настоящего исследования.

Практическая значимость авторского права находится в зависимости, прежде всего, от того, насколько результативно оно исполняется. Одна из проблем защиты авторских прав сопряжена с отсутствием в законодательстве и судебной практике России общих критериев охраноспособности (правообъектности) произведений литературы, искусства и науки, на основании которых создаваемое автором

произведение считается объектом авторского права (продуктом интеллектуальной деятельности) и обретает надлежащую правовую защиту.

По своей правовой природе, авторские права являются абсолютными, по которым все лица обязаны воздерживаться от незаконных действий в связи с этими правами. На основании ст. 44 Конституции Российской Федерации [1] интеллектуальная собственность охраняется законом.

Говоря об исключительных правах автора, стоит подчеркнуть, что результат творческой деятельности представляет собой экономическую ценность для правообладателя. Прежде всего, произведения могут быть использованы автором или иными правообладателями для предпринимательской деятельности.

Российским законодательством регламентированы виды, формы, способы и средства, защищающие обладателей авторских прав. Законодатель регулирует нормы, защищающие авторские права и предусматривающие ответственность за их нарушения, в различных главах ГК РФ. Статья 1250 ГК РФ непосредственно устанавливает, что интеллектуальное право защищается также, как и любое другое нарушенное гражданское право.

Статья 1251 ГК РФ устанавливает правила, общие для защиты нарушенных личных неимущественных прав, таких как правило признания права; правило восстановления статуса, которое существовало до факта нарушения прав; пресечение деятельности, нарушающей права либо создающей угрозы нарушений; компенсации морального ущерба; опубликование судебных решений по нарушенным правам.

Для восстановления чести, достоинства и деловой репутации авторов, нарушенных в результате нарушения авторских прав, применяются нормы статьи 152 ГК РФ, которые являются общими нормами гражданского права.

К сожалению, в сфере защиты авторских прав в Российской Федерации достаточно много пробелов. В 2014 году вступил в силу Федеральный закон от 12 марта 2014 года № 35-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» [4], который можно считать нормативно-правовым актом, совершенствующим отечественное законодательство об авторском праве. Однако, на сегодняшний день остаются нерешенные проблемы правоприменения в области защиты авторских прав.

Одной из самых актуальных проблем является защита авторских прав в сети Интернет. Эта проблема так и не нашла окончательного решения не только в нашей стране, но и по всему миру. Все работы, переведенные в электронный формат, находятся в открытом доступе. Каждый желающий, находящийся на просторах Интернета, может в любой момент воспользоваться данной информацией в своих целях. По данным

статистики, до 95% авторских произведений и фонограмм распространяются через Интернет без соблюдения каких-либо норм и законов.

Подтверждением данной проблемы могут служить материалы судебной практики. Так, ИП Решетова Л.А. обратилась в Арбитражный суд Ханты-Мансийского автономного округа - Югры с иском к ИП Гусейнову М.К. [5], о взыскании компенсации за нарушение авторских прав, поскольку он незаконно использовал фотоматериалы Истца при осуществлении своей предпринимательской деятельности. Доказательством этого выступают представленные в материалы дела скриншоты страниц в сети Интернет.

Поскольку права истца на произведение фотографий подтверждены материалами дела, доказательств согласия истца на использование ответчиком логотипа не имеется, факт нарушения ответчиком исключительных прав истца на спорный логотип установлен судом, требование истца о взыскании с ответчика компенсации заявлено правомерно.

Решением Арбитражного суда Ханты-Мансийского автономного округа - Югры от 13 июля 2018 года исковые требования ИП Решетовой Л.А. удовлетворены [6].

Принимая во внимание тот факт, что гражданским законодательством России не установлены критерии охраноспособности произведений литературы, искусства и науки, а существует лишь норма о том, что продукт интеллектуальной деятельности создается в ходе творческого труда автора (п. 1 ст. 1228, 1259 ГК РФ), на практике появляется большое количество спорных ситуаций, когда автор вынужден доказывать, что произведение, созданное им – это итог творческой работы, и на него будет распространяться авторско- правовая защита.

Можно затронуть проблемы судебных споров об авторских правах, связанных с такими произведениями как комиксы. Автором может быть лишь лицо, творческим трудом которого создано произведение. Не может быть автором человек, который не вносил личный, творческий вклад в создание произведения. Например, если автор передал свою работу художнику-колористу для придания работе цвета, то художник-колорист не может быть признан автором, так как оказывает техническую поддержку.

Можно привести пример с делом Василеостровского районного суда города Санкт-Петербург № 2-2039/2020 [7]. В судебном деле российского видеоблогера и автора комиксов Дениса Колмыкова против художницы Полины Яковлевой был спор о плагиате. В первом издании комикса «Шапочка» под авторством Дениса Колмыкова использовался рисунок Полины Яковлевой, но в последующих изданиях использовался рисунок другого художника. Суд решал данное дело с 24 марта 2020 года до 02

апреля 2021 года. Проблема была в том, что в одном и то же издании был одинаковый сценарий, но изображения отличались по стилю рисовки и структуре.

Истец обвинял ответчиков в перерисовке и в плагиате. Суд долго не мог решить дело, пока не была назначена экспертиза. Эксперты же вынесли решение о том, что переработки произведения не было. Новое издание представляло из себя переосмысление и переработку старого произведения. Такое произведение называют ремейком, то есть «переделывание» или «переосмысление». По своей сути это новое и отдельное произведение, имеющее как значительное, так и незначительные отличия. Иск был отклонен.

Еще одной немаловажной проблемой в области защиты авторского права является распоряжение исключительным правом на произведение, которое создано в соавторстве. Эта проблема, в первую очередь, обуславливается сложностью установления творческого вклада соавторов в создание произведений. Соавторство – это творческий совместный труд двух и больше граждан. Притом этот творческий труд может разграничиваться при создании каждым из соавторов соответствующей части произведения или же не разграничиваться.

Встречаются случаи, когда нарушается право автора на имя в совместном труде. К примеру, Истец обратилась в суд с иском к ответчику о признании соавтором произведения – дизайнерского архитектурного проекта ресторана, обязанности опубликовать на сайте ответчика, а также на главной странице сайта sobaka.ru опровержение авторства А.П.

В обоснование иска указано, что истец является профессиональным архитектором, дизайнером по интерьеру, в рамках сотрудничества с дизайнерским бюро. Им был получен заказ на разработку дизайна интерьера ресторана, участие в разработке интерьера подтверждается наличием у истца чертежей элементов интерьера, фотографиями процесса строительства и готовых интерьеров.

Между тем на сайте sobaka.ru была опубликована статья, в которой в качестве автора интерьера указан А.П., кроме того, на том же сайте было опубликовано Положение о проведении конкурса «лучшие дизайны и интерьеры», на сайте были опубликованы имена победителей, в номинации «Выбор редакции» признана А.П. в качестве дизайнера проекта ресторана. Так по решению суда было установлено исковые требования – удовлетворить в части. Признать Н.В. Мелешкевич соавтором произведения – дизайнерского архитектурного проекта ресторана.

Подводя итог, следует отметить, что в России правовые проблемы защиты авторских прав являются довольно острыми и актуальными. В связи с этим российское законодательство в этой сфере испытывает наибольшую

потребность в преобразовании, направленном на совершенствование законодательной базы.

Так, 18 марта 2019 года Президент Российской Федерации подписал Федеральный закон «О внесении изменений в ч. 1, 2 и ст. 1124 ч. 3 Гражданского кодекса Российской Федерации» [3], закрепляющий в российском нормативном поле понятие «цифровые права».

Указанный выше Федеральный закон, закрепив понятие «цифровые права», не раскрыл содержание и виды цифровых прав. К тому же, не предусмотрено и отдельных правовых норм, которые бы регулировали авторское и смежные права в Интернете.

Предлагается создать самостоятельный нормативно-правовой акт, который будет отражать содержание всех спорных моментов и ситуаций, возникающих при защите авторских прав в сети Интернет с отсылкой на материалы судебной практики, в частности Постановления Пленума Высшего Арбитражного суда Российской Федерации.

Кроме этого, можно предложить использовать новейшие технологии «блокчейн», позволяющие хранить информацию об объектах авторских прав в цепочке последовательно связанных блоков, которые защищают от присвоения результатов труда автора и помогают закрепить за автором права на его произведение. Блокчейн позволяет воспользоваться альтернативным вариантом фиксации авторства – разместить произведение в публичном децентрализованном реестре. Загружаемый файл хешируется, а полученный в результате хеш (уникальный отпечаток файла) заносится в блокчейн. Запись содержит временные метки, что исключает возможность внести в запись какие-либо изменения.

Принятие нового Федерального закона о защите авторских прав в сети Интернет позволит более детально регламентировать все возникающие споры, а также укрепит веру авторов произведений в то, что в случае нарушения их прав, государство сможет их защитить. Технология «блокчейн» дает уверенность в подлинности информации, которую необходимо защитить. Технология активно развивается и, вероятно, сможет покорить мир.

Во-вторых, ремейки, т.е. «переделывание», «переосмысление» произведения не считается переработкой «старого» произведения, а представляет собой новое, отдельное произведение.

Законодательно не установлено определение, что такое ремейк. Можно ли ремейки причислить к производным произведениями или же к полноценным другим произведениям, потому что прямо или косвенно они могут быть связаны с оригинальным произведением.

Предлагается внести в п. 2 ст. 1259 ГК РФ «Объекты авторских прав» изменения, причислив ремейк наравне с производным произведением к объектам авторских прав, подлежащих правовой защите.

Данное предложение защитит авторов произведений от переработки их произведений и использования другими лицами в своих целях, поскольку ремейк также будет являться объектом авторского права.

В-третьих, соавторство – это совместный творческий процесс двух и более авторов. Законодатель в статье 1229 ГК РФ урегулировал вопросы расчета вознаграждения для каждого автора, работающего в соавторстве. Авторы, обладающие совместным исключительным правом, заключают соглашение между всеми участниками творческого процесса, где устанавливают следующее:

- все соавторы имеют право имеют исключительные права на владение продуктами интеллектуальной собственности (правило совместного распоряжения);

- каждый правообладатель имеет право самостоятельно защищать собственные нарушенные права.

Проблема видится в том, что один из соавторов, защищая свои права, тем самым принимает меры для защиты прав других правообладателей, которые могут быть не заинтересованы в указанной защите.

Для решения данных проблем, требуется закрепить в ст. 1229 ГК РФ норму о том, что лицо, которое является соавтором произведения, в случае обращения в суд с иском о защите авторских прав на это произведение должно предпринять меры к привлечению к участию в деле соистцом другого соавтора (соавторов) либо представить их мотивированную позицию по существу спора.

Внесение изменений в статью ГК РФ защитит права одного из соавторов, в случае нарушения его прав на произведение, а также обяжет других соавторов не препятствовать первому в защите своих интересов.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993г.) // Собрание законодательства РФ. – 1993. - № 31. - Ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006г. № 230-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

3. Федеральный закон от 18.03.2019 г. № 34-ФЗ «О внесении изменений в ч. 1, 2 и ст. 1124 ч. 3 Гражданского кодекса Российской Федерации»

4. Федеральный закон от 12.03.2014г. № 35-ФЗ «О внесении изменений в части первую, вторую и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_160073/?ysclid=li1nuekxvw637094462.

5. Постановление Восьмого арбитражного апелляционного суда от 27.11.2019 № 08АП-14199/2019 по делу № А75-3312/2018. – URL: http://kad.arbitr.ru/PdfDocument/d27210de-1654-4c708c2375d0653e4951/71009e9e-cb454c7589121b82c6bbf251/A7533122018_20180713.

6. Решение Арбитражного суда Ханты-Мансийского автономного округа – Югра от 13 июля 2018 года. – URL: <http://sud-praktika.ru/precedent/548320.html>.

7. Решение Василеостровского районного суда города Санкт-Петербурга от 24 марта 2020 года № 2-2039/2020. – URL: <http://sud-praktika.ru/precedent/548320.html>.

УДК 349.23

ТРУДОВОЙ ДОГОВОР: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

*Л.Р. Латыпова, студентка группы ФСЭиП-301 ЮУрГУ (НИУ),
г. Златоуст*

В статье исследована история становления и развития трудового договора в России, проблемы правового регулирования заключения и прекращения трудового договора.

Ключевые слова: история развития трудового договора, проблемы правового регулирования трудового договора, перспективы развития трудового договора.

Трудовое законодательство выступает одним из главных достижений развития правовой культуры в XX веке. Право на труд закреплено в Конституции Российской Федерации [1]. Возникновение и развитие правовых норм в трудовой и социальных сферах не только позволило многим государствам избежать серьёзных социальных потрясений, но и способствовало существенному повышению качества жизни и социальной защищённости основной массы населения.

В этих условиях исследование трудового договора - важнейшего института трудового права - приобретает особую важность в связи с тем, что, с одной стороны, необходимо повышение эффективности централизованного регулирования трудовых отношений, закрепляющего определенный уровень гарантий для работников, а с другой - расширение договорной сферы и судебной защиты трудовых прав, свобод и обеспечения реализации законных интересов различных субъектов трудового права.

Трудовой договор, как отдельное явление в жизни общества, появился намного раньше, чем трудовое право. В зависимости от этапа социально-

экономического развития общества договор по-разному регулировал отношения между работодателем и работником.

Становления института трудового договора можно систематизировать нормативный материал так, как это сделал еще С.А. Соболева в своих трудах. С.А. Соболев выделил четыре периода становления института трудового договора в России:

- 1) XII — начало XVII в.;
- 2) XVIII — начало XX в.;
- 3) 1917 г. — вторая половина 1980-х гг.;
- 4) 1990 г. — настоящее время [5].

Первый период является самым продолжительным в истории становления трудового договора. В это время в Русской Правде устанавливается добровольное холопство, а власть хозяина над своим холопом становится неограниченной. Начинается регламентация трудовых правоотношений. Уже тогда договор мог заключаться на определенное время или на время выполнения конкретной работы. Договор оформлялся как в устной, так и в письменной форме.

Период XVIII — начала XX в. особенный тем, что в гражданском законодательстве, как отдельный институт, появляется договор личного найма. Отмена крепостного права повлекла за собой резкий рост и развитие промышленности, появляется рабочий класс. С ростом недовольства рабочих условиями труда, в конце XIX в. государство начало уделять особое внимание проблемам трудовых отношений в промышленной сфере и сельскохозяйственной.

Большое влияние на развитие трудового законодательства оказала Октябрьская революция в 1917 г. Уже в декабре 1918 г. был принят первый Кодекс законов о труде РСФСР [3]. О трудовом договоре в Кодексе законов о труде РСФСР положений не было включено, но появились первые характерные для трудового договора правовые элементы [4].

Четвертый период становления института трудового договора характеризуется многочисленными изменениями не только трудового законодательства. Появляется частная собственность. Гражданин получает право распоряжаться своими способностями к труду как самостоятельно, так и на договорных началах.

В период расцвета рыночной экономики очень важной стала роль государства в регулировании трудовых правоотношений между работодателями и работниками. Задача государства состояла в том, чтобы создать условия для функционирования рынка труда.

На основании вышеизложенного говоря об истории становления и развития института трудового права необходимо отметить, что договорное регулирование труда является на сегодняшний день одним из доминирующих направлений проведения реформирования трудового

законодательства. Следовательно, вызывает и проблемы в регулирование трудовых отношений.

Так, например, многие работодатели отказывают в заключении трудового договора с женщиной по мотивам, связанным с беременностью.

Т. обратилась в суд с иском к публичному акционерному обществу городской телефонной сети о признании незаконным отказа в приеме на работу, об обязанности заключить трудовой договор, о взыскании компенсации морального вреда.

В обоснование исковых требований Т. указывала, что в период с 07 ноября по 17 декабря 2018 года проходила процедуру оформления приема на работу. Работодателем Т. было предложено пройти предварительный медицинский осмотр, при прохождении которого она узнала о своей беременности, и сообщила об этом работодателю.

Сразу же после получения информации о беременности Т. (17 декабря 2018 г.) работодатель сообщил ей о невозможности трудоустройства, а 29 января 2019 г. - о временном приостановлении приема кандидатов в подразделение публичного акционерного общества.

Разрешая спор и отказывая в удовлетворении исковых требований Т., суд первой инстанции пришел к выводу о том, что работодатель не отказывал Т. в приеме на работу.

Суд апелляционной инстанции не согласился с выводом суда первой инстанции в связи со следующим.

В силу части третьей статьи 64 ТК РФ [2] запрещается отказывать в заключении трудового договора женщинам по мотивам, связанным с беременностью или наличием детей.

В пункте 10 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 17 марта 2004 г. N 2 разъяснено, необходимо учитывать, что запрещается отказывать в заключении трудового договора по обстоятельствам, носящим дискриминационный характер, в том числе женщинам по мотивам, связанным с беременностью или наличием детей (части вторая и третья статьи 64 ТК РФ).

Суд апелляционной инстанции при рассмотрении апелляционной жалобы Т. установил, что материалами дела подтверждается совершение уполномоченными лицами работодателя последовательных действий, свидетельствующих о намерении принять Т. на работу, при этом отказ в приеме на работу Т. последовал сразу после получения сведений о ее беременности.

С учетом этих обстоятельств суд апелляционной инстанции, руководствуясь положениями статьи 64 ТК РФ, разъяснениями, содержащимися в постановлениях Пленума Верховного Суда Российской Федерации, пришел к правильному выводу о том, что работодатель при решении вопроса о трудоустройстве Т. допустил в отношении ее

дискриминацию по мотиву ее беременности, в связи с чем отказ работодателя Т. в приеме на работу является незаконным.

Ввиду изложенного суд апелляционной инстанции обоснованно отменил в соответствии с пунктом 4 части 1 статьи 330 ГПК РФ решение суда первой инстанции, признал отказ работодателя в приеме на работу Т. незаконным, обязал работодателя заключить с Т. трудовой договор на должность руководителя проекта, а также взыскал на основании статей 234, 237 ТК РФ с работодателя в пользу Т. неполученный заработок и компенсацию морального вреда [6].

Также существуют и другие проблемы. Например, происходит незаключение работодателем с инвалидом трудового договора на вакантную должность на котируемое рабочее место по обстоятельствам, не связанным с его деловыми качествами. (Например, такая судебная практика была в Костромской, Вологодской области).

Также из-за формулировок в ТК РФ возникают проблемы. Например, нет разграничения понятий «численность» и «штат» в ст. 180 ТК РФ, что порождает проблемы в применении данной статьи. Или же нет определения грубого нарушения в ст. 81 ТК РФ, что тоже порождает проблемы, а какие-то формулировки, наоборот, могут даже приводить к ухудшению жизни человека. Так, например формулировка в ст. 122 ТК РФ «у данного работодателя». Все это требует тщательного рассмотрения.

Таким образом, на основании судебной практики можно сделать вывод, что содержание и сущность трудового договора закреплены в ТК РФ. Однако, в правовом регулировании данного института выявлены правовые пробелы, которые необходимо устранить.

Во-первых, пункт 2 ст. 180 ТК РФ гласит: «Предстоящем увольнении в связи с ликвидацией организации, сокращением численности или штата работников организации работники предупреждаются работодателем персонально и под роспись не менее чем за два месяца до увольнения».

Однако определения «сокращение численности» и «сокращение штата» не разграничены, потому и возникают проблемы в судебной практике.

Предлагается дополнить ст. 81 ТК РФ следующим образом: определить сокращение численности как уменьшение количественного состава работников определенных должностей (специальностей) в организации без коррекции штатного расписания, а сокращение штата – это метод ротации кадров.

Данное изменение устранил противоречивость определений, что в последующем не будет порождать проблемы в судебной практике.

Во-вторых, пункт 2 ст.122 ТК РФ гласит: «Право на использование отпуска за первый год работы возникает у работника по истечении шести месяцев его непрерывной работы у данного работодателя. По соглашению

сторон оплачиваемый отпуск работнику может быть предоставлен и до истечения шести месяцев».

Но, работник может поменять работу, поэтому работодатель сменится, но из-за формулировки «у данного работодателя» лицо должно проработать снова шесть месяцев, чтобы пойти в отпуск из-за этого могут быть проблемы со здоровьем у человека, так как ему необходим отдых.

Предлагается изменить пункт 2 ст. 122 ТК РФ и убрать формулировку «у данного работодателя», что позволит улучшить положение людей, которые были вынуждены сменить работу и которым нужно заново полгода проработать уже у нового работодателя, чтобы отпуск стал законным.

В-третьих, пункт 10 статьи 81 ТК РФ гласит: «однократного грубого нарушения руководителем организации (филиала, представительства), его заместителями своих трудовых обязанностей», не давая разъяснения «грубого нарушения»

Предлагается добавить в пункт 10 статьи 81 ТК РФ термин, что такое «грубое нарушение».

Данное изменение даст понять работодателям, что является «грубым нарушением», а также за что все-таки можно расторгнуть договор с работодателем, чтобы это было законным.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993г. // Российская газета. – 1993. -25 декабря.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 года № 197-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. –2002. –№ 1.
3. Кодекс законов о труде РСФСР от 10 декабря 1918 года // СПС КонсультантПлюс, 2017.
4. Иванов, Ю. М. Очерки теории и практики тоталитарного социализма / Ю. М. Иванов, – М: Московский философский фонд., 2019.
5. Соболев, А. С. История становление трудового договора в России // Государство и право. –2016.–№ 2.
6. Решение Суда от 19 ноября 2020 г. по делу № 2-6510/2020 // СПС КонсультантПлюс, 2017.

УДК 342.734

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРАВА ГРАЖДАН НА ТРУД В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

И.Д. Поддубный, студент группы МиЭУПв–325 кафедры СГиПД ЮУрГУ (НИУ)

В работе анализируется содержание реализации конституционного права граждан на труд в Российской Федерации. Рассмотрены ключевые теоретические и практические проблемы, связанные с работающими инвалидами и матерями-одиночками, работающие и воспитывающие детей-инвалидов. Предложен комплекс правовых мер, направленных на совершенствование содержания анализируемой правовой конструкции.

Ключевые слова: труд, инвалидность, обязательное медицинское страхование.

Согласно Конституции Российской Федерации [1] труд свободен, и каждый имеет право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию.

Актуальность проведения работы подтверждается тем, что у людей с ограниченными возможностями здоровья и матери, которые воспитывают детей-инвалидов, сталкиваются с дискриминацией со стороны работодателя. Некоторые работодатели после того, как узнают, что в семье есть ребенок – инвалид, они непременно увольняют мать, чтобы не очернить свою репутацию и своей организации.

Главный закон, который регулирует инвалидность в РФ - Федеральный закон «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» от 24.11.1995 г. № 181-ФЗ, который определяет государственную политику в области социальной защиты инвалидов в Российской Федерации, целью которой является обеспечение инвалидам равных с другими гражданами возможностей в реализации гражданских, экономических, политических и других прав и свобод, предусмотренных Конституцией Российской Федерации, а также в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права и международными договорами Российской Федерации.[4]

Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 г. № 326-ФЗ регулирует отношения, возникающие в связи с осуществлением обязательного медицинского страхования, в том числе определяет правовое положение субъектов обязательного медицинского страхования и участников обязательного медицинского страхования, основания возникновения их прав и обязанностей, гарантии их реализации, отношения и ответственность, связанные с уплатой страховых взносов на обязательное медицинское страхование неработающего населения [3].

Данный закон работает на половину, так как не прописана ответственность страхователей за не предоставление обязательного медицинского страхования для инвалидов. В России происходят много случаев, когда, принимая инвалида на работу, страхователь в лице организации не предоставляет обязательное медицинское страхование.

«Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ устанавливает права и обязанности работника и работодателя, регулирует вопросы охраны труда, профподготовки, переподготовки и повышения квалификации, трудоустройства, социального партнерства. Закрепляются правила оплаты и нормирования труда, порядок разрешения трудовых споров [2].

Данный кодекс работает наполовину, так как не прописана ответственность работодателя за увольнение матери ребенка – инвалида по инициативе работодателя.

В России происходят множество случаев, когда работодатель увольняет мать ребенка – инвалида по его инициативе или по жалобам от работников организации. Неполной семье, в которой воспитывается и лечится ребенок – инвалид, не хватает денег для реабилитации и проживания. А работодатель вначале отменяет матери выходные, праздничные дни, затем он приписывает ей работу в ночное время суток и отменяет отпускные дни и выплачивает матери маленькую заработную плату в размере минимального размера заработной платы. Потом он без объяснений причин или по нагнетаемой обстановке в организации её увольняют.

В организациях существуют профсоюзы, которые готовы помочь матерям из неполной семьи с ребенком – инвалидом, но в некоторых организациях отсутствуют профсоюзы, ввиду их нерентабельностью.

В соответствии с Конституцией РФ обязательное медицинское страхование в организации предоставляется всем категориям граждан, в том числе и инвалидам. Однако, не прописана ответственность страхователей за не предоставление обязательного медицинского страхования для инвалидов. В России происходят много случаев, когда, принимая инвалида на работу, страхователь в лице организации не предоставляет обязательное медицинское страхование.

Предлагается внести в Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 г. № 326-ФЗ предложение об ответственности страхователей за не предоставление обязательное медицинское страхование для инвалидов и закрепить на федеральном уровне.

Если после приёма на работу инвалиду не предоставляют обязательное медицинское страхование, то он может обратиться в соответствующий орган, где организацию привлекут к ответственности за не предоставление обязательное медицинское страхование. После привлечения

ответственности организация обязана предоставить инвалиду обязательное медицинское страхование.

ТК РФ устанавливает права и обязанности работника и работодателя, регулирует вопросы охраны труда, профподготовки, переподготовки и повышения квалификации, трудоустройства, социального партнерства. Закрепляются правила оплаты и нормирования труда, порядок разрешения трудовых споров. Но не прописана ответственность работодателя за увольнение матери ребенка – инвалида по инициативе работодателя.

Предлагается внести в Трудовой кодекс Российской Федерации предложение об ответственности работодателя за увольнение матери ребенка – инвалида по его инициативе.

Если работодатель увольняет без объяснения причин мать ребенка – инвалида по его инициативе, то она имеет право обратиться в соответствующий орган, где организацию и работодателя привлекут к ответственности за увольнение матери ребенка – инвалида по инициативе работодателя и за дискриминацию по социальному и физическому признаку. Затем работодатель должен выплатить моральную компенсацию за причиненный вред и восстановить её на прежнее место работы, и выплачивать заработную плату, согласно трудовому договору, и предоставлять ей выходные, праздничные и отпускные дни, и отменить ночную работу.

Библиографический список

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. с изменениями на 01.07.2021 г. // СПС «КонсультантПлюс».

2. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 г. № 197-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

3. Федеральный закон «Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации» от 29.11.2010 г. № 326-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

4. Федеральный закон «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» от 24.11.1995 г. № 181-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс».

УДК 347.454.3

СТРОИТЕЛЬНЫЙ ПОДРЯД: ПРОБЛЕМЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ

Я.В. Пузанкова, студентка группы МиЭУПв-222 кафедры СГиПД ЮУрГУ (НИУ)

В статье исследованы проблемы теории и практики договора

строительного подряда и предложены пути решения некоторых вопросов, возникающих при заключении, изменении и исполнении договора строительного подряда.

Ключевые слова: строительный подряд, сторона договора, предмет договора, форма договора, спецификация, срок исполнения.

Актуальность темы исследования обусловлена тем, что в последние годы значительно увеличились объемы строительной деятельности в Российской Федерации, в связи с чем, значительно возросла значимость гражданско-правового регулирования отношений в сфере выполнения строительных работ и договора строительного подряда, как основного договора, применяемого при осуществлении строительной деятельности.

Вместе с тем, существующие научные разработки проблем договора строительного подряда не дают ответы на многие вопросы теории и практики в этой области. Несмотря на длительную дискуссию, в научной среде до сих пор нет однозначного определения предмета договора строительного подряда; не выяснены в полной мере вопросы сущности, признаков исследуемого вида договора. Неоднозначность судебной практики также показывает, что некоторые вопросы, связанные с договором строительного подряда, до сих пор остаются открытыми, и на данный момент невозможно прийти к единому мнению.

Договор строительного подряда, согласно п. 1 ст. 740 ГК РФ, предусматривает, что подрядчик обязуется в установленный договором срок построить по заданию заказчика определенный объект либо выполнить иные строительные работы, а заказчик обязуется создать подрядчику необходимые условия для выполнения работ, принять их результат и уплатить обусловленную цену [1].

Главной особенностью в отношениях строительного подряда исследователями отмечается то, что результат строительства - всегда недвижимость, которая прочно связана с землей, перемещение которой без несоразмерного ущерба ее назначению невозможно. Таким образом, благодаря выявлению особенностей в данной сфере была определена специфика данных отношений [5].

Д.А. Перечин определяет договор строительного подряда следующим образом: «договор строительного подряда - это такое соглашение, по которому одна сторона (подрядчик) в определенный период обязуется по заданию второй стороны (клиента) осуществить строительные работы и предоставить их результат, а клиент обязуется создать требуемые условия для исполнения строительных работ, принять итог проделанных строительных работ и оплатить за него подрядчику обусловленную стоимость» [3].

Пункт 2 ст. 740 ГК РФ закрепляет положение о том, что договор

строительного подряда может заключаться на строительство или реконструкцию предприятия, здания (в том числе жилого дома), сооружения или иного объекта, а также на выполнение монтажных, пусконаладочных и иных неразрывно связанных со строящимся объектом работ. Указанная квалификация договора подряда является легальной и общепринятой.

Договор строительного подряда является двусторонним, консенсуальным и возмездным. Основной сферой его применения является предпринимательская деятельность.

Как отмечают исследователи, «имеется ряд особенностей данных правоотношений, которые позволяют выделить его в отдельный вид договора подряда:

- в результате выполнения работ по договору строительного подряда строится определенный объект, соответствующий условиям договора и цели применения, либо осуществление какого-либо иного вида строительных работ;

- заказчик должен обеспечить подрядчику необходимые условия для выполнения работ. Одним из таких условий является предоставление подрядчику земельного участка для строительства. Для этого заказчик должен приобрести вещные или обязательственные права на данный участок в установленном законодательством порядке;

- возможно продолжение отношений сторон после сдачи результата работ заказчику. Такого рода отношения возникают, если подрядчик принял на себя обязанность по оказанию каких-либо услуг, например, обучение работников заказчика, подготовка различных инструкций по эксплуатации и др. При этом, «виды, объем и стоимость услуг подрядчика, оказываемых заказчику по обеспечению эксплуатации построенного объекта, определяются в договоре строительного подряда» (п. 2 ст. 740 ГК РФ);

- строительный подряд – это вид договора, который охватывает строительную деятельность хозяйствующих субъектов; – при заключении договора объекта еще нет, его только предстоит создать. В договоре строительного подряда целью является строительство нового объекта или реконструкция имеющегося объекта в надлежащем состоянии, а правовой целью – передача результата работ в собственность заказчика» [4].

Договор строительного подряда имеет свои принципиальные особенности, которые позволяют обособить его в индивидуальный вид договора подряда.

В договорном праве, к одному из основных понятий относится понятие «существенные условия договора (контракта). Несмотря на то, что в гражданском законодательстве отсутствует легальное определение данного понятия, его содержание можно показать исходя из смысла п. 1 ст. 432 ГК РФ, где определено, что «существенными условиями являются:

- предмет договора;
- условия, названные в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида;
- условия, которые обе стороны или одна сторона считают существенными и заявили (заявила) об этом при заключении договора» [2].

Большая часть ученых-цивилистов, при определении существенных условий договора строительного подряда, сравнивая понятия строительного подряда (п. 1 ст. 740 ГК РФ) и обычного подряда (п. 1 ст. 702 ГК РФ), относят к ним кроме предмета – цену и срок. Другие ученые-цивилисты указывают, что согласно п. 2 ст. 743 ГК РФ «условие о технической документации» также является существенным.

Анализируя проблемы предмета договора строительного подряда в литературе по юриспруденции, выделяют несколько подходов (концепций). При этом концепция унитарного (единого) предмета договора строительного подряда наиболее распространена, ей присущи два направления.

Прежде всего, предмет договора нужно оценивать через те виды строительных работ, которые должен выполнить подрядчик. Виды работ, которые подрядчик выполняет по договору, могут быть согласованы в самом тексте договора или в технической документации и смете. Подрядчик заинтересован в выполнении строительных работ и сдаче результата, поскольку получает за это денежное вознаграждение, заказчик заинтересован в результате работ.

Таким образом, в договоре строительного подряда предмет состоит из определенных действий. Однако, в предмет договора входят не все действия, составляющие предмет обязательств, а лишь направленные на определенные вещи (объекты строительства). Строительные работы нацелены на действия по созданию объекта строительства. Эти объекты называют объектами договора или объектами правовой деятельности. К сожалению, на практике понятие «объект» довольно часто просто подменяют предметом договора, что приводит к судебным спорам. Так, в договоре, заключенном ООО «Камнерезы Алтая» с Мамедовым С.М.-оглы, по мнению суда первой инстанции, не указаны предмет договора и сроки выполнения работ.

«Между тем истец в обоснование заявленного требования сослался на имеющийся в материалах дела договор подряда от 19 июня 2013 г. В нем указано, что Мамедову С.М.-оглы поручается производство общестроительных и отделочных работ согласно приложению к договору, в котором содержится перечень работ, подлежащих выполнению» [6].

Давая характеристику объекта строительства, заказчик должен указывать, в каких целях он собирается использовать этот объект. Данное

положение в договоре имеет существенное значение при разрешении споров о качестве работ и дальнейшей эксплуатации объекта.

Практика показывает, что правильное и точное определение предмета договора строительного подряда позволяет сторонам сформировать другие условия (например, предмет договора позволяет заказчику правильно определить основные технические параметры строительного объекта, что, в свою очередь, влияет на корректирование проектной технической документации). Возникающие в практике споры, в том числе и судебные, о предмете договора во многом обусловлены недостаточно разработанными положениями о нем в науке гражданского права.

Полагаем, что наиболее приемлемой является концепция материального овеществленного объекта договора строительного подряда. Рассмотрение в качестве объекта договора строительного подряда деятельности подрядчика по выполнению работ служит основанием для смешения подрядных правоотношений и правоотношений в области договора по оказанию услуг.

Ввиду изложенного представляется, что необходимо дополнить статью 740 ГК РФ дополнительным пунктом посредством включения положения о необходимости указания предмета договора строительного подряда в качестве овеществленного результата работ, который бы включал в себя не только его конечный этап, но и промежуточный. Правильное и точное определение предмета договора строительного подряда позволит сторонам сформировать другие условия (например, предмет договора позволяет заказчику правильно определить основные технические параметры строительного объекта, что, в свою очередь, влияет на корректирование проектной технической документации).

Кроме того, пункт 4 ст. 753 ГК РФ на сегодняшний день изложен так: Сдача результата работ подрядчиком и приемка его заказчиком оформляются актом, подписанным обеими сторонами. При отказе одной из сторон от подписания акта в нем делается отметка об этом, и акт подписывается другой стороной.

Односторонний акт сдачи или приемки результата работ может быть признан судом недействительным лишь в случае, если мотивы отказа от подписания акта признаны им обоснованными.

Т.е. в настоящее время пункт 4 статьи 753 ГК РФ предусматривает возможность неподписания одной из сторон данного акта.

Пункт 4 статьи 753 ГК РФ предлагается сформулировать в следующей редакции: «сдача результата работ подрядчиком и приемка его заказчиком оформляются актом, подписанным обеими сторонами, который позволяет определить наименование и количество выполненных работ, единицу измерения, а также цену за эту единицу. При отказе одной из сторон от подписания акта она должна в течение разумного срока представить свои возражения в письменной форме. В случае непредставления письменных

возражений акт подписывается в одностороннем порядке, в нем делается отметка о том, что вторая сторона акт не подписала и письменные возражения не представила, при этом акт считается подписанным в двухстороннем порядке». Данное предложение позволит соблюсти права подрядчика и необходимость обращения в суд.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.01.2023, с изм. от 08.07.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2023) // Собрание законодательства Российской Федерации – 1996. – N 5. – ст. 410.

2. Новиков С.Н. Существенные условия договора строительного подряда: вопросы теории и практики / С.Н. Новиков, В.Н. Ткачев // Вестник Московского университета МВД России. – 2018. – № 3. – С. 60.

3. Перепечин Д.А. Отличительные черты договора строительного подряда // Энигма. 2021. № 32. С. 61 - 64.

4. Тимошенко И.Е., Куликова Т.В. Место договора строительного подряда в системе права // Конституция Российской Федерации как гарант прав и свобод человека и гражданина. Сборник научных трудов. – Ростов-на Дону, 2019. С. 134 - 136.

5. Ширенин П.П., Логинов А.В. Проблемы правового регулирования договорной конструкции строительного подряда // Актуальные проблемы российского частного права: материалы научно-практической конференции. - Саранск, 2021. С. 86 - 90.

6. Определение Верховного Суда РФ от 02.03.2015 г. № 52-КГ14-1 // СПС «Консультант Плюс», 2019.

УДК 342.51

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ПРАВОВОГО СТАТУСА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБЩЕСТВЕННЫХ ПАЛАТ

С.Г. Соловьев, д.ю.н., профессор, зав. кафедрой СГиПД ЮУрГУ (НИУ)

В работе проведен анализ основных проблемных теоретических и практических правовых вопросов, связанных с правовым статусом и перечнем вопросов деятельности муниципальных общественных палат.

В целях выстраивания логичной правовой конструкции, регламентирующей статус и вопросы деятельности

муниципальных общественных плат, в исследовании предложен комплекс правовых мер, направленных на ее совершенствование.

Ключевые слова: местное самоуправление, муниципальная власть, муниципальные общественные палаты.

Современное состояние системы местного самоуправления в Российской Федерации характеризуется широким распространением достаточно специфических субъектов муниципально-правовых отношений - Общественных палат муниципальных образований, представляющих собой, исходя из анализа их достаточно однотипных организационных документов, коллегиальные совещательные органы, обеспечивающие взаимодействие граждан Российской Федерации, проживающих на территории муниципального образования и некоммерческих организаций, созданных для представления и защиты прав и законных интересов профессиональных и социальных групп, осуществляющих деятельность на территории муниципального образования, с органами местного самоуправления в целях учета потребностей, интересов населения и привлечения граждан и организаций к решению вопросов местного значения.

Отмечая важную роль около 2,5 тысяч Общественных палат муниципальных образований (созданных в Российской Федерации по данным Минюста России на 01 января 2022 года) в сфере согласования интересов населения и органов муниципальной власти, которая признается многими учеными и практиками [2, с. 35; 6, с. 34; 7, с. 54; 5, с. 37], следует указать на тот факт, что на сегодня правовой статус данных субъектов муниципально-правовых отношений определен достаточно поверхностно, вопросы и цели их деятельности очень объемны и излагаются в предельно общем виде, требуемые результаты их функционирования четко не определены, полномочия (если вообще можно говорить о полномочиях применительно к подобным невластным субъектам правоотношений) закрепляются в предельно общем виде, правовое регулирование на федеральном уровне и уровне Субъектов РФ является отрывочным и фрагментарным.

Проблемные вопросы, связанные с закреплением правового статуса и вопросов деятельности муниципальных общественных плат

Анализируя правовой статус муниципальных общественных плат, как коллегиальных совещательных органов, обеспечивающих взаимодействие граждан и органов местного самоуправления, в первую очередь следует определиться с публично-властной природой их деятельности. Очевидно, что в процессе своей деятельности, связанной с осуществлением функций:

- организации диалога между населением и органами власти;
- общественного контроля,
- согласования интересов различных социальных групп,

- выдвижения и поддержки гражданских инициатив,
 - проведения общественных обсуждений общественно значимых вопросов и проектов решений органов местного самоуправления,
 - проведения общественной экспертизы проектов муниципальных нормативных правовых актов,
 - выработки рекомендаций органам местного самоуправления,
- они объективно преследуют публичные интересы (интересы больших групп местных жителей или всего населения муниципального образования) и их деятельность должна быть признана публичной.

Однако, предполагает ли публичная природа их деятельности властное содержание их компетенции? Можно ли их рассматривать в качестве органов публичной власти? Как указывает Конституционный суд РФ в своем Постановлении от 01 декабря 2015 года №30-П муниципальные общественные палаты не являются органами местного самоуправления, а соответственно они не могут быть признаны субъектами, входящими в единую систему публичной власти в Российской Федерации. Кроме того следует учитывать и тот факт, что наличие муниципальных общественных палат в муниципальном образовании не является обязательным, они, как отмечают Т.Н. Михеева и Е.С. Шугрина, являются органами общественного контроля и формой участия населения в осуществлении местного самоуправления, создаются по усмотрению органов местного самоуправления [4, с. 16], которые (в случае необходимости) наделены правом принять решение об их ликвидации.

При этом, муниципальные общественные палаты реализуют функцию общественного контроля (в том числе и в отношении органов и должностных лиц местного самоуправления) по своему содержанию относящуюся к формам непосредственного народовластия, что позволяет сделать вывод о присутствии определенных властных начал в их деятельности. Однако, наличие властных начал в их деятельности не означает наличие у них публично-властного статуса, что ставит под вопрос правомерность использования в отношении данных субъектов муниципального права таких категорий, как «компетенция муниципальных общественных плат», «полномочия муниципальных общественных плат», не редко используемых как в нормотворческой практике, так и в научной литературе [3, с. 33].

Если исходить из определения компетенции органа публичной власти, как совокупности полномочий по предметам его ведения, то применительно к муниципальным общественным палатам очевидным становится факт, что данные субъекты муниципально-правовых отношений не наделены властными полномочиями, реализация которых является одновременно для них правом и обязанностью.

Применительно к муниципальным общественным палатам практика идет по пути закрепления перечня их прав, реализация которых прямо не закреплена в качестве их обязанностей. В связи с этим, несомненный научный интерес представляет вопрос об определении субъектов, в отношении которых муниципальные общественные палаты несут нормативно закреплённые обязанности.

Очевидно, что орган, принимающий решение об учреждении муниципальной общественной палаты и утверждающий положение о ее деятельности (Глава муниципального образования либо местный представительный орган), не может не обладать правом потребовать в нормативно определенной форме от соответствующей общественной палаты исполнения обязанностей, закреплённых в ее организационных документах. Кроме того, не нужно забывать об ответственности муниципальной общественной палаты перед населением муниципалитета, в интересах которого она и создается.

Практика работы местных общественных палат показывает, что именно наличие ответственности муниципальной общественной палаты перед населением муниципалитета обуславливает необходимость конкретизации ее основных подконтрольных вопросов, так как в противном случае муниципальные общественные палаты становятся беззащитными в отношении отдельных представителей населения изначально негативно настроенных в отношении представителей действующей муниципальной власти и любых связанных с нею органов. В современных муниципально-правовых реалиях на деструктивную критику указанных субъектов, беспалляционно требующих от муниципальных общественных палат постоянного осуществления экспертной и контрольной работы по абсолютно всем вопросам местного значения, действующим членам муниципальных общественных палат в настоящее время достаточно сложно находить убедительные и аргументированные ответы.

Помимо этого, в теоретическом плане именно отсутствие четкой регламентации перечня основных вопросов деятельности муниципальных общественных палат и полное отсутствие в нормативной базе даже «намёков» на критерии эффективности их деятельности, позволяет ряду исследователей ставить под сомнение их состоятельность, как реального института гражданского общества, апеллируя к тому, что подобные навязанные государством конструкции диалога государства с гражданским обществом на самом деле создают лишь видимость общественной активности граждан, по сути представляя собой эрзац-институты гражданского общества [1, с. 89; 8, с. 9].

Также следует указать на тот факт, что существующая правовая неопределенность в сфере закрепления перечня основных вопросов деятельности муниципальных общественных палат порождает вопросы о

разграничении вопросов их деятельности с другими субъектами общественного контроля, а также специализированными общественными советами, создаваемыми в муниципалитетах (к примеру, с общественным экологическим советом), и не позволяет организовать согласованное функционирование и взаимодействие указанных субъектов с должным коэффициентом общественно-полезного действия.

Кроме того, закрепление за муниципальными общественными палатами неограниченного круга подконтрольных вопросов местного значения, в совокупности с нормативно закрепленной возможностью постоянного проведения акций общественного контроля, с неизбежностью приводит активно работающие муниципальные общественные палаты к регулярным столкновениям с соответствующими органами местного самоуправления, объективно не заинтересованными в осуществлении каких-либо регулярных проверок их деятельности. Определенным подтверждением вышеуказанной мысли является тезис, достаточно активно продвигаемый практиками местного самоуправления о том, что целесообразным и эффективным является понимание общественного контроля не ЗА органами местного самоуправления, а **СОВМЕСТНО** с органами местного самоуправления [9, с. 25].

Также не следует забывать о том, что закрепление за муниципальными общественными палатами неограниченного круга подконтрольных вопросов местного значения превращают муниципальные общественные палаты в чрезвычайно привлекательные общественные институты для представителей разного рода общественно-политических движений, которые стараются использовать площадки общественных палат как арену для политической борьбы, затрудняя тем самым обсуждение и решение вопросов, связанных с повседневными нуждами населения муниципалитетов.

Комплекс правовых мер, направленных на совершенствование правовой конструкции, закрепляющей вопросы деятельности муниципальных общественных палат

Тезисно обозначив ряд актуальных теоретических и практических проблем, связанных с закреплением правового статуса и вопросов деятельности муниципальных общественных палат, представляется целесообразным предложить на обсуждение научного сообщества следующие направления совершенствования действующего законодательства, регламентирующего соответствующие муниципально-правовые конструкции.

Во-первых, в целях унификации нормативной базы, механизмов и форм деятельности муниципальных общественных палат назрела необходимость:

- на федеральном уровне нормативно закрепить легальную дефиницию муниципальной общественной палаты как коллегиального совещательного

общественного органа, создаваемого по решению представительного органа муниципального образования, действующего на основании положения и обеспечивающего взаимодействие граждан Российской Федерации, проживающих на территории муниципального образования и некоммерческих организаций, созданных для представления и защиты прав и законных интересов профессиональных и социальных групп, осуществляющих деятельность на территории муниципального образования, с органами и должностными лицами местного самоуправления;

- нормативно закрепить на федеральном уровне единый подход к правовому статусу, целям, функциям, вопросам деятельности и формам работы муниципальных общественных палат, приняв рамочный Федеральный закон «Об общих принципах организации и деятельности муниципальных общественных палат»;

- нормативно закрепить обязательность создания муниципальных общественных палат во всех муниципальных образованиях Российской Федерации с ключевым функционалом площадки для осуществления обязательного регулярного очного общения руководителей муниципалитетов с населением.

Во-вторых, в связи отсутствием у муниципальных общественных палат публично-властного статуса, в целях грамотного юридического обозначения сфер их деятельности и делегированных им прав, предлагается нормативно закрепить для обозначения указанных феноменов термин «вопросы деятельности муниципальных общественных палат», обозначающий сферы местных общественных отношений в которых муниципальные общественные палаты обладают нормативно закрепленными правами.

В-третьих, в целях четкой фиксации перечня направлений деятельности муниципальных общественных палат предлагается нормативно закрепить следующие их основные функции:

- организация диалога между населением и органами власти;
- осуществление общественного контроля,
- согласование интересов различных социальных групп в муниципалитетах,
- выдвижение и поддержка гражданских инициатив,
- проведение общественных обсуждений общественно значимых вопросов и проектов решений органов местного самоуправления,
- проведение общественной экспертизы проектов муниципальных нормативных правовых актов.

В-четвертых, в целях определения приоритетов в вопросах деятельности муниципальных общественных палат предлагается нормативно выделить:

- блок обязательных вопросов деятельности муниципальных общественных палат, связанных с организацией диалога между населением и органами власти, проведением общественных обсуждений общественно значимых вопросов и проектов решений органов местного самоуправления,
- блок факультативных вопросов деятельности муниципальных общественных палат, связанных с осуществлением общественного контроля, согласованием интересов различных социальных групп в муниципалитетах, выдвижением и поддержкой гражданских инициатив, проведением общественной экспертизы проектов муниципальных нормативных правовых актов.

В-пятых, в целях выстраивания логичной конструкции правового статуса муниципальных общественных палат есть смысл нормативно закрепить следующий перечень их основных обязанностей:

- проведение пленарных заседаний не реже 1 раза в два месяца,
- организация общественных обсуждений общественно значимых вопросов по обращениям органов местного самоуправления и инициативных групп местных жителей в количестве не менее 1% от числа жителей муниципалитета,
- проведение общественных обсуждений проектов решений органов местного самоуправления по обращениям органов местного самоуправления и инициативных групп местных жителей в количестве не менее 1% от числа жителей муниципалитета,
- проведение рейдов общественного контроля по обращениям органов местного самоуправления и инициативных групп местных жителей в количестве не менее 1% от числа жителей муниципалитета,
- проведение общественной экспертизы проектов муниципальных нормативных правовых актов по обращениям органов местного самоуправления и инициативных групп местных жителей в количестве не менее 1% от числа жителей муниципалитета.

В-шестых, для формирования механизмов объективной оценки продуктивности работы муниципальных общественных палат предлагается нормативно закрепить перечень критериев эффективности их деятельности.

В-седьмых, в целях обеспечения стабильного и эффективного функционирования муниципальных общественных палат назрела необходимость на федеральном уровне нормативно закрепить обязанность органов местного самоуправления по организационному и финансовому обеспечению деятельности муниципальных общественных палат.

Рассмотрев ключевые правовые проблемы, связанные с неопределенностью правового статуса муниципальных общественных палат и безразмерностью перечня вопросов их деятельности, в заключение приведенного исследования хотелось акцентировать внимание на том обстоятельстве, что муниципальные общественные палаты представляют

собой относительно новых и достаточно специфических субъектов муниципально-правовых отношений. В связи с этим, если с учетом мирового опыта [10, с. 21] спрогнозировать развитие долгосрочных нормотворческих тенденций в муниципальной сфере, то можно сделать вывод о том, что для грамотного описания правового статуса муниципальных общественных палат рано или поздно потребуется собственная теоретическая база и адекватные правовые конструкции. Практику же механического использования в отношении муниципальных общественных плат правовых конструкций, разработанных для описания элементов правового статуса публично-властных субъектов муниципально-правовых отношений, следует признать чрезвычайно спорной, что несомненно является проблемой и, соответственно, требует формирования соответствующего научного дискурса [11, с. 89].

Библиографический список

1. Авдеев М.Ю., Грудцына Л.Ю. Демократия, народ и гражданское общество в России // Евразийская адвокатура. 2013. №5 (6). С. 87-93.
2. Гриб В.В. Место и роль общественных палат в системе общественного контроля в Российской Федерации // Конституционное и муниципальное право. 2015. № 5. С. 33 – 38.
3. Кокотова М.А. Местные общественные палаты (советы) в России и региональные экономические, социальные и экологические советы во Франции как субъекты общественного контроля // Российский юридический журнал. 2021. № 4. С. 32 – 41.
4. Михеева Т.Н., Шугрина Е.С. Формирование законодательства о муниципальных общественных палатах (советах) на федеральном уровне // Доклад об организации и деятельности муниципальных общественных палат (советов) в Российской Федерации. М., 2022. 159 с.
5. Соловьев С.Г. Развитие правовых форм регулярной публичной самоорганизации жителей муниципалитетов: в поисках утраченных идеалов // Государственная власть и местное самоуправление. 2017. № 9. С. 33 - 38.
6. Чеботарев Г.Н. Конституционализация общественного участия граждан в управлении делами государства // Конституционное и муниципальное право. 2018. № 12. С. 33 – 36;
7. Чекрыга М.А. Общественный контроль в муниципальных образованиях субъектов Российской Федерации Сибирского федерального округа // Актуальные проблемы российского права. 2022. № 12 С. 46 – 59.
8. Уваров А.А. Теоретико-правовые вопросы функционирования современного гражданского общества в России // Российская юстиция. 2016. № 10. С. 7 - 10.
9. Шугрина Е.С. Общественный контроль на муниципальном уровне // Российская муниципальная практика. 2023. Март. С. 20-27.

10. McLennan G. Held P. Hall St. (eds.) The idea of Modern State. Philadelphia. 1994. 471 p.

11. Foucault M. L'Ordre du discours. Paris: Gallimard, 1971. 348 p.

УДК 947

РОССИЯ И БАЛКАНЫ: ВЗГЛЯД СКВОЗЬ ВЕКА

Е.В. Сумина, к.и.н., доцент кафедры социально-гуманитарных и правовых дисциплин ФЭУП ЮУрГУ (НИУ)

Настоящая статья посвящена исследованию взаимоотношений России и южных славян в период Восточного кризиса 1875-1878 гг., проведен анализ теоретических и практических проблем, связанных с данным вопросом.

Ключевые слова: Восточный кризис 1875-1878 гг., русско-турецкая война 1877-1878 гг., НАТО, Югославия, общественное движение, общественное мнение, Оренбургская губерния, Сербия, Черногория, Болгария, Турция, Россия.

24 марта 2024 г. исполнилось 25 лет со дня бомбардировок Югославии НАТО. В связи с этим необходимо снова вернуться к истории взаимоотношений России и южных славян.

Трагические события, связанные с распадом Югославии, войной в Хорватии и в Боснии-Герцеговине, военные действия блока НАТО в Косово заставили политические, общественные и научные круги Европы искать исторические объяснения многочисленным балканским конфликтам.

На протяжении многих лет Балканский полуостров был сферой пересечения геополитических интересов ведущих европейских стран. Если в XVIII – первой половине XIX в. основную роль на Балканах играли Османская империя и Австрия, то, начиная со второй половины XIX столетия, в балканские дела все более активно вмешивается Россия, стремясь обеспечить собственные интересы в этом регионе. Естественными союзниками России считались славянские народы полуострова, прежде всего сербы и болгары. В выборе этих народов в качестве проводников российского влияния определяющую роль сыграли два фактора: принадлежность сербов и болгар к славянству и православию. К тому же, российская политика в отношении этих народов рассматривалась в российском обществе как историческая миссия России по освобождению братьев-славян от иноподданства. Такой подход не мог не повлиять на позиции российской дипломатии при решении важнейших внешнеполитических вопросов. Особенно ярко это проявилось в период Восточного кризиса 1875-1878 гг. С начала восстания в Боснии и

Герцеговине (лето 1875 г.) и вплоть до декабря 1876 г. Россия пыталась вступить в соглашение с европейскими державами, прежде всего Австро-Венгрией и Англией, с целью добиться умиротворения на Балканах путем дипломатического давления на Турцию или хотя бы провозглашения принципа невмешательства держав. В России развернулось широкое общественное движение сочувствия и поддержки борьбы южных славян. Искерпав дипломатические возможности, Россия была вынуждена вступить в русско-турецкую войну 1877-1878 гг.

1878 г. стал новым рубежом в развитии отношений между Россией и балканскими народами. В этом году закончилась русско-турецкая война, итогом которой стал прелиминарный мирный договор в Сан-Стефано. На Берлинском конгрессе было провозглашено возрождение самостоятельного Болгарского государства после почти 500 лет иноземного господства, подтверждалась независимость Сербии, Черногории и Румынии.

Социологи считают, что общественное движение – это «массовая самодеятельная политическая организация, созданная для оказания давления на органы власти и выражения политических требований заинтересованных групп населения. Его отличительными признаками являются: массовость – единым политическим действием охватываются сотни и тысячи людей; «пестрота» социальной базы – движением могут объединяться люди разных рас, наций, с различным материальным положением; стремление к оказанию давления на органы власти при решении какой-либо политической проблемы, но, как правило, не борьба за обладание государственной властью; наличие слабой иерархии, основанной на функциональном разделении труда между членами организации, а не на разделении властных полномочий; децентрализованный тип управлений – важнейшие решения принимаются и исполняются «на местах», «центр» выполняет лишь информационные и координационные функции, его решения носят рекомендательный, а не обязательный характер; низкая дисциплина; свободное членство – вступление в организацию не требует от гражданина выполнения значительных формальных обязанностей; возможность индивидуального и коллективного членства; отсутствие четкой идейно-политической ориентации; наличие идейного «многоголосия» внутри движения. Массовая пропаганда, воздействие на общественное мнение, а через него – на органы власти является важнейшей формой общественно-политического движения» [7].

Если рассматривать это понятие применительно к ситуации, сложившейся в российском обществе в период Восточного кризиса 1875-1878 гг., то можно констатировать наличие в России такого общественного движения, возникшего во многом стихийно, как непосредственная реакция населения на происходившие на Балканах события, на публикуемые в

русской печати сообщения о бедствиях «братев славян» и призывы о помощи со стороны ряда славянских деятелей. Характерной особенностью этого движения было его широчайшее распространение не только в Москве и Санкт-Петербурге, но и в русской провинции.

Летом 1875 года в славянских областях сначала в Герцеговине, а затем в Боснии произошло восстание христианского населения. Именно эти события положили начало новому Восточному кризису, одному из крупнейших международных конфликтов второй половины XIX века.

Восстание началось 23 июня (5 июля) 1875 года в юго-восточной части Герцеговины и к началу августа охватило почти всю территорию. Весть о выступлении Герцеговины быстро распространилась в Боснии. В августе-сентябре и здесь вспыхнуло восстание. Христианское население этих двух провинций взялось за оружие, протестуя против произвола и насилия, которым Порты подвергала их столько лет.

Они добивались: 1) чтобы христианам Боснии Герцеговины была обеспечена полная религиозная свобода, и чтобы они были допущены к свидетельству в судах; 2) чтобы им было дозволено создавать для своей безопасности местную милицию; 3) чтобы взимаемые с них налоги были твердо установлены и не могли быть произвольно увеличены [2]. Восстание было поддержано Сербией и Черногорией. С первых дней движение в Боснии и Герцеговине привлекло внимание европейских держав, в первую очередь Австро-Венгрии и России.

Нужно отметить, что Восточный кризис 1870-х годов отличался от предшествующих кризисов 1820-х и 1850-х годов рядом особенностей. Главной из них являлась определяющая роль национально-освободительного движения балканских народов, объединившего различные земли. Другой особенностью кризиса было резко выраженное стремление европейских держав к проникновению на Балканы. Важнейшие интересы русского правительства сосредотачивались на вопросе о проливах, которые имели крупнейшее значение для всего юга России. И хотя непосредственным соперником России являлась Австро-Венгрия, главным и единственным врагом она считала Англию, которая могла поколебать ее позиции в Османской империи и, как следствие, в районах черноморских проливов. «Англия стремилась к преобладающему влиянию в Османской империи, на проходивших через ее земли путях из Европы в Индию» [3]. Каждый из претендентов стремился к тому, чтобы утвердить в проливах свое господство и не позволить сделать это своему противнику. Достигнуть этих целей можно было либо путем прямого их захвата, либо же посредством сделки с султаном, который на многое был готов, чтобы сохранить власть или ее подобие. Примеры такого решения давали Ункяр-Искелесский договор или же руководящее положение, занятое Англией в Константинополе в период Крымской войны. Преобладающее влияние на

Балканах обеспечивало стратегическое господство над европейским побережьем проливов или, по крайней мере, давало возможность держать их под угрозой, следовательно, под некоторым контролем. Ввиду этого Россия не могла допустить господства на Балканах Австро-Венгрии или Англии, а те, в свою очередь, не желали утверждения там влияния России [3].

Разрешение многочисленных проблем славянских народов Балканского полуострова и участие в нем России надо рассматривать в совокупности с вопросом о том, чем были Балканы для России. Большой интерес представляют размышления об истоках и побудительных мотивах балканского курса России профессора Индианского университета (США) Барбары Елавич. В своей книге «Россия и осложнения на Балканах. 1806 – 1914» [1] Б. Елавич соглашается с тем, что существовала забота о безопасности черноморских границ и свободном вывозе через проливы зерна, но она решительно отказывается замкнуться в кругу социально-экономических факторов и свести балканскую политику России к великодержавным устремлениям. Акции ее правительства, пишет она, «часто противоречили не только ее великодержавным интересам, но содержали трудно контролируемые эмоциональные порывы. Ударение следует сделать на том уникальном чувстве родства, которое многие русские государственные мужи испытывали по отношению к православным балканским народам» [1]. Именно поэтому политика России в Юго-Восточной Европе была столь тесно связана с развернувшимся там национальным движением. Б. Елавич правомерно подчеркивает, что идеологическим знаменем этого курса являлась защита православия и моральных ценностей христианства [1].

Моральный фактор в политике России Б. Елавич ставит очень высоко: помощь балканским христианам, пишет она, воспринималась российскими императорами как их религиозный долг. «Понятиям чести и долга придавалось особое значение в балканских связях. Монарх должен был показывать высокие образцы поведения не только в жизни; данное им слово считалось священным обязательством. Это убеждение претворялось в переговорах и договорах. Цари неоднократно сталкивались с нарушением договоров с оттоманской стороны, что, по их мнению, давало России особые права в отношении балканских христиан. Честь побуждала российских правителей считать защиту договоров своим долгом, и эта позиция оказывала глубокое влияние на русскую политику» [1].

Завершение к 70-м годам XIX в. национально-объединительных движений в Европе обусловило новую расстановку сил. Стремясь избежать дальнейших потрясений, европейские державы были заинтересованы в локализации конфликта на Балканах и сохранении там владений Османской империи. Однако, поддерживая империю, Англия и Австро-Венгрия

намерены были извлечь для себя максимальную выгоду, рассчитывая в том числе и на территориальные приобретения в этом регионе. Франция, не игравшая в этот период активной роли в Европе, следовала в фарватере английской политики. Двойственную позицию занимала Германия. С одной стороны, она подталкивала Россию к войне с Турцией, обещая свою помощь, с другой – поддерживала агрессивные планы Австро-Венгрии на Балканах [2].

Главным содержанием восточной политики России являлась в это время охрана подступов к Константинополю и Босфору от посягательств западных соперников, прежде всего Англии и Австро-Венгрии, путем укрепления своих позиций на Балканах [4]. Такая политика предполагала, с одной стороны, заинтересованность в сохранении власти султана в зоне проливов, который играл бы роль сторожа, но, с другой стороны, поддержку национально-освободительного движения христианских народов. Канцлер А.М. Горчаков писал: «Единственное основательное соображение для русских выгод заключалось в том, чтобы оставить ключ в Черное море в руках довольно слабых, которые не могли бы замкнуть для России этот торговый выход и угрожать ее безопасности. Владычество турецкое соответствовало этой программе. Разве наша вина, если турки этим злоупотребляли, сделав свое господство невыносимым для своих христианских подданных»? [6]

Для правительства России известие о восстании в Боснии и Герцеговине было неприятной неожиданностью, так как вновь грозило поднять в полном объеме восточный вопрос. А условия для решения этого вопроса были очень неблагоприятными. В России не были завершены буржуазные реформы, в особенности военная, финансы истощены (хронический дефицит в 1876 г. составлял 15 млн. руб., а государственный долг – 18 млн. руб.) [5], промышленность не оправилась от экономического кризиса, неурожай и голод 1874 г. породили нестабильную внутривосточную ситуацию. Как результат с одной стороны, Россия поддерживала национально-освободительные движения на Балканах, как ослаблявшие Османскую империю и позволявшие оказывать на нее известное давление, с другой – боялась их масштабов, поскольку они могли привести к международному конфликту и поставить Россию на грань войны.

Российские представители на Балканах верно определили, что начавшееся восстание перерастет рамки локального, в конфликт могут быть втянуты Сербия и Черногория, население которых горячо сочувствовало повстанцам, да и правящие круги княжеств будут стремиться использовать восстание в своих целях. Такая перспектива не устраивала Россию: восстанием могла воспользоваться Австро-Венгрия, уже давно вынашивающая планы оккупации Боснии и Герцеговины.

Таким образом, эволюция балканской политики России на начальных этапах кризиса обуславливалась целым рядом факторов, в первую очередь развитием национально-освободительного движения на Балканах и связанным с ним общественным движением сочувствия славянам в России. В правительстве не было единого мнения по поводу решения восточного вопроса. Министр иностранных дел А.М. Горчаков, посол в Вене Е.П. Новиков, посол в Лондоне П. Шувалов предпочитали действовать осторожно и в согласии с европейскими кабинетами. Противниками стремления действовать в рамках Союза трех императоров были наследник престола великий князь Константин Николаевич, военный министр Д.А. Милютин, дипломаты Н.П. Игнатьев, А.И. Нелидов, А.С. Ионин, генералы М.Г. Черняев, Н.Н. Обручев, публицисты М.Н. Катков, И.С. Аксаков и многие другие, выступающие с требованиями активизации и самостоятельности действий России на международной арене, возрождения ее внешнеполитического могущества.

С начала восстания в Боснии и Герцеговине (лето 1875 г.) и вплоть до декабря 1876 г. Россия пыталась вступить в соглашение с европейскими державами, прежде всего Австро-Венгрией и Англией, с целью добиться умиротворения на Балканах путем дипломатического давления на Турцию или хотя бы провозглашения принципа невмешательства держав. Этого добиться не удалось, ситуация на Балканах выходила из-под контроля: в войну с Турцией вступили Сербия и Черногория, началось Апрельское восстание в Болгарии. В России развернулось широкое общественное движение сочувствия и поддержки борьбы южных славян. Исчерпав дипломатические возможности, Россия, вновь оказавшаяся в изоляции, была вынуждена вступить в русско-турецкую войну 1877-1878 гг. Главной целью российского правительства стали не территориальные приобретения, Россия стремилась обеспечить независимость и территориальный рост Сербии и Черногории, а также создание независимой и сильной Болгарии. Это было связано с желанием российских политиков укрепить свои позиции на Балканах, получить в лице этих государств сильных союзников, способных вывести Российскую империю из международной изоляции, в которую она попала после Крымской войны.

Библиографический список

1. Елавич, Б. Россия и осложнения на Балканах. 1806 – 1914. – Кембридж, 1991.
2. История внешней политики России (вторая половина XIX века). – М., 1995. – С. 365.
3. История дипломатии /Авт.-сост. В. М. Хвостов / Под ред. А.А. Громыко и др. – 2-е изд., перераб. и доп. – М., 1963. – Т. 2 – С. 83.

4. Киняпина, Н.С. Основные этапы политики России в Восточном кризисе 1875-1878 гг.// Россия и Восточный кризис 70-х гг. XIX в. – М., 1981. – С. 9.
5. Погребинский, А.П. Очерки истории финансов в дореволюционной России XIX-XX вв. - М., 1954. - С. 87.
6. Россия и национально-освободительная борьба на Балканах, 1875-1878. Сборник документов. – М., 1978. – С.183.
7. Российская социологическая энциклопедия / Под ред. Осипова Г.В. – М, 1998. – с. 109-110.

УДК 349.3

ПРАВО ЧЕЛОВЕКА НА СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

*С.В. Усанина, студентка группы МиЭУПз-362 кафедры СГиПД ЮУрГУ
(НИУ)*

В работе анализируется содержание права человека на социальное обеспечение в Российской Федерации. Рассмотрены ключевые теоретические и практические проблемы, связанные с содержательными и процедурными аспектами обеспечения права человека на социальное обеспечение в Российской Федерации. Предложен комплекс правовых мер, направленных на совершенствование социального обеспечения в России, на примере материнского капитала.

Ключевые слова: права человека, социальное обеспечение, материнский капитал.

На современном этапе многие страны мира сталкиваются с проблемами социального обеспечения своих граждан. Низкие размеры социальных выплат, увеличение налоговой нагрузки на работающее население вследствие снижения соотношения работающих граждан и нуждающихся в социальном обеспечении, нестабильность и неустойчивость систем социального обеспечения, отсутствие достаточного обеспечения финансовыми средствами – все это говорит о необходимости серьезного реформирования систем социального обеспечения в зарубежных государствах. Схожие проблемы существуют и в России, а направления дальнейшего совершенствования систем социального обеспечения являются весьма актуальными.

В течение довольно продолжительного периода времени российские ученые, которые занимаются данной темой, а также органы

государственной власти задаются вопросом: «С помощью чего можно достичь высокого результата в деятельности по социальной защите населения?». До сегодняшнего дня эта проблема не решена. Но уже сейчас выделен ряд направлений, которые улучшают положение граждан РФ в сфере социальной защиты.

Проблематика законодательства по вопросам прав человека на социальное обеспечение в Российской Федерации соответствует принципу социального государства. Не вызывает сомнений, что государство, называемое социальным, должно создавать условия для достойной жизни и свободного развития человека. Трудности при понимании термина «социальное государство» в смысле ч. 1 ст. 7 Конституции РФ возникают в связи с тем, что понятия «достойная жизнь» и «свободное развитие человека» – сугубо оценочные, лишенные конкретизированного содержания. Нетрудно предположить, что если понятия, через которые раскрывается содержание социального государства, нуждаются в дальнейшей аналитической обработке, то трактовка понятия «социальное государство», каковым называет себя Россия, будет зависеть от того, какое содержание вкладывает тот или иной субъект толкования в термины «достойная жизнь» и «свободное развитие человека» [3].

Важным признаком социального государства является обеспечение отдельных категорий населения, которые не в состоянии трудиться по не зависящим от них обстоятельствам (дети, инвалиды, лица преклонного возраста и др.) – вытекает из объективных условий жизни. Здесь важно установить точный перечень лиц, подпадающих под особую опеку государства, выявить все возможные социальные риски, которые эти лица не смогут самостоятельно преодолеть.

Современное социальное государство обязано обеспечивать необходимые условия жизни определенным категориям населения, заведомо зная, что никаких положительных ответных действий по созданию благ со стороны этих категорий населения в настоящий момент нет. Для обеспечения достойного уровня жизни таких граждан государство развивает систему социальных служб, устанавливает государственные пенсии, пособия, предусматривает иные меры социальной защиты. Перечень форм обеспечения достойного уровня жизни данных категорий, а также сам перечень категорий социально незащищенных граждан не носят исчерпывающего характера. В процессе развития общества возникает потребность в расширении социальных гарантий и введении новых форм их обеспечения. Необходимо отметить, что организация системы социального обеспечения для подобного рода нетрудоспособных граждан на уровне не ниже прожиточного минимума – прямая обязанность современного социального государства, нацеленного на создание условий,

обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие каждого человека [3].

Право человека на достойный уровень жизни необходимо для поддержания и благосостояния человека, его семьи. Правовое обеспечение права человека на достойный уровень жизни – реализация закрепленных в законодательстве обязательств государства перед своими гражданами. Владение и пользование материальными и общественными благами современного мира способствуют свободному формированию субъекта, повышению уровня и качества жизни граждан [3].

Социальный государством признается только то государство, которое может обеспечить достойное существование граждан, которые по каким-либо причинам не могут осуществлять трудовую деятельность.

Борьба с бедностью, установление достойного уровня жизни для населения в целом – основные приоритеты государственных органов, работающих в социальной сфере при обеспечении прав человека на социальное обеспечение в Российской Федерации. Для этого государство создает определенные социальные программы различных уровней (федеральные, региональные, местные), которые направлены на устранение негативных моментов в жизни каждого человека, резкого падения уровня жизни и частичную (а в каких-то моментах и полную) компенсацию потерь наиболее нуждающихся групп населения [2].

В свою очередь, эффективное решение данных проблем зависит от других немаловажных аспектов в сфере социальной защиты населения. Получается, что проблематика социальной защиты населения должна развиваться в рамках общей системы социального обеспечения.

Одной из форм социальной поддержки населения выступает предоставление материнского капитала, который имеет ряд проблем. Материнский капитал в России является важной социальной мерой, направленной на поддержку семей с детьми. С момента его введения в 2007 году, программа материнского капитала продемонстрировала положительные результаты и имеет потенциал для дальнейшего развития. Вот некоторые перспективы развития материнского капитала в России:

1. Увеличение размера материнского капитала. Возможно, в будущем будет рассмотрено увеличение суммы материнского капитала, чтобы сделать его более значимым и эффективным средством поддержки семей с детьми. Это может способствовать улучшению жизненных условий семей и стимулировать рождаемость.

2. Расширение сферы применения. В настоящее время материнский капитал может быть использован для оплаты жилья, образования, улучшения жилищных условий, а также для формирования пенсии. Однако возможно расширение списка целей использования средств материнского

капитала, чтобы обеспечить больше вариантов поддержки семей и удовлетворить различные потребности.

Расширение сферы применения материнского капитала требует внимательного анализа и сбалансированного подхода, чтобы учитывать потребности и приоритеты семей, финансовую устойчивость государства и общественные интересы. Это должен быть результат широких обсуждений, консультаций и экспертного мнения, чтобы обеспечить эффективное использование ресурсов и достижение положительных социальных результатов [4].

3. Повышение доступности. Одной из перспектив развития материнского капитала является повышение доступности программы для всех семей, имеющих детей. Это может включать более широкий круг получателей и более гибкие правила получения и использования капитала.

Перспективы повышения доступности материнского капитала в России могут включать направление по упрощению процедуры получения материнского капитала. Упрощение и ускорение процедуры получения материнского капитала может способствовать повышению его доступности. Минимизация бюрократических процессов, сокращение сроков ожидания и облегчение требований для получения капитала помогут семьям быстрее получить необходимые средства.

4. Улучшение информационной поддержки. Важным аспектом развития материнского капитала является обеспечение доступной и понятной информации о программе. Это поможет семьям правильно использовать средства капитала и получить все выгоды, которые они могут предоставить.

5. Совершенствование законодательной базы.

Изменения, внесенные в федеральный закон от 29 декабря 2006 года №256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» [1], установили важные новеллы, которые позволили урегулировать порядок защиты прав несовершеннолетних лиц на жилое помещение, приобретенное с использованием средств материнского капитала:

1) в статью 10 Закона №256-ФЗ вносятся изменения в часть 4 в соответствии с которой вводится закрепленная в законе обязанность получателя материнского капитала оформить обязательство;

2) в статью 10 Закона № 256-ФЗ вводится часть 9, которая обязывает территориальные органы Социального фонда РФ передавать в Росреестр сведения об использовании материнского капитала для покупки жилья в ипотеку и данные сведения будут включаться в ЕГРН.

Вместе с тем, Законопроект и Закон № 256-ФЗ не предусматривает норм ответственности лица, являющегося получателем материнского капитала, за неисполнение обязательства и в этой связи ожидается, что данная проблема будет продолжать оставаться актуальной и несовершеннолетние, а также

органы опеки и попечительства, будут вынуждены оспаривать в суде дальнейшие договоры купли-продажи.

В этой связи целесообразно дополнить Законопроект нормой о том, что в случае неисполнения обязанности по регистрации права общей собственности возложить на получателя сертификата обязанность по возмещению указанных средств материнского капитала в бюджет Российской Федерации.

Развитие прав человека на социальное обеспечение в Российской Федерации может включать обновление и усовершенствование соответствующего законодательства, чтобы сделать его более эффективным, справедливым и адаптированным к изменяющимся потребностям населения. В целом, перспективы развития прав человека на социальное обеспечение в Российской Федерации связаны с улучшением их эффективности, доступности и соответствия потребностям. Это может способствовать улучшению демографической ситуации, поддержке семей и повышению качества жизни населения России.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 29 декабря 2006 года №256-ФЗ «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» (ред. от 28 декабря 2022 года №569-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2007. - №1 (1 ч.). - Ст. 19; Официальный интернет-портал правовой информации <http://pravo.gov.ru>, 28.12.2022.

2. Адамская Л.В., Вашлаева Е.Г. Совершенствование системы информирования жителей о деятельности органов местного самоуправления муниципального округа Свиблово / Л.В. Адамская, Е.Г. Вашлаева // Общество и экономика в зеркале современной науки: сборник научных трудов по материалам научно-практической конференции. – М.: ООО «ЭКЦ Интеллект», 2015. – С. 45-47.

3. Магомедов Ш.Б., Бутаев Г.Р. Теоретические основы социального государства на современном этапе / Ш.Б. Магомедов, Г.Р. Бутаев // Российский юридический журнал. - 2012. - №1. – С. 7-17.

4. Малявина Н.Б. Использование средств материнского капитала для улучшения жилищных условий: проблемно-правовой аспект / Н.Б. Малявина // Семейное и жилищное право. - 2022. - №1. – С. 35-37.

УДК 347.627

АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ, ВОЗНИКАЮЩИХ ПРИ РАЗДЕЛЕ ИМУЩЕСТВА СУПРУГОВ

В работе рассмотрены вопросы раздела имущества между супругами. Определены особенности договорного и законного режима имущества супругов анализируется проблемы возникающие при разделе имущества супругов в России. Актуальность исследования данной проблемы очевидна и обусловлена целесообразностью комплексного подхода к данной проблеме с целью выработки предложений по совершенствованию российского семейного законодательства и практики его применения. Рассмотрены ключевые теоретические и практические аспекты, связанные с защитой граждан.

Ключевые слова: супруги, раздел имущества, расторжение брака.

Семейный кодекс РФ (далее – СК РФ) в ст. 1, говоря об основных началах семейного законодательства, устанавливает, что оно исходит из необходимости укрепления семьи, построения семейных отношений на чувствах взаимной любви и уважения, взаимопомощи и ответственности перед семьей всех ее членов, недопустимости произвольного вмешательства кого-либо в дела семьи, обеспечения беспрепятственного осуществления членами семьи своих прав, возможности судебной защиты этих прав. Таким образом, СК РФ является единственным нормативным актом, который упоминает любовь, уважение и другие нравственные ценности. Следует отметить, что вступление в брак порождает отношения собственности супругов, но данные отношения не являются основной целью брака, основной целью является создание семьи. В то же время Ф. Энгельс в работе «Происхождение семьи, частной собственности и государства» указал на тесную связь семьи и имущества (собственности), утверждая, что «моногамная семья отнюдь не была плодом индивидуальной половой любви, а была первой формой семьи, в основе которой лежали не естественные, а экономические условия — именно победа частной собственности над первоначальной, стихийно сложившейся общей собственностью»¹. Исследуя особенности «семейной собственности», Е. А. Суханов отмечает, что «право общей совместной собственности изначально оформляло объединение имущества членов одной семьи, взаимоотношения которых во многом строились на личном доверии и нередко даже на совместном проживании, не предполагающем и не требующем полной определенности в объеме правомочий их участников. Поэтому данный гражданско-правовой институт не рассчитан на оформление предпринимательских отношений, а субъектами права совместной собственности могут быть только физические лица (граждане), связанные

друг с другом родственными или иными близкими отношениями (супруги, члены крестьянского (фермерского) хозяйства). Участие иных субъектов гражданского права в отношениях совместной собственности невозможно, поэтому сами эти отношения составляют исключение, которое должно быть прямо предусмотрено законом».

Таким образом, следует отметить, что в семейных, брачных отношениях их экономическая (имущественная) составляющая, несмотря на свою значимость, не является преобладающей, и основной чертой имущественных отношений в семье является их лично-доверительный характер.

Перечень имущества каждого из супругов регламентируется ст. 36 СК РФ. К данному имуществу относится имущество, принадлежащее каждому из супругов до вступления в брак; полученное в дар или в порядке наследования (также и от супруга во время брака); которое приобреталось на личные средства одного из супругов; вещи индивидуального пользования. [2]. При разделе совместного имущества супругов доли признаются равными. Статья 34 п.2 СК РФ устанавливает перечень общего имущества супругов - это недвижимость; движимые вещи; ценные бумаги; банковские вклады; доходы, полученные от движимого и недвижимого имущества; драгоценности, и другие предметы роскоши; доходы, полученные от трудовой, коммерческой, в результате интеллектуальной деятельности. Раздел совместного имущества предусматривает два способа: это составление соглашения, по желанию нотариально заверенное, и получение у нотариуса свидетельств о праве собственности; и в судебном порядке. Срок исковой давности, возникающие при разделе общего имущества составляет три года после расторжения брака в суде (со дня вступления решения в законную силу) [3]. При неудачном соглашении супругов по поводу раздела имущества, суд по их требованию постановляет, какое и кому из супругов будет принадлежать определенное имущество. Если, одному из супругов, в процессе раздела имущества, достанется имущество, превышающее стоимость имущества другого, то суд присуждает выплату супругу денежной компенсации, размер которой соответствует этой разнице, в определенный срок, который устанавливает суд. Между супругами делиться не только имущество, но и их совместно нажитые в браке долги распределяются на равные части. Несомненно, в процессе раздела совместного имущества супругов, решающую роль играет наличие детей у супругов, суд исходя из интересов несовершеннолетних детей, вправе отступить от принципа равенства долей имущества, и присудить большую часть имущества лицу, который признан опекуном ребенка. 3 Супругу, с которым остались дети после развода увеличивается доля в собственности на совместное имущество, а имущество, которое приобреталось для пользования детьми, не подлежат разделу и

автоматически передаются той стороне, у которой остались дети при разводе (вещи ребенка, книги, мебель для ребенка и т.д.). В судебном процессе, задача суда состоит не только в разделе имущества между супругами, но и установление имущества, не подлежащего совместной собственности и его разделу, в случае включения супругами данного имущества в исковое заявление. Нажитое имущество во время раздельного проживания, до фактического расторжения брака, так же может быть исключено судом из искового заявления, ссылаясь на личное имущество одного из супругов. Долговые обязательства распределяются вместе с супругами, которые впоследствии должны будут погасить свою часть долга, которая была определена судом. Возникают и случаи, когда невозможно разделить либо выделить долю одного из супругов, не нарушая целостность имущества (автомобиль, картина и т.п.), то суд может принять решение, учитывая интерес каждой стороны и определяя необходимость в его использовании, оставляет право за тем, кому это больше необходимо, а второму назначает выплату компенсации, которая выражается в виде предоставления равноценного имущества, либо выплата в денежном выражении, с условием того, если супруг дал согласие на получение денежных выплат [2]. Если сумма незначительна, то суд может принять решение об обязанности к выплате компенсации, не требуя на то согласия. Суд устанавливает срок выплаты денежной компенсации одному из супругов, нарушение которых влечет за собой штрафные санкции. Раздел совместного имущества супругов часто сталкивается с такой практикой, как подделка документов, преследуя за собой две цели: первая – устранить раздел имущества общего путем доказательств, что имущество не существовало, либо было приобретено третьими лицами, чаще всего 4 указываются родственники, либо не является данное имущество совместно нажитым; вторая – уменьшить реальную долю супруга в совместном имуществе, доказывая, что супруги имеют общие долги, занижая стоимость имущества и т.д. Устранить фальсификацию доказательств, при разделе общего имущества при расторжении брака можно с помощью обеспечения иска, и наложения ареста на спорное имущество. До наложения ареста на имущество, необходимо собрать все возможные документы, которые подтверждают факт приобретения имущества супругами до расторжения брака (документы, фотографии и т.п.). Так же в случае необходимости в процессе судебного разбирательства, следует провести судебно – товароведческую экспертизу, она нужна для того, чтобы установить реальную стоимость спорного имущества; судебно – техническую документов, почерковедческую экспертизу, необходимых для установления давности соответствия расписок, либо внесения в них изменений. Для установления факта подделки доказательств, в случае предоставления стороной фиктивных документов, подтверждающих платеж, необходимо

направить запросы в налоговый орган, с целью выяснения факта существования данной организации, место, сфера ее деятельности. Таким образом, проблема раздела имущества супругов является достаточно актуальной. Именно договорное регулирование имущественных отношений между супругами позволит избежать многих сложностей при расторжении брака. Однако, для реализации на практике условий о договорном режиме имущества супругов необходимо обеспечить повышение правовой грамотности населения, поэтому работы в этом направлении предстоит еще много.

В заключении хочется отметить, что следует признать, что семейное законодательство и правоприменительная практика отстают от современных, подвергшихся реформе правовых конструкций гражданского права. Данный вывод можно отнести и к проблемам правового регулирования имущественных отношений супругов в браке, которые во многом нуждаются в реформировании. В настоящий момент представляется целесообразным применять к семейно-правовым соглашениям супругов, изменяющих законный режим их имущества, положения ст. 1, 10 ГК РФ, содержащих общий запрет злоупотребления правом.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 02.10.2016) // <http://www.pravo.gov.ru> Дата обращения 03.10.2016).
2. Семейный кодекс РФ от 29.12.1995 № 223 (ред. от 30.12.2015) // <http://www.pravo.gov.ru> (Дата обращения 03.10.2016).
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.11.1998 № 15 (ред. от 06.02.2007) «О применении судами законодательства при рассмотрении дел о расторжении брака» // <http://www.consultant.ru/> (Дата обращения: 29.10.2016 г.).

УДК 347.457

ОРГАНИЗАЦИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ В РФ. ПРОБЛЕМЫ И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

*А.А. Хайнакова, студентка группы ФСЭиП-301 ЮУрГУ (НИУ),
г. Златоуст*

В работе анализируется содержание института потребительского кредитования РФ. Рассмотрены ключевые теоретические и практические проблемы, связанные с

существующими аспектами механизма правового регулирования потребительского кредитования. Предложен комплекс правовых мер, направленных на совершенствование содержания анализируемой правовой конструкции.

Ключевые слова: потребительский кредит, правовое регулирование кредитования, финансовая грамотность, закредитованность.

Актуальность темы обусловлена за последнее время спадом кредитования физических лиц и возрастающей ролью данного сегмента для банка. Современное общество невозможно представить без развитой системы банковских продуктов, в частности банковских кредитов. Существенное место в их структуре приходится на кредиты физическим лицам, так называемые потребительские кредиты. От развития данного сегмента во многом зависит потребительский спрос на товары длительного пользования и способность населения удовлетворить свои потребности в данных товарах. Потребительский кредит – это одна из наиболее удобных для физических лиц форм кредитования. В современной России в условиях увеличения выдач потребительских кредитов вопросы управления портфелем потребительских кредитов и его государственного регулирования становятся особенно актуальными

Согласно п. 1 ст. 3 ФЗ «О потребительском кредите (займе)» потребительский кредит [1] - денежные средства, предоставленные кредитором заемщику на основании кредитного договора, договора займа, в том числе с использованием электронных средств платежа, в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, в том числе с лимитом кредитования.

То есть, основным отличием потребительского кредита от иных форм банковского кредитования является то, что он имеет исключительно потребительский характер [4].

Конституцией РФ в Российской Федерации гарантируется единство экономического пространства [2], а также свободное перемещение различных финансовых средств [5].

Стоит отметить, что требования к кредитованию установлены в главе 42 ГК РФ [3], где определены общие положения оформления договорных отношений между кредитными организациями и заемщиками, исполнения соответствующих договоров.

Также сфера правового регулирования потребительского кредитования не лишена проблем.

Стоит отметить, что население обладает низким уровнем правовых и экономических знаний в данной области, что приводит к тому, что граждане не могут соблюдать условия кредитования. Несоблюдение условий кредитования гражданином может негативно сказаться на финансовой

деятельности банка. Необходимо существенное повышение финансовой грамотности населения в сфере потребительского кредитования [6].

Предыдущая проблема имеет достаточно тесную связь с проблемой недобросовестности многих банков. Часто банки утаивают сведения о наличии скрытых платежей, что приводит к тому, что заемщику со временем приходится оплачивать дополнительные платежи [7].

Подтверждением проблемной ситуации в области недобросовестности банков и навязывания дополнительных услуг может послужить Определение Верховного суда РФ от 5 августа 2019 г. по делу № А60-29487/2018 [8].

По обращению Устюгова О.С. административный орган провел внеплановую документарную проверку деятельности ПАО «Почта Банк», по итогам проверки установлено нарушение банком законодательства о защите прав потребителей и о потребительском кредите, выразившееся в том числе в навязывании гражданину Устюгову О.О. дополнительных услуг. Банк не согласился с указанным решением и неоднократно обжаловал его в суде. Судья Верховного изучив кассационную жалобу ПАО «Почта Банк» определил, что оснований для отмены либо изменения судебных актов, предусмотренных статьей 291.11 АПК РФ, в содержании доводов жалобы не усматривается. Банк, действительно, противоправно навязал дополнительные услуги гражданину.

Также немаловажная проблема – рост закредитованности населения. Закредитованность населения влияет на то, что практически все платежеспособное население уже обладает потребительскими кредитами.

Стоит отметить, что в судебной практике можно видеть последствия закредитованности населения в виде увеличившихся обращений о признании банкротом.

Так, решением Арбитражного суда Республики Мордовия от 11 апреля 2019 г. по делу № А39-10452/2018 о признании Капаева В.Н. о несостоятельным (банкротом), его заявление удовлетворено. В ходе судебного разбирательства и из материалов дела установлено, что у гражданина Капаева В.Н. имеются неисполненные обязательства по кредитным договорам перед следующими кредиторами: ПАО; АО «Банк русский Стандарт».

Также, рассмотрев Определение Верховного суда РФ по делу №67-КГ19-2 от 14.05.2019г. [9], мы видим и еще одну проблему в сфере потребительского кредитования – передача прав банками коллекторам.

В своем Определении Верховный суд, опираясь на Пленум Верховного Суда Российской Федерации от 28 июня 2012 г. № 17 «О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей» указал, что банк не должен передавать право требования по кредитному договору с потребителем (физическим лицом) лицам, не имеющим лицензии на право

осуществления банковской деятельности (коллекторам), если иное не предусматривает договор.

Все проблемы взаимосвязаны и имеют своей первопричиной недостатки в области правового регулирования потребительских кредитов.

В связи с тем, что ряд слоев населения испытывает трудности с погашением кредитов, например, молодежь, пенсионеры, лица предпенсионного возраста. Коллекторы используют грубые методы, психологическое давление, что никоим образом не увеличивает возвратность кредитов. Также передача прав коллекторам лишь показывает безответственность банков и их неспособность самостоятельно добиться возврата задолженности.

Следует внести следующее изменение в статью 12 Федерального закона «О потребительском кредите»: «Кредитор не вправе осуществлять уступку прав (требований) по договору потребительского кредита (займа) коллекторам, условие о возможности уступки прав по договору потребительского кредита не может предусматриваться договором».

Принятие законопроекта защитит права лиц, имеющих долги перед кредитными организациями, спровоцирует кредитные организации подходит к вопросу возврата кредитов более обстоятельно.

Библиографический список

1. Федеральный закон "О потребительском кредите (займе)" от 21.12.2013 N 353-ФЗ// официальный текст опубликован на Официальном интернет-портале правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>, 23.12.2013.

2. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Собрание законодательства РФ. – 1993. – N 31. – ст. 4398.

3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2022) (с изм. и доп. от 06.08.2021) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант плюс»

4. Макаров, И.А. Актуальные проблемы потребительского кредитования /И.А. Макаров. – Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – №5-1.

5. Шоханов, С. А. Понятие и правовое регулирование потребительского кредитования / С. А. Шоханов. —Молодой ученый. — 2020. — № 44.

6. Гурьянов, М. М. Потребительское кредитование в России: проблемы и перспективы / М. М. Гурьянов. —Молодой ученый. — 2020. — № 5 (295).

7. Кудинова М.Г Особенности управления финансовыми рисками в коммерческом банке /М. Г. Кудинова, Е.В. Гетманец, А.Н. Медведев. – в сборнике: Общество. Экономика. Культура: актуальные проблемы,

практика решения. Сборник научных статей IX Международной научно-практической конференции. В 2-х частях. – 2019.

8. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от РФ от 05 августа 2019 г. по делу № А60-29487/2018 // Документ официально опубликован не был. Приводится по «СПС Консультант Плюс».

9. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Российской Федерации от 14.05.2019 г. по делу № 67-КГ19-2 // Документ официально опубликован не был. Приводится по «СПС Консультант Плюс».

УДК 347.454.3

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ, ИСПОЛНЕНИЯ И РАСТОРЖЕНИЯ ДОГОВОРА ПОДРЯДА

*А.П. Холомякин, студент группы ФСЭиП-301 ЮУрГУ (НИУ),
г. Златоуст*

В данной статье была исследована история становления и развития договора подряда в Российской Федерации, проблемы правового регулирования исполнения и расторжения договора подряда.

Ключевые слова: история развития договора подряда, проблемы правового регулирования договора подряда, предложения по внесению в ГК РФ изменений.

Вплоть до 21 века договор подряда был обременен административными элементами, что запрещало сторонам идти друг другу на уступки и согласовывать некоторые решения. По этой приблизительной информации можно заметить, что договор подряда является неотъемлемой частью экономического развития нашей страны, с появлением инноваций обнаруживаются новые трудности, которые законодатель пытается решить, не всегда это получалось верно, однако стоит отдать должное длинной и кропотливой работе.

Актуальность данной темы обоснована тем, что в Российской Федерации в последнее время произошли существенные изменения Гражданского законодательства, в том числе и отразили вышеуказанные изменения на договоре подряда, особенно на его изменении и расторжении. В связи с этим у судов, в процессе разбирательства исков возникают вопросы о правильности составления договора подряда, а также его исполнении.

Целью исследования является поиск проблем и пробелов в гражданском законодательстве, закрепляющем принципы и существенные условия договора подряда. В процессе работы будет рассмотрен, именно договор строительного подряда, как один, из основных в Российской Федерации.

Задачей является поиск всех трудностей, предоставляемых заказчиком подрядчику, и попытка их решения.

В качестве первого кодифицированного отечественного источника, в котором осуществлялось правовое регулирование подрядного обязательства, признана наиболее древняя редакции Русской Правды периода правления Ярослава Мудрого - Краткая Русская Правда, в ст. 43 которой был предусмотрен договор подряда, предметом которого выступали работы по сооружению и ремонту мостовых [7]. В процессе развития данного источника отечественного права (в Пространной Русской Правде, включающей Устав Ярослава Владимировича и Устав Владимира Всеволодовича Мономаха), был регламентирован договор личного найма, в качестве предмета которого являлось «услужение для выполнения определенной работы, сделанное в устной форме «государем» мастеру - плотнику – «наймиту».

В послереволюционный период российской истории подряд был окончательно выделен в самостоятельный гражданско-договорный тип. В соответствии с нормами Гражданского кодекса РСФСР 1922 г. [1], по договору подряда одна сторона (подрядчик) принимала обязательство за свой риск выполнить определенную работу по заданию другой стороны (заказчика), которая обязуется предоставить согласованное вознаграждение за выполнение определенной работы. В данный период общественного развития договор подряда, наряду с договором поставки, стал рассматриваться в качестве особого оптимального средства доведения плановых заданий до конкретных участников гражданского оборота. Подобное правовое регулирование осуществлялось Законом 1923 г. «О государственных подрядах и поставках» [4], который предусматривал для защиты интересов государства особые правила о поставке товаров с участием в качестве заказчика государственных учреждений и государственных предприятий. Поставка товаров регулировалась также принятым в 1923 г. Положением о государственных подрядах и поставках [3], которое утратило (в большинстве своем) юридическую силу с принятием в 1927 г. нового Положения о поставках [5].

Цивилизованным шагом в развитии положений о договоре подряда явилось принятие в 1994 г. Гражданского кодекса РФ [2], в котором договору подряда посвящена глава 37, которая содержит пять параграфов, включающих общие положения о подряде, нормы о различных видах данной договорной конструкции. Необходимо признать, что в России договор подряда – один из наиболее распространенных на практике

договоров. При этом договор подряда является одним из наиболее сложных по совокупности условий, которые необходимо учесть при его совершении, изменении, расторжении и исполнении.

В современном обществе договор подряда применяется во многих сферах хозяйственной и бытовой деятельности - выполнение индивидуальных заказов граждан, осуществление капитального строительства, проектно-изыскательские работы, монтаж и наладка оборудования, добыча полезных ископаемых, проведение заказных научных исследований.

Каждая из подобных конструкций отличается правовыми особенностями, вытекающими из специфики работ и их результатов, которые в основной части сохраняют основными признаки договора подряда [6].

На сегодняшний день по договору подряда работают десятки тысяч предприятий, сотни тысяч рабочих строят здания, ремонтируют фасады и выполняют прочую нелегкую работу.

Наша страна не является густозаселенной, правительство старается расширить географию промышленных центров, проводя льготную политику по приватизации земель Сибири, все это предполагает обильное строительство.

Но каждый год рассматриваются миллионы исков о несвоевременной сдаче в эксплуатацию объектов, о неоплате актов работ, эти и многие другие обстоятельства влекут за собой огромные проблемы для учредителей подрядных организаций и заказчиков.

Проблема, породившая многие споры и противоречия, связана с определением предмета договора подряда. Обратимся к ст. 702 Гражданского кодекса Российской Федерации. Она свидетельствует о том, что предметом договора подряда является определенная выполненная работа, переданная, соответственно, заказчику. Но если обратиться дальше к ст.ст. 708, 709 и 710 ГК РФ, то в них уже предметом выступает только «работа», что создает определенные трудности на практике, в реальной жизни.

Например, Акционерное общество обратилось в арбитражный суд с иском к унитарному предприятию о взыскании суммы долга за выполненные буровзрывные работы по договору подряда.

По условиям договора подрядчик обязался выполнить буровзрывные работы на строительстве автомобильной дороги.

Оценив условия договора, суд первой инстанции пришел к выводу о том, что из текста договора и являющегося приложением к договору локального сметного расчета не представляется возможным определить объект, на котором подлежат выполнению работы. Локальный сметный расчет и проект работ определяют работы на другом участке дороги.

При таких обстоятельствах суд, придя к правильному выводу о том, что сторонами не согласовано условие о предмете договора, так как не согласован объект, на котором должны быть произведены работы, с учетом положений статей 432, 702 Гражданского кодекса Российской Федерации правомерно признал договор незаключенным.

Не согласившись с решением суда первой инстанции ОАО "Бамтрансвзрывпром" обратилось в Федеральный арбитражный суд Восточно-Сибирского округа с кассационной жалобой, в которой просит его отменить и принять новый судебный акт об удовлетворении исковых требований.

Как установлено судом первой инстанции и следует из материалов дела, по условиям указанного договора истец обязался выполнить в период с октября по декабрь 2008 года буровзрывные работы на строительстве автомобильной дороги "Сретенск - Усть-Карск" на участке Бори - Усть-Карск км 25+000 - км 35+000 в муниципальном районе "Сретенский район". Цена работ и порядок ее определения в договоре не установлены.

Согласно пункту 1 статьи 702 Гражданского кодекса Российской Федерации по договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его.

Пунктом 1 статьи 432 Гражданского кодекса Российской Федерации определено, что договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

Судом первой инстанции установлено, что из текста договора не представляется возможным определить объем подлежащей выполнению работы, в то время как в пунктах 1.2, 2.1 договора его стоимость зависит от 1 куб.м работы, предусмотренной в утвержденной проектно-сметной документации.

При этом судом установлено, что истец не представил в материалы дела проектно-сметную документацию, согласованную тем же лицом, которое подписало договор, а также смету, подписанную руководителями сторон.

Кроме того, суд первой инстанции пришел к выводу, что локальный сметный расчет на л.д. 33 т. 1 признакам относимости к указанному договору подряда не отвечает, равно как и проект работ на л.д. 12 - 26 т. 2, утвержденный главным инженером ответчика, поскольку он относится к

работам на объекте "карьер N 11" на другом участке дороги - 22 км участка автодороги Сретенск - Усть-Карск.

В связи с отсутствием согласования сторонами объекта буровзрывных работ, объема подлежащих выполнению буровзрывных работ, суд первой инстанции признал договор подряда N 19/1 от 14.10.2008 незаключенным.

Однако, исходя из исковых требований, в предмет доказывания по настоящему делу входил и факт выполнения истцом работ, оплаты которых он требует, и принятие данных работ ответчиком, поскольку Высший Арбитражный Суд Российской Федерации в пункте 2 Информационного письма Президиума от 24.01.2000 N 51 "Обзор практики разрешения споров по договору строительного подряда" разъяснил, что признание договора строительного подряда недействительной сделкой не является безусловным основанием для отказа от оплаты работ.

При этом, в силу частей 1, 2 статьи 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации каждое лицо, участвующее в деле, должно доказать обстоятельства, на которые оно ссылается как на основание своих требований и возражений. Обстоятельства, имеющие значение для правильного рассмотрения дела, определяются арбитражным судом на основании требований и возражений лиц, участвующих в деле, в соответствии с подлежащими применению нормами материального права.

Согласно пункту 1 статьи 720 Гражданского кодекса Российской Федерации заказчик обязан в сроки и в порядке, которые предусмотрены договором подряда, с участием подрядчика осмотреть и принять выполненную работу (ее результат), а при обнаружении отступлений от договора, ухудшающих результат работы, или иных недостатков в работе немедленно заявить об этом подрядчику.

В связи с несогласованностью сторонами предмета договора подряда, отсутствием акта выполненных работ, подписанного уполномоченным представителем ответчика, суд первой инстанции правомерно отказал в иске.

На основании вышеизложенного, руководствуясь статьями 274, 286 - 289 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, Федеральный арбитражный суд Восточно-Сибирского округа [8].

Также существует проблема того, что заказчик в определенных случаях не всегда оказывает необходимую помощь, указанную в договоре подряда, например, не предоставляет оборудование, инструменты, заготовки или материалы, не отправляет своевременно техническую документацию, а в последующем пытается заявлять о нарушении сроков подрядчиком и требовать с него возмещение убытков, что квалифицируется в этом случае как злоупотребление правом и ненадлежащее исполнение условий договора и выступает в качестве основания для признания сделки недействительной. Все это приводит к ненадлежащему исполнению со

стороны подрядчика условий договора, например, нарушаются сроки выполнения работ. Данные нарушения суд может квалифицировать как существенные. Согласно п. 4 ст. 453 ГК РФ, после расторжения договора стороны не имеют права требовать возврата обязательств (т. е. работ, материалов и т. д.), которые были выполнены до момента изменения или расторжения договора, если иное не предусмотрено законодательством или соглашением сторон. Однако на практике может возникнуть ситуация, когда до расторжения или изменения договора одна из сторон не выполнила свои обязательства или выполнила их несоразмерно осуществленных действий противоположной стороны.

Например, акт приемки не может быть необоснован. Он должен быть материально обоснован, т. е. должны быть подготовлены в указанной в постановлении форме сметы или же справки, в которых отражена стоимость работ, материалов, а также все убытки, которые понесли стороны в результате проводимых работ. Документированием и фиксацией может заниматься не только заказчик и подрядчик, а также и другие организации, которые были привлечены к работе. Не следует и забывать о том, что стороны не всегда добросовестны. Так, подрядчик может злоупотребить своими правами и завысить стоимость выполненных работ, тем самым предполагая получить большую сумму, чем которую он мог бы получить, основываясь на фактическом состоянии результата работ. В таких случаях суды ссылаются на текущее состояние рынка аналогичных работ или материалов. Также возможна и такая ситуация, когда подрядчик вообще не осуществлял свои работы, или же их выполнение было неподобающим, что результат не соответствует техническому заданию вовсе. В таком случае заказчику не остается ничего, кроме как потребовать от суда возместить причиненный подрядчиком ущерб. Следует отметить, что даже, несмотря на возникший между сторонами конфликт, согласно ст. 716 ГК РФ, подрядчик, в случае если возникает ситуация, которая представляет угрозу процессу осуществления работ, тем самым потенциально может причинить ущерб, понизить качество или вовсе уничтожить результат работ, подрядчик обязан немедленно приостановить работу, при этом предупредив заказчика. Если же этого не было сделано, подрядчик не сможет сослаться на данное обстоятельство, оправдывая несоблюдение своих обязательств. Также даже после расторжения договора подрядчик все же несет ответственность за гарантийные сроки частично выполненных им работ. Так же одной из актуальных проблем является затягивание сроков подписания акта выполненных работ заказчиком. В связи с этим, подрядчик не может получить оплату за выполненную работу.

Так же одной из актуальных проблем является затягивание сроков подписания акта выполненных работ заказчиком.

Исходя из материалов правоприменительной практики можно сделать вывод о том, что в Гражданском кодексе Российской Федерации закреплена основная сущность договора подряда, однако, правоприменитель чаще сталкивается с определенными пробелами в законодательстве, которые необходимо устранить.

Статья 702 ТК РФ гласит: «По договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять результат работы и оплатить его».

Недостатком данной нормы является то, что не уточнены существенные, необходимые признаки, договора подряда в том числе о сроке выполнения работы как существенном условии, и такая особенность, как "выполнение работы своим иждивением и за свой риск"

Предлагается следующая дефиниция: «По договору подряда одна сторона (подрядчик) обязуется выполнить по заданию другой стороны (заказчика) своим иждивением и за свой риск определенную работу и сдать ее результат заказчику, а заказчик обязуется принять своевременно переданный ему результат работы надлежащего качества и оплатить его», что позволит однозначно определять «согласованный срок».

Абзац 2 пункт 1 статьи 705 ГК РФ гласит: «Риск случайной гибели или случайного повреждения материалов, оборудования, переданной для переработки (обработки) вещи или иного используемого для исполнения договора имущества несет предоставившая их сторона.

Здесь не внесена ясность в фиксацию момента достижения результата, в связи с этим часто возникают ошибки при распределении рисков убытков.

Предлагается дополнить абзац 2 пункта 1 статьи 705 ГК РФ словами: «до момента достижения результата выполненной работы».

Это облегчит применение ст. 705 ГК РФ на практике.

Пункт 1 статьи 720 ГК РФ гласит: «Заказчик обязан в сроки и в порядке, которые предусмотрены договором подряда, с участием подрядчика осмотреть и принять выполненную работу (ее результат), а при обнаружении отступлений от договора, ухудшающих результат работы, или иных недостатков в работе немедленно заявить об этом подрядчику».

Как видим, не указаны четкие сроки приемки работы, в связи с чем возникает затягивание срока подписания акта выполненных работ заказчиком

Предлагается дополнить часть 1 статьи 720 ГК РФ следующей фразой: «заказчик обязан в трехдневный срок с момента представления ему подрядчиком актов сдачи-приемки работ подписать их».

В связи с этим заказчик не сможет целенаправленно затягивать подписание вышеуказанного акта и тем самым нарушать права подрядчика.

Часть 4 статьи 753 ГК РФ гласит: «Сдача результата работ подрядчиком и приемка его заказчиком оформляются актом, подписанным обеими сторонами. При отказе одной из сторон от подписания акта в нем делается отметка об этом и акт подписывается другой стороной».

Законодательно не закреплены случаи, когда не подписывается акт приемки выполненных работ.

Предлагается внести в часть 4 статьи 753 ГК РФ следующие изменения, а именно дополнить текст следующим образом: «При отказе одной из сторон от подписания акта она должна в течение разумного срока представить свои возражения в письменной форме. В случае непредставления письменных возражений акт подписывается в одностороннем порядке, в нем делается отметка о том, что вторая сторона акт не подписала и письменные возражения не представила, при этом акт считается подписанным в двухстороннем порядке».

При закреплении случаев, когда акт приема-передачи выполненных работ может подписывать в одностороннем порядке, у судов не будет возникать вопросов при разрешении исков.

Библиографический список

1. Гражданский кодекс Российской Советской Федеративной Социалистической Республики от 31 ноября 1922 г. // Собрание узаконений и распоряжений Рабочего и Крестьянского Правительства РСФСР. – 1922. - № 71.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (ред. от 30.12.2018) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. - № 5.

3. Декрет ЦИК СССР, СНК СССР от 30 сентября 1923 г. «Положение о государственных подрядах и поставках» // Известия Всероссийского Центрального Исполнительного Комитета Советов. -1921. - № 23.

4. Закон РСФСР от 27 июля 1923 г. «О государственных подрядах и поставках» // Собрание узаконений и распоряжений Рабочего и Крестьянского Правительства РСФСР. -1923. -№ 88.

5. Постановление Центрального Исполнительного Комитета и Совета Народных Комиссаров Союза ССР от 11 мая 1927 г. «Положение о государственных подрядах и поставках» // Собрание законодательства СССР. - 1927. - № 28.

6. Анисимов А.П. Гражданское право России. Особенная часть в 2 т. Том 2 / А.П. Анисимов, М.Ю. Козлова, Волгоград: Изд-во Гриф УМО ВО, 2023.

7. Титов Ю.П. История государства и права России / Ю.П. Титов, - Москва: Изд-во ООО «ТК Велби», 2016.

8. Постановление Федерального арбитражного суда Восточно-Сибирского округа Суда от 04 мая 2010 г. по делу № А78-3890/2009 [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.

УДК 347.626.1

ББК 67.404.5

К ВОПРОСУ ОБ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЯХ МЕЖДУ СУПРУГАМИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*А.В. Четвергова, старший преподаватель кафедры СГиПД ФЭУП ЮУрГУ
(НИУ)*

Данная статья направлена на изучение вопросов регулирования раздела имущества бывших супругов в нормативно-правовых актах Российской Федерации.

Ключевые слова: совместно нажитое имущество, супруги, расторжение брака, раздел имущества.

Семейный кодекс Российской Федерации [1] (далее – СК РФ), вступивший в законную силу 29 декабря 1995 года № 223-ФЗ, основан на традиционных классических ценностях многонационального народа России. Так в п. 3 ст. 31 СК РФ законодатель устанавливает: «Супруги обязаны строить свои отношения в семье на основе взаимоуважения и взаимопомощи, содействовать благополучию и укреплению семьи, заботиться о благосостоянии и развитии своих детей».

Априори супружеские отношения носят длящийся характер, и потому очевидно, что благополучие и укрепление семьи невозможно без построения стабильных имущественных отношений между супругами, которые регулируются в Российской Федерации как нормами семейного права, так и гражданского права. Однако в современной России семейное право признается самостоятельной отраслью права, что является его особенностью, тогда как в других странах континентальной системы семейное право – это неотъемлемая часть гражданского права (например, в Германии и Франции).

Законодатель установил два правовых режима имущества супругов: законный и договорный. Глава 7 СК РФ регулирует законный режим имущества супругов, а глава 8 СК РФ – договорный. В Гражданском кодексе Российской Федерации [2] (далее – ГК РФ) п. 1 ст. 256 определено, что «имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью, если брачным договором между ними не установлен иной режим этого имущества». То есть граждане Российской Федерации вправе

самостоятельно в договорном порядке устанавливать правовой режим своего имущества в форме совместной, долевой или раздельной собственности.

Имуществом, находящимся в совместной собственности, супруги владеют, пользуются и распоряжаются по обоюдному согласию. А договорный режим определяет имущественные отношения супругов в соответствии с брачным договором как во время брака, так и после его расторжения, что позволяет избежать судебных споров по разделу имущества.

При разделе имущества в случае расторжения брака существенными проблемами все чаще становятся совместные долги, ипотека и кредиты супругов. Естественно, что брак основывается на личных доверительных отношениях между супругами. Но на практике все далеко не так однозначно, как подразумевает законодатель, регулируя имущественные и личные неимущественные отношения людей, находящихся в браке и расторгающих его.

Обычно при покупке недвижимости в браке сделка заключается одним из супругов, а от второго требуется письменное нотариально заверенное согласие на проведение сделки. В документах о праве собственности на недвижимость указывается имя одного из супругов, но при расторжении брака данная недвижимость рассматривается как совместно нажитое имущество и делится поровну. Но не всегда при заключении сделки покупатель или продавец уведомляет другую сторону о своем семейном положении. И не каждый из контрагентов по такой сделке заглянет другому в паспорт на страницу о семейном положении. В связи с чем такие сделки могут быть признаны недействительными.

Кроме того, во время брачных отношений не всегда один из супругов полностью осведомлен о наличии у другого как недвижимого имущества, так и о банковских счетах, и ценных бумагах, его долгах и кредитной истории. Думается, что такие современные реалии возникают, как правило, в семьях, где один супруг занимается крупным бизнесом, а другой ведет быт.

В таких случаях, необходимо внести дополнение в семейное и гражданское законодательство, позволяющее супругам во время брака и при его расторжении, получать правдивую информацию о финансовом положении друг друга из Единого реестра недвижимости, от кредитных учреждений и организаций, в которых супруг (либо бывший супруг) имеет право на имущество.

Обратимся еще к такому спорному вопросу, не до конца урегулированному законодателем, как раздел совместного имущества бывших супругов, один из которых находится на военной службе. По общему правилу суд присуждает бывшим супругам равные доли совместно

нажитого имущества. Однако на практике суд может и отступить от равенства долей.

Так, с одной стороны, на практике были вынесены следующие решения. Видновский городской суд [3] отказал истице (бывшей супруге) в требовании о разделе квартиры, приобретенной по военной ипотеке. Обоснованием своего решения суд установил следующее: «Члены семьи военнослужащего – участника накопительной ипотечной системы – не могут претендовать на обеспечение их постоянным жильем в соответствии со ст. 15 Федерального закона № 76-ФЗ [4] до возникновения у участника накопительной ипотечной системы права на использование накоплений, предусмотренных Федеральным законом № 117-ФЗ (ст. 10) [5], поскольку это противоречит требованиям федерального законодательства, регламентирующего социальные гарантии и компенсации членам семьи военнослужащих. Соответственно, иное толкование прав членов семьи военнослужащих на обеспечение их жильем за счет государства, в том числе в форме накопительно-ипотечной системы (далее – НИС), будет являться неправомерным».

В ст. 15 Федерального закона № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» говорится, что государство гарантирует военнослужащим обеспечение их жилыми помещениями в форме предоставления им денежных средств на приобретение и строительство жилых помещений либо предоставления им жилых помещений, а также совместно проживающим членам их семей.

Статья 10 Федерального закона № 117-ФЗ «О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих» в качестве оснований возникновения права на использование накоплений, учтенных на именном накопительном счете участника, называет:

1) общая продолжительность военной службы, в том числе в льготном исчислении, двадцать лет и более;

2) увольнение военнослужащего, общая продолжительность военной службы которого составляет десять лет и более:

а) по достижении предельного возраста пребывания на военной службе;

б) по состоянию здоровья – в связи с признанием его военно-врачебной комиссией ограниченно годным к военной службе;

в) в связи с организационно-штатными мероприятиями;

г) по семейным обстоятельствам, предусмотренным законодательством Российской Федерации о воинской обязанности и военной службе;

3) исключение участника накопительно-ипотечной системы из списков личного состава воинской части в связи с его гибелью или смертью, признанием его в установленном законом порядке безвестно отсутствующим или объявлением его умершим;

4) увольнение военнослужащего по состоянию здоровья – в связи с признанием его военно-врачебной комиссией не годным к военной службе.

В свою очередь Краснодарский краевой суд апелляционным определением от 20.09.2018 г. по делу № 33-30509/2018 [6] отменил решение суда первой инстанции о разделе жилого помещения. В обоснование своей позиции суд указал: «Сумма целевого жилищного займа определяется только размером средств на именном накопительном счете и не зависит от наличия либо отсутствия и количества членов семьи военнослужащего. Жилое помещение приобретается военнослужащим самостоятельно, в пределах, выделяемых для этой цели средств.

В соответствии с приведенными нормами законодательства у государства возникает обязанность по обеспечению жилым помещением только военнослужащего, денежные средства выделяются военнослужащему безвозмездно при наличии условий, определенных законом, при этом у членов семьи военнослужащего общей собственности на это жилое помещение не возникает.

В соответствии с и. 6 ст. 14 Федерального закона источником предоставления участнику НИС целевого жилищного займа являются накопления для жилищного обеспечения (бюджетные средства, формируемые за счет средств федерального бюджета), учтенные на именном накопительном счете участника, следовательно, предоставляемый целевой жилищный заем участнику НИС, не может быть признан доходом военнослужащего, и, соответственно, не может быть включен в состав совместного имущества супругов.

Члены семьи военнослужащего – участника НИС – стороной правоотношений по договору целевого жилищного займа не являются, соответственно, каких-либо прав или обязанностей в связи с договором целевого жилищного займа у них не возникает».

Определение Краснодарского краевого суда от 15.03.2018 г. по делу № 33-8902/2018 [7] содержит следующий вывод: «Учитывая, что в период брака за счет средств накопительного счета и личных средств супругов оплачена часть стоимости квартиры, общим имуществом является 42% от ее стоимости, именно эта доля квартиры подлежит разделу как общее имущество супругов».

С другой стороны, Определением № 863-О Конституционный Суд РФ отказал в принятии жалобы участника НИС, желавшего оспорить конституционность ст. 34 и 36 СК РФ, п. 15 ст. 15 закона о статусе военнослужащих и отдельные положения закона о НИС, после того как апелляционным определением квартира, купленная с использованием целевого жилищного займа, была признана совместным имуществом и разделена.

Мотивы решения Конституционного Суда выражались в следующем: «Общей совместной собственностью супругов, подлежащей разделу, является любое нажитое ими в период брака движимое и недвижимое

имущество, независимо от того, на имя кого из супругов оно было приобретено или кем внесены денежные средства, если брачным договором между ними не установлен иной режим этого имущества (пункт 15 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 05 ноября 1998 года № 15). Пункт 2 ст. 34 СК РФ не содержит исчерпывающего перечня общего имущества супругов, а лишь устанавливает критерии, которые позволяют определить, какое имущество является совместной собственностью супругов, момент приобретения имущества и источник доходов, за счет которых приобреталось имущество. Данные критерии не являются неопределенными и не препятствуют при определении принадлежности того или иного имущества учету всех юридически значимых для дела обстоятельств (Определение от 01 марта 2011 года № 352-О-О).

Оспариваемые положения Федерального закона «О статусе военнослужащих» [8] не регулируют вопросы определения состава и раздела общего имущества супругов и сами по себе не могут рассматриваться как нарушающие конституционные права заявителя в указанном им аспекте».

Согласно Определения Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 24.07.2018 г. № 18-КГ18-78 на требование о разделе совместно нажитого имущества дело было направлено на новое рассмотрение в суд апелляционной инстанции, поскольку на приобретение жилого дома и доли земельного участка ответчиком были затрачены денежные средства, полученные им по накопительно-ипотечной системе, которая является одной из форм жилищного обеспечения, реализуемого за счет средств федерального бюджета, соответственно, спорные объекты недвижимости не могли быть отнесены к личному имуществу ответчика, и на них распространяется режим совместно нажитого имущества, предусмотренного ст. 34 СК РФ, что не было учтено судом [9].

Таким образом, на основании этого небольшого исследования можно заметить, что на сегодняшний момент отсутствует единообразие судебной практики в части определения правовой природы имущества, приобретенного во время брака по военной ипотеке. Для устранения казусов необходимо дальнейшее совершенствование не только семейного законодательства Российской Федерации, но и федерального закона «О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих», в которых четкой охарактеризовать недвижимое имущество, приобретенное по военной ипотеке как совместно нажитое супругами в браке, что позволит защитить права и законные интересы всех бывших членов семьи военнослужащего. И, кроме того, дополнить действующее семейное и гражданское законодательство положениями о праве предоставления информации о реальном финансовом положении супругов как во время брака, так и во время его расторжения.

Библиографический список

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 г. № 223-ФЗ // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
3. Решение Видновского городского суда Московской области от 31.07.2018г. по делу № 2-4091/2018 «О разделе совместно нажитого имущества между супругами» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
4. Федеральный закон от 27.05.1998 г. № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
5. Федеральный закон от 20.08.2004 г. № 117-ФЗ «О накопительно-ипотечной системе жилищного обеспечения военнослужащих» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
6. Апелляционное определение Краснодарского краевого суда от 20.09.2018 г. по делу № 33-30509/2018 «О разделе совместно нажитого имущества между супругами» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
7. Апелляционное определение Краснодарского краевого суда от 15.03.2018г. № 33-8902/2018 «О разделе совместно нажитого имущества между супругами» // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
8. Османкина И. Обзор правовых позиций в определениях Конституционного Суда России // Сравнительное конституционное обозрение. 2018. № 4. С. 153 – 160 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».
9. Определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда РФ от 24.07.2018 г. № 18-КГ18-78 // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

УДК 343.275.6

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЛИШЕНИЯ И ОГРАНИЧЕНИЯ РОДИТЕЛЬСКИХ ПРАВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

*Д.А. Шестакова, студентка группы ФСЭиП-301 ЮУрГУ (НИУ),
г. Златоуст*

Данная работа посвящена проблемам правоприменительной практики лишения и ограничения родительских прав. В рамках исследования данной темы были рассмотрены проблемы, с

которым сталкиваются суды при лишении и ограничении родительских прав.

Ключевые слова: дети, родители, судебное разбирательство, проблемы, лишение и ограничение родительских прав.

Особенность положения ребенка, как в семье, так и за ее пределами проистекает из-за его незащищенности, вызванной полной или частичной физической, психической и социальной незрелостью. Самой природой родителю предназначена роль защитника своих детей. В понятие «надлежащее семейное воспитание» вкладывается сохранение и развитие физического, психического здоровья ребенка, передача ему своего жизненного опыта, знаний навыков, создание нормальных материально бытовых условий его жизни. Кроме того, остается проблема нарушения имущественных прав детей со стороны родителей и законных представителей.

В Семейном кодексе Российской Федерации (далее – СК РФ) к числу одних из ведущих принципов семейного законодательства относят принцип приоритета семейного воспитания детей, заботы об их благосостоянии и развитии [1].

Семья является для ребенка важнейшим социальным институтом общества, так как именно в семье закладываются самые важные жизненные ориентиры и цели, система социальных установок. Именно из семьи ребенок перенимает тот образ жизни, который в его понимании в дальнейшем будет являться правильным. Каждый ребенок вправе жить и воспитываться в счастливой и полноценной семье, но, к сожалению, на практике далеко не каждый ребенок оказывается именно в такой семье.

Встречаются случаи, когда родители безразлично относятся к своим родительским правам или же и вовсе используют их не по назначению, а именно игнорируют и подавляют интересы ребенка, что способствует ущемлению ребенка, в результате чего в будущем ребенок может обладать асоциальными установками. Такое поведение родителей подрывает физическое и психическое здоровье детей, а также может негативно отразиться на состоянии здоровья детей в будущем. Именно поэтому среди категорий дел, разрешаемых судами, к числу наиболее распространенных причисляют дела о лишении и ограничении родительских прав.

Следует отметить, что дела, связанные с лишением или ограничением родительских прав, всегда рассматриваются с участием органа опеки и попечительства и прокурора, который даёт заключение по делу [3]. Важно отметить, что органы опеки и попечительства не только участвуют в рассмотрении дела в суде, но ими также проводится осмотр жилищных условий ребёнка, оценивается психологическое, физическое и другие состояние лица, претендующего на воспитание ребёнка. Впоследствии проведения указанных действий, органом опеки и попечительства

составляется акт и дается заключение, предоставляемое в суд, подлежащее судебной оценке.

Несмотря на то, что ответы на ряд вопросов, встречающихся при разрешении в судебном порядке, дел о лишении и ограничении родительских прав, содержатся в Постановлении Пленума Верховного Суд РФ [2] при разбирательстве вышеуказанных споров на практике зачастую возникают проблемные аспекты, которые требуют разрешения.

На практике встречается такая проблема, как единообразный подход к разрешению дел о лишении родительских прав, без учёта особенностей каждого конкретного спора. Такому единообразию не место быть в спорах, связанных с лишением родительских прав, поскольку данная мера является исключительной и влечёт за собой ряд не только правовых, но и психологических последствий для родителей и детей. Несмотря на это, в правоприменительной практике встречаются случаи, когда решение о лишении родительских прав принимается без надлежащего исследования всех доказательств и обстоятельств дела, основываясь только на заключении органа опеки и попечительства или прокурора [4].

Судье, при вынесении решения по данной категории дел, необходимо понимать, что лишение родительских прав возможно только в случаях, предусмотренных законодательными актами Российской Федерации. Необходимо отметить, что случаи лишения родительских прав по причинам, не зависящим от самих родителей, является незаконными. В качестве примера таких причин можно указать обострение хронических заболеваний, возникшие психические расстройства, существенного ухудшения финансового положения семьи. Здесь следует обратить внимание на то, что алкоголизм и наркомания родителей не относятся к вышеуказанным причинам [6].

Следует отметить, что судебная практика в данной сфере весьма неоднозначна. В качестве неоднозначности судебной практики в таких случаях можно привести следующие два примера.

Так, в первом случае рассматривается гражданское дело по иску органа опеки и попечительства о лишении родительских прав отца, дети которого длительное время проживают у бабушки со стороны матери, а он участия в их воспитании не принимает. Ответчик за ненадлежащее исполнение родительских обязанностей не привлекался, имеет постоянное место работы и положительную характеристику оттуда. Кроме того, он желает забрать на воспитание к себе младшую дочь, но встречает отказ от бывшей жены и её матери, которая и занимается воспитанием детей. В судебном заседании бабушка детей пояснила, что внуки на протяжении длительного времени проживают с ней, родители девочек внимания к их судьбе не проявляют. Прокурор, давая заключение по делу, указал в необходимости удовлетворения исковых требований. Суд, заслушав мнение всех сторон,

свидетелей и исследуя доказательства по данному делу, сделал вывод о том, что судьба дочерей ответчику не интересна. Так как отца детей не видели ни в садике, ни в школе, куда ходят дети, документально он не предпринял никаких попыток для того, чтоб забрать жить дочерей к себе. По мнению суда, данные факты свидетельствуют о том, что ответчику безразлична судьба его дочерей. В итоге, несмотря на то, что ответчику была дана положительная характеристика по месту его жительства, месту работы, а также жилищные условия ответчика позволяли ему забрать дочерей жить к себе, но ранее он был судим по ст. 228 УК РФ и вследствие этого, состоял на учёте у нарколога, суд удовлетворил иски требования и лишил отца родительских прав [7].

Во втором же случае рассматривает иск прокурора о лишении супругов родительских прав в отношении их дочери. Обосновывая свои иски требования, прокурор указывал на то, что семья является неблагополучной и состоит на учёте, официального места работы родители не имеют, замечены в злостном употреблении спиртных напитков. Также мать девочки привлекалась к уголовной ответственности по ст. 156 УК РФ. В результате этого девочка неопределенное время находилась в специализированном учреждении, в этот период времени родители её не навещали, её жизнью не интересовались. Думается, что факт осуждения матери по факту применения насилия к несовершеннолетней дочери, должен был послужить поводом для принятия судьёй решения о лишении родительских прав, но напротив, он отказал в данной мере. В своём отказе судья ссылаясь на то, что данный случай был единичный, мать девочки осознала своё поведение и исправилась, кроме того, дочь против лишения родителей родительских прав. В решении суда ответчикам было указано о необходимости пересмотра своего поведения в воспитании ребёнка, дан шанс на исправление.

Таким образом, проанализировав два примера из судебной практики, можно сделать вывод о том, что в каких-то случаях суд встаёт на сторону тех родителей, в исправление которых трудно поверить, а в других случаях – не даёт шанса на исправление человеку, который не замечен в жестоком отношении к своим детям. Данными примерами было подтверждено, что судебная практика в сфере лишения и ограничения родительских прав, весьма неоднозначна. Следует отметить, что зачастую подача искового заявления в суд со стороны органов опеки или прокурора является сигналом об удовлетворении иски требований. А. Усачёва, высказываясь по этому поводу, ссылаясь на то, что такая ситуация для суда свидетельствует о том, что ситуация в семье достигла своего пика и необходимо срочное реагирование [5].

Таким образом, проанализировав проблемы правоприменительной практики лишения и ограничения родительских прав, можно сделать вывод

о том, что действующее законодательство нуждается в некоей доработке, что позволило бы устранить пробелы, существующие в настоящее время и повысить эффективность применения законодательства при разрешении споров в данной сфере.

Статья 69 СК РФ устанавливает: «Родители (один из них) могут быть лишены родительских прав, если они:

- уклоняются от выполнения обязанностей родителей, в том числе при злостном уклонении от уплаты алиментов;
- отказываются без уважительных причин взять своего ребенка из родильного дома (отделения) либо из иной медицинской организации, образовательной организации, организации социального обслуживания или из аналогичных организаций;
- злоупотребляют своими родительскими правами;
- жестоко обращаются с детьми, в том числе осуществляют физическое или психическое насилие над ними, покушаются на их половую неприкосновенность;
- являются больными хроническим алкоголизмом или наркоманией;
- совершили умышленное преступление против жизни или здоровья своих детей, другого родителя детей, супруга, в том числе не являющегося родителем детей, либо против жизни или здоровья иного члена семьи».

В данный перечень оснований не включены такие основания как злоупотребление родителями (одним из них) спиртными напитками, наркотическими средствами или одурманивающими веществами, а также пристрастие родителей (одного из них) к азартным играм. Степень опасности для ребенка от таких родительских пристрастий законодателем не учтена.

Необходимо дополнить статью 69 СК освободить РФ абзацами следующего содержания: «Родители (один из них) могут быть лишены родительских прав, если они:

- злоупотребляют спиртными напитками, наркотическими средствами или одурманивающими веществами;
- вследствие пристрастия к азартным играм ставят свою семью в тяжелое материальное положение».

Данные дополнения, во-первых, позволят учитывать всю степень опасности для детей, которую несут названные зависимости родителей, и дополнительно защитить права и законные интересы детей, а во-вторых, у суда появится возможность удовлетворить иск о лишении родительских прав лиц, которые имеют пристрастие к азартным играм, а также не признаны страдающими алкоголизмом или наркоманией по медицинскому заключению.

Пункт 3 статьи 72 СК РФ устанавливает: «3. Одновременно с заявлением родителей (одного из них) о восстановлении в родительских правах может

быть рассмотрено требование о возврате ребенка родителям (одному из них)»).

Положения данной нормы не указывают на случаи, когда родитель, заявивший требование о восстановлении своих родительских прав, не предъявил требование о возврате ребенка, что может противоречить законным интересам ребенка.

Необходимо изменить пункт 3 ст. 72 СК РФ и дополнить ее абзацами следующего содержания: «3. Одновременно с заявлением родителей (одного из них) о восстановлении в родительских правах может быть рассмотрено требование о возврате ребенка родителям (одному из них). В случае, когда такое требование родителями (одним из них) не заявлено, а также в случае, когда восстановление родительских прав в полном объеме противоречит интересам ребенка, суд может ограничить родителей (одного из них) в родительских правах с учетом положений ст. ст. 74-75 настоящего Кодекса.

По истечении шести месяцев после вынесения судом решения об ограничении родительских прав родители (один из них) могут предъявить требование о возврате ребенка. Орган опеки и попечительства обязан предоставить в судебное заседание заключение о целесообразности возврата ребенка родителям (одному из них), а также акт обследования жилищных условий. В случае, когда такое требование не предъявляется или когда родителями не были устранены обстоятельства, препятствующие возврату им ребенка, суд вправе вынести решение о лишении родительских прав с учетом положений ст. 70 – 71 настоящего Кодекса».

Внесение вышеизложенных изменений позволит избежать судебных ошибок, случаев необоснованного возвращения ребенка к родителю и восстановления в родительских правах в полном объеме. Изменения помогут суду принять верное решение о восстановлении родительских прав или же о полном их лишении.

Библиографический список

1. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. От 28.04.23) // Собрание законодательства РФ. 01.01.1996. № 1. ст. 16.
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 № 10 (ред. от 26.12.2017) "О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей".
3. Президиум Верховного Суда РФ 20.07.2011 Обзор практики разрешения судами споров, связанных с воспитанием детей.
4. Пурге А.Р. Проблемы правоприменительной практики лишения и ограничения родительских прав // Молодой ученый. – 2014. – № 14 (73). – С. 205-209.

5. Усачева А. Лишение родительских прав: немного о статистике и о судах / Межрегиональная общественная организация «За права семьи» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://blog.profamilia.ru/post/490>.

6. Решение Пограничного районного суда Приморского края от 5 марта 2010 г. / Официальный сайт Пограничного районного суда Приморского края. – URL: <http://pogranichny.prm.sudrf.ru/modules.php?name=map>

7. Справка по результатам обобщения судебной практики по делам о лишении родительских прав, рассмотренным Амурским областным судом в порядке кассационного судопроизводства в 2007-2008 гг. – URL: http://oblsud.amr.sudrf.ru/modules.php?id=69&name=docum_sud.

УДК 343.8

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ТРУДА ЛИЦ, ОТБЫВАЮЩИХ УГОЛОВНОЕ НАКАЗАНИЕ

*Я.О. Яковлева, студентка группы МиЭУПв-325 кафедры СГиПД ФЭУП
ЮУрГУ (НИУ)*

В работе анализируются проблемные аспекты правового регулирования труда лиц, отбывающих наказание. Рассмотрены ключевые теоретические и практические проблемы, связанные с существующими аспектами регулирования труда лиц, отбывающих наказание. Предложен комплекс правовых мер, направленных на совершенствование содержания анализируемой правовой конструкции.

Ключевые слова: наказание; лица, отбывающие наказание; оплата труда; правовое регулирование труда лиц, отбывающих наказание.

Трудовая деятельность осужденных, в процессе отбывания наказания, способствует поддержанию порядка и дисциплины в исправительных учреждениях, а также выполняет свою основную функцию исправления и воздействия на морально-этические принципы человека. Труд в местах лишения свободы является составляющей в процессе исправления самого осужденного, поэтому главной задачей государства является создание условий, при которых осужденные могли трудиться и были бы заинтересованы в этом.

Актуальность проведения работы подтверждается тем, что в настоящее время изменения в сфере правового регулирования трудовых отношений с лицами, содержащимися в местах лишения свободы, являются одними из важных, поскольку данный вопрос имеет массу пробелов и рассматривается

только в пределах уголовно-исполнительного, а не трудового законодательства.

Проблемы, связанные с регулированием труда лиц, выполняющих наказание, являются довольно сложными и многогранными. С одной стороны, такие лица имеют свои права и заслуживают справедливого отношения со стороны работодателя. С другой стороны, они должны отбывать свой срок и находиться под контролем со стороны правоохранительных органов.

Действующее законодательство, регулирующее привлечение осужденных к труду, содержит немало пробелов и коллизий. Одна из основных – отсутствие юридического определения понятия «привлечение к труду».

Как отмечают Н.В. Зенина, Е.В. Павлова, Ю.Н. Строгович, это понятие имеет важное значение в определении трудовой правосубъектности лиц, осужденных к лишению свободы. Поэтому они предлагают под привлечением к труду осужденных к лишению свободы «понимать деятельность учреждений и органов уголовно-исполнительной системы, направленную на обеспечение применения общественно полезного труда осужденных как одного из основных средств их исправления, а также на реализацию их права на труд, осуществляемую в соответствии с требованиями уголовно-исполнительного и трудового законодательства РФ и заключающуюся в трудоустройстве осужденных, т.е. в обеспечении их в установленном порядке с учетом вида исправительного учреждения и особенностей отбывания наказания оплачиваемой работой» [3].

Регулирование труда лиц, отбывающих наказание по приговору суда в виде лишения свободы, осуществляется в соответствии с Уголовно-исполнительным кодексом Российской Федерации [1] (далее - УИК РФ). В УИК РФ конкретизируются нормы, регулирующие труд осужденных с учетом их особого правового положения, например, закрепляется принцип обязательности труда осужденных, а отказ от работы является злостным нарушением установленного порядка отбывания наказания.

Согласно ст. 9 УИК РФ, исправление осужденных – это формирование у них уважительного отношения к человеку, обществу, труду, нормам, правилам и традициям человеческого общежития и стимулирование правопослушного поведения.

Отдельные нормы трудового законодательства применяются к осужденным несмотря на то, что возникающие отношения не имеют договорной природы, а основаны на приговоре суда. Например, продолжительность рабочего времени, оплата труда не ниже установленного законом минимального размера, правила охраны труда устанавливаются в соответствии с трудовым законодательством [4].

Как отмечает, Самарцева А.Е. «важным аспектом является организация труда этих лиц. Они должны выполнять работы, которые не противоречат их наказанию и не угрожают обществу» [5]. Также хотелось бы добавить, что в то же время, осужденным должны предоставляться возможности для обучения и профессионального роста, чтобы приобрести новые навыки и умения, которые помогут им при выходе на свободу и будущем трудоустройстве.

Судебная практика по уголовным делам приводит немало примеров противоправных действий граждан, направленных на использование труда осуждённых и причинению им вреда.

Так, 18.04.2011 г. Кировский районный суд г. Уфы вынес приговор в отношении начальника исправительной колонии Главного управления исполнения наказаний Министерства юстиции Российской Федерации по Республике Башкортостан Смияна А.Д. Подсудимый Смиян А.Д., будучи начальником учреждения, исполнительной колонии использовал труд осуждённых в своих целях для строительства, ремонта жилых строений и выполнения иных хозяйственных работ на своём дачном участке. Подсудимый давал указания осуждённым выполнять работы по вскапыванию грядок, постройки крыши сарая и установке столбов ограждения участка. К тому же, Смиян А.Д., оказал активное противодействие Башкирскому прокурору по надзору за соблюдением законов в исправительных учреждениях Республики Башкортостан, проводившему проверку по факту нахождения осуждённых на территории дачи. Подсудимый нарушил норму ч.1 ст. 103 УИК РФ, в которой говорится, что осужденные привлекаются к труду в центрах трудовой адаптации осужденных и производственных мастерских исправительных учреждений, в организациях иных организационно-правовых форм, расположенных на территориях исправительных учреждений. В соответствии с этим суд решил признать Смияна А.Д. виновным, а также запретить ему занимать соответствующую должность [2].

Уткин В.А. в своих трудах указывает на то, что следующей проблемой является «поиск работодателей, готовых принять на работу лиц, которые отбывают наказание. Многие компании боятся брать на работу этих людей, опасаясь возможных негативных последствий для своего бизнеса. Это, в свою очередь, приводит к тому, что лица, выполняющие наказание, часто остаются без работы» [6].

Еще одной проблемой является «слабое регулирование оплаты труда таких лиц». У правонарушителей, отбывающих уголовные наказания, фиксируется невысокое качество рабочей силы — сказывается следствие многих объективных причин: от изначально ограниченного профессионально-квалификационного потенциала и негативных социально-психологических, медицинских и криминологических

характеристик до недостаточно эффективного института профессионального обучения и подготовки этих лиц в исполнительных учреждениях.

Если для сотрудника предприятия заработная плата, установленная в соответствии с действующими на этом предприятии системами стимулирования, служит основной частью его жизненных средств, определяющих степень материального благополучия и условия для поддержания работоспособности и развития человеческого капитала, то для заключенного она, быть может, вообще не способна являться веским мотивом к труду.

Важно предоставлять этим людям возможности для обучения, трудоустройства и достойной оплаты труда, чтобы они могли вернуться в общество и стать полноценными членами общества.

Оплата труда лиц, отбывающих наказание закреплено в ст. 105 Уголовно-исполнительного Кодекса Российской Федерации от 08.01.1997 г. № 1-ФЗ, в ней сказано: «Осужденные к лишению свободы имеют право на оплату труда в соответствии с законодательством Российской Федерации о труде...». Однако в настоящее время на практике не все заключенные получают оплату за труд. Это ведет к нарушению их конституционных прав на труд и свободный доступ к средствам существования.

Необходимо создать общественное объединение в исправительных учреждениях, для контроля за обеспечением прав осужденных на оплату труда за выполненную работу, а также за созданием дополнительных рабочих мест.

Такое изменение поможет закрепить права заключенных в исправительных учреждениях. А также поможет снять социальную напряженность в таких учреждениях и улучшить социальную адаптацию заключенных после выхода на свободу. Создание дополнительных рабочих мест в исправительных учреждениях позволит трудоустроить большинство осужденных и поможет обеспечить им себя предметами первой необходимости.

Такая форма привлечения к труду осужденных к лишению свободы, как предпринимательская деятельность, была закреплена в ст. 23 Закона Российской Федерации «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы» от 21.07.1993 г. № 5473-1.

На данную форму трудового использования осужденных возлагались определенные надежды, однако Федеральным законом от 22 августа 2004 г. № 122-ФЗ ст. 23 утратила силу. В настоящее время в исправительных учреждениях находится немало осужденных, которые в прошлом занимались интересной творческой работой, среди них, например, есть мастера-ювелиры, изделия которых отвечают самому изысканному вкусу. И совершенно естественно, что пенитенциарная система должна быть

обеспокоена тем, как найти применение творческим способностям таких осужденных.

Необходимо в современных условиях создать организационно-правовые условия для индивидуальной трудовой деятельности осужденных к лишению свободы.

Подобная форма трудовой занятости осужденных не только позволит увеличить число осужденных, привлекаемых к трудовой деятельности, но и будет способствовать реализации индивидуальных наклонностей осужденных и их профессионального мастерства, а также создаст предпосылки для продолжения их трудовой деятельности после освобождения из мест лишения свободы.

В ходе выполнения работы, посредством поставленных задач была достигнута цель - выработано два предложения по совершенствованию правового регулирования труда лиц, отбывающих наказание: предложение о проверке в сфере законодательного закрепления права всех заключенных на получение оплаты труда за выполненную работу; предложение о развитии предпринимательской деятельности осужденных к лишению свободы как новой формы привлечения их к труду.

Библиографический список

1. Уголовно-исполнительный Кодекс РФ от 08 января 1997 г. №1-ФЗ // Собрании законодательства Российской Федерации, 1997 г. - № 2. - ст. 198.
2. Приговор Кировского районного суда г. Уфы Республики Башкортостан от 18.04.2011 г. № 1 – 36\1. Документ опубликован не был. Доступ из ГАС «Правосудие».
3. Зенина Н.В. Характеристика правового регулирования труда осужденных к лишению свободы / Н.В. Зенина, Е.В. Павлова, Ю.Н. Строгович - Российский следователь. - 2015. - №4.
4. Мамедова, Э.И. Актуальные проблемы привлечения осужденных к труду в исправительных учреждениях / Э.И. Мамедова. - Молодой ученый. - 2021. - № 20 (362).
5. Самарцева А.Е., Жабеева Э.Ж., Журкина О.В. Правовые и организационные проблемы регулирования труда осужденных, отбывающих наказание в местах лишения свободы / А.Е. Самарцева - Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 39.
6. Уткин, В.А. Проблемы правового регулирования труда осужденных в исправительных учреждениях Российской Федерации / В.А. Уткин - Уголовная юстиция. - 2015. - №2 (6).

РАЗДЕЛ 3. МУНИЦИПАЛЬНЫЕ ОБРАЗОВАНИЯ: ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНЫЕ И СОЦИАЛЬНО ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

УДК 811

ОСОБЕННОСТИ ЗВУКОПОДРАЖАНИЯ ЖИВОТНЫМ В РАЗНЫХ СТРАНАХ

*Мария Афонина студент ЭТФ ЮУрГУ (НИУ), II курс
(научный руководитель – В.В. Сиреканян, к. филол. н., доцент кафедры
СГуПД ЮУрГУ (НИУ))*

В статье рассматриваются различия звукоподражания. Их причины и характерные особенности, связанные с различными факторами.

Ключевые слова: звукоподражание животным, оноματοпея, звуки, фонетика.

Звукоподражания, которые мы применяем к звукам животных, удивительно различаются по всему миру. Это разнообразие отражает уникальный колорит и размах каждого языка, а также это одна из многих радостей изучения лингвистических особенностей иностранных языков.

В Англии петух «говорит» «кок-а-дудл-ду» (cock-a-doodle-doo), в Венгрии привычное «кваканье» сменяется на «бре-ке-ке» / «кути курутти» / «курутч» (bre-ke-ke/kuty kurutty/kurutch), а к японскому шмелю относят не привычный всем звук «з» или «с», а «бун». Но многоязычны не петухи, не лягушки и даже не шмели, а люди.

Примеры звукоподражаний животным на разных языках приведены в таблице 1.

Таблица 1
Звукоподражания животных на разных языках

Животное	Английский	Итальянский	Китайский	Немецкий	Русский	Шведский	Японский
Кошка	Meow (мьау)	miao (мияу)	喵喵 (мияо-мияо)	miau (миау)	Мяу	mjau (мияу)	ニャー (ня)
Лось	—	—	—	—	—	Bröl (броэл ь)	—

Лягуш ка	croak/ ribbit (USA)	gre grè/ cra cra	呱呱 (гуа- гуа)	quaken(к уаак- куаак)	Ква- ква	kväka (квак)	ケロケ ロ (кереке ро)
Петух	cock-a- doodle- doo	<i>chicchiric hi</i> (Кукирик и)	喔喔喔 (wō wō wō)	kikeriki (киккири ки)	Кукар еку	Kuckeli ku	コケッ ーコー (кокэко кко:)
Птица	Squawk; cheep/chi rp/ chirrup/p eep; Cheep cheep/ tweet	Cip cip (чип-чип)	叽叽 (jī jī)	Tschilpen / zirpen/ zwitscher n	Фить- фить	ip-pip ^p	ピヨピ ヨ (пиу- пиу)
Собака	bow wow; yap yap/ arf arf; woof woof/ ruff ruff	Bau (бай)	汪汪 (ван- ван)	wuf wuf (Буф вуф)	Гав- гав	bjäbb- bjäbb	ワンワ ン (ван- ван)
Шмель	buzz/bzz z	bzzz	嗡嗡 (wēng wēng)	Brummen / summen	Жжж	buzz buzz	ブンブ ン (бун- бун)

В лингвистике явление звукоподражания, возникшего на основе фонетического уподобления неречевым звукокомплексам называют ономотопеей (лат. *onomatopoeia* — словотворчество). Чаще всего ономотопеической является лексика, прямо связанная с существами или предметами — источниками звука: например, глаголы типа «квакать», «мяукать», «кукарекать», «тарахтеть» и производные от них существительные.

Лингвисты широко спорят о происхождении языка. Однако теория Бау - вау» (приписываемая историческим лингвистом Максом Мюллером немецкому философу Иоганну Готфриду Гердеру) предполагает, что Формирование языка в нашем понимании этого слова началось с воспринимаемого повторения, подражания звукам природы, в том числе и животным.

Несмотря на это, существует лишь несколько исследований, посвященных международной ономотопее животных. В рамках одного из таких исследований, проекта под названием *Quack Project*, который проводился в многоязычных школах Лондона, специалисты просили детей издавать те звуки, которые, по их мнению, издают животные. В результате учёные получили серию аудиозаписей, которые наглядно демонстрируют, насколько по-разному носители разных языков имитируют звуки животных. [1].

На вопрос, почему же звукоподражания животным в разных странах так разнятся нет универсального ответа. Тем не менее, одной из причин данного явления можно считать то, что фонематическая система каждого языка устанавливает границы образования звукоподражательных слов. Из-за фонетических несовпадений в разных языках и невозможности произнести некоторые звуки, каждый народ воспринимает их своим определенным образом. К примеру, в китайском языке слова не могут заканчиваться на звук «в». Итак, собаки не говорят «гав» по-китайски. Они говорят «ван».

Еще одну причину можно сформулировать из результатов исследования, проведенного учёными Карлштадского университета. Данное исследование было посвящено изучению того, как звукоподражания порой отдаляются от звуков, издаваемых животными, и обретают некое символическое значение. Учёные считают, что слова, передающие звуки маленьких, лёгких животных, включают в себя преимущественно гласные из начала алфавита, символизируя, таким образом, более высокие тона. К примеру, звуки, издаваемые маленькими птицами, на английском звучат как «чип-чип» или «твит», на шведском - «pip-pip», а на иврите - «цифф-цифф». Между тем, более крупные и неуклюжие животные издают звуки, в которых преобладают гласные из второй половины алфавита, символизируя при этом более низкие тона. Например: крупная собака лает «вуф-вуф» на английском, «хов-хов» на турецком и «боу-боу» на урду. Таким образом, иногда звукоподражания как бы отходят от фонетики животных и больше приближаются к символизму.

Слова, обозначающие звуки животных, также в некоторой степени отражают роль, которую животные играют в данной культуре. К примеру, действительно удивляет разнообразие звукоподражаний собак на английском языке: woof-woof, ruff-ruff, уар-уар, arf-arf, bow wow, yelp, yip. В других языках слов гораздо меньше. В греческом языке, например, есть только одно: gav-gav. В нидерландском их два, и они почти идентичны: waf-waf (ваф-ваф) и woef-woef (гав-гав). Это может быть связано с огромной ролью, которую собаки на протяжении многих лет играли в образе жизни и культуре англоязычных стран. Точно так же шведский язык — единственный язык, в котором есть звук, издаваемый лосем:

«броэль». Возможно, это связано с тем, что в Швеции на квадратный километр приходится больше лосей, чем в любой другой стране мира. [3]

Многоязычная оноματοпея очень человечна: о животных она говорит гораздо меньше, чем о людях. Все люди слышат один и тот же звук, но передают его по-своему. В жизни мы также часто сталкиваемся с ситуациями, когда общество интерпретирует одни и те же события или информацию по-разному, что может приводить к недопониманию и конфликтам. Пусть люди и лишены возможности «разговаривать на одном языке», находясь в любой точке мира, как это, к примеру, могут делать одинаковые виды животных. Зато человек, приложив некоторые усилия, всегда может прийти к компромиссу, объясняя свою точку зрения и учитывая, что все люди видят истину через призму собственного восприятия окружающего мира. Эта возможность позволяет избегать конфликтов любых масштабов. Возвращаясь к ономатописю, изучая звукоподражания в разных странах, можно увидеть хорошо знакомое с детства в совершенно новом свете. И в связи с этим можно сказать лишь «*evviva*» по-итальянски, «*valio*» по-литовски, «*mabuhay*» по-филиппински или просто «ура» по-русски.

Библиографический список

1. «Почему животные звучат в человеческих языках по-разному?» - <http://www.lookatme.ru/mag/how-to/ask/209685-question-why-animal-sounds-are-different>.
2. «Why do pigs oink in English, boo boo in Japanese, and nöff-nöff in Swedish?» - <https://www.theguardian.com/education/2014/nov/17/animal-noises-in-different-languages>.
3. «Why Animal Sounds Are Different in Different Languages» - <https://www.quickanddirtytips.com/articles/why-animal-sounds-are-different-in-different-languages/>.
4. «Почему свиньи хрюкают везде по-разному?» - https://www.langust.ru/news/21_11_14.shtml.
5. Почему русская собака говорит «гав», а немецкая — «вуф» - <https://travelask.ru/blog/posts/30815-pochemu-v-yazykah-mira-zvuki-vyrazhayutsya-po-raznomu>.
6. Abbott, Derek. Animal Sounds. The University of Adelaide (accessed January 24, 2019).

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ФИЛОСОФИЯ – ПОЛИТИЧЕСКАЯ ИДЕОЛОГИЯ: ПРОБЛЕМЫ ВОСПРИЯТИЯ

С.А. Балдин, студент группы 151, ММФ, ЮУрГУ (НИУ), г. Миасс

В статье рассматривается вопрос вклада в политическую теорию и разработку перспектив развития современной политической философии одного из представителей политики современной России Г.Э. Бурбулиса в целях развития творческой активности и гуманитарной направленности в молодежной среде.

Ключевые слова: политическая философия, идеология, демократический процесс, гуманизация идей, современный человек.

Политическая философия и политическая идеология представляют собой две ключевые сферы деятельности человека, направленные на поиск ответов на вопросы о природе государства, власти, общественного порядка и справедливости. В 20-21 веках эти области знания стали особенно актуальными, в связи с глобализацией, технологическим прогрессом и геополитическими изменениями. В данной работе осуществляется попытка осмысления сходства, различия и взаимоотношения политической философии и политической идеологии в контексте истории СССР, России, постсоветского пространства и восточно-европейского пространстве, а также применимость концепции политософии Г.Э. Бурбулиса к современному мировоззренческому синтезу.

С конца 1980-х годов советская система начала испытывать серьезные потрясения, которые впоследствии привели к распаду СССР. В этот период политическая философия и идеология играли огромную роль в формировании политической реальности. Советская идеология, основанная на марксизме-ленинизме, пропагандировала идеи социализма и коммунизма, стремясь к созданию рабочего государства, свободного от эксплуатации. Политическая философия в то время широко использовалась для легитимации власти, поддерживая идеологическую доктрину правящей партии.

С распадом СССР и нарастанием демократических процессов в постсоветском пространстве произошли значительные изменения в политической философии и идеологии. Новые идеи о демократии, правах человека и свободе стали важными темами для обсуждения. Политическая идеология также претерпела изменения, появились различные политические движения и партии, предлагающие различные модели общественного устройства.

После распада СССР и восточно-европейские страны столкнулись с необходимостью политических реформ и перехода к демократии и рыночной экономике. В этих странах политическая философия и идеология столкнулись с вызовами адаптации западных демократических моделей к специфике посткоммунистических обществ. Философы и политологи начинают изучать опыт западных стран и искать способы адаптации демократических институтов к особенностям своих стран.

Анализируя современную ему реальность Г.Э. Бурбулис [1] начинает осуществлять попытку философского синтезирования мировых политических процессов в концепции политософии. В его работах политическая философия рассматривается как инструмент анализа и изменения политической реальности, а также как средство поиска общественного консенсуса и формирования новых идей. Работы Бурбулиса оказали значительное влияние на современные дебаты о роли политики и философии в обществе. Рассматривая сходные черты развития политфилософии и политидеологии в СССР, он отмечал, что в СССР как идеологическом государстве политическая философия и политическая идеология были тесно связаны с марксизмом-ленинизмом, что создало единое идеологическое поле, определявшее все сферы общественной жизни. Обе области служили для легитимации власти, а также формирования идеологической основы государственной политики. А в различиях, что политическая философия в СССР была в значительной степени подавлена и контролировалась государством, в то время как политическая идеология активно пропагандировалась через официальные идеологические каналы. В связи с этим, политическая философия в СССР имела ограниченное развитие, в то время как политическая идеология играла более активную роль в формировании общественного сознания. Политическая философия и политическая идеология взаимодействовали в СССР как основные инструменты формирования и управления общественным сознанием, хотя с различной степенью влияния и контроля со стороны государства.

Рассматривая особенности политического развития России, Г.Э. Бурбулис считал, что в России, как правопреемнице СССР, также присутствует тенденция слияния политической философии и политической идеологии, основанной на определенных идеологических концепциях, таких как «русский мир» или «суверенная демократия». Обе области остаются ключевыми средствами формирования государственной политики и определения национальных ценностей. А в различиях между двумя категориями видел возможность и перспективу обретения большей свободы и развития, чем в период СССР, хотя все еще она остается под влиянием государственной идеологии. Политическая идеология в России сегодня более гибкая и адаптируемая, чем в советское время, позволяя различным

политическим силам использовать различные идеологические подходы в своей деятельности. В России, как и в СССР, политическая философия и политическая идеология продолжают взаимодействовать, определяя основные направления государственной политики и общественного развития.

Интересные мысли им выносятся на осмысление политического развития постсоветского пространства, бывших союзных республик. В постсоветском пространстве существуют схожие тенденции в области политической философии и политической идеологии, основанные на сочетании национальных идеологий с элементами западной демократии. Но, в тоже время в разных странах постсоветского пространства наблюдаются различные подходы к политической философии и идеологии, отражающие разнообразие исторических, культурных и политических контекстов каждого государства. Некоторые страны стремятся к установлению либеральных демократических моделей, в то время как другие предпочитают авторитарные режимы или ориентируются на национальные идеи и традиции. Характеризуя принципы взаимодействия политической философии и политической идеологии в постсоветском пространстве, важным аспектом остается общественная жизнь, хотя характер их взаимоотношений может отличаться в зависимости от конкретной ситуации в каждой стране.

Анализируя восточно-европейское пространство, Г.Э Бурбулис отмечал, что в восточно-европейском регионе сходные процессы в области политической философии и идеологии, связаны с переходом от авторитарных режимов к демократии и рыночной экономике. Политическая философия и идеология используются в этом регионе для поиска новых моделей общественного устройства и адаптации демократических институтов к особенностям каждой страны. Конечно, и в данном регионе наблюдаются различные тенденции и подходы к политической философии и идеологии, отражающие разнообразие исторических, культурных и политических контекстов каждого государства. Некоторые страны ориентируются на европейские стандарты демократии и прав человека, в то время как другие предпочитают развивать собственные модели национальной идеологии и самобытной политической системы. Но все же, несмотря на отличия, в восточно-европейском регионе взаимодействие между политической философией и политической идеологией играет важную роль в формировании и развитии политической системы и общественных институтов, а также в поиске новых путей для развития общества и государства.

Выражая свою точку зрения на применимость концепции политософии Г. Э. Бурбулиса к современному мировоззренческому синтезу, могу отметить, что концепция политософии Г. Э. Бурбулиса направлена на синтез

философии и политической реальности, предлагая интегративный подход к анализу современных вызовов и проблем общества. Она утверждает, что политическая философия должна использоваться не только для анализа политических явлений, но и для их преобразования, что созвучно с требованиями современного мировоззренческого синтеза. Концепция политософии Г. Э. Бурбулиса имеет свои особенности и специфику, отличающие ее от других подходов к политической философии и идеологии. Она акцентирует внимание на социальных и культурных аспектах политической жизни, что делает ее более востребованной в современном мировоззренческом синтезе. Концепция политософии Г. Э. Бурбулиса может быть применена к современному мировоззренческому синтезу как инструмент анализа и понимания современных вызовов и перспектив развития общества. Она предлагает интегративный подход к анализу и преобразованию политической реальности, что может помочь в создании новых идей и концепций для решения современных проблем.

Взаимодействие между политической философией и политической идеологией в контексте истории СССР, России, постсоветского пространства и восточно-европейского региона остается важным аспектом общественной и политической жизни. Их сходства и различия позволяют лучше понять природу политической жизни в каждом конкретном регионе, а взаимоотношения между ними создают основу для развития новых идей и концепций. Концепция политософии Г. Э. Бурбулиса представляет собой важный инструмент для анализа и понимания современных вызовов и перспектив развития общества в контексте современного мировоззренческого синтеза.

Библиографический список:

1. Бурбулис Г.Э. Политософия / автор статей Г.Э. Бурбулис, автор предисловия В.А. Лекторский, составитель О.Г. Свиридова. — Екатеринбург: Фонд «Президентский центр Б. Н. Ельцина», 2023. Адрес доступа: <https://burbulisfond.ru/archives/10159>.

УДК 811

СПОСОБЫ РУСИФИКАЦИИ ДИСПЛЕЕВ, НЕ ПОДДЕРЖИВАЮЩИХ КИРИЛЛИЦУ

*Е.П. Воронина, студент ЭТФ ЮУрГУ (НИУ)
(научный руководитель – В.В. Сиреканян, к. филол. н., доцент кафедры
СГиПД ЮУрГУ (НИУ))*

В данной работе рассматривается два способа русификации неадаптированных дисплеев, их сравнительный анализ и предполагаемое будущее для адаптирования языков интерфейса на дисплеях.

Ключевые слова: русификация дисплея, транслитерация русского языка, язык leet.

Дисплеи являются одним из наиболее важных компонентов современной техники. Они используются в широком спектре устройств, начиная от смартфонов и планшетов, заканчивая телевизорами, мониторами, автомобильными панелями и так далее. С повсеместным использованием дисплеев в современном мире вопрос русификации и адаптации интерфейсов для русскоязычных пользователей становится всё более актуальным и важным.

Современный рынок предлагает большое разнообразие типов дисплеев, каждый из которых обладает особенностями и преимуществами. Дисплеи можно классифицировать по различным факторам, один из более важных - это язык прошивки. Несмотря на стремление компаний адаптировать свои продукты под различные языки и культуры, включая русскоязычных потребителей, дисплеи, поддерживающие латинский алфавит, остаются актуальными и востребованными из-за их разнообразия и низкой стоимости сравнительно с дисплеями, поддерживающими кириллицу.

Одними из основных причин дороговизны и низкого ассортимента дисплеев с поддержкой русского языка являются более низкий спрос на мировом рынке и дополнительные затраты на локализацию. Поэтому разработчики отдают предпочтение дисплеям с латинской прошивкой и адаптируют интерфейс для русскоговорящего пользователя в условиях аппаратных или программных ограничений на ввод кириллицы.

Самыми популярными способами адаптирования являются:

- Транслитерация русского алфавита латиницей;
- Замена кириллических букв латинскими буквами, арабскими цифрами или другими символами, имеющими визуальное сходство (язык leet).

Транслитерация русского алфавита латиницей

Транслитерация (лат. *trans*- «через; пере-» + *littera* — «буква») — побуквенная передача текстов и отдельных слов, записанных с помощью одной графической системы средствами другой графической системы.

Необходимость в транслитерации возникла в конце XIX века при создании прусских научных библиотек для включения в единый каталог работ, написанных на языках с латинской, кириллической, арабской, индийской и другими системами письма. Инструкции по транслитерации, составленные для нужд этих библиотек, послужили в XX веке основой

стандарта для перевода нелатинских систем письма на латиницу. Рекомендации по транслитерации разрабатываются Международной организацией по стандартизации (ИСО; International Standard Organisation, ISO).

ISO 9 — международный стандарт, определяющий систему транслитерации кириллических алфавитов славянских и неславянских языков посредством латиницы.

Главным преимуществом ISO 9 перед другими подобными системами является его полная однозначность. Каждой кириллической букве соответствует одна буква латинского алфавита, или сочетание буквы латинского алфавита с различными диакритическими знаками. Это позволяет точно передавать кириллический оригинал и производить обратную транслитерацию, даже если язык не распознан.

В настоящее время эта технология находит широкое применение в нерусифицированных системах, где использование кириллицы попросту недоступно: перевод различных наименований на нужный язык (имена, файлы, папки и т. д.).

В работе с дисплеями актуальна транслитерация по системе Б, так как она имеет полное сходство с предоставленными возможностями выбора символов прошивки дисплеев.

Транслитерация по системе Б. «Транслитерация славянских алфавитов по системе Б (с использованием буквосочетаний)»

А	Б	В	Г	Д	Е	Ё	Ж	З	И	Й	К	Л	М	Н	О	П	Р	С	Т	У	Ф	Х	Ц	Ч	Ш	Щ	Ъ	Ы	Ь	Э	Ю	Я
a	b	v	g	d	e	yo	z	z	i	j	k	l	m	n	o	p	r	s	t	u	f	x	cz,	ch	s	sh	`	y	`	e`	yu	ya
							h															c		h	h	`	`					

Язык leet

Определение

Leet (стилизуется как 1337, а также означает «elite») — распространившийся в Интернете стиль применения английского языка. Основные отличия — замена букв на цифры и символы, имеющие визуальное сходство.

Leet появился примерно в 1990 году. До сих пор неизвестно, кто разработал этот язык. Считается, что это общее “достояние” интернета. Впервые использовать 1337 стали в BBS (электронная доска объявлений) обычные пользователи, которые таким образом общались между собой.

Чуть позже Leet стал активно использоваться в лексиконе геймеров. Leet Speak стал популярен в различных сетевых играх. К примеру, до выпуска,

определённого патча, Leet был единственным способом общения между ордой и альянсом в культовой игре World of Warcraft.

Ближе к 2000 году Leet начал распространяться и среди продвинутых пользователей. Этот язык часто применяли в чатах для того, чтобы обойти словофильтры, которые заменяли запрещённые администрацией чата слова на звёздочки.

Что касается адаптирования нерусифицированных дисплеев, разработчики используют этот язык для того, чтобы добиться максимального сходства с кириллическими буквами с помощью латинских букв, арабских цифр или специальных символов.

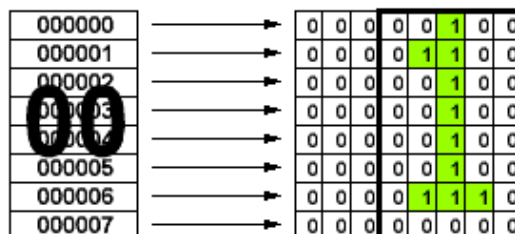
А	Б	В	Г	Д	Е	Ё	Ж	З	И	Й	К	Л	М	Н	О	П	Р	С	Т	У	Ф	Х	Ц	Ч	Ш	Щ	Ъ	Ы	Ь	Э	Ю	Я
@ /\	6 B A	8 B r	D g	3 E	3 E	}} }	 N	 N	I< K	/I ^	M ^ ((/v\ M	0 O [] { O	0 O [] { O	 P	D > P	< [C	7m T	/y Y	cp qp o o	{ > }	U IL L L L	4	 III III W LLI	 III III W LL L	'b ~b	bl b	€ -)	I-O 10	9I			

Дополнительные возможности дисплея

Главная проблема адаптирования интерфейса с помощью языка leet это недостаток схожих символов. В большинстве случаев, кириллической букве соответствует схожая латинская буква (например, русской «В[вэ]» соответствует английская «В[би]»), однако не все буквы русского алфавита её имеют, ниже представлены уникальные символы и их возможные аналоги, составленные с помощью языка leet.

Г	Д	Ж	И	Й	Л	П	Ф	Ц	Ч	Ш	Щ	Ъ	Ы	Ь	Э	Ю	Я
r	D D g	}} }[~][> <	/I N	/I N	/I ^	 II	cp qp o o	U IL LL L	4	 III III W LL I	 III III W LL L	'b ~b	bl b	b	€ -)	I-O 10	9I

Проблему с недостатком "латинских аналогов" можно решить с помощью создания пользовательских символов - прорисовки русских букв с нуля по точкам. Согласно документации для дисплеев LCD1602, LCD2004 вывести на экран можно до восьми пользовательских символов.



Для более эффективной работы интерфейса каждый разработчик сам представляет приоритеты в отображении конкретных символов.

Возможно огромное количество вариантов. Например, можно закодировать часто повторяющиеся буквы или те, которые требуют больше всего места (например, буква "Ш" занимает 3 ячейки на языке leet "ШШШ", что мешает восприятию текста).

Многие программисты предпочитают создавать интерфейс, распределяя текст по временным промежуткам так, чтобы на экране в одно время не было больше 8 закодированных символов, что полностью решает проблему с непохожими буквами, однако усложняет устройство и занимает память.

Сравнительный анализ

Рассмотрим примеры адаптирования:

Русский текст:

Съешь же ещё этих мягких французских булок, да выпей чаю.

Английский (практическая транскрипция):

S`esh` zhe eshchyо etih myagkih francuzskih bulok, da vy`pej чайu.

Язык leet:

С`Ь ЕШШ }|{Е ЕШЛЕ €Т|/Х о|оРАНИЛЫЗК|/Х 6УЛЮК ДА ВЪШШЕ|/ 4АЮ.

Главным преимуществом транслитерации является наличие стандартизации, с помощью которой интерфейс может быть понятен и переведён иностранному пользователю, в то время как язык 1337 не имеет правил и даже алфавита.

Язык leet визуально понятнее для российского пользователя, особенно с использованием пользовательских символов, ведь далеко не каждый сможет быстро разобраться в транслитерации из-за плохого знания произношения английских букв.

Язык leet не универсален и может заменить только заглавные буквы, так как в большинстве строчные буквы русского языка не имеют латинского аналога.

Для использования языка leet и дополнительных пользовательских символов в создании интерфейса необходимо учитывать много факторов, таких как количество отображающихся определённых букв в промежутки времени, особенности конкретного дисплея, а также затраты памяти и времени на прорисовку пользовательских символов. Такой подход визуально понятен пользователю, но неудобен разработчику.

Сравнивая два способа, нельзя однозначно сказать, какой из них лучше, ведь каждый может быть использован для разных задач и целей и находит своё применение на современных устройствах.

Предполагаемое будущее

В настоящее время не существует универсального способа русификации неадаптированного под кириллицу дисплея, который был бы удобен и быстр в разработке и при этом понятен пользователю. Можно предположить, что с течением времени люди будут двигаться в сторону упрощения интерфейсов, где будет минимальное количество буквенных символов и больше тех, которые понятны всем людям, независимо от языка, на котором они говорят, такие как цвет, звук или символы и рисунки, способные вызвать ассоциации. Например, 2 светодиода на приборе: красный - сообщает о том, что устройство низкий уровень заряда, а зелёный о том, что устройство полностью заряжено и работает в нормальном режиме.

В современном мире подобная замена буквенных символов активно применяется для быстроты и удобства использования интерфейса, однако буквенные названия и пояснения остаются необходимыми для понимания происходящего на экране. Возможно, что в будущем интерфейс будет состоять только из общепринятых во всём мире символов и знаков, что решит проблему необходимости адаптирования интерфейса под все языки мира.

Заключение

В заключение можно сказать, что представленные два способа русификации неадаптированных дисплеев не идеальны и имеют как положительные, так и отрицательные стороны, не только для пользователя, но и для разработчика.

В зависимости от задач и целей при создании интерфейса могут быть использованы и транслитерация, и язык leet.

С развитием технологий и их распространением интерфейсы будут упрощаться и становиться более понятными для всех пользователей независимо от языка, на котором они говорят.

Библиографический список

1. WaveShare LCD MODULE SPECIFICATION FOR APPROVAL
Waveshare LCD1602 系列.

2. <https://statusname.ru/articles/nik/kak-pravilno-upotrebyat-leet/>.
3. <https://ru.wikipedia.org/wiki/Транслитерация>.
4. https://wiki.iarduino.ru/page/Working_with_character_LCD_displays.
5. https://ru.wikipedia.org/wiki/Leet_
6. <http://easyelectronics.ru/avr-uchebnyj-kurs-podklyuchenie-k-avr-lcd-displeya-hd44780.html>.
7. Воронин П.А. Служебная инструкция "Русификация эмбоссера NBS Advantage 2000 M3", 2007г.

УДК 811

ОСОБЕННОСТИ И НЮАНСЫ ПЕРЕВОДА АНГЛИЙСКИХ ФРАЗЕОЛОГИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ НА РУССКИЙ ЯЗЫК

М.В. Латыпов, студент ЭТФ ЮУрГУ (НИУ), II курс,

А.А. Красев, студент ЭТФ ЮУрГУ (НИУ), II курс

*Научный руководитель: В.В. Сиреканян, к.ф.н., доцент кафедры СГиПД
ФЭУП ЮУрГУ (НИУ)*

В данной статье проанализированы методы перевода английских фразеологических единиц, выявлено, откуда они возникли и почему распространились в обществе. Выявлено также сходство с русскими поговорками.

Ключевые слова: фразеологические единицы; методы перевода; исследование; особенности.

С пословицами и поговорками в английском и русском языке люди начинают знакомиться уже на ранних этапах развития и встречаются с ними на протяжении всей жизни. Однако далеко не все могут точно сказать, чем они схожи, каков смысл этих изречений, при каких ситуациях они возникли и как же их перевести. Попробуем разобраться.

Всем известно, что мудрость и знания народа издревле прослеживаются в его пословицах и поговорках. Знание их способствует лучшему пониманию образа мыслей и характера носителей данного языка. Правильное и уместное использование пословиц и поговорок придает речи выразительности, и, следовательно, переводчик должен уметь грамотно их перевести, чтобы донести их смысл до слушателей.

Исследование особенностей перевода фразеологизмов следует начать с определения самих фразеологических единиц. По мнению А.В. Кунина, фразеологические единицы (ФЕ) – это устойчивые сочетания лексем с полностью или частично переосмысленным значением. Наиболее общими признаками ФЕ называют «языковую устойчивость, семантическую целостность и раздельнооформленность». Фразеологические единицы

заполняют ниши в лексической системе языка, которая не может полностью обеспечить наименование познанных человеком сторон действительности, и во многих случаях являются единственными обозначениями предметов, свойств, процессов, состояний, ситуаций и т.д.

Исследователи фразеологии различных языков отмечают, что в процессе функционирования в речи ФЕ часто подвергаются различным преобразованиям. Эти трансформации всегда целенаправленны и осуществляются с определенным коммуникативным и стилистическим заданием. Ш. Балли писал: «Если ученый или инженер изменяют язык для того, чтобы «обезличить» его и сделать более логичным, рассудочным, то писатель преобразует его, чтобы сделать пригодным для выражения сугубо индивидуальной мысли, т.е. эффективного и эстетического содержания».

Многие авторы в качестве исходной точки берут лингвистические классификации, построенные в основном на критерии неразложимости фразеологизма, слитности его компонентов, в зависимости от которой и от ряда дополнительных признаков – мотивировки значения, метафоричности и т.п. – определяется место ФЕ в одном из следующих разделов: фразеологические сращения (идиомы), фразеологические единства (метафорические единицы), фразеологические сочетания и фразеологические выражения.

Перевод фразеологических единиц представляет значительные трудности. При переводе следует учитывать особенности контекста, в котором они употребляются. Для многих английских фразеологических единиц выделяют четыре основных способа перевода.

Первый тип — фразеологические эквиваленты. При их использовании сохраняется весь комплекс значений переводимого сочетания. На переводимый язык имеется фразеологизм, совпадающий по всем параметрам с единицей оригинала, например: "to play with fire" — "играть с огнем"; "to read between lines" — "читать между строк"; "strike the iron while it is hot" — "куй железо, пока горячо".

Второй метод перевода — метод фразеологического аналога. В случае отсутствия фразеологического эквивалента, следует подбирать фразеологизм с подобным переносным значением, но основанном на ином образе. Например: "Купить кота в мешке" — "The cat is out of the bag".

(Это с французского "acheter chat en poche", пришедшая в наш язык в XIX веке, когда дворянство говорило преимущественно на французском. Этот фразеологизм появился из-за практики недобросовестных рыночных торговцев подменять молочных поросят мёртвыми кошками при продаже товара в мешках); "Семь раз отмерь - один раз отрежь" — "It's better to be safe than sorry" (учит нас, что прежде чем совершить какой-то поступок, мы должны перед этим подумать несколько раз.) ; "What happened cannot be changed" — "Повернуть время вспять" (Обычно это относится к тщетной

попытке вернуться в прошлую эпоху. Впервые это было напечатано в книге Эрле Стэнли Гарнера “Случай переломного момента”).

Третий тип — дословный перевод фразеологизмов (калькирование). Дословный перевод фразеологических единиц применяется лишь тогда, когда в результате калькирования получается выражение, образность которого легко воспринимается носителем переводящего языка. Например: "People who live in glass houses should not throw stones" — "люди, живущие в стеклянных домах, не должны бросаться камнями"; "Don't keep the dog and bark yourself" — "Если держишь собаку, не лай сам"; "A watched pot never boils" — "кто над чайником стоит, у того он не кипит". Единицы-кальки позволяют сохранить образный строй оригинала, а также дают возможность преодолеть трудности, возникающие, когда в оригинале образ обыгрывается для создания развернутой метафоры.

Четвертый метод — описательный перевод. Такие лингвисты, как Л. Ф. Дмитриева, С. Е. Кунцевич, Е. А. Мартинкевич, Н. Ф. Смирнова утверждают, что для объяснения смысла фразеологической единицы, которая не поддается ни одной из вышеперечисленных методов, требует прибегнуть к описательному переводу. Например: "That was putting all his eggs in one basket" — "Сложить все яйца в одну корзину" (перевели как "это слишком рискованно". Смысл передан на 100%, но без идиомы.); "Есть еще порох в пороховницах" — "There are still forces left" (был взят впервые из повести Николая Васильевича Гоголя "Тарас Бульба");

Если сказать вкратце, то можно указать следующие правила перевода английских поговорок и фраз на русский язык:

1. Оптимальным решением является поиск идентичной поговорки или пословицы.

2. При отсутствии непосредственных соответствий фразеологизм, употребленный в языке оригинала, можно перевести с помощью аналогичной фразеологической единицы.

3. Калькирование или пословный перевод иногда допустим, хотя этот метод не всегда является эффективным.

4. Если в языке перевода нет фразеологизмов, в большем или меньшем объеме эквивалентных исходной фразеологической единице, нужно искать соответствующие по значению и окраске слова.

В таблице ниже (Таблица 1) приведены примеры различных переводов фразеологизмов.

Английский вариант	Русский аналог	Метод перевода	Смысл
Many hands make light work	Когда рук много —	Фразеологический эквивалент	Общими усилиями дело дается легче

	работа спорится		
Don't bite off more than you can chew.	Не бери больше, чем можешь взять	Фразеологический эквивалент	Жадность фраера стугбила или почему не стоит жадничать
Don't count your chickens before they hatch	Цыплят по осени считают	Фразеологический аналог	Не суди о том, что еще не произошло
The forbidden fruit is always the sweetest	Запретный плод всегда сладок	Фразеологический аналог	Запрет делает желаемое более охотным
Money doesn't grow on trees	Деньги не растут на деревьях	Дословный перевод	Чтобы заработать, нужно хорошо поработать
Practice makes perfect	Практика введет к совершенству	Дословный перевод	Чтобы достичь цели, нужно трудиться
An apple a day keeps the doctor away	Лук от семи недуг	Описательный перевод	Следи за здоровьем и будешь меньше болеть
Honesty is the best policy	Шила в мешке не утаишь	Описательный перевод	Нужно быть честным, ведь правда рано или поздно прояснится

Таблица 1. Примеры переводов фразеологизмов

Заключение

В ходе исследования было обнаружено, что фразеологические единицы в английском языке имеют много общего с русскими пословицами и поговорками. Обе языковые единицы отражают мудрость и знания народа, а также способствуют лучшему пониманию его образа мысли и характера. Однако каждая из этих языковых единиц имеет свою специфику, что делает перевод фразеологических единиц сложным заданием.

Фразеологические единицы – жемчужины языка, олицетворяющие мудрость народа и служащие средством передачи определенных мыслей и идей. Перевод фразеологических единиц требует навыков грамотности со стороны переводчика, чтобы передать не только смысл, но и образность фразеологической единицы. Различные методы перевода призваны облегчить эту задачу и сделать перевод более точным и понятным для

слушателей. В результате изучение фразеологических единиц в английском языке помогает улучшить коммуникативные навыки и глубже понять культуру и идентичность носителей этого языка. Планируется в будущем рассматривать фразеологические единицы в более широком языковом диапазоне.

Библиографический список

1. Тойметова, О.А. Способы перевода пословиц и поговорок с английского языка на русский / Молодой ученый. /// 2016. № 7.5 (111.5).
2. Коновалова, Э.К. Особенности способов и приемов перевода фразеологизмов различных языковых культур / Э.К. Коновалова, Е.О. Григорян. // Ваш полиграфический партнер, /// 2012.
3. Михеева, С. В. Способы перевода фразеологизмов в рассказах О. Генри / С.В. Михеева, Е.П. Емцева. // Современная филология: материалы IV Междунар. науч. конф. /// 2015.

УДК 908

ИСТОРИЯ МОЕГО ГОРОДА ЧЕРЕЗ ИСТОРИЮ МОЕЙ СЕМЬИ

*И.А. Недугова, к.ф.н., доцент кафедры СГиПД ЮУрГУ (НИУ)
М.В. Комаров, студент ЭТФ ЮУрГУ (НИУ)*

В статье рассматривается история Старой части Миасса, судьба людей и «жизнь» исторического центра города Миасса.

Ключевые слова: г. Миасс, исторический центр, купечество.

Актуальность. История моей семьи Катковых тесно связана с городом Миассом. Моя прапрабабушка Анна Каткова работала в доме купца Симонова горничной. В своей работе я хочу рассмотреть историю Миасса через призму истории моей семьи. Я хочу проследить судьбу исторической части Миасса, прошлое, настоящее и будущее исторического центра.

Город Миасс был основан 18 ноября в 1773 году на реке Миасс, где и положило начало истории нашего города.

Основателем города является – Лугинин Ларион Иванович.

В 1773 году тульский купец, основатель Златоустовского завода И.И. Лугинин получил разрешение на строительство на реке Миасс медеплавильного завода. Однако из-за вспыхнувшей Крестьянской войны строительство остановилось. Завод пустили лишь 12 августа 1777 года. Он вошел в состав Златоустовского горного округа и менял хозяев вместе с ним. В 1798 году наследник основателя завода, И.М. Лугинин, продал

предприятие казне. В XIX веке производство меди сократилось, завод стал убыточным и закрылся. Административно Миасский завод входил в состав Троицкого уезда Оренбургской губернии.

Новая веха в развитии Миасса связана с золотом. В 1820-е годы здесь открыли богатейшие золотые россыпи, в долине реки Миасс появилось множество золотых приисков. Например, в 1836 году здесь разрабатывалось 54 рудника и 23 золотые россыпи [2].

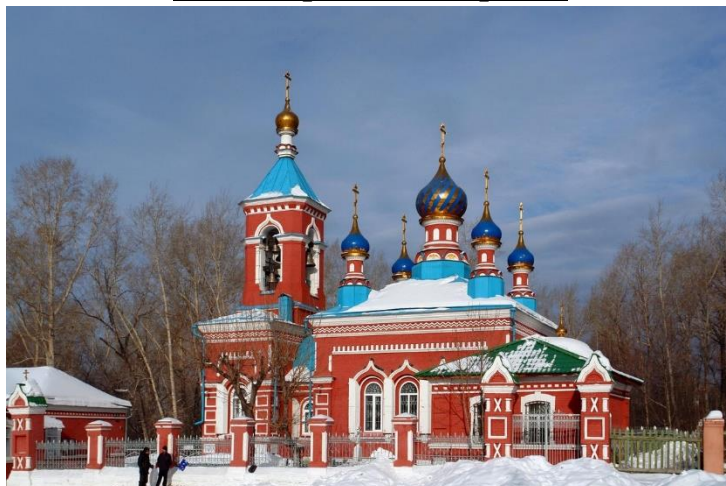
Самым первым почетным гражданином города стал Симонов Егор Митрофанович, который являлся одним из богатых людей в городе. Симонов был не только крупным золотопромышленником, но также был меценатом. На протяжении нескольких лет занимался благотворительной деятельностью: помогал в строительстве церквей, проводил ремонт в школах, закупал им необходимые принадлежности, жертвовал деньги на разные нужды местных жителей, в том числе, в голодные годы пожертвовал сто фунтов золота в «голодные ряды», чтобы на эти деньги были закуплены продукты для голодающих.



Егор Митрофанович был почётным попечителем церковно-приходских школ. Эта должность никак не оплачивалась, наоборот, требовала постоянного внимания и финансовых вложений. Он являлся почётным членом Императорского археологического общества, принимал участие в работе Уральского общества любителей естествознания, был участником Урало-Сибирской промышленной выставки в Екатеринбурге, где получил Серебряную медаль.

На средства миасских купцов, в том числе, Егора Митрофановича, была построена Свято-Троицкая церковь, за это он был награжден Священным Синодом [1].

Свято-Троицкая Церковь



Заложена постройка была в 1887 году на месте деревянной часовни, которая действовала с сороковых годов XIX века. Здесь отпевали, а затем хоронили многих известных людей того времени: горных инженеров и меценатов Романовских, первооткрывателя каменноугольного бассейна на Южном Урале Ивана Ивановича Редикорцева, семьи священников.

Свято-Троицкий храм получился на редкость уютным и прочным. Внутри установили резной иконостас из дуба, который торговец Беляев доставил из Москвы. Стены окрасили краской, на пол уложили серую мраморную плитку, а купола сделали из английского белого железа. В 1896 году рядом построили колокольню на благотворительные средства сестер Романовских, вложивших в благое дело около трех тысяч рублей серебром.

Свято-Троицкий храм изначально был предназначен лишь для отпевания усопших. Именно поэтому советские власти и оставили его нетронутым, в отличие от остальных, которые были разрушены. Хотя в конце тридцатых – начале сороковых годов XX века он был недоступен для верующих. Второе рождение церковь пережила в 1944 году. Долгое время это был единственный храм в округе.

Симоновский особняк



В запрудной части старгорода среди частного сектора особенно выделяется архитектурный ансамбль усадьбы известного золотопромышленника Егора Митрофановича Симонова. Симонов купил этот участок под застройку в 1879 году у вдовы титулярного советника П. В. Чащихиной. Из старых построек он сохранил жилой дом с мезонином, построенный неизвестным архитектором из кирпича, фасад которого был украшен ажурным металлическим балконом. Подобные постройки были характерны для провинции того времени. В 1880-е годы было закончено строительство нового большого кирпичного дома в стиле эклектики. Очень красиво был оформлен его фасад: оштукатурен и окрашен под мрамор светло и темно-сиреневых оттенков.

Дом-дворец золотопромышленника Егора Симонова построили на том самом месте, где раньше стоял его неказистый убогий домишко.

Бывшая горничная Симоновых Анна Каткова вспоминала: «Особняк строил столичный архитектор. На второй этаж вела мраморная лестница, покрытая ковровой дорожкой. Вверху, по бокам лестницы, стояли два фонаря. Был туалет с ванной. Во флигеле помещался банк, во дворе — золотолитейная. Все комнаты были роскошно отделаны. Голубая гостиная с кафельными печами, в ней большой диван, над диваном большая картина. В столовой — камин и кафельная печь. Топили редко. Зал был оформлен на тему четырех времен года, пол накрывался персидским ковром, стоял рояль. Перед танцами паркет натирали до блеска» [2].

Торговый дом елабужского купца И.Г.Стахеева



Построен на месте деревянного здания Волостного управления в 1912 г. (дата постройки вырезана на железном флюгере, укрепленном на башенке).

Торговый дом елабужского купца Стахеева — великолепный образец архитектуры начала XX века. Особенно отрадно то, что он дошел до наших дней в своем первоначальном виде. Дом построен в стиле модерн, характерном для своего времени.

На первом этаже работал магазин, а на втором – ресторан [3].

Петропавловская церковь



Сердцем Миасского Завода в XIX веке была площадь, которая носила название Церковная, потому что в центре площади находилась Петропавловская церковь. Заложена она была в 1801 г. на месте деревянной часовни, а построена и освящена в 1815 г., а в 1825 г. к ней пристроена колокольня. Храм во имя Петра и Павла был не только украшением Миасса, но и средоточием его духовной и культурной жизни, а также местом, где проходили церковные ходы, проводы воинов, сбор средств в пользу раненых и другие важные события.

«Почти 120 лет благовестила она! — пишет о храме Морозов. — И какой это был удивительный колокольный звон, особенно когда начинал гудеть самый большой. Все заглушал его бархатный могучий бас! Плыл он над городом и растоплял сердца и души верующих... Не раз приходилось мне, ученику церковно-приходской школы, бывать в этой великолепной церкви...» [4;5].

Вокруг Петропавловской церкви была расположена ограда, по существовавшей традиции в ней производили захоронения священнослужителей. Площадь была центром общественной жизни. В 1932 году церковь была разрушена. На этом месте теперь сквер с памятником Ленину.

Контора заводоуправления (ныне дворец «Михайловский»)



Украшенное шестиколонным портиком, оно строилось как ноже́вая фабрика для Златоустовского оружейного завода. Но когда в Миассе было найдено золото, то в здании разместились, помимо конторы золотых промыслов, чертежная заводская школа для мальчиков, музей, библиотека, полиция, гауптвахта и другие учреждения. В начале XX века в Миасс из Риги эвакуировался пилотозубный (позже напилочный) завод, руководство которого обосновалось все в том же красивом здании с колоннами.

Дом управляющего Миасского завода



Дом управляющего Миасским заводом - первый каменный дом в Миассе 1785 года постройки. В то время дом дополняли два балкона на пруд и проезжую часть. По воспоминаниям академика А. Купфера, посетившего Миасский завод в 1828 году, вокруг дома был разбит сад с липами, лиственницами и оранжереей, огороженный чугунной решеткой, еще в начале XX века он считался лучшим в городе.

Дом купца Жарова



Дом Жарова построен в стиле модерн, этот стиль свойственен практически всем домам старого Миасса. Едва ли Миасские купцы задумывались о стиле своих строений, просто в дореволюционной России существовал каталог-альбом с типовыми проектами, рекомендованными столичными архитекторами для застройки российских городов. Смотри и выбирай. А смотрели частенько не в альбомы, а на соседей. Вот поэтому купеческие постройки имеют такое сходство. Да, похожи, но не одинаковы. Каждый дом имеет нечто свое, неповторимое. В доме Жарова чувствуется сочетание купеческого и золотоискательского уклада жизни.

В 20-х годах здесь располагалась типография по решению новой власти, на втором этаже здания разместился райком партии, а на первом – типография. Здесь принимали заказы от населения и предприятий. В «Справочнике Челябинского губернского Совета народного хозяйства» (1920 г.) сообщалось: «Миасской земской управы типография № 3 обладала производительностью 375 тысяч оттисков в месяц. Всевозможные типографские, линовальные и переплетные работы. Печатные станки приводились в работу вручную, двигателей не было».

Дом Смирнова В.Г., управляющего торговым домом Бакакина



Особняки купца Смирнова были возведены в 30-х годах XIX века. Это архитектурный комплекс зданий в эклектическом стиле. Использовался дом, как магазин, прилавки которого ломились от самых разнообразных деликатесов. Торговал Смирнов всем: от продуктов питания до строительных материалов. Закупались товары по всему свету: фрукты и овощи — в Одессе, вино — в Крыму.

Второй этаж здания был жилым. Изначально в нем жил сам владелец особняка с семьей. После его смерти комнаты занимал знаменитый уральский фотограф Вениамин Метенков.

После Революции в здании располагался Клуб напилочного завода. Во времена перестройки клуб закрыли, здание осталось бесхозным.

3 декабря 1944 года областной отдел искусств выделил 100 000 рублей на ремонт народного театра в Миассе. Городскому рабочему театру было тогда отведено специальное помещение в первом этаже клуба имени Силкина. Для проведения ремонта в Миассе создали специальную ремонтно-строительную бригаду. И все это происходило в тяжелые годы Великой Отечественной войны. Руководящие работники осознавали необходимость выделения немалых средств и на развитие культуры, тем более что в этот период учреждения культуры жили и работали в таком же напряженном темпе работы, как и вся страна, поднимая дух патриотизма и способствуя общей Победе.

Торговый дом Бакакина



Торговый дом Бакакина был построен в 1829 году

Здание отличалось изысканностью в архитектурном исполнении. Построенное в стиле модерн, оно очень современно выглядело для своего времени: громадные окна без переплетов, богато украшенное лепниной, поддерживающие наличники консоли, резные двери, нарядное завершение здание - решетка с модерновым орнаментом. Очень характерная деталь для модерна - надпись "А. Ф. Бакакин".

Усадьба купца Юркина (позднее усадьба Дунаевых, далее усадьба Романовских)



Бывшая усадьба купца Юркина, где был создан 1-й комитет РКСМ (г. Миасс, ул. Пушкина, 2) - объект культурного наследия регионального значения (конец XIX века).

Братья Василий и Тимофей, Юркины с семьями появились в Миассе где-то после 1871 года, приехав из старообрядческой деревни Гора в Подмосковье. Кстати, не далеко от этой деревни Гора расположена деревня Кудыкино. Может быть, из этих мест и пошло выражение «Кудыкины

горы». Почему старообрядцы Юркины решили сорваться с места и двинуться на Урал, не известно. В деревне Гора, если судить по подворной переписи, Юркины жили еще с 17 века. А значит, решение уехать было не импульсивным, а вполне продуманным. Если, судить по этой же переписи, Тимофей Юркин записан в 1870-71 гг. в 6-ти месячной отлучке. Историки считают, что в этой отлучке Тимофей подыскивал место на Урале.

Выбор Юркиных пал на Миасс, и это не случайно. Ведь Миасс слыл на Урале одним из центров старообрядчества. Когда первые старообрядцы появились в Миассе доподлинно не известно. На этот счет существует две версии. По одной из них, старообрядцы поселились на этих землях еще до строительства медеплавильного завода. Жили во временных жилищах и скитах. Подтверждением этой версии являются скиты, обнаруженные на острове Вера, озеро Тургояк.

По другой, старообрядцев сюда завез Лугинин, который и сам придерживался раскола. Обе версии вполне реальны. То, что раскольники на Урале появились очень давно, хорошо известно. Почему им не быть в районе будущего поселка-завода. Места для этого вполне подходящие. Густые леса, горы, чистейшее озеро Тургояк, река и куча подземных чистых родников. А когда Лугинин начал строить завод он, конечно, завез из центральной России старообрядцев. Все заводчики любили работать со старообрядцами. Но первое официальное упоминание о раскольниках на Миасском заводе относится к 1807 году.

В деревне Гора, откуда приехали Юркины, в каждом четвертом дворе занимались иконописью, поэтому неудивительно, что Тимофей Юркин открыл и в Миассе иконописную мастерскую. В ней работало около 3-х человек. Работали они в старом стиле, и это доставляло не мало забот представителям официальной церкви. Рядовые обыватели мало понимали в различиях икон старого письма и нового. Иногда Тимофею приносили иконы нового письма, а он их реставрировал в старой манере. А вот Василий был купцом, торговлей занимались и его сыновья. Торговали, скорее всего, зерном. Старожилы вспоминали как к их усадьбе на Пушкина 26, подъезжали груженные доверху обозы с зерном.

Торговые предприятия старообрядцев процветали, прежде всего, за счет дисциплины и добросовестности. Отношения между купцами строились на полном доверии. Купцы староверы никогда не зарабатывали с помощью каких-то махинаций. Они вели исключительно трезвый образ жизни, и не занимались питейными заведениями. Про их честность было известно всем. Знаменитое выражение «слово купеческое» было не пустой звук. Договора составлялись в устной форме.

Вот интересный пример. Государство не признавало браки, заключенные в старообрядческих церквях. Такие браки законными не считались. А как же тогда было быть с завещаниями? И купцы-

старообрядцы завещали свой капитал общине, а она уже передавала его по назначению наследникам. А капиталы бездетных купцов оставались в общине и из этих средств выдавались кредиты (беспроцентные) тем, кому нужны были деньги на развитие своего бизнеса. И все это под честное слово.

Кому из братьев принадлежал дом на Пушкина 2, неизвестно. Можно предположить, что этот дом был куплен у купца — мельника Дунаева по приезду в город. В последствии старший брат Василий отделился, у него был дом улице Октябрьской (ранее Орловская). Дом не сохранился. Хотя, конечно, не факт, братья могли купить сразу два дома. А вот то, что дом на Пушкинской 26, Василий построил для своих сыновей — это факт.

На бывший дом Юркиных на ул. Пушкина, 2 включён в государственный реестр как объект культурного наследия регионального значения не в память о старообрядцах Юркиных, а по причине создания якобы в этом доме первого комитета РКСМ. Но есть и другая версия.

Общепринятой датой рождения комсомола в Миассе принято считать 19 августа 1919 года. Никаких документов не сохранилось, остались только воспоминания. Спорной долгое время оставалась даже дата. Но потом, комсомольцы двадцатых годов, собравшиеся в 1963 году на свой первый слёт, подтвердили, что именно в этот день в доме золотопромышленника Симонова состоялось собрание молодёжи, созванное по инициативе Григория Суханова, Василия Гайтанова, Михаила Батина, Павла Щетинкина, Александра Суханова. В тот день в члены РКСМ вступили 40 человек. Секретарём городского комитета избрали Николая Тиунова.

В числе первых членов новой организации — три сына красноармейца Никифора Качёва, погибшего в бою с белыми возле озера Тургойак: Михаил, Александр и Пётр; латышка Надежда Жебрун, отец и брат которой погибли от рук колчаковцев; дочь красногвардейца, председателя завкома профсоюза металлистов напильного завода Анна Бардина. Членский билет вновь созданной организации за № 1 был вручён Григорию Суханову.

Перед союзом молодёжи в то время стояли три основные задачи: организационное оформление и укрепление комсомольских ячеек, пополнение рядов Красной Армии, работа на развёртывающемся хозяйственном фронте. Частые собрания, организационные вопросы, помощь в сборе хлеба, вербовка на курсы и в армию — вот что было сердцевинной работы первых комсомольских организаций.

Когда II съезд РКСМ в 1919 году постановил мобилизовать комсомольцев на защиту республики, первым добровольцем на борьбу с Колчаком записался секретарь городского комитета Николай Тиунов. Созвав комитет, он сказал:

«— Всем нам ясно — Республика в опасности! Наше с вами место в первых рядах бойцов против колчаковцев. Я ухожу на фронт!»

За ним последовали многие комсомольцы.

Эта мобилизация явилась и суровым испытанием для организации. Чуть ли не половина её членов – людей политически неустойчивых, случайных, а то и чуждых революционным идеям – отсеялась. Осталось немногим более 60 человек, в основном молодые рабочие напильного завода, швейных, столярных и других мастерских, служащие, учащиеся старших классов.

Дом Василия Ильича Кузнецова (позднее принадлежал А.Ф. Баакину)



В доме было 3 изразцовых печи, 2 камина. Этот дом считался одним из красивейших в старой части.

Кузнецов – один из самых богатых людей Миасса, хлебопромышленник, владелец Поликарповской мельницы.

Церковь Александра Невского



За прудом Старый Миасс продолжается, но у того берега есть собственное название - Пензия, так как в основном из Пензенской губернии на местные заводы завозили крепостных. На этом берегу стояла церковь Александра Невского при заводе. Храм был построен в 1881 году в честь Александра Невского, святого покровителя императора Александра Николаевича, отменившего крепостное право. Значительный вклад в строительство храма, внес Симонов Егор Митрофанович. Рядом с собором на средства Симонова была выстроена каменная часовня в память кончины государя Александра II.

Храм на Пензенской площади был изумителен по своей красоте и числился среди первых в епархии по архитектуре и обширности. Его высота достигала 45 м

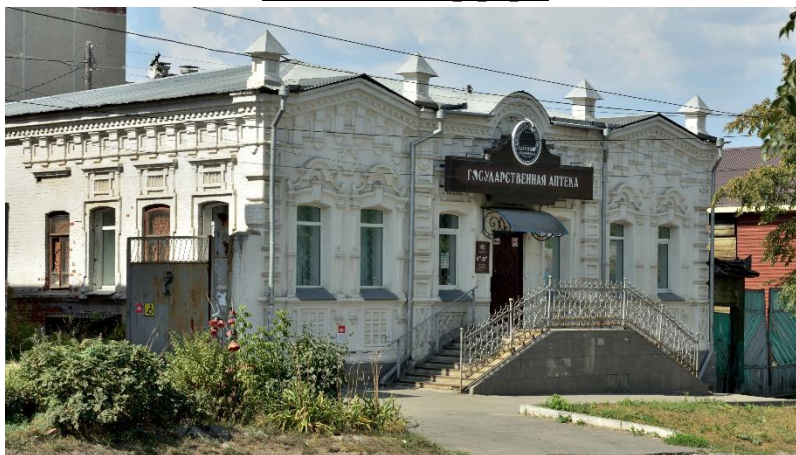
Только хоры храма могли вместить 200-300 человек. По сторонам высокого и светлого купола были четыре грандиозные арки. На полу лежали тонкие чугунные плиты каслинского литья. Блистали золотом великолепные готические иконостасы всех трех алтарей. В небо возносились пять глав с ярко сияющими крестами.

12 января 1882 года в Миасский завод был привезен большой колокол для Александро-Невского храма. Этот колокол был выполнен мастером Шишкиным. Надпись на колоколе гласила:

"Сий благовестный колокол приобретен в 1881 году на средства сельских обывателей Миасского завода в честь св. Благоверного князя Александра Невского и в память свободы от обязательного труда, дарованной Государем Императором Александром II".

Колокол встречал и сопровождал крестный ход при громадном стечении народа. Прихожане везли колокол на себе без помощи лошадей, хотя вес колокола был более 200 пудов без языка, который сам по себе весил еще 10 пудов. Поднятие на колокольню совершилось 18 января.

Аптека Шиффера



В 1880 году в Миассе появляется первая частная аптека Шиффера. Через год аптеку приобретает Ф. Фидлер – сын одного из основателей

крупной российской фармацевтической фирмы «Роде и Фидлер». С 1913 года арендует аптеку Людвиг Якобсон. Аптека была открыта с раннего утра до позднего вечера, а ночью было установлено дежурство.

Здание выделяется из общего ряда вычурной формой наличников и другими декоративными элементами различных стилей. Строение имеет и характерные черты местного зодчества: вход оформлен лестницей с ажурной кованой решеткой. Во дворе аптеки было построено здание для склада и дом управляющего. В настоящее время фасад здания окрашен, и оригинальность «кирпичного стиля» утрачена.

Дом купца Лесина



24 ноября 1920 года в Миассе состоялось открытие музея местного края.
Заключение.

Миасский краеведческий музей - один из старейших в Челябинской области. Он был создан по инициативе общественности города и группы краеведов. Первоначально основу музейных коллекций составили собранные и сохраненные культурные ценности, коллекции минералов и горных пород. Фонд редкой книги начал формироваться с трудов Уральского общества любителей естествознания, книг из общественных, церковных и частных библиотек, а отдел природы - из чучел животных мастерской известного таксидермиста Бардина.

Первым директором музея стал один из инициаторов его создания - Эммануил Иосифович Мали.

В течение 1934—1935 года к зданию музея для расширения площадей был сделан деревянный пристрой. При музее работала столярная мастерская по изготовлению и ремонту музейного оборудования. Благодаря неиссякаемой энергии директора И. Т. Черных были увеличены фонды музея до 7 тысяч экспонатов, возросла посещаемость до 20 тысяч человек в год. При музее создается научная библиотека, архив, химлаборатория.

В годы Великой Отечественной войны перед музеем встала задача по сохранению своих коллекций и пополнению их материалами, отражающими героизм фронта и тыла. Все это предстояло делать в трудных условиях военного времени, когда штаты музея были сокращены, экспозиционные площади сократились на 60 %, так как на территории Миасского музея был размещен эвакуированный из Харькова проектный институт.

В послевоенный период работа музея вновь налаживается. Определяются основные направления его деятельности: научно-исследовательское, экспозиционное, научно-просветительское. Широко разворачивается работа по сбору местного исторического материала, изучению и сбору экспонатов по природе края. Большую помощь в пополнении фондов музея оказывал Ильменский государственный заповедник. Музей являлся центром, который вел работу по координации различных направлений изучения родного края, оказания научно-методической помощи школьным музеям и кружкам.

Начиная с 1960-х годов, сотрудники музея начинают проводить научно-исследовательскую работу в архивах страны. В 1961 году в результате совместной работы с сотрудниками Центрального Государственного архива древних актов были найдены уникальные документы, подтверждающие точную дату основания Миасского завода. Большую работу по сбору архивных материалов, разработке туристических и краеведческих маршрутов для школьников проделал научный сотрудник музея Петр Михайлович Шалагинов, проработавший в музее более 20 лет.

4 февраля 1960 года при музее была организована историко-краеведческая секция, которая объединила ветеранов партии, войн и труда. Энтузиасты, любители краеведы, глубоко любящие родной край, увлеченно занимающиеся изучением и пропагандой истории города и края, они внесли неоценимый вклад, пополнив фонды музея материалами по истории города. Но основным недостатком в работе музея являлась неукomплектованность научными кадрами и нехватка экспозиционных площадей.

В этом здании музей располагался до 1995 года. В настоящее время музей размещается в здании, принадлежавшем ранее известному золотопромышленнику Е.М. Симонову.

Библиографический список

1. Егор Симонов. Золотопромышленник, которого помнит г. Миасс. – URL: <https://miasslib.ru/2019/04/12/%D0%B5%D0%B3%D0%BE%D1%80-%D1%81%D0%B8%D0%BC%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%B2-%D0%B7%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D1%82%D0%BE%D0%BF%D1%80%D0%BE%D0%BC%D1%8B%D1%88%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%>

BD%D0%B8%D0%BA-
%D0%BA%D0%BE%D1%82/?ysclid=lpqiz2wdu0172437382,— Загл. с экрана.
(Дата обращения 05.12.2023 г.).

2. Федорищев, В. Симонов – золотопромышленник, миасский меценат / В. Федорищев // Миасский рабочий. – 1994. — 16 марта. – С. 3.

3. Федорищев, В. Симонов Егор Митрофанович / В. Федорищев // Миасс. Энциклопедический словарь. – Миасс, 2003. – С. 380-381.

4. Кожейкин, А. Хорошая память в людских сердцах: о благотворительной деятельности Е. Симонова [Электронный ресурс] / А. Кожейкин. – Режим доступа: <http://chel.narodedin.com/post/dobraja-pamjat-v-ljudskih-serdcah/>, свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 05.12.2023г).

5. Егор Митрофанович Симонов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.miass.info/slovari/article.php?1465>, свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 05.12.2023г).

6. Записки путешественника. Свято-Троицкий храм Миасса – достопримечательность страны. – Режим доступа: https://vk.com/wall-21064178_21537?ysclid=lp8727ecc973341314 свободный. – Загл. с экрана. (Дата обращения 05.12.2023г).

УДК 378.17

ПОВЫШЕНИЕ САМОРЕГУЛЯЦИИ ВОЛЕВОЙ СФЕРЫ СТУДЕНТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ УНИВЕРСИТЕТА

*И.В. Пичугина, кандидат педагогических наук, доцент кафедры СГуПД
ФЭУП ЮУрГУ, филиал в г. Миассе*

В статье рассматривается проблема формирования у студентов университета способности осуществлять психическую саморегуляцию в трудных жизненных ситуациях, в том числе, возникающих в образовательном процессе университета. Подобраны методики и проведено исследование поведения студентов университета в стрессовых ситуациях, выявлен уровень их ситуативной и личностной тревожности. На основе проведенного анализа, разработаны практические рекомендации по организации образовательного процесса университета, направленного на сохранение и укрепление психологического здоровья участников образовательного процесса, формирования высокого уровня стрессоустойчивости.

Ключевые слова: здоровье, психологическое здоровье, стресс, стрессоустойчивость, психическая саморегуляция.

Понятие стрессоустойчивости в литературе неоднозначно. Ряд авторов придерживаются понятия «эмоционального интеллекта» - интегративного показателя, который предполагает умение регулировать свое психоэмоциональное состояние и влиять на эмоциональное состояние других людей. Другие авторы проводят параллель между понятиями стрессоустойчивость, психофизиологическая устойчивость организма и эмоционально-волевая устойчивость личности. В любом случае, это понятие подразумевает умение человека «правильно» реагировать на стрессовые ситуации, без ущерба для своего здоровья.

Стрессоустойчивость, в интерпретации Б.Х. Варданяна, это «свойство личности, обеспечивающее гармоническое отношение между всеми компонентами психической деятельности в эмоциогенной ситуации и, тем самым, содействующее успешному выполнению деятельности» [1].

Наиболее точное, с нашей точки зрения, определение стрессоустойчивости предлагает П.Б. Зильберман, это - «интегративное свойство личности, характеризующееся взаимодействием эмоциональных, волевых, интеллектуальных и мотивационных компонентов психической деятельности, обеспечивающих оптимальное успешное деятельности в напряжённой обстановке» [4].

Современная система образования, направлена на то, чтобы каждый обучающийся мог самостоятельно выстраивать свою индивидуальную траекторию развития, среди ведущих компетенций, которые необходимо формировать в университете значится готовность к бесконфликтному взаимодействию, умение свести к минимуму негативные последствия стрессовых ситуаций. Поэтому одним из наиболее важных условий формирования стрессоустойчивости является направленность образования в университете на сохранение и укрепление как физического, так и психического здоровья студентов. Все это должно быть закреплено в нормативных документах университета и быть обязательным для исполнения всеми участниками образовательного процесса. Необходимо создавать благоприятный психологический климат, минимизировать стрессовые влияния в процессе обучения, повышать компетентность преподавательского состава по вопросам бесконфликтного поведения и подготовки студентов к принятию трудностей.

В филиале ЮУрГУ в г. Миассе среди студентов-первокурсников было проведено исследование на предмет выявления их уровня стрессоустойчивости и наличия у них навыков преодоления трудных ситуаций, всего в опросе участвовало 27 человек. Использовалась методика «Тест самооценки стрессоустойчивости» для возрастной группы 18-29 лет (С. Коухена и Г. Виллиансона). Были получены следующие результаты: «Отлично» - 4 человек (14,8%), «Хорошо» - 5 человек (18,5%),

«Удовлетворительно»- 10 человека (37,1%), «Плохо»- 4 человека (14,8%), «Очень плохо» - 4 человека (14,8%).

Вторая методика, которая была предложена студентам-первокурсникам «Тест на исследование уровня тревожности» (Опросник Спилбергера). По результатам этого опросника была проведена оценка личностной и ситуативной тревожности студентов.

«Очень высокую ситуативную тревожность» испытывают 12 человек (44,4%), «высокую ситуативную тревожность» испытывают 8 человек (29,6%), «среднюю ситуативную тревожность» испытывают 4 человека (14,8%), «низкую ситуативную тревожность» испытывают 2 человека (7,4%), и «очень низкую ситуативную тревожность» испытывают только 1 человек (3,8%). Что касается личностной тревожности, здесь результаты оказались значительно лучше. «Очень высокую личностную тревожность» испытывают только 3 человека (11,1%), «высокую личностную тревожность» испытывают 4 человека (14,8%), «среднюю личностную тревожность» испытывают 4 человека (14,8%), «низкую личностную тревожность» испытывают 10 человек (37,1%), и «очень низкую личностную тревожность» испытывают только 6 человек (22,2%).

Третья методика нами была выбрана «Копинг поведение в стрессовых ситуациях CISS» (С. Норман, Д.Ф. Эндлер, Д.А. Джеймс, М.И. Паркер, адаптированный вариант Т.А.Крюковой). Данная методика предлагает различные реакции человека на определенные стрессовые ситуации, другими словами копинг-поведение называют «совладающим поведением», т. е. в ходе исследования выявляется насколько человек готов справиться с возникающими в его жизни стрессовыми ситуациями. Студентам необходимо отметить, как часто они реагируют подобным образом на трудные ситуации.

Результаты опроса показали, что только примерно треть студентов 8 человек (29,6%) предпочитают копинг, ориентированный «на решение задач». Это означает, что они трезво могут оценить трудную ситуацию, думать конструктивно и все свои силы направить на преодоление трудностей. 12 человек (44,4%) предпочитают копинг, ориентированный «на эмоции». Это означает, что они реагируют бурно, эмоционально, не способны трезво оценить сложившуюся ситуацию и продумать возможные пути решения проблемы. И оставшиеся студенты 7 человек (26%) предпочли копинг ориентированный на «избегание», т. е уход от стрессовой ситуации [3].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что большинство студентов-первокурсников имеют низкий уровень стрессоустойчивости. Они не способны справляться с высоким эмоциональным и интеллектуальным напряжением, которое возникает в образовательном процессе университета, особенно на первом курсе, когда проходит процесс адаптации. В связи с

этим мы предлагаем следующие направления в работе по повышению уровня стрессоустойчивости.

Во-первых, необходимо вводить такую дисциплину как «Самоменеджмент» или «Тайм-менеджмент», чтобы научить студентов управлять своим временем, разрабатывать систему приоритетов в своей работе, выстраивать матрицу срочности и важности дел, уметь организовать свое рабочее и свободное время максимально эффективно, обучать способам повышения мотивации, заботиться о своем эмоциональном и физическом здоровье, обучать их различным методикам снятия психоэмоционального напряжения.

Данный курс имеет практическую направленность и позволяет студентам научиться применять в жизни правила планирования и организации личной работы, вносить изменения в планы и программы реализации поставленных целей; развить навыки применения принципов, методов самоменеджмента для повышения результативности собственной деятельности; овладеть способами и методами оценки эффективности использования рабочего времени; овладеть навыками применения методов самоконтроля; научиться выявлять недостатки в своей работе и использовать преимущества; тренировать способность держать себя в руках в сложных жизненных ситуациях; ранжировать жизненные цели; использовать различные приложения для эффективной организации своей деятельности.

В курсе «Психология» уделять значительное место изучению стресса, стресс-менеджмента, диагностике эмоциональных состояний человека, «эмоционального интеллекта» человека, способов саморегуляции в стрессовых ситуациях, овладение навыками саморегуляции.

Выделяют три уровня саморегуляции: непроизвольная (примером является физиологическая реакция организма человека на стресс), частично произвольная (это усвоенные человеком в процессе жизнедеятельности модели поведения и привычные реакции мозга на знакомые ситуации) и произвольная (или по-другому ее называют волевая регуляция, т.е. осознанная реакция человека на то или иное событие). Развитие произвольной саморегуляции – одна из основных задач формирования здоровой личности. Использование произвольной регуляции может быть полезным во всех сферах жизни: в семейной, профессиональной, учебной.

Студентам предлагается изучить и освоить практические навыки аутогенной тренировки, методы релаксации, (дыхательные, телесные и индивидуальные техники), метод биологической обратной связи, тренинг осознанности (навыки саморефлексии, самонаблюдения), отработать навыки переживания кризиса, когнитивно-поведенческий тренинг (управление мыслями, поведением). Необходимо не только знакомить студентов с данными методиками, но и практиковать их. С этой целью

акцент в заданиях необходимо расставлять не на теоретических заданиях, а на практическом выполнении различных техник и описании своих ощущений при выполнении заданий, использовать различные средства моделирования реальности [2].

Библиографический список

1. Варданян, Б.Х. Механизмы саморегуляции эмоциональной устойчивости / Б.Х. Варданян. – М.: Наука, 2008 – 380 с.
2. Пичугина, И.В. Стрессоустойчивость как фактор профессионального становления студентов университета / И.В. Пичугина // Традиционные национально-культурные и духовные ценности как фундамент инновационного развития России / Научный журнал. Том 1 № 13.- 2018г. – Изд-во Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова (Магнитогорск). – 2018г. – 69с. (с. 38-40).
3. К проблеме формирования стрессоустойчивости в образовательном процессе университета / И.В. Пичугина // Педагогический менеджмент в здоровьесберегающем образовании / Тематический сборник научных трудов – Челябинск – 2018г. – с. 100-105.
4. Церковский, А.Л. Современные взгляды на проблему стрессоустойчивости / А.Л. Церковский // Вестник Витебского государственного медицинского университета, 2011 – № 1 - Т.10. – С. 6-19.

УДК 314.04

ДЕМОГРАФИЯ СЕВЕРНОЙ КОРЕИ

Ф.Н. Садриева, к.ф.н., доцент кафедры СГиПД ФЭУП ЮУРГУ (НИУ)

В статье рассматриваются этапы демографической политики Северной Кореи.

Ключевые слова: показатель фертильности, рождаемость, смертность, старение населения.

В Северной Корее суммарный коэффициент рождаемости, то есть, число рождений в расчёте на одну женщину в течение её жизни, составляет 1,89. По этому показателю страна занимает 126-е место в мире. Это выше, чем в Южной Корее, где соответствующий показатель самый низкий в мире. Тем не менее, Северная Корея тоже испытывает серьёзные проблемы с рождаемостью.

В демографической политике Северной Кореи можно выделить три этапа. Корейская война 1950-53 гг. привела к огромным демографическим

потерям. Численность населения КНДР снизилась на 1,1 млн. человек: с 9,6 млн. в начале 1950 г. до 8,5 млн. в начале 1954 г. Из этого числа примерно половину составили погибшие на войне (как гибель на фронте, так при бомбардировках северокорейских городов американской авиацией), а другую половину – беженцы, ушедшие в южную часть страны. Поэтому на первом этапе, от основания северокорейского государства в 1948 г. и до середины 1960-х годов, правительство в целом поощряло рождаемость. Эта поддержка часто носила пропагандистский характер, но были и реальные дела: впервые послевоенные годы в КНДР была создана впечатляющая для такой бедной страны система медицинского обслуживания.

Поощрению рождаемости также способствовали конфуцианские традиции. Мужчина оказывает финансовую поддержку и заботится о своих родителях в старости, поэтому все стремились к рождению сыновей. Если первый ребенок был не мальчиком, то приходилось производить на свет столько детей, сколько потребуется, пока не родится сын.

В конфуцианстве дети за чистоту сознания признавались мудрыми членами общества. Их балуют и опекают, стараются в любых условиях обеспечить самым лучшим. Культ детей поддерживается и на государственном уровне. В сложные экономические периоды главным призывом правительства становится лозунг: «Сделаем это ради наших детей». Из бюджета выделяют крупные суммы на строительство школ, детских садов, игровых площадок. Хорошо обустроены сиротские приюты в КНДР, а детские больницы оборудованы щедрее, чем взрослые [1].

Для КНДР 1950-е годы были временем «бэби-бума». В те времена общий показатель фертильности, был близок к естественному уровню и составлял 6 рождений. Понятно, что население Северной Кореи тогда стремительно росло.

На втором этапе, с середины шестидесятых и до конца девяностых, политика была нацелена на ограничение рождаемости и снижение темпов роста населения. В начале 1970-х годов Северная Корея стала одной из первых коммунистических стран, принявших семейный контроль. Это произошло задолго до того, как в 1979 году Китай принял пресловутую “политику одного ребенка”. Принятие политики сокращения рождаемости было вызвано рядом факторов, но наиболее важным, возможно, была и ситуация в Южной Корее.

Под влиянием модных тогда страхов перед грядущим “демографическим взрывом” Южная Корея начала внедрять программу планирования семьи в начале 1960-х годов. Эта программа была довольно успешной: в 1966 году суммарный коэффициент рождаемости в стране составлял 6,5, но к 1977 году упал до 4,5, а к 1982 году - до 2,8. В это время южнокорейские СМИ неоднократно утверждали, что резкое снижение уровня рождаемости является ключом к экономическому успеху.

С опозданием на 5-7 лет в Северной Корее тоже начинается кампания по ограничению рождаемости. Существовало официальное объяснение, что все годы молодости должны быть посвящены Родине, партии и лидеру. Правительство неофициально повысило брачный возраст: в 1970-х годах Союз молодежи утверждал, что патриотически настроенные корейские мужчины должны вступать в брак в возрасте 30 лет, а женщины - в 27[2].

Северокорейское правительство ввело систему отпусков по беременности и родам на ранней стадии. С конца 1970-х годов мать получала 150 дней отпуска по беременности и родам для своего первого ребенка, 100 дней для второго и никакого отпуска для последующих детей.

Борьба с многодетностью тогда велась в КНДР как традиционными, так и специфическими для Северной Кореи способами. С одной стороны, врачам было предписано вести пропаганду контрацептивов, а с другой – многодетных родителей в начале семидесятых могли подвергнуть и критике на собраниях в их «организации». В школах велась активная пропаганда: детям объясняли, что излишнее количество детей создаёт проблемы и для страны, и для семьи.

Кампания по планированию семьи продолжалась до середины 1990-х годов и способствовала снижению СКР (суммарный коэффициент рождаемости) Северной Кореи. Этот показатель, измеренный с помощью различных источников, снизился примерно с 4,3 в 1970 году до скромных 2,3 в 1990 году, когда население Северной Кореи превысило отметку в 20 миллионов человек.

Конечно, снижение рождаемости было вызвано не только планированием семьи, явилось не только результатом усилий правительства. Падение рождаемости отражало и общие перемены в обществе, в первую очередь – урбанизация и рост образовательного уровня женщин. Несмотря на свою бедность в Северной Корее, к концу 1950-х годов практически все девочки посещали, по крайней мере, начальную школу, а к 1970-м годам среднее образование стало всеобщим. Люди покидали свои деревни и уезжали в города, где они находили работу в индустриальной экономике, посещали школы и изучали основы современности.

Согласно конфуцианским принципам, подкрепленным идеологией чучхе, в семье главным считается мужчина. Жена должна быть самостоятельной, не требующей постоянной опеки, но при этом покорной. Обязанностей у женщин в КНДР намного больше, чем у мужчин: помимо рабочего дня, который для всех длится одинаково, на них ложатся бытовые заботы и воспитание детей. К этим сферам мужчины традиционно имеют минимальное отношение. Сталкиваясь с низким уровнем участия мужчин в воспитании детей и в работе по дому, женщины не хотят иметь детей на

ранней стадии жизни, предпочитая строить карьеру. Многие не чувствуют потребности в том, чтобы создавать семью.

Период семейного контроля продолжался до начала 1990-х годов, когда демографическая политика Северной Кореи сделала очередной разворот. Столкнувшись с экономическим коллапсом, правительство снова начало официально превозносить величие деторождения. В последние 15 лет, с конца девяностых годов, государство в целом вернулось к политике поощрения рождаемости, это уже третий этап демографической политики Северной Кореи.

В 1993 году Северная Корея ввела уголовную ответственность за аборт, которые некоторое время были легальными. Государство также поощряло браки в более молодом возрасте и резко усилило пропаганду о чудесах больших, счастливых семей.

История контроля над рождаемостью во многих странах показала, что правительства могут снизить рождаемость, если они решительны и удачливы, но вряд ли добьются обратного результата, даже если потратят на это огромную сумму денег.

В целях стимулирования рождаемости в Северной Корее предусмотрены разнообразные льготы за появление на свет большого количества детей. Так, например, многодетным семьям по праздникам выдаются подарочные наборы с деликатесами и школьными принадлежностями. Родителям двойняшек или тройняшек полагаются бесплатные лекарства и продукты питания, а также приоритет при получении жилья [3].

У северокорейского руководства не так много инструментов для стимулирования рождаемости, говорит сотрудник центра корейских исследований ИДВ РАН Константин Асмолов. «Из-за закрытости страны нет данных, существуют ли там вообще какие-то программы наподобие родительского капитала. Но в Пхеньяне и его окрестностях идет масштабное жилищное строительство, и власти ведут политику переселения в новые квартиры семей, когда там происходит пополнение. Правда, какой процент семей может рассчитывать на такие подарки, неизвестно», - считает К. Асмолов.

Дважды выступая на V национальной конференции матерей, Ким назвал главным вызовом, который стоит перед КНДР в будущем, не военную угрозу со стороны США и их южнокорейских марионеток, а снижение рождаемости. Он призвал будущих матерей «растить детей в духе идей коммунизма» еще на этапе внутриутробного развития. «Только проникнутая духом коммунизма женщина может родить и воспитать верных идеям коммунизма детей», — цитирует Кима северокорейское новостное агентство KCNA. Он назвал соотечественниц «лучшими женщинами в мире» и поставил их значение для страны выше значения рабочих, колхозников, ученых и даже солдат. По словам Кима, такая

высокая оценка связана с тем, что корейки никогда не ставят под сомнение верность политике партии, с радостью и терпением переносят все выпадающие на их долю тяготы строительства корейского социализма [4].

Вождь напомнил, что перед страной стоят серьезные проблемы в обеспечении населения продовольствием, одеждой, жильем, топливом, питьевой водой, медицинским обеспечением — даже в столице, не говоря уже про сельскую местность. Соответственно, рожая больше детей, матери (и отцы тоже) должны осознавать, что общественные почет и уважение будут едва ли не единственной помощью, на которую могут рассчитывать многодетные семьи.

В европейских странах, где положение с демографией еще хуже, правительства смотрят на это с олимпийским спокойствием, сказал «Эксперту» заведующий Международной лабораторией исследований населения и здоровья НИУ ВШЭ Евгений Андреев [5].

«Западный подход к демографическим проблемам отличается от азиатского тем, что в Европе, США и Канаде планирование семьи считается исключительно личным делом граждан. Кроме того, там знают, что в истории не было примера успешной политики поощрения рождаемости — в отличие от политики ее ограничения. Поэтому на Западе упор делают не на поощрение деторождения, а на социальную поддержку многодетных семей с тем, чтобы уровень их жизни не проваливался ниже уровня малодетных» [6].

«Уровень фертильности в КНДР никакой катастрофой не грозит. Он находится на уровне средней европейской страны и выше, чем в Японии. Просто Ким видит тренд на снижение этого уровня как признак определенного социального неблагополучия в молодежной среде и пытается действовать на опережение, пока все не вошло в критическую фазу. Вообще же, в КНДР люди заводят детей в довольно зрелом возрасте, этим северокорейское общество ничем не отличается от западных стран», — говорит сотрудник центра корейских исследований ИДВ РАН Константин Асмолов.

Хотя на сегодня нет критичности, уровень рождаемости в стране медленно снижается, достигнув, по оценкам, 1,9 в 2019 году. Это и не так плохо, как на Юге, но цифра низкая для такой бедной страны. Хотя пишут, что в государстве, в отличие от соседних стран — Южной Кореи, Японии и Китая — нет старения нации. 69 % жителей Северной Кореи — это работоспособные люди, которые обеспечивают все сферы жизни [7]. Тем не менее, тенденция старения населения также прослеживается.

В такой бедной стране, как Северная Корея, будет сложнее решать многочисленные проблемы, связанные со старением населения, с падением рождаемости. Структура населения влияет на такие составляющие инфраструктуры, как здравоохранение и пенсии, жилье, транспорт и т.д.

Свои коррективы внесут политика изоляционизма, отсутствие возможности восполнения населения за счет притока мигрантов.

Не будет способствовать процветанию и решению демографических проблем и традиционные ценности. Современное северокорейское общество базируется на идеях конфуцианства и строится на уважении к родителям и лицам пожилого возраста, на традиционных семейных ценностях, общинности и трудолюбии. После разделения страны общие традиционные ценности остались незыблемыми, однако различия можно увидеть в сместившихся акцентах, подчеркивающих особенности каждой страны. Если в Южной Корее предъявляются высокие требования к моральному облику чиновников и политиков, наблюдается переход к индивидуалистическому мышлению, то в Северной Корее государство рассматривается как большая семья, высока роль коллективистских ценностей, особая роль вождя в политических процессах и в управлении государством [8].

Библиографический список

1. Конфуцианство и корейский менталитет. – URL: <https://koreya24.ru/kultura/konfucianstvo-i-koreiskii-mentalitet> (дата обращения 12.03.24).
2. Демография КНДР. Обычный день в самой закрытой стране мира. Северная Корея <https://dzen.ru/a/Y6M16aQiZykZ8WNp> (дата обращения 13.03.2024).
3. Как в Северной Корее борются с низкой рождаемостью https://world.kbs.co.kr/special/northkorea/contents/news/koreatoday_view.htm?lang=r&No=441287 (дата обращения 13.03.2024).
4. Рождаемость государственного масштаба <https://expert.ru/v-mire/rozhdmost-gosudarstvennogo-masshtaba/> (дата обращения 13.03.2024).
5. Рождаемость государственного масштаба <https://expert.ru/v-mire/rozhdmost-gosudarstvennogo-masshtaba/> (дата обращения 13.03.2024).
6. Рождаемость государственного масштаба <https://expert.ru/v-mire/rozhdmost-gosudarstvennogo-masshtaba/> (дата обращения 13.03.2024).
7. Население Северной Кореи – численность и статистика <https://koreya24.ru/zizn-v-severnoi-koree/naselenie-severnoi-korei-cislennost-i-statistika> (дата обращения 12.03.2024).
8. Традиционные ценности двух Корей: корни и тенденции <https://russiancouncil.ru/blogs/laiamp/traditsionnye-tsennosti-dvukh-korey-korni-i-tendentsii/> (дата обращения 12.03.24).

ВЛИЯНИЕ КОНТИНЕНТАЛЬНОЙ ЕВРОПЫ НА ФОРМИРОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО БРИТАНСКОГО АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

*В.В. Сиреканян, к. филол. н., доцент кафедры СГуПД ФЭУП ЮУрГУ
(НИУ),*

А.А. Добишев, студент ЭТФ ЮУрГУ (НИУ),

А.С. Корнилов, студент ЭТФ ЮУрГУ (НИУ)

В данном исследовании будут рассмотрены особенности формирования английского языка в ходе взаимодействия с народами континентальной Европы в разные исторические эпохи. Как изменялся лексический состав, морфологическая и грамматическая структура языка. Как отразились на языковых нормах торговые и военно-политические отношения с соседними народами, географические открытия и колониальная политика Англии.

Ключевые слова: древнеанглийский язык, среднеанглийский язык, ранненовоанглийский язык, современный английский язык, флективный язык, аналитический язык.

Английский язык, пожалуй, можно назвать самым распространённым в мире. Он помогает представителям разных народов и стран общаться между собой и понимать друг друга. Это также и язык поп-культуры, песни, фильмы и книги на английском популярны во многих странах. Важную роль играет он в науке и технике – научные публикации в авторитетных изданиях пишутся на английском, чтобы ими в равной степени могли пользоваться учёные из разных стран. Обладая такой популярностью в мире, английский не может не оказывать влияние на другие языки, в которых появляется множество заимствований. Это видно в том числе и на примере русского языка, в котором за последние два – три десятилетия появилось значительное количество англоязычных терминов в сфере компьютерной техники, бизнеса, экономики, массовой культуры, молодёжном сленге и т.д.

Однако так было не всегда. За свою многовековую историю английский претерпел значительные изменения под влиянием других европейских языков. Ведь только французских заимствований в нём около трети от общего количества слов!

В истории английского языка принято выделять следующие периоды:

1. древнеанглийский язык (Old English) (середина V века – 1066 г.);
2. среднеанглийский язык (Middle English) (1066 г. – конец XV века);
3. ранненовоанглийский язык (Early Modern English) (XVI–XVII века);

4. современный английский язык (Modern English) (XVIII век – настоящее время) [1].

История древней Англии представляет собой череду завоеваний, в ходе которых народы-захватчики покоряли местные племена, а через несколько сотен лет уже сами подвергались новому вторжению. Самыми древними жителями Британских островов были иберийцы и, позднее, пикты. С VI века до н.э. эти территории заселяют кельты, относившиеся к индоевропейским народам.

В I веке до н.э. начинается процесс покорения местных народов римлянами под началом известного полководца и диктатора Гая Юлия Цезаря, завершённый императором Клавдием. Британия на три столетия стала римской провинцией.

Во второй половине V – VI веке на фоне «Великого переселения народов» происходит вторжение в Британию германских племён – англов, саксов и ютов.

В ходе долгой борьбы с кельтами и между собой переселенцы образовали четыре королевства – Уэссекс, Мерсия, Нортумбрия и Кент. На территории этих королевств сложились соответствующие народности и сформировались близкородственные диалекты: уэссекский (West Saxon), мерсийский (Mercian), нортумбрийский (Northumbrian) и кентский (Kentish). Эти четыре диалекта легли в основу единого национального английского языка, который сформировался в IX веке и в научной литературе именуется *древнеанглийским* [1].

Древнеанглийский язык сформировался на основе диалектов германских завоевателей. От них он перенял морфологическую и грамматическую структуру, а также значительную часть лексического состава.

Основными особенностями древнеанглийского, принципиально отличающими его от современного, были флективность и свободный порядок слов, не выполнявший какой-либо грамматической функции [1].

Древнеанглийские существительные имели грамматические категории склонения, рода и числа. Прилагательные, числительные, указательные местоимения согласовывались с существительными в падеже, роде и числе. Прилагательные имели степени сравнения – сравнительную и превосходную [1].

Основную часть лексики составляли слова германского происхождения. Это слова общеиндоевропейские: *fæder* – «отец», *twā* – «два»; общегерманские: *hūs* – «дом», *scip* – «корабль»; собственно английские: *wifman/wimman* – «женщина», *hlaford* – «господин». Вследствие отсутствия длительных контактов захватчиков-германцев с местным кельтским населением количество заимствований из кельтских диалектов, было небольшим. К ним относятся, например: *binn* – «ясли», *dūn* – «холм», *tor* –

«гора». Сохранились также некоторые географические названия кельтского происхождения (табл.1) [1].

Особое внимание следует уделить латинскому влиянию, которое началось с приходом римлян в I веке до н. э. От римлян пришли такие распространенные слова, как street "улица" (от латинского выражения *via strata* "мощеная дорога") и wall "стена"(от *vallum* "вал") [2].

Есть много нарицательных имен существительных, заимствованных из латыни: wine – "вино" (из лат. *vinum* – "вино"); pear – "груша" (из лат. *pīrum* "груша"); pepper – "перец" (из лат. *pīper* – "перец") [2].

Новый виток распространения латинского языка среди англичан начался с прибытием на Британские острова христианских миссионеров в VII веке. К этому периоду относятся первые письменные источники на древнеанглийском, относящиеся в основном к духовной сфере. С принятием англичанами христианства их язык стал пополняться церковной лексикой, пришедшей из латинского языка: *munuc* – «монах», *scōl* – «школа» [1].

Таблица 1

Географические названия, заимствованные из других языков в древнеанглийский период

<i>Язык первоисточника</i>	<i>Примеры</i>	<i>Комментарий</i>
Кельтский	Thames	Кельтское название Лондона – Llyndūn
	Avon	
	London	
Латинский	Leicester	castra – с лат. "лагерь"
	Lancaster	
	Manchester	
Скандинавские языки	Whitby	Окончание -by означает «ферма», «город»
	Caithness	Окончание -ness означает «мыс»

VIII –XI века ознаменовались нашествием скандинавских племён, которое закончилось воцарением на английском престоле датских королей в первой половине XI века.

В период владычества викингов из их языков было заимствовано около 900 слов, многие из которых используются и сейчас: *amiss* – "неладно", *anger* – "гнев", *auk* – "гагарка", *axle* – "ось", *aye* – "всегда".

Сочетания букв *sk-* / *sc-* в начале слова в современном английском может говорить о его скандинавском происхождении: *sky* – "небо", *skin* – "кожа", *skull* – "череп" [2].

Слова в скандинавских языках, относившихся к северогерманским, имели много общих корней со словами в древнеанглийском. Это облегчало общение между народами, но при разговоре наибольшее внимание уделялось именно корню слова, при этом гласные в окончаниях редуцировались. Такой результат взаимодействия родственных языков стал

первым шагом на пути преобразования английского языка из флективного в аналитический [1].

В 1066 войска короля Гарольда II были разбиты нормандским герцогом Вильгельмом в битве при Гастингсе, и в Англии воцарилась нормандская династия. С этого момента берет начало история *среднеанглийского языка*, ключевую роль в развитии которого сыграл французский язык, ставший языком господствовавшего класса. Английский же стал средством общения крестьян и ремесленников.

Естественно, что представителям разных сословий приходилось взаимодействовать друг с другом – это приводило к взаимодействию языков. Французское влияние на английскую лексику оказалось очень значительным. До конца Средневековья было заимствовано около 10 000 слов, большинство из которых используется и в наши дни.

Примечательно, что для обозначения взаимосвязанных по смыслу понятий в одних случаях устоялись английские варианты слов, а для других французские. Например, cow – "корова" произошло от древнеанглийского корня "cu", а beef – "говядина" от французского "beouf", при этом bovine – "жвачное" также от французского "bovin" [3]. Таких примеров можно привести множество (табл. 2) [1].

Таблица 2

Примеры родственных слов разного происхождения в английском языке

<i>Исконно английский вариант</i>	<i>Французское заимствование</i>
work – работа	labour – работа (в более абстрактном смысле)
pig – свинья	pork – свинина
to begin – начинать	to commence – начинать (официальный стиль)
to ask – спрашивать	to demand – настойчиво спрашивать

Помимо полноценных лексических единиц англичане переняли у французов значительное количество морфем, например, префиксы: dis-, en- (disappear, encircle) и суффиксы: -ance, -ess, -age, -able (perseverance, goodness, baggage, hospitable) [1].

В период среднеанглийского языка также произошли существенные изменения в грамматике, которые сделали процесс превращения его в аналитический необратимым: порядок слов имел теперь ключевое значение для связи слов в предложении, у существительных отпали родовые и падежные окончания, исчезли категории склонения и рода, прилагательные стали неизменяемыми и перестали согласовываться в роде и числе с определяемым словом. Большая часть глаголов начала образовывать форму прошедшего времени путем изменения своего морфологического типа [1].

В этот период зародились новые формы глагола: будущее время, перфект и страдательный залог. Также в Средние века появился

неопределённый артикль an перед существительными, произошедший от слова ðn – "один" [1].

В XIV–XV веках позиции французского в Англии стали ослабевать. Не последнюю роль в этом сыграла Столетняя война, в ходе которой в обоих государствах наметились тенденции к централизации и зарождение национального самосознания. Генрих VII из династии Тюдоров запретил использование французского в качестве официального языка. С 1489 года парламентские акты стали составлять только на английском языке [1].

Время *ранненовоанглийского языка* приходится на XVI–XVII века. В этот период в связи с развитием в промышленного производства товаров Англия начала расширение международной торговли. Это привело к появлению национального рынка как основы экономической общности государства и к образованию единой нации [1]. Начало Нового времени и эпохи Великих географических открытий становится периодом становления Англии как "владычицы морей" и колониальной державы, что способствует распространению языка по всему миру [5].

На формирование единого национального английского языка новой эпохи на основе лондонского диалекта оказало влияние творчество писателей и поэтов того времени – Эдмунда Спенсера, Фίлипа Сидни, Кристофера Мэрло, Бена Джонсона, Джона Мильтона и Уильяма Шекспира (William Shakespeare, 1564–1616 гг.) [1].

Вклад в развитие английского языка Уильяма Шекспира неоценим: им было создано тысячи неологизмов: catastrophe (disaster), demonstrate (show) и использовано не менее 20 тысяч слов [1].

На рубеже XVI и XVII веков произошёл «Великий сдвиг гласных» («The Great Vowel Shift»), заключающийся в сужении долгих гласных и превращении узких долгих гласных [i:] и [u:] в дифтонги: [1]

i: → ai → like	u: → au → house	a: → ei → take
e: → i: → meet	o: → u: → moon	
ε: → i: → speak	o: → ou → boat	

Также изменения произошли в фонетической части:

- не произносятся звуки [k] и [w] в начале слова – know, wrestling;
- не произносятся звуки [t] и [l] в середине слова – castle, could.

Лексический состав ранненовоанглийского языка стал более разнообразным за счет продолжавшихся заимствований из языков континентальной Европы и колоний.

В эпоху Ренессанса повышается интерес к Античной культуре. Вместе с бурным развитием наук это привело к новой волне заимствований из латинского языка.

Множество слов вошло в английский из латыни и греческого без изменений, например: genius, species, radius, apparatus, focus, tedium, antenna. Однако часто заимствованные слова адаптировались под английские

нормы: pathetic, anonymous, dislocate, explain, enthusiasm, area, complex, technique, temperature, system, expensive, physician, biography [4].

Заимствовались не только слова, но и морфемы. Примерами могут служить греческие по происхождению суффиксы «-ize» и «-ism» [4].

В таблице 3 представлены примеры слов, заимствованных из других языков в ранненовоанглийский период. Очевидно, что большинство из них связано с торговлей или элементами общественной жизни разных стран, что как раз обусловлено развитием международных экономических отношений.

Таблица 3

Примеры заимствований в ранненовоанглийском языке

<i>Примеры слов в английском</i>	<i>Исходный язык</i>
ballet, banquet, corsage, ball, picturesque	французский
chocolate, tobacco, tomato, potato, cacao	испанский
steppe, tsar, rouble, verst	русский
coffee	турецкий

Завершая разговор о ранненовоанглийском языке следует отметить, что в этот период окончательно произошел переход строя языка из флективного в аналитический – установился фиксированный порядок слов в предложении (подлежащее – сказуемое – дополнение – обстоятельство). Практически полностью исчезли окончания [1].

Еще одним важным этапом в развитии английского языка в этот период стало формирование системы небольшого числа глаголов, образующих форму прошедшего времени и неправильных глаголов, являющимися заимствованными из других языков [1].

Таким образом, в XVI–XVII веках английский язык стал приобретать черты, которые как лексически, так и грамматически делали его близким к современному британскому английскому, который оформился в XVIII веке.

Окончательному оформлению *современного английского языка* способствовало творчество писателей XVIII века, таких как Г. Филдинг, Д. Свифт. Они вносили новые слова, предлагали разнообразные неологизмы и заимствования из других языков.

Значительную роль имело упорядочение знаний о языке путем создания словарей, таких как словарь Сэмюэля Джонсона и оксфордский словарь «A New English Dictionary on Historical Principles».

Некоторые изменения произошли в связи с научно-техническим прогрессом: добавились слова, обозначающие новые предметы и явления.

За последние 3 века английский язык не претерпел серьезных изменений, а лишь эволюционировал и оптимизировался под новые требования и реалии XXI века [1].

Заключение. История английского языка неразрывно связана с историей Англии и её народа: многочисленные вторжения соседних племен, смена

королевских династий, борьба за власть феодалов, налаживание торговых связей с другими странами, Великие географические открытия – каждое значимое событие вносило свой вклад в формирование British English. На протяжении полутора тысяч лет он пополнялся новыми заимствованиями, менялось произношение и грамматика. Современный английский – это аналитический язык, с богатой лексической, включающей слова французского, латинского, германского, скандинавского, испанского, русского, и даже турецкого происхождения.

В наши дни английский стал языком международного общения и это становится еще одним фактором, влияющим на его развитие. В разных странах мира сформировались свои варианты – американский английский, канадский английский, австралийский английский, индийский английский и многие другие. Каждый из них продолжает развиваться своим путём, где-то при этом сохраняя более старые языковые нормы, а где-то, оказывая обратное влияние на язык Метрополии, продолжая непрерывный процесс эволюции английского языка [5], [6].

Библиографический список

1. Лысенко С.В. История английского языка. Brevissima Institutio/ С.В. Лысенко. – М.: Серебро Слов, 2019. – 52 с
2. <https://www.native-english.ru/articles/history>. – История английского языка: от зарождения до наших дней.
3. <https://www.englishforcing.ru/stati/vliyanie-francuzskogo-na-formirovanie-anglijskogo-yazyka/>. – Влияние французского на формирование английского языка
4. Ранний Новоанглийский язык. – URL: <https://www.englishforcing.ru/stati/rannij-novoanglijskij-yazyk/>.
5. Добишев, А.А., Корнилов А.С., Сиреканян В.В. Формирование вариантов английского языка в разных странах и их роль в англо-говорящем мире / Добишев, А.А., Корнилов А.С. // Социально-экономические, институционально-правовые и культурно-исторические компоненты развития муниципальных образований: сб. науч. тр. – Миасс: Изд-во ЮУрГУ, 2022. – С. 160–165.
6. Добишев, А.А., Корнилов А.С., Сиреканян В.В. Особенности формирования вариантов английского языка в разных странах мира/ Добишев, А.А., Корнилов А.С. // Социально-экономические, институционально-правовые и культурно-исторические компоненты развития муниципальных образований: сб. науч. тр. – Миасс: Изд-во ЮУрГУ, 2023. – С. 144–151.

КНИГА, ПРИГОДНАЯ ДЛЯ ЧТЕНИЯ

*К.Е. Ситниченко, кандидат культурологии, доцент кафедры СГиПД
ЮУрГУ (НИУ), филиал в г. Миассе*

В статье рассматривается вопрос о содержании и методике, применяемых в учебных пособиях, хрестоматиях и другой учебной литературе в дореволюционной России.

Ключевые слова: учебные пособия, традиция, новаторство, литературный язык, духовная жизнь.

Исследование проблем образования – извечная тема, как прошлого, так и настоящего. Многие интеллектуалы от педагогики бьются над совершенствованием образовательного процесса, применяя различные формы, модули, конструкты к сложившимся объективным условиям как средней, так и высшей школы. Совершенствуют методики, применяют разнообразные наглядные пособия, карты, применяют мультимедийные и другие новшества. Но практика показывает, что все, кажущееся старым, отжившим, приносит больше пользы и лучше усваивается как школьниками, так и студентами. Используя красоту языка, применяя различные формы уточнения, выделения в речевом контексте, заостряя внимание на примерах и актуализируя обучающихся на прочтение как учебной, так и дополнительной литературы, можно отлично внедрить в сознание юношества необходимый багаж знаний. А если добавить к этому практическую работу, поставив актуальную задачу и совместно, для примера, решить часть данного задания – материал усваивается полностью. Независимо от предмета: математического, естественно-научного или гуманитарного направлений, данные вопросы решаемы с удовлетворением каждой из сторон – учащимися или преподавателями. Большую роль играет и методическая сторона, применяемая в учебниках, и оформление самих учебных пособий, иллюстрирующих ценность материала. Эти и другие факторы являются неотъемлемой частью успешного образовательного процесса. Их иллюстрация из дореволюционного периода и составляет абрис данной статьи.

Учебники царской России несли на себе отпечаток эпохи. Конечно, были учебники для высших слоев общества: богато иллюстрированные, исполненные на прекрасной мелованной бумаге, издательства М.О. Вольфа, А.Ф. Девриена. Они, конечно, стоили очень дорого, и не каждый гимназист или студент мог позволить себе приобрести данные учебники. Пример: если за обучение в средней школе за год платили 50 рублей, то за учебники данных изданий платили до 20 рублей. С начала XX века начинают широко

распространяться более дешевые издания учебной литературы, издательств А.Ф. Маркса, И.Н. Кушнерова и др. Но самым популярным становится издательство И.Д. Сытина, самое доступное и дешевое несмотря на то, что по качеству оформления не уступало дорогим. Каталог можно посмотреть в «Учебники, учебные пособия и наглядные пособия» издательства И.Д. Сытина за 1911 год [1]. Оформление учебных пособий отражало эпоху модерна с его красочностью, декоративностью, природными элементами. Взяв такие учебники, наглядные пособия, тетради или альбомы для рисования в руки действительно увлекаешься содержательной частью, хочется выполнить домашнее задание или практическую работу. Это отмечается не ради пиетета по прошлому, будучи школьником, я и многие мои родственники, все учились по старым учебникам и использовали бабушкины наглядные пособия и альбомы, сохраненные с ее гимназических времен.

Все учебники были выверены с методической стороны. В предисловии к любому предметному учебнику определялась цель, порядок пользования учебным пособием и те общие знания, к которым ученик должен подойти при изучении данного курса. Если рассмотреть учебники по изучению истории Д.И. Иловайского «Краткие очерки русской истории», К.В. Елпатьевского «Учебник русской истории», или М.Я. Острогорского «Учебник русской истории», то там программный материал сочетался с иллюстративным и познавательным (перечнем дополнительной литературы). В тексте, набранном разным шрифтом для выделения основного и дополнительного материала, и написанного содержательным языком, без пространных ненужных фраз, загромождающих понимание самого текста, ставились проблемные вопросы, которыми преподаватель мог руководствоваться при изучении материала. В конце учебника выделялись таблицы для повторения курса с перечнем исторических деятелей в хронологическом порядке, с кратким указанием основных событий и хронологической таблицей, и картами. Т.е. все выверено и выхолощено все второстепенное, которое можно было прочитать в дополнительных хрестоматиях и художественной литературе. История усваивалась достаточно успешно еще и потому, что ее изучение шло в параллели с изучением соответствующих предметов (история Древнего мира с древнегреческим языком, арифметикой, природоведением и т.д.). Вообще истории уделялось особое внимание. Изучение всеобщей истории шло в рамках изучения отечественной – это являлось первостепенной целью преподавания. Всеобщая история должна была иллюстрировать историческую обстановку, в которой русское общество осуществляло характерную для него форму деятельности. Преподавателю необходимо было объяснить условия исторического развития России, заданные общим ходом мировой истории. Хотелось бы отметить «Всеобщую историю.

Обработанную Сатириконом», в которой в юмористической форме, для любого возраста, излагались события Древнего мира, авторами которой являлись Н. Тэффи, А. Аверченко, О.Л. Д'Ора

Вскользь затронув тему языка, необходимо остановиться на предмете его изучения – Родной язык и словесность. Как уже отмечалось, при составлении учебников применялся такой стиль, который был бы понятен учащимся. Он не был упрощен, но и не изобилует пустыми формулировками. Действительно, учебники, особенно по родному языку и словесности, являлись образцом хорошего литературного русского языка. «Русское правописание», составленное Я.К. Гротом, «Учебник русской грамматики» П.В. Смирновского и другие. А какие пособия выпускались для дополнительного/обязательного чтения и изучения. Что стоили «Отблески», составителем которых являлся преподаватель Царскосельского реального училища В.И. Попов. Каждая из трех частей сборника выстроена таким образом, чтобы ученики, в зависимости от возраста могли красиво, правильно и последовательно излагать свои мысли на родном языке. В сборниках подбирались рассказы, задания для домашнего выполнения и разбора в классе, по наводящим вопросам преподавателя. В хрестоматиях помещены как небольшие по объему статьи, стихотворения и басни, применяемые как для чтения, так и для заучивания наизусть, так и законченные по содержанию и форме большие рассказы с примерными к некоторым из них планами в конце книги.

Большие рассказы помещены во второй части каждого сборника и составляют как бы особый сборник, который при желании можно даже выделить самостоятельно; при этом алфавитный указатель статей, находящийся в самом конце книги, следует отнести не к сборнику, а к хрестоматии.

Книги снабжены словарями, систематическими указателями содержания по отделам, основным мыслям видам сочинений и проч., а также – планами, темами для устного и письменного изложения и т.п. В книгах большое количество иллюстративного материала для оформления соответствующих статей. Словом, сборник понятен и интересен для младшего школьного возраста.

Также очень много интересного можно найти и в «Живом слове», составителем которого являлся директор знаменитого тенишевского училища в Санкт-Петербурге А.Я. Острогорский. Составитель книги для изучения родного языка для средних учебных заведений главной целью ставил формирование в ребенке глубокого гуманного чувства, эстетического вкуса и подготовке учащихся к более подробному ознакомлению с творениями образцовых русских писателей.

А учебники по географии: «Учебник географии Российской империи» Белоха П.И., или «Картины Родины» Нечаева А.П. Собственно Нечаев А.П.

является составителем и сборника «По морю и суше» – хрестоматии к учебнику и книгой для дополнительного чтения с большим количеством исторического, географического, антропологического и другого материала. Можно отметить и географическую хрестоматию «Кругом света», составителями которой являются И. Горбунов-Посадов, Е. Горбунова и В. Лукьянская, богато иллюстрированную и содержательную.

Действительно, можно много и с вдохновением описывать учебники ушедшей эпохи. В них отражаются и традиции, и новаторство, поиск методов, способствующих расширению кругозора ребенка и его адаптации к стремительно меняющимся условиям. Время не стоит на месте, меняется обстановка – меняется восприятие человеком окружающей действительности. Многие зависело и от отношения власти к образовательному процессу, внимание чиновников к положению преподавателей и побуждение их к совершенствованию преподавательской деятельности. Система народного образования в царской России имела статус государственной службы, учителя являлись государственными служащими, причем высокооплачиваемыми. По записям прабабушки-учительницы – Кознаковой Е.Д. она в год получала 1200 рублей (по современному курсу – 18 000 долларов США). Но она свободно говорила на трех языках, помимо знания латыни и древнегреческого, хотя была учителем математики. Кстати, преподаватели университетов имели чин генерал-майора, с соответствующими выводами.

Конечно, для дореволюционной школы и университетов характерна была формообразующая система. Существовал достаточно четко выраженный контроль, предусматривающий и самоконтроль, например, при составлении учебных планов. Однако создание целостной мировоззренческой картины на основе многолинейности, уделение внимания формированию эстетического вкуса и гуманизации образовательного процесса способствовало более объективному отражению действительности, пытливости найти верное решение в спорных моментах, стремлению построить более совершенное общество. Современным чиновникам от образования необходимо признать, что основным принципом современного образования должно стать признание определяющего значения духовных ценностей, возрождение утраченных критериев нравственности и приобщение учащихся ко всем сферам духовного опыта. Одним из условий формирования ученика с полноценным багажом знаний, необходимых ему для жизнеутверждения, является учебник – книга-путеводитель, книга-ориентир. Но ее должны составлять люди не оторванные от школы, сидящие в кабинетах от псевдонауки, а люди, знающие её изнутри, понимающие суть методики и сами прошедшие опыт преподавательской деятельности. Ярким примером являются учебники царской России. Как отмечал Леонардо да Винчи: «Если запастись

терпением и проявить старание, то посеянные семена знания непременно дадут добрые всходы».

Библиографический список

1. Сытин И. Д. Учебники, учебные пособия и наглядные пособия. 1911-1912 учебный год: для низших, средних и высших учебных заведений всех ведомств, а также для самообразования: изд. Т-ва И. Д. Сытина, – 1911.

Научное издание

СБОРНИК ТРУДОВ
XXI НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

**«СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ,
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНО-ПРАВОВЫЕ И
КУЛЬТУРНО-ИСТОРИЧЕСКИЕ
КОМПОНЕНТЫ РАЗВИТИЯ
МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ»**

26 апреля 2024 года